

**ДОКЛАД**  
**Евразийской экономической комиссии**  
**«О состоянии делового и инвестиционного климата**  
**в государствах-членах Евразийского**  
**экономического союза»**

**Москва**  
**2023 г.**

## СОДЕРЖАНИЕ

| Наименование раздела   | Стр.   |
|--|--------|
| <b>Список сокращений</b>   | 5      |
| <b>Введение</b>  | 6      |
| <b>Глава 1. Инвестиционный и деловой климат: определения и основные признаки</b>   | 8-20   |
| 1.1 Сущность инвестиций  | 8      |
| 1.2 Инвестиционный и деловой климат – важный фактор развития бизнеса   | 17     |
| <b>Глава 2. Состояние делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС и государствах-наблюдателях при ЕАЭС</b> | 20-140 |
| 2.1 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Армения  | 20     |
| 2.2 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Беларусь   | 28     |
| 2.3 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Казахстан  | 50     |
| 2.4 Состояние делового и инвестиционного климата в Кыргызской Республике   | 59     |
| 2.5 Состояние делового и инвестиционного климата в Российской Федерации  | 77     |
| 2.6 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Узбекистан   | 92     |

|   |         |
|---|---------|
| 2.7 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Молдова                                     | 106     |
| 2.8 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Куба  | 123     |
| 2.9 Деятельность Делового совета ЕАЭС   | 128     |
| 2.10 Стимулирование промышленной кооперации   | 136     |
| <b>Глава 3. Международные рейтинги, отражающие состояние делового и инвестиционного климата в странах</b> | 141-152 |
| 3.1 Международный рейтинг «Ведение бизнеса»   | 141     |
| 3.2 Рейтинг глобальной конкурентоспособности  | 141     |
| 3.3 Глобальный индекс инноваций   | 146     |
| 3.4 Индекс экономической свободы  | 148     |
| <b>Глава 4. Международный опыт улучшения инвестиционного климата</b>                                      | 153-198 |
| 4.1 Привлечение прямых иностранных инвестиций в развитых и развивающихся странах мира                     | 153     |
| 4.2 Особенности инвестиционной политики в некоторых странах БРИКС   | 157     |
| 4.2.1. Китай  | 157     |
| 4.2.2. Индия  | 164     |
| 4.3 Особенности инвестиционной политики в некоторых странах АСЕАН   | 166     |
| 4.3.1. Сингапур   | 166     |

|  |         |
|--|---------|
| 4.3.2. Вьетнам   | 172     |
| 4.3.3. Таиланд   | 175     |
| 4.3.4. Индонезия   | 179     |
| 4.3.5. Малайзия  | 181     |
| 4.4. Особенности инвестиционной политики ЕС и некоторых государств-членов ЕС   | 184     |
| 4.4.1 Германия   | 186     |
| 4.4.2. Франция   | 190     |
| 4.4.3 Ирландия   | 192     |
| 4.5. Особенности инвестиционной политики Японии  | 194     |
| <b>Заключение</b>  | 199     |
| Приложение   | 200-211 |
| Приложение 1.<br>Ключевые вопросы, рассмотренные на заседаниях Президиума<br>Делового совета ЕАЭС  | 200     |
| Приложение 2.<br>Ключевые вопросы, рассмотренные на заседаниях Консультативного<br>комитета по взаимодействию Евразийской экономической комиссии и<br>Делового совета ЕАЭС | 203     |
| Приложение 3.<br>Таблица. Определение инвестиций   | 205     |
| Приложение 4.<br>Таблица. Налоговые и таможенные льготы для инвесторов в<br>Республике Узбекистан  | 208     |

## СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

|  |   |   |
|--|---|---|
| Высший совет,<br>ВЕЭС                              | – | Высший Евразийский экономический совет  |
| государства-члены                                  | – | государства – члены Евразийского экономического союза   |
| Договор о Союзе                                    | – | Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года   |
| Комиссия, ЕЭК                                      | – | Евразийская экономическая комиссия  |
| компетентный<br>орган<br>(уполномоченный<br>орган) | – | любой орган или любая организация в рамках полномочий, делегированных им государством-членом, осуществляющие контрольную, разрешительную или иную регулирующую функцию в отношении вопросов, охватываемых Приложением № 16 к Договору о Союзе |
| ПИИ  |   | Прямые иностранные инвестиции   |

## **Введение**

Доклад о состоянии делового и инвестиционного климата в государствах-членах Евразийского экономического союза (далее – Доклад) подготовлен в целях выполнения пункта 1.7.1 Плана мероприятий по реализации Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года, утвержденного распоряжением Совета Евразийской экономической комиссии от 5 апреля 2021 года № 4.

Предметом Доклада являются анализ и выявление наилучшей (с учетом подпункта 1 пункта 2 статьи 67 Договора о Евразийском экономическом союзе (далее соответственно ЕАЭС, Союз) и пунктов 61 и 62 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС) международной и национальной практики по вопросам создания наиболее благоприятных условий для учреждения и ведения бизнеса в целях последующего (в том числе посредством принятия рекомендаций) улучшения делового и инвестиционного климата, в том числе на основании международного рейтинга доступности и легкости ведения бизнеса.

Для своевременной подготовки указанного Доклада Департаментом развития предпринимательской деятельности Комиссии направлены запросы в правительства государств-членов ЕАЭС о предоставлении информации (письма от 28 сентября 2021 года № БР-2470/10, от 28 июля 2022 года № БС-1988/10) о состоянии делового и инвестиционного климата, условиях учреждения и ведения бизнеса, используемых в государствах-членах ЕАЭС инструментах сопровождения инвесторов.

Получены предложения для включения в Доклад от Министерства экономики Республики Армения (от 26 октября 2021 года № 09.14.1/15776-2021, от 14 сентября 2022 года № 09.14.5/14743-2022), Министерства экономики Республики Беларусь (от 19 августа 2022 года № 19-02-11/7645), Министерства национальной экономики Республики Казахстан (от 26 сентября 2022 года № 18025), Министерства экономики и коммерции Кыргызской Республики (от 12 сентября 2022 г. № 17048), Министерства экономического развития Российской Федерации (от 22 августа 2022 г. № 15719).

Доклад состоит из 4 глав.

В первой главе «Инвестиционный и деловой климат: определения и основные признаки» приводятся определения инвестиций, инвестиционного и делового климата.

Во второй главе «Состояние делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС» изложен анализ текущего состояния делового и инвестиционного климата в странах Союза.

В соответствии с поручением рабочей группы высокого уровня по созданию условий для повышения внутренней устойчивости экономик государств – членов ЕАЭС, включая обеспечение макроэкономической стабильности, во второй главе Доклада отражены результаты анализа инструментов сопровождения инвесторов в государствах-членах ЕАЭС (институциональных механизмов, обеспечивающих взаимодействие инвесторов государств-членов ЕАЭС и органов власти государств-членов ЕАЭС и (или) организаций, осуществляющих сопровождение инвесторов государств-членов ЕАЭС, посредством информационной и организационной поддержки инвесторов государств-членов ЕАЭС при реализации инвестиционных проектов).

В третьей главе «Международные рейтинги, отражающие состояние делового и инвестиционного климата в странах» проведен анализ международных рейтингов (Рейтинга глобальной конкурентоспособности, Глобального индекса инноваций, Индекса экономической свободы) с целью определения государств, имеющих наилучшие практики формирования инвестиционного и делового климата,

В четвертой главе «Международный опыт улучшения инвестиционного климата» изложен опыт некоторых государств БРИКС, АСЕАН, ЕС и Японии в части реализации этими странами инвестиционной политики и привлечения прямых иностранных инвестиций.

Проект Доклада обсуждался и согласовывался на совещаниях с участием уполномоченных органов и бизнес-ассоциаций государств-членов ЕАЭС.

Респондентами Доклада являются бизнес-сторона, потенциальные инвесторы и уполномоченные органы государств-членов ЕАЭС, в том числе для принятия решений об инвестировании, а также для решения задач по совершенствованию законодательства для улучшения делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС.

## **Глава 1. Инвестиционный и деловой климат: определения и основные признаки**

### **1.1 Сущность инвестиций**

Привлечение инвестиций является важнейшим фактором устойчивого экономического роста государств-членов Евразийского экономического союза, повышения их конкурентоспособности.

Дальнейшая активизация инвестиционных процессов в рамках Союза будет способствовать реализации совместных импортозамещающих производств, диверсификации экономического развития государств-членов ЕАЭС, повышению уровня их технологического суверенитета, увеличению темпов промышленного роста.

Направление по стимулированию взаимных инвестиций входит в Перечень мер по обеспечению устойчивости экономик стран Союза, утвержденный Распоряжением Совета Комиссии от 17 марта № 12.

Инвестиции представляют собой вложение капитала в различные проекты, имущественные объекты, ценные бумаги и прочие объекты.

Сущность инвестиций заключается в создании дополнительной ценности от вложенного капитала для инвестора или других заинтересованных сторон. Создаваемая дополнительная ценность может быть измерена как экономическими показателями, так и другими показателя, имеющие не экономический характер.

Вопросам привлечения инвестиций посвящены раздел XV Договора о ЕАЭС и Приложение № 16 к Договору о ЕАЭС.

В соответствии с Приложением № 16 к Договору о ЕАЭС, «**Инвестиции** - материальные и нематериальные ценности, вкладываемые инвестором одного государства-члена в объекты предпринимательской деятельности на территории другого государства-члена в соответствии с законодательством последнего, в том числе:

денежные средства (деньги), ценные бумаги, иное имущество;  
права на осуществление предпринимательской деятельности, предоставляемые на основе законодательства государств-членов или по договору, включая, в частности, права на разведку, разработку, добычу и эксплуатацию природных ресурсов;  
имущественные и иные права, имеющие денежную оценку.».

Понятийный аппарат, используемый в законодательстве государств-членов ЕАЭС, в целом сопоставим с терминологией раздела XV Договора о ЕАЭС.



Таблица с терминологией инвестиций, определенной законодательством государств-членов ЕАЭС, приведена в Приложении 3.

Так, в соответствии со статьей 1 Закона Республики Армения «Об иностранных инвестициях», **«иностранная инвестиция — любой вид имущества, в том числе финансовые средства и интеллектуальные ценности, которые непосредственно вкладываются иностранным инвестором в сферу осуществляемой на территории Республики Армения предпринимательской или иной деятельности с целью получения прибыли (дохода) или достижения иного полезного результата.»**

Согласно статье 1 Закона Республики Беларусь «Об инвестициях», **«Инвестиции – любое имущество и иные объекты гражданских прав, принадлежащие инвестору на праве собственности, ином законном основании, позволяющем ему распоряжаться такими объектами, вкладываемые инвестором на территории Республики Беларусь способами, предусмотренными настоящим Законом, в целях получения прибыли (доходов) и (или) достижения иного значимого результата либо в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.»**

Согласно статье 4 Закона Республики Беларусь от 12.07.2013 № 53-3 «Об инвестициях» одним из способов осуществления инвестиций на территории Республики Беларусь является создание коммерческой организации (в том числе СП).

В соответствии со статьей 15 Закона Республики Беларусь от 12.07.2013 № 53-3 «Об инвестициях» инвесторы имеют право создавать на территории Республики Беларусь коммерческие организации (в том числе СП) с любым объемом инвестиций, в любых организационно-правовых формах, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Согласно пункту 1 статьи 274 Предпринимательского кодекса Республики Казахстан, в определение инвестиций включены предметы финансового лизинга и активы для реализации проектов государственно-частного партнерства: **«Инвестициями являются все виды имущества (кроме товаров, предназначенных для личного потребления), включая предметы финансового лизинга с момента заключения договора лизинга, а также права на них, вкладываемые инвестором в уставный капитал юридического лица или увеличение фиксированных активов, используемых для предпринимательской деятельности, а также для реализации проекта государственно-частного партнерства, в том числе концессионного проекта.»**

В соответствии со статьей 1 Закона Кыргызской Республики «Об инвестициях в Кыргызской Республике» **«инвестиции** - это материальные и нематериальные вложения в объекты экономической деятельности в виде денежных средств; движимого и недвижимого имущества; имущественных прав (ипотека, право удержания имущества, залог и другие); акций и иных форм участия в юридическом лице; облигаций и других долговых обязательств; неимущественных прав (в т.ч. право на интеллектуальную собственность, включая деловую репутацию, авторские права, патенты, товарные знаки, промышленные образцы, технологические процессы, фирменные наименования и ноу-хау); любого права на осуществление деятельности, основанной на лицензии или в иной форме, предоставленной государственными органами Кыргызской Республики; концессий, основанных на законодательстве Кыргызской Республики, включая концессии на поиск, разработку, добычу или эксплуатацию природных ресурсов Кыргызской Республики; прибыли или доходов, полученных от инвестиций и реинвестированных на территории Кыргызской Республики; иных форм инвестирования, не запрещенных законодательством Кыргызской Республики.».

В Федеральном законе «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ отмечено, что **инвестиции** - это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

В соответствии с Федеральным законом «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ **иностранная инвестиция** – это вложение иностранного капитала, осуществляемое иностранным инвестором непосредственно и самостоятельно, в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг (в иностранной валюте и валюте Российской Федерации), иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальную собственность), а также услуг и информации.

Согласно подпункту 8 пункта 6 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС **инвестор государства-члена** – это любое лицо государства-члена, осуществляющее

инвестиции на территории другого государства-члена в соответствии с законодательством последнего.

В свою очередь, под лицом государства-члена понимается любое физическое или юридическое лицо государства-члена.

Таким образом, в связи с тем, что инвесторами могут являться как физические лица, так и юридические, понятие инвестора было унифицировано.

Следует также отметить, что инвестиционные процессы тесно связаны с вопросами создания юридических лиц. В связи с этим в Договоре о ЕАЭС определено **понятие учреждения**.

В соответствии с подпунктом 24 пункта 6 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС под «**учреждением**» (осуществляемом, в том числе для целей торговли услугами и (или) производства товаров) понимается:

создание и (или) приобретение юридического лица (участие в капитале созданного или учрежденного юридического лица) любой организационно-правовой формы и формы собственности, предусмотренных законодательством государства-члена, на территории которого такое юридическое лицо создается или учреждается;

приобретение контроля над юридическим лицом государства-члена, выражающееся в получении возможности непосредственно или через третьих лиц определять решения, принимаемые таким юридическим лицом, в том числе путем распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), путем участия в совете директоров (наблюдательном совете) и в иных органах управления такого юридического лица;

открытие филиала;

открытие представительства;

регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

Одним из определяющих факторов для развития инвестиционного сотрудничества государств-членов ЕАЭС является **предоставление инвесторам благоприятного правового режима (совокупности мер государств-членов)**.

В соответствии с пунктом 24 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-член ЕАЭС предоставляет лицам любого государства-члена ЕАЭС в отношении учреждения и деятельности **режим не менее благоприятный, чем режим, предоставляемый** при таких же (подобных) обстоятельствах своим **собственным лицам на своей территории** (национальный режим).

Согласно пункту 29 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-член предоставляет при таких же (подобных) обстоятельствах лицам любого другого государства-члена, а также лицам, учрежденным ими, в отношении учреждения и деятельности на своей территории **режим не менее благоприятный,**

**чем режим, предоставляемый лицам третьих государств, а также лицам, учрежденным ими (режим наибольшего благоприятствования).**

В соответствии с пунктом 68 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-член обеспечивает на своей территории **справедливый и равноправный режим в отношении инвестиций** и деятельности в связи с инвестициями, осуществляемых инвесторами других государств-членов.

Пунктом 69 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС определено, что **режим, указанный в пункте 68 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС, должен быть не менее благоприятным**, чем режим, который предоставляется этим государством-членом в отношении инвестиций и деятельности в связи с такими инвестициями, осуществляемых своими (национальными) инвесторами.

В соответствии с пунктом 70 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-член предоставляет при таких же (подобных) обстоятельствах инвесторам любого другого государства-члена, их инвестициям и деятельности, связанной с такими инвестициями, **режим не менее благоприятный**, чем режим, предоставляемый инвесторам любого третьего государства, их инвестициям и деятельности, связанной с такими инвестициями.

Таким образом, Разделом XV Договора о ЕАЭС закреплены гарантии для развития инвестиционного сотрудничества лиц государств-членов ЕАЭС. В частности, в отношении инвесторов государств-членов ЕАЭС, вкладывающих инвестиции в другие страны Союза, предусматривается предоставление национального режима и (или) режима наибольшего благоприятствования (РНБ).

**Важным фактором формирования в государствах-членах ЕАЭС благоприятного инвестиционного и делового климата является обеспечение защиты привлекаемых инвестиций.**

Согласно пункту 75 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-реципиент гарантирует инвесторам других государств-членов после выполнения ими всех налоговых и иных предусмотренных законодательством государства-реципиента обязательств:

1) **право использовать и распоряжаться полученными в результате осуществления инвестиций доходами** в любых целях, не запрещенных законодательством государства-реципиента;

2) **право беспрепятственно осуществлять в любую страну по усмотрению инвестора переводы денежных средств (денег) и платежей**, связанных с инвестициями, указанных в пункте 8 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС.

Согласно пункту 76 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС каждое государство-член **гарантирует** и обеспечивает в соответствии со своим

законодательством защиту на своей территории инвестиций инвесторов других государств-членов.

Договором о ЕАЭС определены гарантии прав инвесторов при экспроприации. В пунктах 79-80 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС отмечено:

**«79. Инвестиции инвесторов одного государства-члена, осуществленные на территории другого государства-члена, не могут быть подвергнуты прямо или косвенно экспроприации, национализации, а также иным мерам, равносильным по последствиям экспроприации или национализации (далее - экспроприация), за исключением случаев, когда такие меры принимаются в общественных интересах в установленном законодательством государства-реципиента порядке, не являются дискриминационными и сопровождаются выплатой быстрой и адекватной компенсации.**

80. Компенсация, указанная в пункте 79 настоящего Протокола, должна соответствовать рыночной стоимости экспроприируемых инвестиций инвесторов на дату, непосредственно предшествующую дате их фактической экспроприации либо дате, когда стало общеизвестно о предстоящей экспроприации.».

Важной гарантией для иностранного инвестора являются положения **пункта 81 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС: компенсация в случаях экспроприации должна быть выплачена без задержек в срок, предусмотренный законодательством государства-реципиента, но не позднее трех месяцев с даты экспроприации.** Такая правовая гарантия, создающая для иностранных инвесторов предсказуемость в международных инвестиционных отношениях, выступает важным фактором в сфере привлечения иностранных инвестиций.

Важное значение для деятельности инвесторов государств-членов ЕАЭС имеют установленные Договором о ЕАЭС **гарантии прав любых лиц Сторон на беспрепятственное осуществление переводов денежных средств и платежей, связанных с торговлей услугами, учреждением, деятельностью и инвестициями.**

Согласно пункту 8 Приложения № 16 государство-член **отменяет действующие и не вводит новые ограничения в отношении переводов и платежей в связи с торговлей услугами, учреждением, деятельностью и инвестициями, и в частности в отношении:**

- 1) доходов;
- 2) средств, выплачиваемых в погашение займов и кредитов, признанных государствами-членами в качестве инвестиций;
- 3) средств, полученных инвестором в связи с частичной или полной ликвидацией коммерческой организации либо продажей инвестиций;

4) средств, полученных инвестором в качестве возмещения ущерба в соответствии с пунктом 77 Приложения № 16, и компенсации, предусмотренной в Приложении № 16 к Договору о ЕАЭС;

5) заработной платы и других вознаграждений, получаемых инвесторами и гражданами других государств-членов, которым разрешено работать в связи с осуществлением инвестиций на территории государства-реципиента.

Переводы, предусмотренные пунктом 8 Приложения № 16, могут производиться в любой свободно конвертируемой валюте. Конвертация средств осуществляется без необоснованной задержки по обменному курсу, применяемому на территории государства-члена на дату перевода денежных средств и осуществления платежей.

Приложением № 16 к Договору о ЕАЭС предусмотрена обязанность каждого государства - получателя (реципиента) инвестиций **гарантировать инвесторам** других государств-членов после выполнения ими всех налоговых и иных предусмотренных законодательством государства-реципиента обязательств **право использовать и распоряжаться полученными в результате осуществления инвестиций доходами в любых целях, не запрещенных законодательством государства-реципиента.**

Приложением № 16 к Договору о ЕАЭС (пункты 30-32) определены **нормы по неприменению инвестиционных ограничений в отношении лиц любого государства-члена.**

Так, государства-члены не вводят и не применяют в отношении лиц любого государства-члена следующие дополнительные требования:

1) экспортировать все произведенные товары или услуги или их часть;  
2) импортировать товары или услуги;  
3) закупать или использовать товары или услуги, государством происхождения которых является государство-член;

4) требования, которые ограничивают продажу товаров или поставку услуг на территорию этого государства-члена, импорт товаров на территорию этого государства-члена или экспорт товаров с территории этого государства-члена и увязаны с объемами производимых товаров (поставляемых услуг), использованием местных товаров или услуг или ограничивают доступ предприятия к иностранной валюте, причитающейся в связи с операциями, указанными в настоящем подпункте;

5) передавать технологии, ноу-хау и иную информацию, имеющую коммерческую ценность, за исключением случаев их передачи на основании решения суда или органа, уполномоченного в области защиты конкуренции, при



соблюдении правил осуществления конкурентной политики, установленных иными международными договорами государств-членов.

В основу этих мер положены нормы Соглашения по связанным с торговлей инвестиционным мерам ВТО (далее - ТРИМС).

ТРИМС обязывает страны-члены ВТО не применять в области регулирования иностранных инвестиций мер, препятствующих развитию международной торговли, и указывает конкретные такие меры. Действие ТРИМС распространяется только на инвестиционные меры, связанные с торговлей товарами.

Действие раздела Договора о ЕАЭС, в отличие от ТРИМС, распространяется как на инвестиционные меры, связанные с торговлей товарами, так и с торговлей услугами.

Немаловажными правовыми гарантиями для иностранного инвестора также являются **правовые гарантии разрешения международных инвестиционных споров**. Более того, гарантию разрешения международных инвестиционных споров можно назвать основной гарантией в инвестиционных отношениях с учетом иностранного происхождения инвестора, а также участия государства в качестве стороны в гражданско-правовом или административно-правовом отношении.

Поэтому в Приложении № 16 к Договору о ЕАЭС впервые расширены перспективы применения согласительных процедур **для урегулирования инвестиционных споров** в рамках многостороннего интеграционного соглашения.

Пункт 85 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС содержит **гарантии для иностранных инвесторов в части разрешения инвестиционных споров**, которые могут возникнуть в связи с осуществлением международной инвестиционной деятельности.

Кроме того, в соответствии с пунктом 87 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС любое арбитражное решение, вынесенное согласно пункту 85 Приложения № 16, является окончательным и обязательным для сторон спора.

В пункте 85 Приложения № 16 к Договору о ЕАЭС **предусмотрено несколько возможностей несудебного разрешения споров** в связи с инвестициями инвестора на территории государства-реципиента:

1) переговоры (на их проведение отведено шесть месяцев с момента обращения любой из сторон) - фактически установлено обязательство сторон предпринять попытку дружественного урегулирования спора;

2) международный коммерческий арбитраж при торговой палате любого государства, согласованного участниками спора (в том числе и государства, не являющегося участником ЕАЭС);

3) арбитражный суд ad hoc, созданный и действующий согласно Арбитражному Регламенту Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), если стороны не согласятся на иные правила и не выберут иной регламент и иную администрирующую институцию;

4) Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (далее – МЦУИС), созданный в соответствии с Конвенцией об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств от 18 марта 1965 года, для разрешения спора в соответствии с положениями этой Конвенции (при условии, что она вступила в силу для обоих государств - членом сторон спора) или с Дополнительными правилами МЦУИС (если Конвенция не вступила в силу для обоих или одного из государств - членом сторон спора).

Согласно пункту 84 Приложения № 16 эти споры могут относиться в том числе:

1) к возмещению ущерба, нанесенного инвестициям в результате гражданских беспорядков, военных действий, революции, мятежа, введения чрезвычайного положения или иных подобных обстоятельств на территории государства-члена;

2) к компенсации, предусмотренной пунктами 79-81 Приложения № 16 (компенсация в случае национализации или экспроприации инвестиций в размере рыночной стоимости экспроприруемых инвестиций инвесторов на дату, непосредственно предшествующую дате их фактической экспроприации либо дате, когда стало общеизвестно о предстоящей экспроприации, подлежит оплате в течение трех месяцев);

3) к порядку осуществления платежей и перевода денежных средств, предусмотренных пунктом 8 Приложения № 16 (выплат в погашение займов и кредитов, признанных государствами-членами в качестве инвестиций; средств, полученных инвестором в результате частичной или полной ликвидации коммерческой организации либо продажи инвестиций; заработной платы и других вознаграждений, получаемых инвесторами и гражданами других государств-членов, которым разрешено работать в связи с осуществлением инвестиций на территории государства-реципиента).

Таким образом, проведенный анализ законодательств государств-членов ЕАЭС в инвестиционной сфере, соответствующих правовых норм Договора о ЕАЭС позволил сделать вывод о наличии в рамках Союза некоторых условий для активизации инвестиционного сотрудничества государств-членов ЕАЭС и формирования в странах Союза благоприятного инвестиционного и делового климата.



## **1.2 Инвестиционный и деловой климат – важный фактор развития бизнеса**

Решение задачи привлечения инвестиций требует создания специальных условий организации инвестиционной деятельности, эффективно обеспечивающих привлечение и целевое использование инвестиционных средств. Поэтому вопросы инвестиционного климата, а также условий и факторов его формирования в государствах ЕАЭС, являются важными и актуальными для развития национальных экономик.

**Инвестиционный климат** является одним из базовых факторов для активизации инвестиционного сотрудничества стран и увеличения объема привлекаемых инвестиций.

По мнению многих экспертов, инвестиционный климат – это совокупность социальных, экономических, финансовых, организационных, правовых и иных предпосылок, оказывающих влияние на привлечение инвестиций.

В финансово-кредитном энциклопедическом словаре даётся более конкретизированное определение: «Инвестиционный климат - совокупность сложившихся политических, социально-культурных, финансово-экономических и правовых условий, определяющих качество предпринимательской инфраструктуры, эффективность инвестирования и степень возможных рисков при вложении капитала».

Инвестиционный климат формируется под воздействием комплекса факторов, имеющих объективный и субъективный характер.

К объективным факторам относятся природно-климатические условия, наличие сырьевых и энергетических ресурсов, географическое положение, демографическая ситуация и др.

Субъективными факторами являются экономическая стабильность, уровень соблюдения законности и правопорядка, уровень развития и доступность объектов инфраструктуры, качество налоговой системы и уровень налогов, качество банковской системы и других финансовых институтов.

При этом необходимо выделить факторы, положительно и негативно влияющие на инвестиционный климат.

К обстоятельствам, способствующим созданию благоприятного инвестиционного климата и повышению инвестиционной активности в стране, относятся высокий потенциал внутреннего рынка, высокая норма прибыли, низкая стоимость ресурсов (сырьевых, трудовых, финансовых), стабильная налоговая система, эффективная поддержка государства.

К факторам, препятствующим развитию инвестиционных процессов и тем самым ухудшающим инвестиционный климат в стране, относятся политическая нестабильность, социальная напряженность, высокие ставки рефинансирования, высокие уровни инфляции, внешнего и внутреннего долга, дефицит бюджета; неразвитость законодательства, в том числе неисполнение законов, регулирующих инвестиционную сферу, высокие транзакционные издержки и др.

Основными составляющими инвестиционного климата являются инвестиционная активность и инвестиционная привлекательность. Соотношение данных элементов дает возможность принимать объективные решение о возможности ведения эффективной инвестиционной деятельности.

Инвестиционная активность — это фактическая реализация инвестиционного потенциала, учитывая уровень сопутствующих инвестиционных рисков. Она отражает динамику привлечения инвестиций, их структуру.

Под инвестиционной привлекательностью понимают наличие таких условий инвестирования, которые оказывают большое влияние на предпочтения инвестора в выборе того или иного объекта инвестирования.

**Деловой климат** представляет собой совокупность общих возможностей и условий для предпринимателей, осуществляющих свою деятельность на определенной территории.

Понятие делового климата трактуется также, как «институциональные, политические и регулятивные условия, в которых действует фирма»<sup>1</sup>, «... набор факторов, характерных для данной страны и определяющих возможности и стимулы фирм к активизации и расширению масштабов деятельности, путем осуществления продуктивных инвестиций, созданию рабочих мест, активному участию в глобальной конкуренции»<sup>2</sup>.

Для оценки делового климата обычно анализируются следующие факторы:

- а) макроэкономические условия;
- б) доступ к факторам производства (финансирование, инфраструктура, доступность квалифицированной рабочей силы и т. п.);
- в) базовые условия налогообложения;
- г) формальное государственное регулирование, административные барьеры;
- д) состояние неформальных институтов: коррупция, безопасность, деловая практика, судебная система и др.;
- е) взаимоотношение бизнеса и общества.

<sup>1</sup> Dollar D., Hallwart-Driemier M., Mengistae T. "Investment Climate and Firms Performance in the Development Economies". World Bank, 2003.

<sup>2</sup> Всемирный Банк, Доклад о мировом развитии 2005.

Оценки делового климата на международном уровне служат ориентиром для инвесторов при определении инвестиционных рисков в отдельных странах

На национальном уровне оценки делового климата являются ориентиром для государства при принятии решений о приоритетах экономических и институциональных реформ

Оценки делового и инвестиционного климата представлены в таких международных рейтингах, как Индекс глобальной конкурентоспособности, Глобальный индекс инноваций, Индекс экономической свободы и др. (см. главу 3 Доклада).

Благоприятный деловой климат имеет важное значение для привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) и развития малого и среднего предпринимательства. В то же время неблагоприятный бизнес-климат, в котором действуют факторы, определяющие высокий уровень затрат, задержки и риски, препятствует экономическому развитию и притоку ПИИ. Как показывает мировой опыт, даже страны с относительно низким уровнем ПИИ могут существенно увеличить их объем, сосредоточив свои усилия на улучшении делового климата.

\*\*\*

Глава 1 Доклада посвящена анализу определений инвестиционного и делового климата в государствах-членах ЕАЭС.

В частности, инвестиционный климат – это совокупность социальных, экономических, финансовых, организационных, правовых и иных предпосылок, оказывающих влияние на привлечение инвестиций.

Деловой климат представляет собой совокупность общих возможностей и условий для предпринимателей, осуществляющих свою деятельность на определенной территории.

В Главе 1 проанализированы факторы, положительно и негативно влияющие на инвестиционный климат, а также факторы, формирующие деловой климат в стране.

Договор о ЕАЭС создает правовые условия для активизации инвестиционного сотрудничества государств-членов.

Договором о ЕАЭС определены правовые нормы по предоставлению инвесторам благоприятного правового режима, защите инвестиций и гарантиям прав инвесторов, разрешению инвестиционных споров.

Создание благоприятного делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС является важным фактором развития бизнеса,

достижения устойчивых темпов экономического роста в странах Союза и активизации инвестиционных процессов в рамках ЕАЭС.

## **Глава 2. Состояние делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС**

### **2.1 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Армения**

#### *Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Армения*

В Республике Армения сформирован благоприятный инвестиционный и деловой климат.

Привлечение и поддержка инвестиций, создание благоприятной правовой базы и среды для иностранных инвестиций являются основными направлениями экономической политики Республики Армения. За последнее десятилетие были проведены значительные реформы и достигнут ряд важных целей, улучшающих бизнес и инвестиционную среду, включая как реформы правовой системы, так и практические шаги по упрощению бизнес-процессов.

В Республике Армения один из самых открытых инвестиционных режимов среди стран СНГ. В отношении иностранных инвестиций Республика Армения придерживается политики «открытых дверей». Правительство Республики Армения проводит глубокие и всесторонние реформы деловой среды, обеспечивая благоприятные инвестиционные и бизнес возможности для иностранных инвесторов.

Республика Армения включена в Индекс ограничения регулирования прямых иностранных инвестиций ОЭСР, который является инструментом для измерения уровня ограниченности регуляторной среды страны для прямых иностранных инвестиций. Республика Армения в десятке лучших среди 70 стран.

В Республике Армения созданы правовые условия для обеспечения гарантий инвесторам, защиты иностранных инвестиций и предоставления соответствующих льгот.

В соответствии с Законом Республики Армения «Об иностранных инвестициях» государство гарантирует недискриминационный подход к иностранным инвесторам. На иностранных инвесторов распространяется общее

законодательство (аналогично местным компаниям), а также действуют следующие гарантии:

обеспечение 100%-ного права собственности;

право на аренду и застройку земли для физических лиц, а также право приобретения земли иностранными компаниями, зарегистрированными в Республике Армения;

отсутствие географических и отраслевых ограничений для инвестиций;

свободная и неограниченная репатриация прибыли и имущества;

свободный обмен иностранной валюты;

гарантии в случае изменения законодательства Республики Армения: в случае изменения законодательства Республики Армения, регулирующего иностранные инвестиции, в течение 5 лет с момента инвестирования по желанию иностранного инвестора применяется законодательство, действующее в момент осуществления инвестиций;

отсутствие ограничений на набор персонала.

Республикой Армения заключены 42 двусторонних межправительственных соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 39 действующих соглашений<sup>3</sup>.

В соответствии с указанными соглашениями инвесторам договаривающихся сторон предоставляется ряд гарантий, в частности, справедливое и равноправное обращение, защита от экспроприации, свободная передача средств и полная защита и безопасность, допускается альтернативный механизм разрешения споров.

Республика Армения является участницей Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год) (с торговой оговоркой)<sup>4</sup>, Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.), Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.), Конвенции о защите прав инвестора (Москва, 1997 г.).

На рис. 1 представлена динамика привлечения ПИИ в экономику Республики Армения. В 2021 году объем привлеченных ПИИ составил 5630,6 млн. долл. США.

В соответствии с данными Евразийской экономической комиссии (далее – Комиссия), крупнейшими инвесторами Республики Армения в 2021 году стали Кипр (602,7 млн. долл. США), Соединенное Королевство (578,7 млн. долл. США), Канада

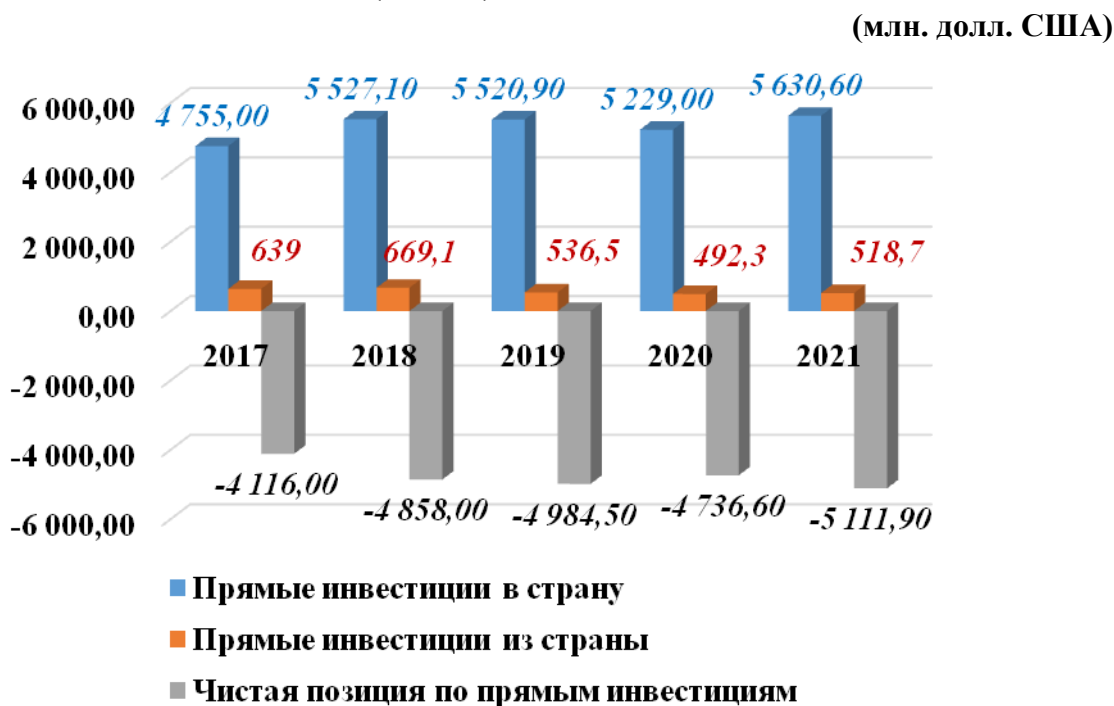
<sup>3</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

<sup>4</sup> Руководство по Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год). С. 37 // [https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/ru/v1604041\\_ebook-r.pdf](https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/ru/v1604041_ebook-r.pdf).

(319,6 млн. долл. США), Аргентина (261,3 млн. долл. США), США (225,1 млн. долл. США)<sup>5</sup>.

**Рисунок 1**

**Привлечение прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Армения  
(запасы)**



*Источник: построено по данным Евразийской экономической комиссии (Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf)).*

Республика Армения имеет ряд конкурентных преимуществ, в частности, квалифицированную, образованную рабочую силу, низкие затраты на бизнес, благоприятное инвестиционное законодательство, доступ к рынкам и т. д.

В Республике Армения действуют следующие льготы:

освобождение от выплат НДС поставляемого оборудования и сырья, имеющих производственное значение;

возможность временного ввоза товаров для дальнейшей переработки и экспорта с использованием процедуры внутреннего таможенного оформления;

<sup>5</sup> Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf).



льготы по налогу на прибыль при создании новых рабочих мест в рамках проектов, одобренных соответствующим решением Правительства Республики Армения;

освобождение от налогов деятельности в приграничных зонах;

налоговые льготы для IT-компаний (освобождение от налога на прибыль и снижение подоходного налога до 10% вместо 23% до 23 декабря 2022 года;

освобождение резидентов свободных экономических зон (СЭЗ) от уплаты НДС, налога на прибыль, налога на имущество и таможенных пошлин;

при наличии у налогоплательщика возмещаемой суммы (отрицательной суммы разницы выходного и входного НДС) НДС возможность возврата данной суммы налогоплательщику ежемесячно, если она подтверждается результатами проверки или изучения, проведенными в упрощенном порядке или в установленном порядке на основании письменного заявления налогоплательщика.

Услуги государственных органов предоставляются по принципу «одного окна».

В Республике Армения действуют 4 свободные экономические зоны («Альянс», «МЕРИДИАН», «MEGHRI», «ЭКОС»).

Свободная экономическая зона «Альянс» ориентирована на производство и экспорт высоких и инновационных технологий в области электроники, точного машиностроения, фармацевтики и биотехнологий, альтернативной энергетики, промышленного дизайна и телекоммуникаций (разработка и производство технологического оборудования, системы и материалы для передачи данных/ информации) ([www.fez.am](http://www.fez.am)).

Свободная экономическая зона «МЕРИДИАН» специализируется на производстве ювелирных изделий, огранки камней и часов ([www.meridianfez.com](http://www.meridianfez.com)).

Свободная экономическая зона «MEGHRI» специализируется в широком спектре секторов, таких как сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, энергоснабжение, транспорт и хранение, культура и отдых.

В Разданском районе действует свободная экономическая зона IT и высоких технологий «ЭКОС» ([www.ecos.am](http://www.ecos.am)).

*Предпринимательская деятельность и права предпринимателя (включая регистрацию предприятий и собственности, особенности ведения бизнеса иностранными гражданами, гражданами государств-участников СНГ)*

Закон Республики Армения «О государственной регистрации юридических лиц, государственном учете выделенных подразделений, учреждений юридических

лиц и индивидуальных предпринимателей» (далее – Закон) регулирует правоотношения, возникающие в сфере государственной регистрации и государственного учета, как для граждан и юридических лиц Республики Армения, так и для иностранных физических и юридических лиц.

Закон предоставляет большие возможности для иностранных физических и юридических лиц заниматься предпринимательской деятельностью на территории Республики Армения, в частности, иностранный гражданин для регистрации/учета в качестве индивидуального предпринимателя (ИП) в Республике Армения предоставляет в Агентство государственного реестра юридических лиц (далее – Агентство) или оператору сервисной службы удостоверяющий личность документ, после чего осуществляется постановка на учет ИП.

Со стороны иностранного физического лица в случае учреждения акционерного общества при использовании копий документов государственная регистрация юридического лица осуществляется моментально, если учредитель и руководитель исполнительного органа лично предоставляет заверенную и переведенную на армянский язык копию паспорта или другого документа, удостоверяющего личность (статья 34 Закона).

Если учредителем юридического лица, созданного посредством учреждения, является иностранное юридическое лицо, то для государственной регистрации, помимо документов, требуемых законом (заявление, решение учредителей о создании юридического лица или протокол учредительного собрания или другого органа, предусмотренного законом или собранием, подписанный всеми учредителями, или в случаях, предусмотренных законом со стороны президента собрания и секретаря, Устав юридического лица, заявление о юридическом приобретателе), иностранное юридическое лицо предоставляет также выписку из торгового реестра данной страны или другой равноценный документ, подтверждающий правовой статус иностранного юридического лица и его учредительные документы (или соответствующие выписки), заверенные и переведенные на армянский язык (статья 34 Закона).

Агентство государственного реестра юридических лиц является отдельным подразделением Министерства юстиции Республики Армения.

Регистрация юридических лиц и учет ИП осуществляется в системе «Одно окно». Окна агентств доступны в единых офисах общественных госуслуг в 4-х городах Армении (Ереван, Гюмри, Ванадзор и Иджеван), где предоставляются 97 государственных услуг, которые в дальнейшем будут расширены.

Видами государственного учета и государственной регистрации являются:  
государственный учет и снятие с учета индивидуальных предпринимателей;



государственная регистрация юридических лиц;  
государственная регистрация изменений юридических лиц;  
государственная регистрация юридических лиц, обусловленная реорганизацией;  
государственная регистрация ликвидации юридических лиц;  
учет обособленных подразделений и учреждений юридических лиц, изменение учета или снятие с учета.

Агентство управляет сайтами ([www.e-register.am](http://www.e-register.am); [www.registration.am](http://www.registration.am); [www.azdarar.am](http://www.azdarar.am)) в разделах «Путеводитель», «Поиск», в которых содержится полная информация о документах, необходимых для ведения хозяйственной деятельности, а также образцы шаблонов для их составления.

Функции операторов офиса регистрации выполняют нотариусы, юристы, юридические фирмы, банки, ЗАО «Айпост», органы местного самоуправления, которые являются уполномоченными операторами Правительства Республики Армения (Решение Правительства РА 10.10.2013г. N 1110-Н, решение 27.10.2016г. N 1109-НП).

### *Кредитные рейтинги Республики Армения*

Международное рейтинговое агентство Standard&Poor's сохранило кредитные рейтинги по Республике Армения в 2022 году на уровне В+ и В для кратко- и долгосрочных облигаций в иностранной и национальной валюте соответственно.

В соответствии с прогнозными оценками Standard&Poor's рост ВВП Республики Армения на 2022 год сокращен с 4,7% до 1,3% ввиду экономического спада в России в результате санкций.

В 2023-2025 годах, по прогнозам Standard&Poor's, рост ВВП Республики Армения составит в среднем 4,3% в год, благодаря росту внутреннего спроса на товары и услуги, развитию IT-сектора, а также расширению государственных инвестиций в инфраструктурные отрасли.

Международное рейтинговое агентство Fitch подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) Республики Армения в иностранной валюте в 2022 году на уровне "В+", прогноз стабильный.

По оценке Агентства Fitch, РДЭ Армении на уровне "В+" отражает относительно сильные показатели дохода на душу населения, управления и деловой среды по сравнению с сопоставимыми странами, а также надежную

основу макроэкономической и налогово-бюджетной политики и приверженность реформам, подкрепленную поддержкой МВФ.

Однако, в стране сохраняются высокая доля государственного долга, относительно слабые внешние финансы и геополитические риски.

По оценке Агентства Fitch, прогноз экономического роста Республики Армения в 2022 году снизится с 5,3% до 1,3% ввиду санкций в отношении России, на долю которой приходится 28% экспорта товаров Республики Армения и 37% импорта в Республику Армения.

По прогнозам Агентства Fitch, в 2023 году экономический рост Республики Армения составит 4,2% ввиду возможных перспектив роста внутреннего спроса в стране<sup>6</sup>.

Рейтинговое агентство Moody's сохранило суверенный рейтинг Республики Армения в 2022 году на уровне Вa3, но снизило прогноз на негативный.

По оценке агентства Moody's, дефицит бюджета Республики Армения останется в 2022-2023 годах на уровне 4-4,5% ВВП, при прежнем прогнозе в 3% в 2022 году.

По прогнозам агентства Moody's, в 2022 году в Республике Армения ожидается рост ВВП на 1,8%, а в 2023-м – на 3%, при прежних прогнозах от 5 до 5,5%.

### *Механизмы валютного контроля бизнеса в Республики Армения*

В Республике Армения как для резидентов Республики Армения, так и для резидентов государств-членов ЕАЭС и резидентов третьих стран не действуют валютные ограничения. В сфере валютного регулирования и валютного контроля Республика Армения руководствуется наилучшей международной практикой, которая подразумевает применение либеральных мер регулирования валютных правоотношений.

### *Информация об институте сопровождения инвесторов «Enterprise Armenia»*

Привлечение инвестиций являются важным фактором экономического развития Республики Армения.

---

<sup>6</sup> Rating Report. Armenia // <https://www.fitchratings.com/research/sovereigns/armenia-21-06-2022>.

Правительством Республики Армения принимаются меры по совершенствованию инвестиционного и делового климата в стране.

Сегодня в Армении созданы благоприятные условия, которые позволяют выгодно инвестировать и успешно вести бизнес. В инвестиционной сфере Правительство Республики Армения руководствуется политикой «открытых дверей», надлежащей защиты инвестиций и иными принципами, принятыми в передовой международной практике.

Международная практика показывает, что агентства по продвижению инвестиций (АПИ) играют важную роль в продвижении инвестиций в стране. Основной целью агентства по продвижению инвестиций (АПИ) являются разработка и реализация наиболее эффективной стратегии продвижения инвестиций в любой конкретной стране.

О последовательном подходе государства к инвестициям свидетельствует создание в Республике Армения Агентства по привлечению инвестиций в качестве институциональной основы инвестиционной политики Фонда «Центр содействия инвестициям» (Enterprise Armenia).

Фонд «Центр содействия инвестициям» (Enterprise Armenia) - государственное учреждение, созданное Правительством Республики Армения и действующее как национальное агентство по содействию инвестициям, оказывает всестороннюю поддержку иностранному и локальному бизнесу по принципу «единого окна» по следующим направлениям:

- предоставление информации об инвестиционных возможностях и условиях Армении, включая предоставляемые Правительством льготы и другие механизмы поддержки;
- сопровождение во всех процессах, необходимых для осуществления инвестиций, содействие в работе с государственными органами;
- консультации по необходимым для осуществления инвестиций ресурсам, включая доступные земельные участки и другую недвижимость, подлежащую отчуждению государственную собственность, источники софинансирования и потенциальных партнеров-резидентов;
- обеспечение оперативного реагирования на проблемы, возникающие в процессе инвестирования;
- постинвестиционное обслуживание иностранных инвесторов.

Главная миссия «Enterprise Armenia» - способствовать достижению стратегических целей экономики Республики Армения с помощью продвижения Республики Армения как привлекательного направления для привлечения прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Армения.

## 2.2 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Беларусь

Отношения, связанные с осуществлением инвестиций на территории Республики Беларусь, регулируются Законом Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях», иными актами законодательства Республики Беларусь, международными договорами Республики Беларусь и международно-правовыми актами, составляющими право Евразийского экономического союза.

Республикой Беларусь заключены 67 двусторонних межправительственных соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 56 действующих соглашений<sup>7</sup>.

Республика Беларусь является участницей Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год), Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.), Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.), Конвенции о защите прав инвестора (Москва, 1997 г.).

Указанные выше инвестиционные соглашения предусматривают в том числе гарантии беспрепятственного перевода прибыли, компенсацию рыночной стоимости инвестиций в случае их утраты в результате «косвенной национализации», гарантии рассмотрения спора, вытекающего из инвестиционной деятельности инвестора в международных арбитражных органах или судах иностранных государств; гарантии прав собственности и принудительного отчуждения только в порядке и на условиях, предусмотренных законодательством, или по решению суда.

Следует отметить, что в республике действует также Закон «О концессиях», устанавливающий правовые основы регулирования инвестиционной деятельности, осуществляемой на основе концессий.

Кроме обеспечения базовых прав инвесторов в Беларуси в целях стимулирования инвестиционной активности и укрепления экономической безопасности создана система стимулов (преференциальных правовых условий). Ряд преференций предоставлен инвесторам в свободных экономических зонах, малых и средних городах, сельской местности, Парке высоких технологий, Индустриальном парке «Великий камень» и т.д., которые, в свою очередь, закреплены в соответствующих нормативных правовых актах.

<sup>7</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

Закон Республики Беларусь «Об инвестициях» содержит следующие способы осуществления инвестиций:

1. создание коммерческой организации;
2. приобретение, создание, в том числе путем строительства объектов недвижимого имущества, за исключением приобретения или строительства гражданами Республики Беларусь, иностранными гражданами и лицами без гражданства жилых домов, жилых помещений для проживания этих граждан Республики Беларусь, иностранных граждан и лиц без гражданства и (или) членов их семей;
3. приобретение прав на объекты интеллектуальной собственности;
4. приобретение акций, долей в уставном фонде, паев в имуществе коммерческой организации, включая случаи увеличения уставного фонда коммерческой организации;
5. на основе концессии;
6. в рамках государственно-частного партнерства;
7. иные способы, кроме запрещенных законодательными актами Республики Беларусь.

Запрещаются инвестиции в сферах: обеспечения обороны и безопасности без специального решения Президента Республики Беларусь; изготовления, реализации наркотических, сильнодействующих и ядовитых веществ; в имуществе юридических лиц, занимающих монопольное положение на рынке, без согласия Министерства экономики Республики Беларусь

Ограничения при осуществлении инвестиций могут устанавливаться на основании законодательных актов в интересах национальной безопасности, общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц.

На рис. 2 представлена динамика привлечения ПИИ в экономику Республики Беларусь. В 2021 году объем привлеченных ПИИ составил 15263,4 млн. долл. США.

В соответствии с данными Комиссии, крупнейшими инвесторами Республики Беларусь в 2021 году являлись Кипр (3244,8 млн. долл. США), Австрия (632,3 млн. долл. США), Нидерланды (604,1 млн. долл. США), Турция (558 млн. долл. США), Германия (445,5 млн. долл. США)<sup>8</sup>.

---

<sup>8</sup> Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf).

**Рисунок 2**  
**Привлечение прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь**  
**(запасы)**

(млн. долл. США)



*Источник: построено по данным Евразийской экономической комиссии (Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf)).*

### Гарантии прав инвесторов и защита инвестиций

Законом Республики Беларусь «Об инвестициях» инвесторам гарантируется:

1. Защита имущества, являющегося инвестициями или образуемого в результате осуществления инвестиций, от безвозмездной национализации или реквизиции;

2. Беспрепятственный перевод за пределы Республики Беларусь компенсации, полученной в результате:

2.1. национализации, возможной только по мотивам общественной необходимости;

2.2. реквизиции, возможной только в случаях стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий и при иных обстоятельствах, носящих чрезвычайный характер, в интересах общества по решению государственных органов;

2.3. право инвестора, имущество которого реквизировано, требовать по суду возврата ему сохранившегося имущества, если обстоятельства, в связи с которыми произведена реквизиция, прекратили свое действие;

3. Беспрепятственный перевод за пределы Республики Беларусь прибыли (доходов) и иных правомерно полученных денежных средств, связанных с осуществлением инвестиций на территории Республики Беларусь, а также платежей, производимых в пользу иностранного инвестора и связанных с осуществлением инвестиций, в том числе:

3.1. денежных средств, полученных иностранными инвесторами после частичного или полного прекращения осуществления инвестиций на территории Республики Беларусь, включая денежные средства, полученные иностранными инвесторами в результате отчуждения инвестиций, а также образуемого в результате осуществления инвестиций имущества, иных объектов гражданских прав;

3.2. денежных средств, причитающихся в счет выплаты заработной платы иностранным гражданам и лицам без гражданства, осуществляющим трудовую деятельность по трудовому договору;

3.3. денежных средств, причитающихся иностранным инвесторам согласно судебному постановлению;

4. Защита от неблагоприятного изменения налогового законодательства, под которым понимается повышение налоговых ставок и (или) введение новых налогов и сборов;

5. Трехгодичный предельный срок предъявления требований к инвестору, возникающих в связи с осуществлением инвестиций.

К таким требованиям относятся требования, в связи с изменением (отменой) ранее принятых решений, ввиду чего может быть причинен ущерб имущественным правам инвестора, в том числе лишение (прекращение, ограничение) инвестора имущественных прав, когда такие требования не связаны с противоправными действиями инвестора.

Ограничительный срок предъявления требований к инвестору не распространяется на требования, вытекающие из налоговых, таможенных, трудовых и связанных с ними отношений, а также из отношений, связанных с привлечением лиц к уголовной и административной ответственности.



## Механизмы привлечения инвестиций

### *Инвестиционный договор*

В целях создания дополнительных условий для осуществления инвестиций инвесторы имеют право на заключение инвестиционного договора с Республикой Беларусь.

Инвестиционный договор между инвестором (инвесторами) и Республикой Беларусь может заключаться только в целях реализации на территории Республики Беларусь инвестиционного проекта, соответствующего приоритетному виду деятельности (сектору экономики) для осуществления инвестиций. Перечень приоритетных видов деятельности (секторов экономики) определен Правительством (Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12 мая 2016 г. № 372)

Декрет Президента Республики Беларусь от 06.08.2009 № 10 «О создании дополнительных условий для осуществления инвестиций в Республике Беларусь» определяет перечень обязательных условий инвестиционных договоров.

Законодательство Республики Беларусь **не устанавливает** минимальную сумму, при которой заключается инвестиционный договор.

Инвестиционные договоры делятся на 2 вида (уровня):

1. инвестиционные договоры, которыми не предусматривается предоставление дополнительных льгот и (или) преференций, кроме установленных Декретом № 10, иными актами законодательства (инвестиционные договоры первого уровня);

2. инвестиционные договоры, которыми предусматривается предоставление дополнительных льгот и (или) преференций, кроме установленных Декретом № 10, иными актами законодательства (инвестиционные договоры второго уровня).

Гарантии, льготы и преференции для инвесторов, заключивших инвестиционный договор с Республикой Беларусь:

1. Гарантия возмещения инвестору ущерба, причиненного в результате незаконных действий (бездействия) должностных лиц государственных органов и (или) исполнительных комитетов.

2. В период действия инвестиционного договора инвестор (инвесторы) **имеют право**, в том числе, **на**:

2.1. предоставление без проведения конкурсных процедур земельных участков, включенных в перечень участков для реализации инвестиционных



проектов, на вещных правах в соответствии с законодательством об охране и использовании земель;

2.2. строительство объектов, предусмотренных инвестиционным проектом, с правом удаления объектов растительного мира без осуществления компенсационных выплат стоимости удаляемых объектов растительного мира;

2.3. вычет в полном объеме сумм налога на добавленную стоимость, признаваемых в соответствии с законодательством налоговыми вычетами (за исключением сумм налога, не подлежащих вычету в соответствии с законодательством), предъявленных при приобретении на территории Республики Беларусь (уплаченных при ввозе на территорию Республики Беларусь) товаров (работ, услуг), имущественных прав, использованных для строительства, оснащения объектов, предусмотренных инвестиционным договором, независимо от сумм налога на добавленную стоимость, исчисленных по реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав;

2.4. определение без проведения процедур закупок подрядчика и (или) разработчика проектной документации, поставщиков товаров, исполнителей услуг для строительства, в том числе реконструкции, объектов, предусмотренных инвестиционным договором (за исключением осуществления государственных закупок товаров (работ, услуг));

2.5. освобождение от ввозных таможенных пошлин (с учетом международных обязательств Республики Беларусь) и налога на добавленную стоимость, взимаемых таможенными органами, при ввозе на территорию Республики Беларусь технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему для исключительного их использования на территории Республики Беларусь в целях реализации инвестиционного проекта;

2.6. освобождение от уплаты государственной пошлины за выдачу (продление срока действия) разрешений на привлечение в Республику Беларусь иностранной рабочей силы, специальных разрешений на право занятия трудовой деятельностью в Республике Беларусь, а иностранные граждане и лица без гражданства, привлекаемые инвестором (инвесторами), – за выдачу (продление срока действия) разрешений на временное проживание в Республике Беларусь;

3. В период действия инвестиционного договора, если иной срок не предусмотрен законодательством, инвесторы **освобождаются от:**

3.1. внесения платы за право заключения договора аренды земельного участка, предоставленного в аренду без проведения аукциона для строительства объектов, предусмотренных инвестиционным договором;

3.2. земельного налога за земельные участки, находящиеся в государственной или частной собственности, и арендной платы за земельные участки, находящиеся в государственной собственности;

3.3. возмещения потерь сельскохозяйственного и (или) лесохозяйственного производства, связанных с изъятием земельного участка;

3.4. НДС и налога на прибыль, обязанность по уплате которых возникает в связи с безвозмездной передачей (получением) капитальных строений (зданий, сооружений), изолированных помещений, объектов незавершенного капитального строительства и иных основных средств, передаваемых (переданных) в целях реализации инвестиционного проекта в рамках инвестиционного договора в собственность, хозяйственное ведение или оперативное управление инвестора (инвесторов) и (или) организации.

### *Государственно-частное партнерство*

Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2015 г. № 345-З «О государственно-частном партнерстве» предусматривает возможность инициирования проекта государственно-частного партнерства (далее — ГЧП).

ГЧП предполагает взаимовыгодное сотрудничество органов (организаций) государственной власти (государственного партнера) и коммерческой организации или индивидуального предпринимателя (частного партнера) на определенный срок по строительству (в т.ч. реконструкции) и эксплуатации объектов инфраструктуры. Основание сотрудничества - соглашение между государственным и частным партнерами (далее - соглашения о ГЧП).

ГЧП может осуществляться:

1. в отношении объектов энергетической инженерной, транспортной, социальной и иных инфраструктур;

2. в сферах дорожной и транспортной деятельности, образования, социального обслуживания, здравоохранения, коммунального хозяйства, энергетики, электросвязи, информационных и телекоммуникационных технологий, спорта и туризма, культуры и иных сферах.

**Государственными партнерами** в рамках проектов ГЧП являются:

уполномоченные Президентом Республики Беларусь государственные органы или государственные организации;

уполномоченные Советом Министров Республики Беларусь, республиканский орган государственного управления или иная государственная организация, подчиненные Совету Министров Республики Беларусь;

административно-территориальная единица, от имени которой выступает уполномоченный местным Советом депутатов соответствующий местный исполнительный и распорядительный орган.

**Частным партнером ГЧП** вправе выступать:

коммерческая организация, созданная в соответствии с законодательством Республики Беларусь (за исключением государственных унитарных предприятий, государственных объединений, а также хозяйственных обществ, более 50 процентов акций (долей в уставном фонде) которых принадлежат Республике Беларусь либо ее административно-территориальной единице);

индивидуальный предприниматель Республики Беларусь.

Закон о ГЧП выделяет 5 этапов (стадий) реализации проектов ГЧП:

1. подготовка, рассмотрение и оценка предложения о реализации проекта ГЧП;
2. принятие решения о реализации проекта ГЧП;
3. организация и проведение конкурса;
4. заключение соглашения о ГЧП;
5. исполнение соглашения о ГЧП.

Закон о ГЧП предоставляет право инициировать реализацию проектов ГЧП как государственным органам и иным государственным организациям, так и потенциальным частным партнерам.

Выбор частного партнера для заключения соглашения о ГЧП осуществляется, по общему правилу, по итогам конкурса. Конкурс может быть двухэтапным или трехэтапным.

Двухэтапный конкурс включает:

1. предварительный отбор участников;
2. определение победителя конкурса.

Трехэтапный конкурс включает:

1. предварительный отбор участников;
2. проведение консультаций с включенными в список участниками конкурса;
3. определение победителя конкурса.

### *Особые правовые режимы*

Законодательство Республики Беларусь выделяет территории, обладающие особым правовым статусом, а также экс-территориальные правовые режимы. Основные из них:

- свободные экономические зоны;

- Парк высоких технологий;
- Индустриальный парк «Великий камень»;
- особая экономическая зона «Бремино-Орша»;
- осуществление деятельности на территории Оршанского района Витебской области.

### *О механизмах валютного контроля бизнеса в Республике Беларусь*

На протяжении последних лет Национальным банком Республики Беларусь (далее - Национальный банк) совместно с Правительством Республики Беларусь проводилась последовательная и системная работа по совершенствованию валютных отношений в Республике Беларусь, ключевым этапом которой стало вступление

с 9 июля 2021 г. в силу новой редакции Закона Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. № 226-3 «О валютном регулировании и валютном контроле» (далее - Закон) и принятых в его развитие нормативных правовых актов.

Действующий порядок валютного регулирования в Республике Беларусь соответствует современным мировым подходам к регулированию валютных правоотношений и направлен на снятие валютных ограничений и снижение административной нагрузки на юридических и физических лиц. При этом данный порядок ориентирован на необходимость соблюдения юридическими лицами — резидентами сроков исполнения обязательств, установленных сторонами в валютных договорах, предусматривающих экспорт, импорт, а также выполнения обязанности по зачислению юридическими лицами резидентами денежных средств на свои счета, открытые в банках Республики Беларусь, по валютным договорам, предусматривающим экспорт, импорт, по регистрации резидентами валютных договоров и представлению информации об их исполнении.

Учитывая изменение основополагающих принципов валютного регулирования и валютного контроля и отказ от использования разрешительного порядка проведения валютных операций, Национальным банком разработана система валютного мониторинга, в том числе включающая соответствующие информационные системы - информационный ресурс для регистрации валютных договоров, размещаемый на сайте Национального банка в сети Интернет (веб-портал), автоматизированную информационную систему валютного мониторинга (АИС ВМ). Указанные системы предназначены для сбора, обработки и анализа информации о проводимых резидентами валютных операциях с целью

информационного обеспечения аналитической, регулирующей и прогнозной деятельности Национального банка, государственных органов и других заинтересованных. Мониторинг валютных операций осуществляется Национальным банком во взаимодействии с банками Республики Беларусь, Комитетом государственного контроля, Государственным таможенным комитетом, иными республиканскими органами государственного управления. Для указанных целей организовано соответствующее информационное взаимодействие.

Кроме того, Законом закреплены цели и основные задачи валютного контроля, определены органы валютного контроля и их полномочия. Так, органами валютного контроля являются Совет Министров Республики Беларусь, Национальный банк, Комитет государственного контроля, Государственный таможенный комитет. В соответствии с положениями Закона банки Республики Беларусь не являются агентами валютного контроля. При этом банки при проведении валютных операций, помимо прочего вправе требовать от резидентов и нерезидентов представления документов и иной информации, подтверждающих соответствие проводимых валютных операций требованиям валютного законодательства.

### **Сопровождение инвесторов**

Работа государственного учреждения «Национальное агентство инвестиций и приватизации» (далее - Агентство) по информационному сопровождению строится, основываясь прежде всего на анализе прямых запросов инвесторов, а также опыта взаимодействия с действующим национальным и иностранным бизнесом, опирается на практику зарубежных и международных компаний, работающих в аналогичной сфере.

Потенциальные инвесторы получают информацию от Агентства посредством различных медийных каналов: интернет-сайта, каналов в социальных медиа, e-mail рассылок, а также выступлений с презентациями на заседаниях рабочих групп по сотрудничеству с государствами-партнерами Республики Беларусь.

#### **Интернет-сайт**

На сайте [investinbelarus.by](http://investinbelarus.by) размещаются и регулярно актуализируются обзоры отраслей экономики, презентации, путеводители инвестора, публикуются новости, календари мероприятий. С учетом динамично меняющихся современных тенденций Агентство ведет работу по совершенствованию сайта, изучая и анализируя подходы аналогичных организаций за рубежом. В 2022 году Агентством был пересмотрен дизайн страниц для более комфортного восприятия информации потребителем

(цветовая гамма, структурирование текста, стилистика иконок), обновляются иллюстрации, графики в соответствии с визуальным стилем Агентства.

### **Дорожная карта инвестора**

Одной из задач Агентства является создание и ведение единой информационной базы инвестиционной деятельности, включая единый реестр проектов для осуществления прямых иностранных инвестиций. В рамках данной работы в 2018 году Агентством был разработан и запущен интерактивный портал «Дорожная карта инвестора» (далее - Дорожная карта). Дорожная карта представляет собой интерактивный портал хранения и предоставления информации на русском и английском языках посредством сети Интернет об инвестиционных проектах, реализованных, реализуемых и предлагаемых к реализации на территории Республики Беларусь; производственных площадках и объектах недвижимости; земельных участках для размещения предприятий и производств; объектах концессии и ГЧП. Информация на Дорожной карте размещена в разрезе каждого района, города областного подчинения и областей Республики Беларусь. Каждый инвестиционный проект закреплен к конкретной точке на карте, которая размещена на интернет-портале.

### **Социальные сети**

Агентство активно развивает свои социальные каналы в Facebook, Twitter, YouTube, Telegram, LinkedIn, Instagram. В настоящий момент аудитория соцсетей Агентства составляет более 2,5 тыс. постоянных подписчиков. Посредством интернет-ресурсов распространяются публикации о наиболее перспективных инвестиционных проектах, отобранных из базы Агентства, размещаются видеоролики с презентацией инвестиционного потенциала страны.

### **E-mail рассылки**

Также в своей работе Агентство пользуется инструментами e-mail рассылки. Посредством данного инструмента в адрес потенциальных инвесторов направляются аналитические материалы, презентации лучших проектов. Например, каждый выпуск ежемесячной «холодной» рассылки которой состоит из трех информационных блоков: календарь B2B-мероприятиях, дайджест новостей инвестиционной и бизнес направленности, которые могут быть актуальны для потенциального инвестора, аналитический обзор одной из отраслей белорусской промышленности, а также одного инвестиционного проекта Агентства. Рассылка включает продающие тексты, выполнена в форме коммерческого предложения и содержит гиперссылки для перехода на новостные и аналитические материалы на сайте Агентства.



## **СМИ**

Тесное взаимодействие Агентства с традиционными средствами массовой информации (интервью, статьи, комментарии и др.) позволяет

отразить новости Агентства, наиболее интересные инвестиционные проекты Беларуси, информацию об изменениях законодательства Республики Беларусь, истории успеха.

## **Брендбук**

В 2022 году обновлён брендбук Агентства. В его разработке использовались современные и актуальные тенденции, изучался фирменный стиль, опыт и подход аналогичных организаций и агентств.

## **Гайдбук**

Ежегодно в партнерстве с международными юридическими и консалтинговыми компаниями Агентство издает гайдбук «Инвестируйте в Беларусь», в котором собрана самая актуальная информация о наиболее перспективных секторах белорусской экономики для ПИИ, возможностях в рамках различных преференциальных режимов, юридических аспектах инвестирования, основных направлениях многовекторного международного сотрудничества Беларуси.

## **Сборники**

Еще одно издание Агентства - Сборник наиболее перспективных инвестиционных проектов содержит информацию о наиболее привлекательных сферах для инвестирования, green- и brownfield проектах. Печатные материалы представляются потенциальным иностранным инвесторам в ходе их обращений в Агентство, личных встреч, в рамках участия в мероприятиях инвестиционной направленности.

## **Партнерские сети**

Взаимодействие с партнерами - один из важнейших механизмов работы Агентства. В рамках механизма осуществляется партнерский маркетинг (размещение баннера Агентства на сайтах партнеров), организация тематических мероприятий (выставок, форумов, конференций, тематических бизнес-мероприятий), соорганизация ежегодных дискуссионных площадок по вопросам инвестиций, финансов, трендов под эгидой Агентства с участием зарубежных экспертов, элитные мероприятия для бизнеса (например, гольфтурниры). При проведении или участии Агентства в инвестиционных мероприятиях используется такой элемент продвижения продуктов Агентства, как наружная реклама (баннеры, инфостенды).



## **Инструменты сопровождения инвесторов**

В своей работе по сопровождению иностранных инвесторов Агентство руководствуется стандартными операционными процедурами, разработанными экспертами Всемирного банка в рамках проекта международной технической помощи с учетом лучших международных практик. Отделом по сопровождению инвесторов осуществляется организация визитов потенциальных инвесторов в Беларусь, выполняются визовые формальности; осуществляется подбор объектов для инвестирования;

организуются встречи с потенциальными партнерами, представителями профильных министерств, местных органов власти, регуляторами рынка.

В целях поддержки предпринимателей, иностранных и национальных инвесторов 14 марта 2022 года в Агентстве начал работу Оперативный контактный центр (далее - ОКЦ), который позиционируется как B2G-проеКТ - канал для информационной и консультационной поддержки бизнеса Беларуси. Для зарубежной аудитории ОКЦ продвигается под слоганом We Care (с заботой). За 4 месяца работы в ОКЦ поступило 75 обращений от 61 организации. Более 90 % обращений поступило от организаций, около 10 % - от индивидуальных предпринимателей и физических лиц. Чаще всего обращения касаются вопросов внешней торговли (импорт, экспорт, импортозамещение), финансовой сферы (кредиты, валютные операции, финансовые инструменты для производства), а также транспорта и логистики. Агентство предоставляет оперативную информационную поддержку и необходимую помощь всем обратившимся.

### **Опрос действующего бизнеса с иностранными инвестициями**

В 2021 году Агентство совместно с консалтинговой компанией «АСЭР» провело анкетирование действующих компаний с иностранным капиталом. Цель исследования - идентифицировать сильные стороны, а также имеющиеся несовершенства существующих условий ведения бизнеса в Беларуси для последующей выработки рекомендаций по улучшению инвестиционной среды. Дополнительной целью исследования была оценка актуальности предлагаемых Агентством законодательных инициатив по улучшению инвестклимата, разработанных на основе информации иностранных инвесторов.

Исследование проводилось в форме онлайн-анкетирования. Была разработана анкета, структурированная по блокам вопросов, оценивающих актуальность реформирования наиболее значимых по мнению инвесторов областей

законодательства, таких как сфера государственного управления, судебная система, правила налогообложения и бухгалтерского учета, а также отдельные аспекты трудового, миграционного и инвестиционного законодательства.

Выборка включала свыше 250 компаний с иностранным капиталом, из которых 54 являются резидентами СЭЗ. Всего были получены ответы от 40 инвесторов. На основе полученной информации Агентством были сформированы и направлены в Правительство законодательные инициативы по улучшению инвестиционного климата Республики Беларусь.

### **НАИП - «одно окно» для инвесторов**

Национальное агентство инвестиций и приватизации стремится помочь иностранным инвесторам найти нишу для ведения бизнеса в Беларуси. Агентство выступает в качестве единого центра поддержки для прямых иностранных инвесторов на бесплатной основе. В рамках оказания поддержки инвестором предоставляются следующие услуги:

#### *1. Консультационно-информационные услуги для инвесторов*

- работа с обращениями инвесторов;
- предоставление информации об условиях ведения бизнеса и инвестиционном климате Беларуси;
- анализ приоритетных для привлечения инвестиций секторов экономики
- инвестиционные предложения;
- проекты государственно-частного партнерства.

#### *2. Ознакомительные поездки в Республику Беларусь*

- организация поездок (визовая поддержка, размещение, логистика);
- разработка графика встреч (переговоры с местными властями, частными учреждениями, потенциальными партнерами);
- сопровождение и помощь на встречах.

#### *3. Помощь в выборе производственной площадки*

- поиск возможностей для реализации «гринфилд» и «браунфилд» проектов;
- посещения площадок;
- сотрудничество с местными властями.

Кроме того, Агентство оказывает поддержку реинвестированию и развитию предприятий, в том числе:

- помощь в подборе подходящего земельного участка, недвижимости и инвестиционных проектов;

- поиск деловых партнеров;
- организация переговоров с местными и общереспубликанскими органами управления;
- помощь в разрешении проблем при реализации инвестиционного проекта;
- предоставление информации о получении инвестиционных стимулов;
- учет предложений инвестора по улучшению инвестиционного климата.

Одним из направлений деятельности Национального агентства инвестиций и приватизации является оказание услуг, связанных с управлением проектами, в том числе разработка дорожной карты реализации проекта, поиск поставщиков товаров и услуг, а также партнера для создания совместного предприятия, помощь в решении административных вопросов.

ОАО «Банк развития Республики Беларусь» (далее - Банк развития) реализует следующие инициативы:

1) в целях снижения административной нагрузки на субъекты хозяйствования и сокращения сроков принятия государственными органами административных решений в сфере предпринимательской деятельности ОАО «Агентство сервисизации и реинжиниринга» проводится комплексная диагностика и реинжиниринг **административных процедур**;

2) на базе Банка развития создается **национальный проектный офис**, на который будут возложены функции по:

информационно-консультационному взаимодействию с инвесторами;

проведению проектной и финансовой экспертизы предлагаемых к реализации бизнес-идей;

подготовке для инициаторов бизнес-идей информации о ее качестве, ценности (ключевых преимуществах), потенциале реализации на территории Республики Беларусь;

совершенствованию бизнес-идей (включая способы минимизации рисков) в целях дальнейшего построения бизнес-моделей и подготовки бизнес-планов инвестиционных проектов;

проработке предложений, способов и условий осуществления инвестиционной деятельности в Республики Беларусь и ее регионах.

Одной из функций проектного офиса станет создание и поддержание в актуальном состоянии **дорожной карты инвестора** - информационного портала, содержащего информацию (в том числе поступившую от государственных органов и организаций) об инвестиционных проектах и бизнес-идеях, реализуемых

(предлагаемых к реализации) в Республике Беларусь, а также информацию об условиях осуществления инвестиционной деятельности на территории страны;

3) в части **финансовой поддержки** с 2014 года реализуется уникальная программа поддержки малого и среднего предпринимательства, за время действия которой было профинансировано 6,7 тысяч различных проектов.

В настоящее время разрабатываются нормативные правовые акты, направленные на внедрение **новых финансовых инструментов** стимулирования **инвестиционной деятельности** субъектов малого и среднего предпринимательства, предусматривающих выделение бюджетных трансфертов на возмещение затрат, понесенных при реализации инвестиционных экспортоориентированных и импортозамещающих проектов;

4) в рамках расширения доступа к фондированию сегмента малого и среднего предпринимательства, испытывающего дефицит обеспечения, внедряется **гарантийный механизм**, предполагающий выработку критериев доступа к гарантийным инструментам, подготовку и утверждение гарантийных инструментов, подготовку рекомендаций партнерам по продвижению и реализации гарантийного механизма, предоставление гарантий (поручительств) субъектам МСП, мониторинг эффективности гарантийных инструментов;

5) в целях нефинансовой поддержки субъектов предпринимательства создаются **цифровые сервисные платформы** для их комплексной поддержки на всех стадиях жизненного цикла, а также электронная платформа «Единое окно ВЭД Республики Беларусь» (информационный ресурс, который позволит белорусским субъектам хозяйствования получать в одном месте информацию о зарубежном законодательстве в области ВЭД (о действующих таможенных режимах, тарифных и нетарифных ограничениях, финансово-экономических и торговых показателях отдельных стран мира, иной аналитической информации в части ВЭД);

6) ОАО «Агентство внешнеэкономической деятельности» также оказывает содействие белорусским субъектам хозяйствования по следующим **направлениям ВЭД:**

поиск альтернативных поставщиков сырья и вспомогательных материалов (в первую очередь – позиций так называемого критического импорта), находящихся в странах ЕАЭС и иных дружественных Республике Беларусь государствах;

поиск потенциальных покупателей производимой продукции с целью диверсификации экспортных потоков.

ОАО «Агентство внешнеэкономической деятельности» организовано взаимодействие с представительством АО «Российский экспортный центр» в Республике Беларусь, Торговым представительством Российской Федерации в Республике Беларусь и региональными органами государственного управления Российской Федерации для обмена имеющейся информацией и расширения торгового сотрудничества между белорусскими и российскими субъектами хозяйствования.

Государственным предприятиям и хозяйственным обществам с долей государственной собственности оказываются консалтинговые услуги по вопросам поддержки и повышения эффективности ВЭД, а именно - услуги по диагностике торгово-закупочной деятельности с последующей выработкой рекомендаций по ее совершенствованию (рекомендаций по диверсификации экспорта, оптимизации товарного портфеля, выявлению новых перспективных ниш на рынках, продвижению товара на внешние рынки и т.д.).

### **Кредитные рейтинги Республики Беларусь**

Международное рейтинговое агентство Standard&Poor's подтвердило в июле 2022 года долго- и краткосрочный рейтинг Республики Беларуси в иностранной валюте на уровне «СС/С» с негативным прогнозом, национальной валюте на уровне «ССС/С» с негативным прогнозом.

Международное рейтинговое агентство Fitch понизило в июле 2022 года долгосрочный рейтинг Республики Беларусь в иностранной валюте с уровня «С» до уровня «RD» и подтвердило краткосрочный рейтинг Республики Беларусь в иностранной валюте на уровне «С».

**О перспективных возможностях улучшения делового и инвестиционного климата в Республике Беларусь в части создания и ведения бизнеса (в том числе в сфере разрешительной и контрольно- надзорной деятельности) с учетом международной практики и соответствующих эффектах для деятельности бизнеса**

#### *Деловой климат*

По результатам проведения в последнем десятилетии ряда реформ порядок и условия создания бизнеса в Республике Беларусь значительно упрощены.

Иностранные инвесторы вправе создавать на территории страны юридические лица как самостоятельно, так и совместно с белорусскими физическими и юридическими лицами. Порядок государственной регистрации субъектов хозяйствования регулируется Декретом Президента Республики Беларусь от 16 января 2009 года №1 «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования» (далее - Декрет).

Следует отметить наличие следующих благоприятных условий государственной регистрации субъектов хозяйствования, предусмотренных Декретом:

1. государственная регистрация субъектов хозяйствования осуществляется в день обращения заявителя в регистрирующий орган на основании заявительного принципа, в соответствии с которым вся ответственность за достоверность сведений, указанных в представляемых для регистрации документах, возложена на заявителя (подпункт 2.1 пункта 2 Декрета). В заявлении о государственной регистрации заявитель должен подтвердить отсутствие на момент регистрации ограничений для создания бизнеса, установленных законодательством или судом (пункт 19 Положения о государственной регистрации субъектов хозяйствования, утвержденного Декретом (далее - Положение));

2. для государственной регистрации представляется минимальный пакет документов, в частности, заявление, устав в двух экземплярах и его электронная копия, легализованная выписка из торгового регистра страны учреждения (для учредителей, являющихся иностранными организациями), копия документа, удостоверяющего личность (для учредителей, являющихся иностранными физическими лицами), оригинал либо копия платежного документа, подтверждающего уплату государственной пошлины (пункт 14 Положения);

3. основания для неосуществления государственной регистрации формальны (непредставление полного пакета документов, оформление заявления о регистрации с нарушением требований законодательства и представление документов в ненадлежащий регистрирующий орган);

4. отсутствуют требования к минимальному размеру уставного фонда большинства коммерческих организаций (минимальный размер уставного фонда установлен для открытых и закрытых акционерных обществ), а также необходимость формирования уставного фонда до государственной регистрации юридического лица (пункт 7-8 Положения);

5. зарегистрировать субъект хозяйствования можно в электронном виде посредством веб-портала Единого государственного регистра юридических лиц и



индивидуальных предпринимателей (<http://egr.gov.by>) (далее – ЕГР, веб-портал ЕГР), в том числе обратившись к посреднику - нотариусу;

6. вновь созданный субъект хозяйствования ставится на все виды учета без его участия (пункт 25 Положения);

7. в своей деятельности субъект вправе не использовать печать (подпункт 3.11 пункта 3 Декрета Президента Республики Беларусь от 23 ноября 2017 г. № 7).

Разработанный Министерством юстиции Республики Беларусь проект Закона Республики Беларусь «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования» (далее - проект Закона) направлен на дальнейшее упрощение и сокращение ряда требований, предъявляемых сегодня при создании и ликвидации бизнеса, в том числе сокращение административных процедур, максимальное использование информационного обмена между государственными органами в целях снижения нагрузки на бизнес.

В частности, проектом Закона предлагается исключение такой обязательной дорегистрационной процедуры, как согласование наименования юридического лица, с одновременным сокращением требований к таким наименованиям, установленных законодательством.

Соответствие наименования организации требованиям законодательства проверяется на стадии государственной регистрации юридического лица. Следует отметить, что Республика Беларусь первой приняла решение о введении такого порядка проверки наименования среди стран постсоветского пространства.

Учитывая опыт многочисленных иностранных государств, в том числе Российской Федерации, проект Закона предусматривает возможность и порядок государственной регистрации юридического лица на основании типового устава. Сведения о деятельности юридического лица на основании типового устава будут включаться в ЕГР и размещаться на веб-портале ЕГР.

По результатам изучения наилучших мировых практик, включая страны ЕЭАС (в частности, Российской Федерации и Казахстана) в сфере разрешительной деятельности, а также в целях упрощения действующего в Республике Беларусь порядка осуществления административных процедур принят Указ Президента Республики Беларусь от 25 июня 2021 г. № 240 «Об административных процедурах, осуществляемых в отношении субъектов хозяйствования», в котором предусмотрены:

1. трехуровневая система регулирования административных процедур:

на уровне Главы государства определены подходы и принципы осуществления административных процедур, заложены механизмы снижения административной



нагрузки на субъекты хозяйствования, включая цифровую трансформацию процессов взаимодействия государственных органов и субъектов хозяйствования;

на уровне Правительства утверждается единый перечень административных процедур, осуществляемых в отношении субъектов хозяйствования, а также обеспечивается практическая реализация подходов, принципов и механизмов, определенных Главой государства;

на уровне органов-регуляторов осуществляется разработка и утверждение регламентов - пошаговых алгоритмов административных процедур, а также перевод их осуществления в электронную форму;

2. цифровая трансформация процессов взаимодействия органов власти с субъектами хозяйствования, которая позволяет обеспечить снижение нагрузки на бизнес;

3. создание реестра административных процедур в целях обеспечения доступности информации об административных процедурах для субъектов хозяйствования. Благодаря данному реестру посредством глобальной компьютерной сети Интернет (<https://rap.gov.by/>) неограниченный круг пользователей может получить круглосуточный, быстрый, удобный и бесплатный поиск достоверной информации об административных процедурах;

4. проведение работы по сокращению и упрощению общего регулирующего воздействия административных процедур на условия ведения экономической деятельности в Республике Беларусь.

Одна из задач реформы - переход от количественных показателей к качественным характеристикам снижения административной нагрузки на субъекты хозяйствования путем внедрения специализированного показателя Национального индекса административной нагрузки (далее - ИАН). Это позволит объективно, достоверно и в полном объеме отражать все затраты субъектов хозяйствования (временные, финансовые, трудовые) в процессе прохождения административных процедур и определять динамику уровня административной нагрузки на бизнес.

Интегральная оценка ИАН основана не только на количественных, но и качественных критериях (плата; вариантность стоимости; денежные и трудовые затраты на выполнение требований; территориальная доступность; механизмы взаимодействия; режим прохождения; объем документов; ступенчатость, срок осуществления административной процедуры; срок действия административного решения; способы обжалования; субъектный охват).

В текущем году контролирующими (надзорными) органами Республики Беларусь с участием представителей бизнеса проведена ревизия проблемных вопросов в сфере правового регулирования контрольной (надзорной) деятельности.

По результатам проведенной работы определены ключевые перспективные точки совершенствования контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь, направленные на улучшение делового и инвестиционного климата.

В частности, в республике запланированы следующие направления совершенствования контрольной (надзорной) деятельности:

смещение акцентов в проведении контрольных (надзорных) мероприятий на предупредительно-профилактическую работу;

минимизация вмешательства контролирующих (надзорных) органов в деятельность субъектов хозяйствования;

упорядочение и минимизация фактов привлечения к административной ответственности.

Проводимая работа предполагает изменение подходов к осуществлению контроля (надзора) не только на правовом, но и на организационно-техническом уровне.

### *Инвестиционный климат*

В Республике Беларусь сформирована законодательная база, направленная **на стимулирование осуществления инвестиций**. Вместе с тем, для развития экономических отношений требуется её постоянное совершенствование.

Работа над инвестиционным климатом страны ведется в соответствии с Комплексом мер по запуску нового инвестиционного цикла, который носит стратегический характер и направлен на определение новых ориентиров в инвестиционной политике.

*Справочно.*

*По итогам 2021 г. было выполнено 45% мероприятий предусмотренных Комплексом мер. Ключевыми явились мероприятия по совершенствованию действующего законодательства в целях создания условий для улучшения инвестиционного климата и развития отдельных территорий Республики Беларусь. Приняты законы об изменении Законов Республики Беларусь «Об инвестициях», «О свободных экономических зонах», утвержден Национальный план действий по развитию «зеленой» экономики в Республике Беларусь на 2021 — 2025 годы, усовершенствованы условия осуществления операций с ценными бумагами.*

В настоящее время перспективными направлениями совершенствования инвестиционного климата, в том числе с учётом международного опыта, являются:

1. Разработка проекта Закона Республик Беларусь «О содействии и стимулировании реализации инвестиционных проектов в Республике Беларусь».

В целях совершенствования условий осуществления инвестиций подготовлен проект Закона, предусматривающий:

- введение *нового механизма заключения инвестиционных договоров* с предоставлением инвесторам более широкого перечня льгот и преференций исключительно для **реализации крупномасштабных проектов**, имеющих важное значение для Республики Беларусь;

*Справочно.*

*Среди льгот и преференций выделяется «стабилизационная оговорка», гарантии от неблагоприятного изменения налогового законодательства в период действия инвестиционного договора, но не более пятилетнего срока.*

*Предлагаемая гарантия внедрена в проекте Закона с учётом изучения опыта её предоставления в рамках механизма соглашений о защите капиталовложений в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 1 апреля 2020 г. № 69-ФЗ «О защите и поощрении капиталовложений в Российской Федерации».*

- внедрение **механизма реализации инвестиционных проектов** с предоставлением льгот и (или) преференций *без заключения инвестиционного договора* на основании решения местного исполнительного комитета;

- **закрепление особого правового режима специальных инвестиционных договоров**, устанавливающего возможность гарантированной государственной закупки части продукции, соответствующей ее отнесению к товарам, произведенным в Республике Беларусь, что будет способствовать стимулированию создания новых производств; и др.

*Справочно.*

*Механизм специальных инвестиционных договоров разработан с учетом изучения опыта функционирования офсетных договоров и механизма специальных инвестиционных контрактов в Российской Федерации (Федеральный закон Российской Федерации от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», Федеральный закон Российской Федерации от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»).*

2. Введение институтов конвертируемого займа, безотзывных доверенностей, опционов.

Повышению привлекательности белорусской юрисдикции для инвесторов будет способствовать введение институтов конвертируемого займа, безотзывных доверенностей, опционов, которые активно применяются инвесторами за рубежом.

*Справочно.*

*Данные институты получили закрепление в проекте Закона Республики Беларусь, в том числе, предусматривающей корректировку Гражданского кодекса Республики Беларусь.*

*Изменения направлены, в том числе, на создание комфортных условий для работы инвесторов с белорусскими стартап-компаниями, а также на сближение законодательства государств-членов ЕАЭС.*

Данные институты показали свою эффективность в рамках действия Декрета Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. № 8 «О развитии цифровой экономики» при использовании их в рамках структурирования сделок по финансированию проектов.

Имплементация данных институтов в национальное законодательство Республики Беларусь обеспечит гибкость и конкурентоспособность белорусских организаций.

## **2.3 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Казахстан**

### *О системе привлечения инвестиций в Казахстане*

Правительство Республики Казахстана уделяет особое внимание созданию наиболее благоприятных условий для привлечения инвестиций и укреплению защиты прав инвесторов.

Республикой Казахстан заключены 48 двусторонних межправительственных соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 43 действующих соглашения<sup>9</sup>.

Республика Казахстан является участницей Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год), Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.), Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.), Конвенции о защите прав инвестора (Москва, 1997 г.).

<sup>9</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

На рис. 3 представлена динамика привлечения ПИИ в экономику Республики Казахстан. В 2021 году объем привлеченных ПИИ составил 168370,7 млн. долл. США.

В соответствии с данными Комиссии, крупнейшими инвесторами Республики Казахстан в 2021 году являлись Нидерланды (6973,1 млн. долл. США), США (2801,1 млн. долл. США), Швейцария (2656,8 млн. долл. США), Российская Федерация (1900,6 млн. долл. США), Китай (1847,6 млн. долл. США), Бельгия (1068,9 млн. долл. США), Великобритания (1027,2 млн. долл. США), Южная Корея (805,4 млн. долл. США), Турция (679,5 млн. долл. США)<sup>10</sup>.

В конце 2018 года в целях повышения эффективности системы государственного управления Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстана было реорганизовано путем преобразования в Министерство индустрии и инфраструктурного развития (далее – МИИР РК) с передачей функций и полномочий:

1) Министерству национальной экономики (далее – МНЭ РК) в сфере формирования государственной политики по привлечению инвестиций;

2) Министерству иностранных дел (далее – МИД РК) в сфере реализации государственной политики по привлечению инвестиций.

Таким образом, функции по привлечению инвестиций и АО «НК «KAZAKH INVEST» (далее - KAZAKH INVEST) были переданы в ведение МИД РК. Данное решение было принято в целях усиления экономического вектора внешней политики.

С того периода для обеспечения точечного подхода в работе с инвесторами была выстроена и сформирована **трехуровневая система привлечения инвестиций**.

На внешнем уровне задействованы все загранучреждения Республики Казахстан и зарубежные представители KAZAKH INVEST. Потенциальные инвесторы устанавливают первичный контакт с послами своих стран либо Казахстана в странах пребывания с целью ознакомления с основными условиями реализации инвестиционных проектов, что, в свою очередь, сопровождается МИД РК и KAZAKH INVEST на всех этапах пути инвестора. Ведется работа по таргетированию и налаживанию первичных контактов с потенциальными инвесторами и организации их визитов в Казахстан.

<sup>10</sup> Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf).

**Рисунок 3**

**Привлечение прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Казахстан  
(запасы)**

(млн. долл. США)



*Источник: построено по данным Евразийской экономической комиссии (Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf)).*

На центральном уровне действуют МИД РК и KAZAKH INVEST совместно с отраслевыми госорганами, национальными институтами развития и организациями. МИД РК и KAZAKH INVEST выстроена работа со всеми госорганами по формированию «заказа на инвестиции». Определены наиболее привлекательные отрасли и товарные группы для привлечения иностранных инвесторов. На основе данных госорганов и организаций, KAZAKH INVEST ведется подготовка инвестиционных предложений согласно международным стандартам. Подготовленные проекты направляются в загранучреждения и зарубежным представителям KAZAKH INVEST для дальнейшего таргетирования инвесторов и налаживания контактов.

На региональном уровне действуют местные госорганы и региональные представители KAZAKH INVEST. Проводится согласованная работа по обеспечению проектов иностранных инвесторов необходимой инфраструктурой для реализации и проработки условий для их успешного «приземления».

В целях оказания государственной поддержки и стимулирования привлечения



инвестиций в экономику страны МИД РК в рамках Предпринимательского кодекса предоставляются **инвестиционные преференции** посредством заключения инвестиционного контракта, а также право на привлечение иностранной рабочей силы без квот и разрешений на период реализации инвестиционного приоритетного проекта и один год после ввода в эксплуатацию объекта.

Вместе с тем, с 2021 года внедрен новый инвестиционный инструмент — **Соглашение об инвестициях** для стратегических инвесторов, предоставляющее им особые условия.

Кроме того, 15 июля 2022 года утратила силу Национальная инвестиционная стратегия Республики Казахстан и в соответствии с поручением Главы государства утверждена Концепция инвестиционной политики Республики Казахстан до 2026 года (далее – Концепция), разработанная при участии Всемирного банка.

Концепция предусматривает комплекс мер по пересмотру политики привлечения инвестиций, позволяющих изменить структуру инвестиций в сторону конкурентоспособного производства товаров с высокой добавленной стоимостью.

В реализацию Концепции начата реализация детального **Плана действий (45 мероприятий)** по трем направлениям:

**Первое** - дальнейшее развитие инвестиционной экосистемы, которое фокусируется на формировании прозрачной и предсказуемой инвестиционной политики.

В рамках данного направления будет **усовершенствована институциональная среда и инфраструктура** для инвесторов путем совершенствования правового режима, **улучшения доверия к правосудию** и доступа к информации, укрепления межведомственной координации, а также создания цифровых инструментов продвижения проектов и производителей и др.

**Второе** - содействие росту инвестиционной активности частного сектора, предусматривающее создание стабильных и необременительных условий для инвесторов.

Второе направление учитывает такие меры как:

- **привлечение финансирования**, в т.ч. **партнерского**, со стороны стратегических и розничных инвесторов, включая банки, страховые организации, фонды с государственным участием, компании квазигосударственного сектора;
- интеграцию и продвижение казахстанского фондового рынка на международные рынки капитала и привлечение внешних портфельных инвестиций;
- комплексное реформирование подходов в государственно-частном партнерстве;
- стимулирование привлечения инвестиций в **проекты устойчивого**



развития, учитывая важность растущей тенденции применения **принципов ESG** и др.

**Третье** - раскрытие инвестиционного потенциала экономики.

В рамках третьего направления предусмотрены меры по:

- **упрощению процедур банкротства**, направленных на ускоренный выход несостоятельных предприятий с рынка со сменой неэффективных собственников;
- **проведению амнистии капиталов** при условии их возвращения в экономику страны;
- переводу (редомициляции) казахстанских компаний из иностранных юрисдикций и офшорных зон в юрисдикцию МФЦА и др.

### *О деятельности KAZAKH INVEST*

Миссией KAZAKH INVEST является содействие устойчивому социально-экономическому развитию Республики Казахстан путем **привлечения иностранных инвестиций в приоритетные сектора экономики** и комплексного сопровождения инвестиционных проектов.

**KAZAKH INVEST** наделен широкими полномочиями национального оператора с сетью зарубежных представителей и региональных филиалов, в том числе **единого** переговорщика от имени Правительства Республики Казахстан при обсуждении перспектив и условий реализации инвестиционных проектов;

С момента основания в 2017 году в KAZAKH INVEST систематизирован подход по работе с иностранными инвесторами. Определены основные 4 направления работы: привлечение крупных компаний и ТНК, обеспечение сквозного сопровождения инвестиционных проектов, создание мягкой инфраструктуры для инвесторов, в том числе оказание сервисной поддержки по принципу «одного окна», продвижение инвестиционного имиджа страны для повышения осведомленности мирового бизнес-сообщества о принимаемых мерах в Республике Казахстан.

Налажена четкая работа с иностранными инвесторами. Создана соответствующая база инвестиционных проектов и инвесторов. Ведется адресная работа с практически каждым иностранным инвестором, осуществляющим инвестиции в экономику Казахстана. За каждым проектом иностранного инвестора закреплён ответственный сотрудник KAZAKH INVEST, который на регулярной основе выявляет проблемные вопросы инвестиционных проектов и содействует их разрешению.

Для обеспечения сквозного сопровождения стратегических проектов на базе KAZAKH INVEST создана специальная переговорная команда **Task Force** из экспертов KAZAKH INVEST и МФЦА. Команда занимается проработкой важных стратегических проектов, обеспечивая им сквозное сопровождение, проработку соответствующих отлагательных условий и вопроса о заключении Соглашений об инвестициях.

Налажена работа по оказанию сервисной поддержки инвесторам и содействию в улучшении инвестиционного климата:

1. Консультационная поддержка в удаленном режиме и очно (колл-центр 24/7 на трех языках, сопровождение на переговорах, оказание содействия при подготовке заявок на получение инвестиционных преференций и заключении инвестиционного контракта);

2. Оперативное решение вопросов, возникающих в процессе инвестирования (визовая поддержка, решение проблемных вопросов при взаимодействии с центральными государственными и местными исполнительными органами);

3. Рассмотрение обращений инвесторов в рамках деятельности Инвестиционного омбудсмена;

4. Мониторинг уровня доверия инвесторов и инвестиционного климата (ежегодный опрос инвесторов в соответствии с методикой, разработанной на основе передовой международной практики, подготовка материалов для глобального ежегодного аналитического отчета по инвестиционному климату);

5. Организация и проведение обучающих тренингов, вебинаров и семинаров для региональных организаций по привлечению инвестиций с участием государственных органов и компетентных организаций и для представителей загранучреждений Министерства иностранных дел Республики Казахстан;

6. Постоянное взаимодействие с иностранными бизнес ассоциациями (Евробак, Американская торгово-промышленная палата, Союз германской экономики, ТУКИБ, СЕРБА, ТПП Франции, КОТРА (Корея), Японская торговая палата и др.).

7. Работа по улучшению инвестиционного климата (подготовка предложений по улучшению действующего законодательства по итогам анализа обращений инвесторов, участие в рабочих группах по рассмотрению законопроектов и взаимодействие с инвестиционным сообществом) и др.

### *Кредитные рейтинги Республики Казахстан*

В 2022 году ведущие международные рейтинговые агентства Standard&Poor's и Fitch подтвердили суверенный кредитный рейтинг Казахстана на уровне «BBB-/A-3» и «BBB», прогноз «Стабильный», тем самым, высоко оценивая усилия Правительства Республики Казахстан по стимулированию восстановления экономического роста и уровень инвестиционной надежности.

Ключевыми факторами, поддерживающими рейтинг Казахстана, являются сильные фискальный и внешний балансы экономики страны. При этом, наличие ликвидных внешних активов существенно поддерживает фискальную устойчивость Казахстана.

В целом Standard&Poor's отмечает, что устойчивые государственный и внешний балансы страны, наряду с повышением цен на нефть и золото, будут достаточными для смягчения внешних потрясений.

Согласно данным Standard&Poor's, рост экономики Казахстана в 2022 году прогнозируется на уровне 2%.

Fitch ожидает снижение уровня дефицита государственного бюджета в 2023 году и предполагает, что размер трансфертов из Нацфонда в бюджет сократится до 58% от уровня 2021 года, что соответствовало бы стратегии Правительства по поддержанию размера Нацфонда в пределах 30% от ВВП.

Сообщается, что государственный долг страны ниже уровня долга половины сопоставимых стран. По прогнозам Fitch, значительные внешние резервы Казахстана помогут сохранить статус чистого кредитора.

В 2021 году Moody's повысило рейтинг Казахстана с Baa3 (22 августа 2019 года) до Baa2, прогноз «Стабильный».

Повышение рейтинга обусловлено тем, что государственные финансы и кредитный профиль Казахстана демонстрируют устойчивость, соответствующую странам уровня рейтинга Baa2.

В целом, Казахстан отличается высокой инвестиционной привлекательностью, что подтверждается международными рейтингами, присутствием на казахстанском рынке многих ведущих международных компаний, а также статистическими данными по привлечению иностранных инвестиций.

Интерес иностранных инвесторов к Казахстану как к крупнейшей экономике Центральной Азии по-прежнему остается на высоком уровне.

### *Консультативно-совещательные органы по инвестициям*

В целях совершенствования инвестиционной деятельности, выстраивания открытых и доверительных взаимоотношений с бизнесом и аккредитованными в Республике Казахстан зарубежными организациями действуют **постоянные инвестиционные площадки (диалоговые площадки)** разных уровней. Это **Совет иностранных инвесторов** при Президенте Республики Казахстан, **Совет по улучшению инвестиционного климата** и **Совет по вопросам привлечения инвесторов (инвестиционный штаб)** возглавляемые Премьер-Министром Республики Казахстан.

1. При Министерстве иностранных дел Республики Казахстан действует **Инвестиционный штаб** по выработке предложений и рекомендаций по инвестиционным проектам, прорабатываемым на территории Республики Казахстан и направленным на активизацию работы с потенциальными инвесторами в рамках государственной политики по привлечению инвестиций, в том числе с учетом отлагательных условий.

В соответствии Постановлением Правительства Республики Казахстан от 26 декабря 2015 года № 1069 Премьер-Министр Республики Казахстан является инвестиционным Омбудсменом и регулирует деятельность по обеспечению защиты прав и законных интересов инвесторов по вопросам, возникающим входе осуществления инвестиционной деятельности.

2. **Совет иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан (далее - СИИ)** является консультативно-совещательным органом при Президенте Республики Казахстан. Рабочим органом является Комитет по инвестициям МИД РК.

При СИИ ведет работу совместная рабочая группа по реализации инвестиционной политики, в рамках которой рассматриваются вопросы по совершенствованию законодательства в соответствии с международными стандартами, налогообложения, таможенного регулирования, поощрения и стимулирования инвестиций.

3. **Совет по улучшению инвестиционного климата (далее - СУИК)** является консультативно-совещательным органом при Правительстве Республики Казахстан.

СУИК формирует единую инвестиционную политику РК, отвечающую приоритетам развития экономики, содействию в привлечении и эффективном использовании отечественных и иностранных инвестиций.

Ежегодно на заседаниях СУИК поднимаются и обсуждаются системные

вопросы улучшения инвестиционного климата, которые не могут разрешиться непосредственными усилиями Инвестиционного штаба при МИД РК, и требуют межведомственного взаимодействия и решения на уровне руководства Правительства РК.

**4. Национальный контактный центр (далее - НКЦ)** является постоянно действующим коллегиальным органом, созданным в соответствии с Декларацией о международных инвестициях и многонациональных предприятиях ОЭСР, принимающий решения по рассматриваемым обращениям о нарушениях положений Руководящих принципов ОЭСР.

В соответствии с подпунктом 1 пункта I Процедур применения Руководящих принципов ОЭСР для многонациональных предприятий, также в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан от 16 ноября 2012 года №1453 Министерство национальной экономики Республики Казахстан ответственно за реализацию функций НКЦ.

В рамках деятельности НКЦ проводится деятельность по популяризации Руководящих принципов ОЭСР, принципов ответственного ведения бизнеса, также рассмотрение обращений физических и юридических лиц о нарушении положений Руководящих принципов ОЭСР и принятие решений по ним.

На данных инвестиционных площадках с вовлечением представителей бизнеса и иных организаций обсуждаются и решаются вопросы как системного, так и индивидуального характера.

#### *Механизмы валютного контроля бизнеса в Республике Казахстан*

Процедуры валютного контроля в отношении валютных операций в Республике Казахстан предусмотрены валютным законодательством Республики Казахстан и, как таковые, отдельного регулирования в отношении бизнеса - не предусматривают.

При этом действующий в Казахстане режим валютного регулирования и контроля является либеральным, поскольку при проведении платежей и переводов денег резидентов и нерезидентов предоставление каких-либо лицензий или выполнение иных разрешительных процедур - не предусмотрено.

Механизм валютного контроля по валютным операциям предусматривает в первую очередь, выполнение со стороны уполномоченных банков функций агентов валютного контроля при проведении платежей/переводов денег и определяет необходимость предоставления документов (на основании которых или во исполнение которых проводится валютная операция) или сведений, в целях

идентификации самой валютной операции и ее участников.

В свою очередь, контроль за агентами валютного контроля, а также иными лицами, осуществляющими валютные операции, осуществляет Национальный Банк Республики Казахстан как основной орган валютного контроля, в форме проверок и иных форм контроля.

## **2.4 Состояние делового и инвестиционного климата в Кыргызской Республике**

### *Деловой и инвестиционный климат в Кыргызской Республике*

Одним из приоритетов инвестиционной политики Кыргызской Республики являются создание благоприятных условий для привлечения инвестиций и укрепление защиты прав инвесторов.

Кыргызской Республикой заключены 35 двусторонних межправительственных соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 25 действующих соглашений<sup>11</sup>.

Кыргызская Республика Казахстан является участницей Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год), Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.), Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.), Конвенции о защите прав инвестора (Москва, 1997 г.).

На рис. 4 представлена динамика привлечения ПИИ в экономику Кыргызской Республики. В 2021 году объем привлеченных ПИИ составил 5656 млн. долл. США.

В Кыргызской Республике создана относительно либеральная законодательная база в отношении защиты прав иностранных инвесторов. Основные принципы государственной инвестиционной политики, направленные на улучшение инвестиционного климата в республике и стимулирование привлечения отечественных и иностранных капиталовложений, устанавливаются законом «Об инвестициях в Кыргызской Республике», который также регламентирует отношения между государством и инвестором.

Кыргызская Республика предоставляет иностранным гражданам, осуществляющим инвестиции на ее территории, национальный режим экономической деятельности, применяемый в отношении юридических и

<sup>11</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.



физических лиц Кыргызской Республики. При этом, иностранные инвесторы имеют право на свободное передвижение по всей территории страны за исключением территорий, условия и порядок пребывания на которых определяются соответствующими законодательными актами Кыргызской Республики.

**Рисунок 4**  
**Привлечение прямых иностранных инвестиций в экономику Кыргызской Республики**  
**(запасы)**

(млн. долл. США)



*Источник: построено по данным Евразийской экономической комиссии (Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf)).*

Законодательством предусмотрено невмешательство государства в экономическую деятельность инвесторов, признание их интересов за исключением случаев, предусмотренных правовыми актами. При этом, должностные лица Кыргызской Республики, не соблюдающие требования, несут ответственность в соответствии с законодательством.

Инвесторам, осуществляющим вложение капитала в приоритетные отрасли экономики и социальной сферы, ведущих работы на определенных территориях республики, могут быть предоставлены льготы в соответствии с государственными программами (проектами) развития.



*Освобождение от ввозных таможенных пошлин*

В соответствии с постановлением Правительства Кыргызской Республики от 26 октября 2018 года № 503 «Об установлении приоритетных видов деятельности (секторов экономики) инвестиционных проектов», в целях применения тарифной льготы, установленной подпунктом 7.1.11 пункта 7 Решения Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 года № 130, установлены нижеследующие приоритетные виды деятельности (сектора экономики), в отношении которых применяется тарифная льгота:

- 1) промышленные производства, основанные на инновационных технологиях;
- 2) легкая промышленность;
- 3) пищевая промышленность;
- 4) энергетика;
- 5) сельское хозяйство, производство и переработка сельскохозяйственной продукции;
- 6) сборочное производство;
- 7) туризм;
- 8) производство, ориентированное на экспорт;
- 9) сети связи и системы коммутаций;
- 10) автомобильный транспорт и дорожное строительство;
- 11) банковская и платежная деятельность;
- 12) здравоохранение (медицинское оборудование, включая комплектующие и запасные части для него, а также изделия медицинского назначения);
- 13) воздушный транспорт (гражданские пассажирские самолеты).

Освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин предусматривается в отношении технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему, сырья и материалов, ввозимых для исключительного использования на территории государств-членов ЕАЭС в рамках реализации инвестиционного проекта.

Указанная льгота предоставляется в отношении сырья и/или материалов, если такое сырье и/или материалы не производятся (либо производятся в недостаточном для реализации инвестиционного проекта количестве) в государствах - членах ЕАЭС или, если производимые в государствах – членах ЕАЭС сырье и/или материалы не соответствуют техническим характеристикам реализуемого инвестиционного проекта.

*Льготное налогообложение в преференциальных населенных пунктах*

В соответствии с постановлением Правительства Кыргызской Республики от 24 апреля 2019 года № 193 «О мерах по реализации статей 153, 159-1, 213, 315, 330

и 344 Налогового кодекса Кыргызской Республики», в целях стимулирования инвестиционной деятельности промышленных и инновационных предприятий, открывающихся в дотационных населенных пунктах Кыргызской Республики, определены преференциальными:

- населенные пункты Кыргызской Республики: Каракол, Балыкчы, Нарын, Кочкорка, Токмок, Кара-Балта, Талас, Исфана, Баткен, Кадамжай, Узген, Кара-Суу, Таш-Кумыр, Кара-Куль, Джалал-Абад, Кербен, Кочкор-Ата, Кызыл-Кия, Сулюкта, Майлуу-Суу, Ноокат, Айдаркен, Кок-Жангак, Токтогул, Чолпон-Ата, Шопоков, Кант, Орловка, Кемин, Каинды;

- айылные аймаки, получающие выравнивающие гранты (трансферты) из республиканского бюджета с целью поддержания стабильного социально-экономического положения.

Кроме этого, утвержден перечень преференциальных видов промышленной деятельности, подлежащих льготному налогообложению и типовое инвестиционное соглашение об осуществлении деятельности в преференциальных населенных пунктах.

В соответствии с постановлением в перечень включены виды промышленной деятельности по следующим направлениям:

- все виды промышленного производства, основанные на инновационных технологиях;

- легкая и пищевая промышленности;
- электроэнергетика;
- переработка сельскохозяйственной продукции;
- сборочное производство;
- любое экспортно-ориентированное производство.

*Справочно:*

*при заключении соглашений экспортно ориентированными считать новые промышленные предприятия/производства, прошедшие государственную регистрацию после 1 января 2019 года и осуществляющие экспортные поставки продукции в течении 6 календарных месяцев, следующих подряд, составляющие не менее 50% от общего объема поставок.*

Настоящим постановлением предусматривается освобождение вновь созданных в преференциальных населенных пунктах предприятий, деятельность которых относится к преференциальным видам промышленной деятельности, от уплаты налога на имущество, земельного налога, налога на прибыль и налога с

продаж.

Решение о предоставлении преференциальным промышленным предприятиям льгот по налогам в пределах территории конкретного населенного пункта принимается на основе инвестиционного соглашения. Инвестиционное соглашение заключается на 5 лет органом местного самоуправления преференциального населенного пункта с инвесторами, осуществляющими инвестиционные вложения в новые промышленные предприятия, прошедшие государственную регистрацию после 1 января 2019 года, деятельность которых относится к преференциальным видам промышленной деятельности.

Одним из условий инвестиционного соглашения об осуществлении деятельности в преференциальном населенном пункте является то, что инвестор в течение 5 лет в соответствии с планом-графиком создаст рабочие места, обеспечит инвестиции в производство в объемах, установленных соглашением, и обеспечит установленные соглашением размер выручки от реализации продукции.

По истечении 5 лет орган местного самоуправления имеет право продлить соглашение до 10 лет, в зависимости от размера выручки от реализации и суммы уплаченного подоходного налога.

Следует отметить, что в связи с принятием нового Налогового кодекса Кыргызской Республики постановление Правительства Кыргызской Республики от 24 апреля 2019 года № 193 «О мерах по реализации статей 153, 159-1, 213, 315, 330 и 344 Налогового кодекса Кыргызской Республики» будет актуализировано.

Льготный налоговый режим в Баткенской области

Согласно Закону Кыргызской Республики «О статусе Баткенской области» от 10 сентября 2021 года №114, в соответствии с законодательством Кыргызской Республики, на территории Баткенской области устанавливается особый налоговый режим.

В частности, согласно Налоговому кодексу Кыргызской Республики налоговые льготы предоставляются в 2 направлениях: на отдельных приграничных населенных пунктах, имеющих особый льготный налоговый режим, и на всей территории Баткенской области.

Согласно 1-му направлению, субъектам, зарегистрированным и осуществляющим деятельность в 62 селах Баткенского, Лейлекского и Кадамжайского районов Баткенской области, включенных в перечень отдельных преференциальных приграничных населенных пунктов, установлены следующие льготы по налогам:

- ставка подоходного налога для наемных работников налогоплательщиков установлена в размере 5 %;

- освобождение от уплаты налога на прибыль, налога с продаж;
- по решению местных кенешей возможное освобождение от уплаты налога на имущество.

По 2-му направлению, льготы по этим видам налогов предоставляются налогоплательщикам, зарегистрированным в налоговых органах Баткенской области и осуществляющим преференциальные виды промышленной деятельности, без требования заключения инвестиционного соглашения. Исключение составляют их обособленные подразделения, расположенные за пределами Баткенской области.

К преференциальным видам промышленной деятельности относятся: все виды промышленного производства, основанные на инновационных технологиях; легкая и пищевая промышленности; электроэнергетика; переработка сельскохозяйственной продукции; сборочное производство; любое экспортно-ориентированное производство.

#### Режим стабилизации

Согласно Положению о порядке и условиях применения режима стабилизации, утвержденному постановлением Правительства Кыргызской Республики от 29 сентября 2017 года № 628, в случае внесения изменений в Закон Кыргызской Республики "Об инвестициях в Кыргызской Республике", налоговое законодательство Кыргызской Республики и законодательство о неналоговых платежах, инвестор, а также инвестируемое предприятие, отвечающее условиям законодательства Кыргызской Республики об инвестициях и настоящего Положения, в течение 10 лет со дня подписания соглашения о стабилизации имеют право выбора наиболее благоприятных для них условий по уплате налогов, включая налог на добавленную стоимость, но исключая другие косвенные налоги, и неналоговых платежей (за исключением платежей за оказываемые государственными органами услуги) в порядке, установленном законодательством Кыргызской Республики.

Правом на режим стабилизации обладают:

1) инвестор, осуществляющий вложение инвестиций в течение трех лет со дня подписания соглашения о стабилизации в капитал инвестируемого предприятия, в том числе в уставный капитал инвестируемого предприятия путем увеличения количества обращаемых акций, увеличения уставного капитала на сумму в сомах, эквивалентную не менее 3 миллионам долларов США, определяемую по курсу НБ КР на день подписания соглашения о стабилизации, а также само инвестируемое предприятие; или

2) инвестор, осуществляющий деятельность, связанную с изучением, поиском, разведкой, разработкой полезных ископаемых, вложивший инвестиции в течение

пяти лет со дня подписания соглашения о стабилизации в капитал инвестируемого предприятия, в том числе в уставный капитал инвестируемого предприятия путем увеличения количества обращаемых акций, увеличения уставного капитала на сумму в сомах, эквивалентную не менее 20 (двадцати) миллионам долларов США, определяемую по курсу НБ КР на день подписания соглашения о стабилизации, а также само инвестируемое предприятие.

Режим стабилизации не может являться основанием для ограничения прав инвестора и/или инвестируемого предприятия, подписавших соглашение о стабилизации, на пользование благоприятными условиями, установленными законодательством КР, которые вступили в силу после подписания соглашения о стабилизации.

#### Инвестиционная виза

Инвесторы, осуществляющие инвестиционную деятельность в Кыргызской Республике, имеют право на получение инвестиционной визы сроком до 3 лет. Инвестиционная виза выдается инвесторам или главе иностранной инвестиционной компании, осуществляющему инвестиционную деятельность в Кыргызской Республике и представившему необходимые подтверждающие документы, удостоверяющие вклад в экономику Кыргызской Республики, его денежных и материальных ценностей, эквивалентных сумме 10 миллионов сомов.

Инвестиционная виза дает иностранному инвестору право в течение срока, определенного Министерством иностранных дел Кыргызской Республики свободно выезжать и заезжать в страну и передвигаться внутри страны, соблюдая законодательство Кыргызской Республики с целью развития и управления собственным бизнесом, а также участие в тендерах, аукционах в рамках законодательства Кыргызской Республики. Инвестиционная деятельность должна быть направлена на следующие цели:

- 1) производство;
- 2) промышленность;
- 3) сельское хозяйство;
- 4) банковское дело;
- 5) энергетика;
- 6) образование;
- 7) медицина;
- 8) инженерно-строительные цели;
- 9) информационно-коммуникационные технологии

Временный запрет на проверки правоохранительными органами

В целях создания благоприятных условий для развития государственно-

частного партнерства, улучшения инвестиционного климата, оказания поддержки экономической деятельности инвесторов, обеспечения их правовой защиты, устранения необоснованного и излишнего вмешательства правоохранительных органов в деятельность частных и государственных партнеров по проектам государственно-частного партнерства, в соответствии со статьями 10 и 17 конституционного Закона Кыргызской Республики «О Правительстве Кыргызской Республики» введен временный запрет (мораторий) на проверки частных и государственных партнеров, реализующих проекты государственно-частного партнерства, проводимые правоохранительными органами с 15 июня 2021 года до 31 декабря 2022 года, за исключением проверок, осуществляемых:

- в рамках уголовного, гражданского и административного судопроизводства;
- таможенной службой в отношении товаров, находящихся под таможенным контролем;
- по вопросам, связанным с предотвращением распространения коронавируса COVID-19 в Кыргызской Республике.

#### Инвестиционные гарантии

В соответствии с законодательством Кыргызская Республика предоставляет иностранным инвесторам следующие гарантии:

применение национального режима экономической деятельности, равные инвестиционные права для местных и иностранных инвесторов; невмешательство в экономическую деятельность инвесторов; защита и восстановление нарушенных прав и интересов инвесторов в соответствии с законодательством Кыргызской Республики и международными договорами;

вывоз или репатриация за пределы Кыргызской Республики прибыли от инвестиций, средств, полученных в результате инвестиционной деятельности в Кыргызской Республике, имущества, информации;

защита от экспроприации (национализации, реквизиции или иных эквивалентных мер, в том числе включающих действие или бездействие со стороны уполномоченных государственных органов Кыргызской Республики, приведших к принудительному изъятию средств инвестора или лишению его возможности воспользоваться результатами инвестиций). В исключительных случаях, связанных с общественными интересами, инвестиции могут быть подвергнуты принудительной экспроприации с одновременной гарантией государства о надлежащем возмещении ущерба инвестору;

право на свободное использование инвестором дохода от своей деятельности в Кыргызской Республике;

возможность осуществления инвестиций в любых формах в объекты и виды



деятельности, не запрещенные законодательством Кыргызской Республики, в том числе и в лицензируемые виды деятельности;

свобода денежных операций (свободная конвертация, свободные и беспрепятственные денежные переводы: при внесении в законодательство Кыргызской Республики норм, ограничивающих денежные переводы в иностранной валюте, данные ограничения не распространяются на иностранных инвесторов, за исключением случаев при неправомерных действиях (например, «отмывание» денег);

свободный доступ к открытой информации;

право создавать юридические лица в любых организационно-правовых формах, предусмотренных законодательством Кыргызской Республики, открывать филиалы, представительства на территории Кыргызской Республики, выбирать любую организационную и управленческую структуру для своей компании, если иная специально не установлена законом для определенной организационно-правовой формы хозяйствующего субъекта, приобретать в собственность имущество (кроме земельных участков), акции, иные ценные бумаги, включая государственные, участвовать в приватизации государственной собственности, создавать ассоциации и другие объединения, нанимать как местных, так и иностранных работников в соответствии с законодательством Кыргызской Республики и другие действия, связанные с осуществлением деятельности инвестора в Кыргызской Республике, не запрещенные законодательством;

признание всех прав иностранных инвесторов в отношении объектов интеллектуальной собственности государственными органами и должностными лицами Кыргызской Республики;

иные гарантии, специально предусмотренные двусторонними и многосторонними международными договорами о поощрении и защите инвестиций, заключенными Кыргызской Республикой.

Постановлением Кабинета министров Кыргызской Республики от 18 февраля 2022 года № 88 утверждены Перечень финансовых обязательств уполномоченных государственных органов по защите инвестиций на территориях с особым инвестиционным режимом для приоритетных отраслей экономики и социальной сферы и Положение о порядке предоставления финансовых обязательств уполномоченных государственных органов по защите инвестиций при гарантии по инвестиционным проектам, закрепленных в инвестиционных соглашениях, на территориях с особым инвестиционным режимом для приоритетных отраслей экономики и социальной сферы.

Перечень финансовых обязательств:



1 Обязательства государства в рамках гарантий по инвестиционным проектам, закрепленные в инвестиционных соглашениях, в случае нанесения ущерба в результате неправомерных действий/бездействия государственных органов при рассмотрении споров, возникших из-за противоречий в законодательстве.

2. Гарантия защиты от любых форм дискриминации со стороны государства для обеспечения равных конкурентных возможностей для инвесторов.

3. Равноправные отношения как к иностранным инвесторам, так и к отечественным инвесторам.

4. Беспрепятственный перевод прибыли и других видов доходов.

5. Гарантия защиты инвестиций от экспроприации, за исключением случаев, предусмотренных законодательством.

6. Гарантия защиты прав инвесторов в отношении интеллектуальной собственности и имущества.

Условия предоставления:

1. Инвестор должен осуществлять вложение инвестиций в течение трех лет со дня подписания инвестиционного соглашения в капитал инвестируемого предприятия, на сумму эквивалентную не менее 3 (трем) миллионам долларов США, а для Баткенской области - не менее 1 (одному) миллиону долларов США.

2. Инвестор, который осуществляет деятельность, связанную с изучением, поиском, разведкой, разработкой полезных ископаемых, должен вложить инвестиции в течение пяти лет со дня подписания инвестиционного соглашения на сумму эквивалентную не менее 20 (двадцати) миллионам долларов США, а для Баткенской области - не менее 10 (десяти) миллионам долларов США.

Порядок предоставления финансовых обязательств:

1. Инвестор, претендующий на получение финансовых обязательств государства для гарантий по инвестиционным проектам, представляет в уполномоченный орган, ответственный за инвестиционную политику и реализацию (заявление, нотариально заверенные копии свидетельства о государственной регистрации, ТЭО проекта, заключение независимого аудитора и отчетность о финансово-хозяйственной деятельности и т.д).

2. После получения всех документов в соответствии с пунктом 10 настоящего Положения уполномоченный орган готовит проект инвестиционного соглашения и согласовывает его с соответствующими государственными органами и инвестором.

3. После получения согласования проекта инвестиционного соглашения с соответствующими государственными органами уполномоченный орган передает проект инвестиционного соглашения в Секретариат Совета Кабинета Министров Кыргызской Республики по фискальной и инвестиционной политике (далее -

Совет), который, в свою очередь, вносит данный вопрос на рассмотрение Совета.

4. Совет в установленном порядке принимает решение об одобрении проекта инвестиционного соглашения либо отклоняет его.

5. В случае принятия Советом положительного решения уполномоченный орган в установленном порядке вносит на согласование проект инвестиционного соглашения в уполномоченные комитеты Жогорку Кенеша Кыргызской Республики по экономике, бюджету, финансам и по международным делам для соответствующего принятия решения по одобрению либо отклонению.

6. При получении положительного решения комитетов Жогорку Кенеша Кыргызской Республики уполномоченный орган вносит на рассмотрение Кабинета Министров Кыргызской Республики проект распоряжения Кабинета Министров Кыргызской Республики об одобрении проекта инвестиционного соглашения и об уполномочении на его подписание конкретного должностного лица в установленном порядке.

7. После вступления в силу, указанного в пункте 6 проекта распоряжения уполномоченное должностное лицо, подписывает инвестиционное соглашение с инвестором.

Порядок рассмотрения жалоб инвесторов и их сопровождения

В целях реализации Указа Президента Кыргызской Республики «О защите собственности и поддержке предпринимателей и инвесторов» от 29 января 2021 года № 3, в соответствии со статьями 13, 17 конституционного Закона Кыргызской Республики «О Кабинете Министров Кыргызской Республики» Кабинет Министров Кыргызской Республики утвердил Порядок рассмотрения жалоб инвесторов и их сопровождения (постановление Кабинета Министров Кыргызской Республики от 28 января 2022 года № 32).

Задачами настоящего Порядка являются:

- 1) создание реестра жалоб инвесторов;
- 2) оказание содействия инвесторам в решении вопросов, возникающих у инвесторов при взаимодействии с государственными органами, органами местного самоуправления, а также хозяйственными товариществами и обществами, имеющими государственную долю, государственными и муниципальными предприятиями;
- 3) минимизация экономических и правовых последствий для Кыргызской Республики обоснованных жалоб инвесторов;
- 4) минимизация рисков судебных споров и арбитражных разбирательств с инвесторами;
- 5) предоставление помощи инвесторам в сохранении и увеличении своих

инвестиций в Кыргызской Республике;

б) повышение инвестиционной привлекательности Кыргызской Республики.

Деятельность по рассмотрению жалоб инвесторов осуществляется уполномоченным органом в сфере привлечения инвестиций в тесном взаимодействии с государственными органами, органами местного самоуправления, хозяйственными товариществами и обществами с государственным участием, государственными и муниципальными предприятиями и независимыми институтами по защите прав инвесторов.

Уполномоченный орган в сфере привлечения инвестиций осуществляет следующие функции в рамках механизма по рассмотрению жалоб инвесторов и их сопровождению:

- 1) осуществляет ведение Реестра жалоб инвесторов (далее - Реестр);
- 2) проводит экономический и правовой анализ информации, содержащейся в жалобах;
- 3) взаимодействует с субъектами жалоб в целях ее разрешения;
- 4) проводит встречи с инвесторами, подавшими жалобы, для их надлежащей проработки;
- 5) уведомляет Кабинет Министров Кыргызской Республики, уполномоченный орган по разработке единой государственной инвестиционной политики и уполномоченный орган по судебному представительству Кабинета Министров Кыргызской Республики о существующих рисках возникновения арбитражного разбирательства по жалобам инвесторов;
- б) взаимодействует с органами прокуратуры в части выявленных в рамках правового анализа положений;
- 7) осуществляет дальнейшее сопровождение инвесторов, зарегистрированных в Реестре.

### *Институт Бизнес-омбудсмена в Кыргызской Республике*

С целью обеспечения прозрачности деятельности органов государственной власти, снижения уровня коррупции, создания правовой и институциональной основы по защите прав, свобод и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, образована должность уполномоченного лица по защите прав, свобод и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности - Бизнес-омбудсмен.

Основными задачами Бизнес-омбудсмена являются:

- 1) принятие и рассмотрение в соответствии с Положением и Регламентом

работы жалоб от субъектов предпринимательской деятельности на действия (в том числе решения) или бездействие государственных органов, органов местного самоуправления, предприятий государственного сектора, а также их должностных лиц, и направление рекомендаций и представлений в соответствующие государственные органы, органы местного самоуправления, предприятия государственного сектора;

2) направление соответствующим государственным органам, органам местного самоуправления, предприятиям государственного сектора рекомендаций по обеспечению формирования и реализации государственной политики в сфере предпринимательской деятельности, с целью ее усовершенствования и улучшения условий осуществления предпринимательской деятельности, предотвращения коррупционных действий и/или других нарушений прав и/или законных интересов субъектов предпринимательской деятельности.

В соответствии с возложенными задачами Бизнес-омбудсмен выполняет следующие функции:

1) рассматривает жалобы субъектов предпринимательской деятельности относительно нарушений их прав, свобод и/или законных интересов со стороны государственных органов, органов местного самоуправления, предприятий государственного сектора и их должностных лиц;

2) обращается с запросами в государственные органы, органы местного самоуправления, предприятия государственного сектора;

3) осуществляет сбор, обработку и систематизирует информацию по рассматриваемым жалобам субъектов предпринимательской деятельности.

*Порядок оформления и выдачи временного и постоянного видов на жительство иностранным гражданам и лицам без гражданства на территории Кыргызской Республики*

В целях привлечения инвестиций посредством внедрения упрощенной системы выдачи вида на жительство иностранным гражданам (за исключением граждан стран, граничащих с Кыргызской Республикой), вложившим вклад в экономику Кыргызской Республики постановлением Кабинета министров Кыргызской Республики от 16 ноября 2022 года № 627 внесены изменения в постановление Правительства Кыргызской Республики «Об утверждении Положения о порядке оформления и выдачи временного и постоянного видов на жительство иностранным гражданам и лицам без гражданства на территории Кыргызской Республики» от 13 ноября 2008 года № 626». Согласно внесенным

изменениям сокращен срок рассмотрения материалов по временным видам на жительство для иностранных граждан, внесших свыше 10 млн. сомов в экономику Кыргызской Республики, с 1 месяца до 2 недель. Также вышеуказанными изменениями предусмотрено выдавать вид на жительство иностранному гражданину (за исключением граждан стран, граничащих с Кыргызской Республикой), вложившим в экономику Кыргызской Республики свыше 10 млн. сомов, без обязательного проживания не менее 6 месяцев до подачи заявления.

### *Кредитные рейтинги Кыргызской Республики*

Рейтинговое агентство Moody's понизило кредитный рейтинг Кыргызской Республики в январе 2022 года в связи с национализацией золоторудного месторождения «Кумтор».

### *Механизм валютного контроля*

Механизм валютного контроля, в связи с выбранной политикой плавающего курса, проводимым Национальным банком Кыргызской Республики (далее-НБКР), и отсутствием законодательных ограничений по купле-продаже (обмену) национальной и иностранной валюты на территории Кыргызской Республики, а также по поступлению и переводу капитала из-за границы и за границу в Кыргызской Республике отсутствует режим валютного контроля. При этом в Кыргызской Республике действует валютное регулирование, уполномоченным органом которого является НБКР.

Валютное регулирование осуществляется посредством:

- издания нормативных правовых актов, регулирующих операции с иностранной валютой;

- выдачи и отзыва лицензий на осуществление валютных операций в соответствии с Законом Кыргызской Республики «О Национальном банке Кыргызской Республики, банках и банковской деятельности» (далее - Закон) и нормативными правовыми актами Национального банка;

- мониторинга валютного рынка и осуществления надзора за лицами, осуществляющими операции с иностранной валютой в соответствии с Законом;

- осуществления иных мер регулирования, предусмотренных Законом и нормативными правовыми актами НБ КР.

### *Сопровождение инвесторов*

В целях стимулирования устойчивого роста экономики, создания благоприятного инвестиционного климата и деловой среды, Указом Президента Кыргызской Республики от 15 апреля 2022 года УП № 115 утверждено Положение о Национальном агентстве по инвестициям при Президенте Кыргызской Республики.

Целями Национального агентства являются создание благоприятного инвестиционного климата путем привлечения и продвижения инвестиций в экономику Кыргызской Республики, экспортерам в продвижении товаров на внешние рынки, развитие механизмов государственно-частного партнерства, содействие и поддержка инвесторов, а также развитие свободных и иных экономических зон, имеющих особый (специальный) режим осуществления экономической деятельности в соответствии с законодательством Кыргызской Республики.

Задачами Национального агентства являются:

- повышение инвестиционной привлекательности и стимулирование инвестиционной активности, экспорта;
- осуществление эффективного взаимодействия с международными экономическими и финансовыми институтами, иностранными правительственными, финансовыми организациями в двустороннем и многостороннем формате, содействие в привлечении проектных (тематических) инвестиций международных организаций и фондов;
- повышение эффективности использования привлекаемых в экономику страны иностранных инвестиций на основе осуществления системного мониторинга хода реализации инвестиционных проектов, в т.ч. на базе проектов государственно-частного партнерства;
- развитие международных и межрегиональных внешнеэкономических связей Кыргызской Республики в части привлечения и продвижения инвестиций, а также экспорта;
- привлечение инвестиций в развитие свободных и иных экономических зон, имеющих особый (специальный) режим осуществления экономической деятельности в соответствии с законодательством Кыргызской Республики;
- содействие в разрешении инвестиционных споров, возникающих при осуществлении инвестиционной деятельности на территории Кыргызской Республики.



Национальное агентство в соответствии с возложенными задачами выполняет ряд функций.

В части формирования благоприятного инвестиционного климата можно выделить следующие:

- оказание содействия отечественным предприятиям в поиске инвесторов и заключении с ними инвестиционных договоров;

- реализация политики по продвижению принципа «единого окна» для инвесторов;

- координация деятельности государственных органов и органов местного самоуправления по реализации инвестиционных проектов, проектов государственно-частного партнерства и других инвестиционных проектов и программ;

- обеспечение взаимодействия государственных органов, органов местного самоуправления с инвесторами, анализ объективности и законности принятых ими решений с позиции защиты прав и законных интересов инвесторов;

- организация работы по сопровождению инвесторов на каждом этапе инвестиционного цикла, проведение переговоров по решению возникающих организационных вопросов в части недопущения бюрократических проявлений, том числе в постинвестиционный период;

- разработка предложений для государственных органов и органов местного самоуправления по улучшению инвестиционного климата в Кыргызской Республике;

- представление инвесторам необходимой информации, связанной с разрешительным порядком осуществления деятельности, и оказание соответствующей помощи;

- оказание содействия в решении проблем существующих и потенциальных инвесторов, сторон соглашений государственно-частного партнерства, путем их официального представительства в государственных органах и органах местного самоуправления, если они сталкиваются с незаконными или препятствующими действиями государственных органов и органов местного самоуправления, а также их должностных лиц и представителей.

Для удобства инвесторов Национальное агентство по инвестициям ведет инвестиционную карту, размещенную на официальном сайте [invest.gov.kg](http://invest.gov.kg). Посредством инвестиционной карты можно ознакомиться с основными показателями Кыргызской Республики в разрезе областей, наличием полезных ископаемых, имеющей инфраструктурой, потенциальными инвестиционными проектами и др.

### *Контрольно-надзорная деятельность в Кыргызской Республике*

Учитывая значимость частного сектора в развитии экономики, государственная политика направлена на создание благоприятных условий для развития бизнеса. Это выразилось в создании нормативно-правовой базы в области предпринимательства и дальнейшем ее совершенствовании.

Министерство на протяжении многих лет тесно сотрудничает с бизнесом, международными организациями и вырабатывают совместные меры, которые ограничивают вмешательство государства в бизнес предпринимателей и исключают различные административные барьеры со стороны государственных органов.

При проведении проверок субъектов предпринимательства государственные контролирующие органы, руководствуются Законом Кыргызской Республики «О порядке проведения проверок субъектов предпринимательства». Закон регулирует отношения уполномоченных органов, полномочия которых по осуществлению проверок установлены законами Кыргызской Республики и субъектов предпринимательства, деятельность которых подлежит проверке в соответствии с законодательством Кыргызской Республики.

Так, Правительством Кыргызской Республики, введены критерии риска и проверочные листы, которые позволяют государственным контролирующим органам определить степень риска объектов и соответственно частоту проведения проверок. Большое внимание уделяется объектам, деятельность которых представляет высокий потенциальный риск для жизни и здоровья людей.

Так, в зависимости от степени риска объекты будут проверяться:

- с высокой степенью риска - не чаще 1 раза в год;
- со средней степенью риска - не более 1 раза в три года;
- с незначительной степенью риска - не более 1 раза в пять лет.

Введение критериев риска субъектов предпринимательства позволяет применить дифференцированный подход к субъектам предпринимательства при определении периодичности проверок в зависимости от степени риска, тем самым, исключая дублирующие проверки. Это в свою очередь положительно скажется на развитии бизнес- среды, конкурентоспособности субъектов предпринимательства, будет способствовать повышению качества и эффективности проверок, улучшению работы государственных органов по проведению анализа и мониторинга проведенных проверок.

В два раза сокращены сроки проведения проверок - **с 30 до 15 рабочих дней**, для **субъектов малого бизнеса - до 5 рабочих дней**.

Для широкого информирования бизнеса создан официальный интернет-сайт

[www.proverka.gov.kg](http://www.proverka.gov.kg), где представлена вся информация по проверкам. Любой предприниматель может зайти на сайт и получить информацию о том, когда и какой инспектор планирует прийти на проверку, к какой степени риска относится субъект предпринимательства, как часто его будут проверять, имеются ответы на самые распространенные вопросы по проверкам, размещена законодательная база по проверкам, имеется форум в режиме on-line для общения и жалоб предпринимателей на незаконные проверки.

Также, внедрен автоматизированный механизм обратной связи, который служит инструментом взаимодействия бизнес-сообщества и государственных контролирующих органов.

Целью внедрения механизма обратной связи является получение от предпринимателей оперативной и объективной оценки о работе инспекций для дальнейшего улучшения и оптимизации их работы, разработки концепций и тренинг программ для сотрудников, а также извлечение информации для разработки информационно-обучающих публикаций. Необходимо отметить, что обозначенный механизм основан на принципе анонимности.

В целях устранения необоснованного и незаконного вмешательства правоохранительных органов и органов налоговой служб в деятельность субъектов предпринимательства утверждены временные правила регистрации проверок, проводимых правоохранительными органами и органами налоговой службы в отношении субъектов предпринимательства и органов местного самоуправления.

Временные правила регистрации проверок предусматривает, что все проверки субъектов предпринимательства и местного самоуправления со стороны правоохранительных и фискальных органов государственных органов проводится по согласованию с Генеральной прокуратурой Кыргызской Республики.

Также в целях создания благоприятных условий для предпринимателей и оказания поддержки экономической деятельности субъектов предпринимательства, обеспечения их правовой защиты, устранения необоснованного и излишнего вмешательства отдельных правоохранительных органов в деятельность субъектов предпринимательства, Правительством Кыргызской Республики введен запрет на проверки субъектов предпринимательства, проводимые правоохранительными органами, который принят постановлением ПКР от 11.12.2020 года № 602.

## **2.5 Состояние делового и инвестиционного климата в Российской Федерации**

Деятельность иностранных инвесторов в Российской Федерации регулируется Федеральным законом от 9 июня 1999 года № 160 - ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (далее - Федеральный закон). Федеральным законом установлены основные гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции и получаемые от них доходы и прибыль в целях обеспечения стабильности условий деятельности иностранных инвесторов и соблюдение соответствия правового режима иностранных инвестиций нормам международного права и международной практике инвестиционного сотрудничества.

Федеральным законом от 29 апреля 2008 г. № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» (далее – Федеральный закон 57-ФЗ) определены сферы деятельности, в которых приобретение акций (долей) российских компаний иностранными инвесторами должно проходить процедуру согласования Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации. К таким отраслям относятся, в частности, обращение с ядерными и радиоактивными веществами, разработка и производство вооружения и военной техники, разработка авиационной техники и космическая деятельность, разведка и добыча полезных ископаемых, добыча (вылов) водных биологических ресурсов и другие.

Положения Федерального закона 57-ФЗ распространяются на приобретение иностранными инвесторами права прямо или косвенно распоряжаться более чем 50 процентами акций (долей) стратегических хозяйственных обществ (25 процентами и более – обществ, осуществляющих пользование участком недр федерального значения, а также добычу (вылов) водных биологических ресурсов), или право назначать единоличный исполнительный орган и (или) более чем 50 процентов состава коллегиального исполнительного органа такого общества.

Российской Федерацией заключены 79 двусторонних межправительственных соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 63 действующих соглашения<sup>12</sup>.

Российская Федерация является участницей Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год), а также Конвенции об

<sup>12</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.). Кроме того, Российской Федерацией подписана Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.).

На рис. 5 представлена динамика привлечения ПИИ в экономику Российской Федерации. В 2021 году объем привлеченных ПИИ составил 610082,5 млн. долл. США.

В соответствии с данными Комиссии, крупнейшими инвесторами Российской Федерации в 2021 году являлись Кипр (182197,3 млн. долл. США), Бермудские острова (Брит.) (62251,1 млн. долл. США), Соединенное Королевство (53474,4 млн. долл. США), Нидерланды (36920,8 млн. долл. США), Ирландия (34065,2 млн. долл. США)<sup>13</sup>.

**Рисунок 5**  
**Привлечение прямых иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации**  
**(запасы)**  
**(млн. долл. США)**



*Источник: построено по данным Евразийской экономической комиссии (Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия //*

<sup>13</sup> Прямые инвестиции в Евразийском экономическом союзе. 2021 год по оперативным данным. Статистический бюллетень; Евразийская экономическая комиссия // [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf).

[http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/fin\\_stat/statistical\\_publications/Documents/finstat\\_5/finstat\\_5\\_2021.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/fin_stat/statistical_publications/Documents/finstat_5/finstat_5_2021.pdf).

### **Меры по развитию благоприятной инвестиционной среды в Российской Федерации**

В целях исключения необоснованных обязанностей, запретов и ограничений в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности в Российской Федерации применяются институты оценки регулирующего воздействия (ОРВ) и оценки фактического воздействия (ОФВ).

В результате проведение ОРВ проектов нормативных правовых актов определяются возможные положительные и отрицательные последствия принятия проекта акта, а также выявление в проекте положений, устанавливающих избыточные обязанности, запреты и ограничения для физических и юридических лиц в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности или способствующих их введению, а также положений, способствующих возникновению необоснованных расходов физических и юридических лиц в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности (пункт 4 Правил проведения федеральными органами исполнительной власти оценки регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов и проектов решений Евразийской экономической комиссии, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 17 декабря 2012 г. №1318).

ОФВ осуществляется в соответствии с Правилами проведения оценки фактического воздействия нормативных правовых актов в Российской Федерации, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 30 января 2015 г, № 83. Конечной целью ОФВ является пересмотр и отмена норм в нормативных правовых актах, которые предусматривают избыточное или неэффективное регулирование предпринимательской или иной экономической деятельности.

В целях снижения административной нагрузки на субъекты предпринимательской деятельности, повышения результативности и эффективности исполнения контрольно-надзорных функций принимаются меры, направленные на продолжение реформы контрольно-надзорной деятельности.

Важнейшим направлением развития контрольно-надзорной деятельности является внедрение механизмов управления рисками, которые включают в себя анализ и оценку деятельности юридических лиц и индивидуальных



предпринимателей. В перспективе применение риск-ориентированного подхода должно стать всеобщим.

Кроме того, в соответствии с Федеральным законом от 31 июля 2020 г. № 247-ФЗ «Об обязательных требованиях в Российской Федерации» положения нормативных правовых актов, устанавливающих обязательные требования, должны вступать в силу либо с 1 марта, либо с 1 сентября соответствующего года, но не ранее чем по истечении девяноста дней после дня официального опубликования соответствующего нормативного правового акта, если иное не установлено федеральным законом, Указом Президента Российской Федерации или международным договором Российской Федерации, предусматривающими установление обязательных требований.

Указанные меры нацелены на заблаговременное ознакомление и подготовку хозяйствующих субъектов к изменению регулирования соответствующей экономической сферы и обеспечивают стабилизацию условий деятельности предпринимателей.

С 2018 года Правительством Российской Федерации был запущен механизм управления системными изменениями предпринимательской среды «Трансформация делового климата» (далее - ТДК). ТДК представляет собой инструмент оперативного реагирования федеральных органов государственной власти на запросы бизнес-сообщества и направлен на снятие нормативных ограничений для ведения бизнеса, в том числе на устранение избыточных, устаревших и противоречащих друг другу регуляторных требований.

Механизм ТДК включает регулярный сбор предложений от бизнес-сообщества, организацию экспертных групп с представителями органов государственной власти и заинтересованных организаций, подготовку предложений по изменению нормативно-правового регулирования предпринимательской деятельности, мониторинг реализации мероприятий по предложениям бизнеса, а также оценку достигнутых эффектов.

В целях улучшения инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации и стимулирования региональных органов власти в части создания комфортной бизнес-среды с 2017 года во всех регионах внедряются целевые модели упрощения процедур ведения бизнеса в основных сферах предпринимательской деятельности (получение разрешений на строительство, технологическое присоединение к электрическим сетям и системам теплоснабжения, централизованным системам водоснабжения и водоотведения, контрольно-надзорная деятельность и учетно-регистрационная сфера). Внедрение целевых моделей способствует «выравниванию» условий ведения бизнеса в регионах.

В соответствии с Федеральным законом от 7 мая 2013 г. № 78-ФЗ «Об уполномоченных по защите прав предпринимателей в Российской Федерации» в Российской Федерации функционирует Институт по защите прав предпринимателей.

В задачи Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей (далее - Уполномоченный) входит защита прав и законных интересов российских и иностранных субъектов предпринимательской деятельности на территории РФ и российских субъектов предпринимательской деятельности на территории иностранных государств, осуществление контроля за соблюдением прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, содействие развитию общественных институтов, ориентированных на защиту прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности, взаимодействие с предпринимательским сообществом, а также участие в формировании и реализации государственной политики.

Защиту прав предпринимателей в регионах осуществляют уполномоченные по защите прав предпринимателей в субъектах Российской Федерации. В настоящее время институт Уполномоченного также применяется во всех субъектах Российской Федерации.

### **Механизмы привлечения инвестиций**

В целях развития инвестиционного потенциала в Российской Федерации разработан специальный институт инвестиционной поддержки - соглашение о защите и поощрении капиталовложений (далее - СЗПК), гарантирующий инвесторам неизменность условий ведения бизнеса на территории Российской Федерации.

СЗПК могут применяться хозяйствующими субъектами во всех сферах экономической деятельности, за исключением игорного бизнеса, производства отдельных видов подакцизных товаров, добычи сырой нефти и природного газа, оптовой и розничной торговли, деятельности финансовых организаций, подотчетных Банку России, строительства или реконструкции административно - деловых центров и торговых центров, многоквартирных домов, жилых домов.

Практика применения СЗПК в 2020 - 2021 гг. показала (*заключено 36 СЗПК*), что указанный институт успешно используется хозяйствующими субъектами, в связи с чем в Российской Федерации прорабатываются вопросы целесообразности расширения перечня сфер экономики, к которым могут относиться инвестиционные проекты, реализуемые в рамках СЗПК.

В 2022 году институт СЗПК был скорректирован и перезапущен.

Другим значимым инструментом поддержки инвестиционной активности является специальный инвестиционный контракт, направленный на стимулирование инвестиций в промышленное производство в России.

Инвестор заключает соглашение с государством, в котором фиксируются обязательства инвестора реализовать инвестиционный проект, а также обязательства государства обеспечить стабильность условий ведения бизнеса и предоставить меры господдержки.

Механизм представлен в двух вариантах:

Механизм СПИК 1.0 применяется для инвестиционных проектов по созданию либо модернизации и (или) освоению производства промышленной продукции.

Механизм СПИК 2.0 применяется для инвестиционных проектов по внедрению или разработке и внедрению современной технологии из утвержденного перечня в целях освоения серийного производства промышленной продукции на основе этой технологии.

Также реализуется механизм корпоративных программ повышения конкурентоспособности - программа деятельности организации, направленная на повышение конкурентоспособности, увеличение объемов производства и реализации продукции. Организациям, реализующим КППК, предоставляется доступ к механизмам льготного кредитования.

Льготные займы промышленным компаниям могут быть предоставлены Фондом развития промышленности в рамках широкого круга программ, в том числе «Проекты развития», «Цифровизация промышленности» и т.д.

Российская Федерация заинтересована в привлечении иностранных инвесторов в проекты государственно-частного партнерства.

Еще одним инструментом привлечения иностранных инвестиций в форме государственно-частного партнерства является концессионный договор. Так, в соответствии с Федеральным законом от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» (далее - Федеральный закон) концессионные соглашения используются в целях привлечения инвестиций в экономику Российской Федерации, а также обеспечения эффективного использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности.

Наряду с российскими индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами концессионерами могут быть иностранные юридические лица.

## **Региональный инвестиционный климат**

Для оценки эффективности инвестиционного климата на региональном уровне автономной некоммерческой организацией «Агентство стратегических инициатив» совместно с деловыми ассоциациями формируется Национальный рейтинг инвестиционного климата (далее соответственно - АНО «АСИ», Рейтинг).

Рейтингом измеряется совокупность факторов, находящихся в компетенции региональных властей, т.е. фактически оцениваются непосредственные усилия региональной власти по улучшению инвестиционного климата в отдельном субъекте Российской Федерации.

Применение института Рейтинга позволяет:

- оценить усилия по совершенствованию условий ведения предпринимательской деятельности в регионах Российской Федерации;
- выявить лучшие практики по отдельным аспектам инвестиционного климата;
- мотивировать и стимулировать исполнительные органы власти субъектов к реализации комплексной политики по улучшению инвестиционного климата.

На региональном уровне также существует широкий перечень инструментов стимулирования инвесторов, в частности, особые экономические зоны, промышленные кластеры и ряд других.

Отдельное направление работы - внедрение регионального инвестиционного стандарта, в рамках которого реализуются такие элементы, как инвестиционная карта, свод инвестиционных правил, инвестиционная декларация, инвестиционный комитет, агентство развития.

## **Консультативный совет по иностранным инвестициям в России**

Консультативный совет по иностранным инвестициям в России (далее – Совет) был создан в 1994 г. Совет является совещательным и консультативным органом для Правительства Российской Федерации. Основными задачами Совета являются выработка предложений по улучшению инвестиционного климата в России, а также решение вопросов, связанных с продолжением операционной деятельности компаний на российском рынке.

Отличительной особенностью Совета является функционирование рабочих групп по наиболее приоритетным направлениям деятельности, определяемым ежегодно.

### *Кредитные рейтинги Российской Федерации*

Международное рейтинговое агентство Standard&Poor's в марте 2022 года понизило долгосрочный суверенный кредитный рейтинг Российской Федерации в иностранной валюте с "ССС-" до "СС" с негативным прогнозом.

Долгосрочный рейтинг в национальной валюте также понижен с "ССС-" до "СС".

Международное рейтинговое агентство Moody's в марте 2022 года понизило суверенный рейтинг Российской Федерации с уровня В3 до Са.

### *О валютном контроле в Российской Федерации.*

Валютный контроль в Российской Федерации осуществляется Центральным банком Российской Федерации, органами валютного контроля, уполномоченными Правительством Российской Федерации, и агентами валютного контроля в соответствии с Федеральным законом от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», актами Правительства Российской Федерации (в том числе постановлением Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2015 г. № 1365 «О порядке представления физическими лицами - резидентами налоговым органам отчетов о движении денежных средств и иных финансовых активов по счетам (вкладам) в банках и иных организациях финансового рынка, расположенных за пределами территории Российской Федерации, и о переводах денежных средств без открытия банковского счета с использованием электронных средств платежа, предоставленных иностранными поставщиками платежных услуг», постановлением Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2005 г. №819 «Об утверждении правил представления юридическими лицами - резидентами и индивидуальными предпринимателями - резидентами налоговым органам отчетов о движении денежных средств и иных финансовых активов по счетам (вкладам) в банках и иных организациях финансового рынка, расположенных за пределами территории Российской Федерации, и о переводах денежных средств без открытия банковского счета с использованием электронных средств платежа, предоставленных иностранными поставщиками платежных услуг», постановлением Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 1459 «О порядке передачи таможенными органами Центральному банку Российской Федерации и уполномоченным банкам в электронном виде информации о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары», постановлением Правительства Российской Федерации от

28 января 2022 г. № 65 «О порядке функционирования информационной системы «Одно окно» в сфере внешнеторговой деятельности»), актами Центрального банка Российской Федерации (в том числе, инструкцией Банка России от 16 августа 2017 г. № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления») и иными.

*О системе поддержки новых инвестиционных проектов в субъектах Российской Федерации («Региональный инвестиционный стандарт»)*

Во исполнение подпункта «г» пункта 2 перечня поручений Президента Российской Федерации от 26 июня 2021 г. № Пр-1096 Правительством Российской Федерации совместно с регионами, деловыми объединениями (Деловая Россия, РСПП, ТПП России) и комиссией Государственного Совета Российской Федерации по направлению «Инвестиции» разработана система поддержки новых инвестиционных проектов (далее - Система), включающая:

- 1) формирование **регионального инвестиционного стандарта**, который состоит из пяти инструментов по взаимодействию с инвесторами;
- 2) предоставление дотаций регионам в целях частичной компенсации выпадающих доходов от применения инвестиционного налогового вычета при подтверждении регионального инвестиционного стандарта;
- 3) стандартизацию и оптимизацию в регионах клиентского пути инвестора через инструменты бережливого производства;
- 4) обучение региональных команд по работе с инвесторами.

Указанные треки в настоящее время реализуются в 45 регионах. До 2024 года будет обеспечено внедрение Системы во всех регионах.

Приказом Минэкономразвития России **от 30 сентября 2021 г. № 591** утверждены Методические рекомендации по формированию всех элементов регионального инвестиционного стандарта, а также положения по мониторингу и подтверждению внедрения Системы.

**Региональный инвестиционный стандарт** - это 5 отдельных направлений работы, в рамках которых субъекты Российской Федерации:

I. утверждают **инвестиционные декларации** - перечень обязательств перед инвестором о неухудшении условий реализации инвестиционных проектов, которые утверждаются региональным законом/указом губернатора субъекта Российской Федерации.



***Лучшие региональные практики по инвестиционным декларациям:***

1) **Калужская область** - утверждена распоряжением Губернатора Калужской области от 4 февраля 2022 г. № 14-р.

Подготовлена визуализация декларации в виде брошюры. Размещена на инвестиционном портале Калужской области<sup>14</sup>.

2) **Республика Саха (Якутия)** - утверждена распоряжением Главы Республики Саха (Якутия) от 21 апреля 2022 г. № 346-РГ.

Подготовлена визуализация декларации в виде брошюры. Размещена на инвестиционном портале Республики Саха (Якутия)<sup>1</sup>.

3) **Сахалинская область** - утверждена распоряжением Губернатора Сахалинской области от 30 ноября 2021 г. № 237-р.

Подготовлена визуализация декларации в виде брошюры. Размещена на инвестиционном портале Сахалинской области<sup>15</sup>.

II. Создают **агентства развития** для поддержки и сопровождения новых инвестиционных проектов. На базе агентств работают инвестиционные команды, основная задача которых - сопровождение инвестиционных проектов.

**Лучшие региональные практики по агентствам развития:**

Отмечаем работу агентств развития в **Республике Татарстан, Новгородской** и Нижегородской областях. В Республике Татарстан функции агентства развития исполняет региональный орган исполнительной власти.

Региональные агентства развития организуют инвестиционные комитеты. В отличие от распространенной практики работы инвестиционных советов основная задача инвестиционного комитета - досудебное разрешение спорных вопросов. Именно поэтому принципиально важно, чтобы Комитеты возглавлял непосредственно Губернатор, а участие в заседаниях принимали представители органов власти, общественных организаций, опытные предприниматели.

**Лучшие региональные практики по инвестиционным комитетам:**

В настоящий момент практика по разрешению споров в рамках работы инвестиционных комитетов формируется. В качестве успешных практик реализации:

1) **Свердловская область** - визуализирован порядок подачи и рассмотрения заявления инвестора. Имеется практика привлечения медиаторов при разрешении разногласий и споров.

2) **Республика Башкортостан** - заседания инвестиционного комитета проводится 1 раз в неделю. Заседания по урегулированию разногласий и споров 1

<sup>14</sup> <https://investvakutia.ru/investitcionnava-deklaraciva.html>

<sup>15</sup> <https://investinsakhalm.ru/investor/invest-declaration.php>

раз в месяц. Решения инвестиционного комитета на контроле у Главы Республики.

Органы местного самоуправления активно участвуют в работе комитета с привлечением «бизнес-шерифов» для урегулирования конфликтных ситуаций на муниципальном уровне.

III. Формируют **свод инвестиционных правил**, чтобы оптимизировать сроки осуществления ключевых инфраструктурных процедур при реализации инвестиционных проектов. Основная задача - не только сократить сроки, но и определить оптимальные алгоритмы действий и набор документов по таким направлениям, как присоединение к электрическим сетям, энергоснабжение, теплоснабжение, газоснабжение, водоснабжение и водоотведение, получение земельных участков, получение разрешений на строительство, получение разрешений на ввод объекта в эксплуатацию, оформление права собственности на введенный в эксплуатацию объект, доступ к дорожной инфраструктуре.

Лучшие региональные практики по своду инвестиционных правил:

1) **Город Москва** - разработана понятная пошаговая визуализация всех алгоритмов действий инвестора в рамках свода инвестиционных правил<sup>16</sup>.

Ведется работа по оптимизации процедур.

2) **Белгородская область** - разработана понятная пошаговая визуализация всех алгоритмов действий инвестора в рамках свода инвестиционных правил<sup>17</sup>.

Ведется работа по оптимизации процедур.

IV. Размещают **информацию о ресурсах, поддержке и инфраструктуре** для бизнеса на инвестиционной карте региона. Компании, которые инвестируют в разные регионы, должны иметь доступ к определённому массиву информации, представленному в схожей форме, вне зависимости от того в каком именно регионе планируется реализация проекта. Региональный стандарт определяет саму модель данных и минимальный объем информации, который должен быть размещен.

Лучшие региональные практики по инвестиционной карте:

1) **Белгородская область**<sup>18</sup>

Основные преимущества:

- в визуальном доступе имеется справочная информация по всем запрашиваемым категориям тарифов, о ставках и льготах по налогам;
- высокий уровень детализации слоев карты, особенно в части транспортной инфраструктуры и зон покрытия связи;
- территориальные ресурсы перспективного развития выделены в отдельную

<sup>5</sup> <https://investmoscow.ru/about-moscow/investment-rulebook>

<sup>17</sup> <https://belgorodinvest.com/podderzhka-no-vykh-investitsionnykh-proyektov-v-projects-2>

<sup>7</sup> <https://belgorodinvest.com/investicionnaya-karta/>

вкладку и категорированы по районам региона;

- наличие личного кабинета инвестора и возможности перехода в него со страницы инвестиционной карты;
- интуитивно понятный интерфейс, сформированный по принципу «одной страницы».

## 2) Ленинградская область<sup>19</sup>

Основные преимущества:

- реализована возможность просмотра геоподосновы с наложением кадастровой карты;
- добавлены ссылки на генеральные планы ряда городских и сельских поселений, рядом с которыми расположены инвестиционные площадки;
- учтено отображение особо охраняемых природных территорий, зон преимущественно с/х использования, а также других типов территорий, на которых действуют ограничения на ведение определенных видов деятельности;
- добавлен фильтр подбора площадки по ключевым параметрам (вид разрешенного использования, возможность подключения к инженерной инфраструктуре, класс опасности, расположение в конкретном муниципальном районе, расположение в ТОСЭР, форма собственности и иное);
- добавлена возможность отображения только объектов региональных программ развития;
- информационный слой с инженерными инфраструктурами детализирован в части отображения не только существующих, но и планируемых точек подключения;
- высокий уровень детализации слоев карты, в том числе демографическая ситуация и прогноз роста населения конкретных территорий;
- реализована возможность получения подробной информационной справки по каждому объекту, нанесенному на карту (варианты приобретения, ответственные лица и их контакты, заказчик, отображение возможностей подключения к инженерной инфраструктуре через конкретные точки входа и иное).

### *О цифровизации контрольной (надзорной) и разрешительной деятельности*

В 2021 году реформа контрольной (надзорной) деятельности в Российской Федерации сопровождалась активным внедрением цифровых решений, позволивших ускорить и упростить, а также сделать **прозрачным взаимодействие**

---

<sup>19</sup> <https://mapJenoblinvest.ru/>

### **контролируемого лица и контролера.**

Одним из главных сервисов стал **единый реестр видов контроля** (ЕРВК), оператором которого является Минэкономразвития России. Основными функциями указанного сервиса стали создание юридически значимых справочников для других систем и сбор верхнеуровневой аналитики по видам контроля (надзора).

Фактически, заполнение карточки вида контроля является оцифровкой принятого положения о виде контроля, формируется множество справочников, а также описание вида контроля «неюридическим» языком, что позволяет понять предпринимателю, зашедшему на сайт [evk.gov.ru](http://evk.gov.ru), что и в каком виде может проверяться в рамках проведения мероприятий по тому или иному виду контроля.

Важнейшим элементом цифровых решений данной области также стал пришедший на смену единому реестру проверок **единый реестр** контрольных (надзорных) мероприятий (ЕРКНМ). Оператором указанной системы является Генеральная прокуратура Российской Федерации. Главное отличие ЕРКНМ заключается в широком использовании справочников из других информационных систем, в том числе из ЕРВК, что позволяет формировать структурированную информацию о контроле. Если информация отсутствует в ЕРКНМ, то проведение контрольного (надзорного) мероприятия является незаконным.

В отношении каждого контрольного мероприятия в системе формируется QR-код, который должен наноситься на каждый документ, выпускаемый в ходе проведения контрольного мероприятия. Он ведет на карточку мероприятия в системе, позволяет каждому проверить легальность проводимых действий и само наличие мероприятия.

Федеральным законом от 31 июля 2020 г. № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» установлено право контролируемых лиц на досудебное обжалование решений контрольных (надзорных) органов, действий (бездействия) их должностных лиц (далее - досудебное обжалование).

Механизм досудебного обжалования позволяет достоверно в режиме реального времени отслеживать статус жалобы и ход ее рассмотрения, течение функциональных сроков при рассмотрении жалобы, в также предоставлять дистанционно необходимые документы.

Сервис «Жалоба на решение контрольных органов» реализован посредством федеральной государственной информационной системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)» и позволяет обеспечить единый канал анализа и распределения жалоб на нарушения в сфере контрольной (надзорной) деятельности, маршрутизацию и мониторинг рассмотрения жалоб,

единую систему присвоения номеров, единый учет и, как следствие, улучшение качества и упрощение подачи жалоб на нарушения в сфере контроля (надзора).

В сфере разрешительной деятельности важным стало внедрение с 1 марта 2022 года Единого реестра учета лицензий.

Реестр создан для формирования единой модели данных лицензирования. Если ранее не было единой точки сбора информации из реестров лицензий в одном месте, то теперь вся информация из реестров по 54 лицензируемым видам деятельности аккумулируется в Едином реестре учета лицензий.

В указанном реестре содержится описание видов лицензирования, на базе которого созданы справочники. Справочники сформированы для их использования во всех ведомственных информационных системах, в которых лицензирующие органы ведут свои реестры; лицензий, а также для дашбордов. Использование справочников исключает возможные нарушения при внесении в реестры лицензий информации (за счет использования выпадающих списков вместо текстовых полей).

Единый реестр учета лицензий позволяет осуществлять форматно-логический контроль всех проектов реестровых записей, которые лицензирующие органы вносят в реестры лицензий.

Посредством Единого реестра учета лицензий обеспечивается присвоение всем предоставленным лицензиям регистрационных номеров, структура которых унифицирована. Такой номер генерируется в автоматическом режиме, не подлежит изменению, в том числе в случае изменения сведений в реестре.

В настоящее время планируется распространить действия единого реестра учета лицензий на иные разрешения, помимо лицензий.

Развитие цифровизации позволило существенно повысить прозрачность и предсказуемость сферы контроля и разрешительной деятельности, осведомленность бизнеса о действующих нормах, обеспечить защиту прав предпринимателей при осуществлении государственного и муниципального контроля и высокую степень правомерности действий контролера в отношении контролируемого лица.

### *О Международном совете по сотрудничеству и инвестициям (МССИ)*

Отдельным направлением, связанным с улучшением делового и инвестиционного климата, выступает работа консультативных органов, действующих при ведущих объединениях бизнеса, таких как Международный совет по сотрудничеству и инвестициям (МССИ) при Российском союзе промышленников и предпринимателей (РСПП). Совет создан в 2008 г. для содействия в выстраивании системных отношений работающего в нашей стране иностранного бизнеса

с российскими органами государственной власти. Он представляет собой консультативный орган, образованный в качестве платформы для взаимодействия иностранного бизнеса с российской властью. Создание МССИ поддержали Помощник Президента России С.Э. Приходько и Министр иностранных дел Российской Федерации С.В. Лавров.

МССИ объединяет ведущих зарубежных инвесторов в российскую экономику, деловые ассоциации и торгово-промышленные палаты. Его основная цель – выработка согласованных позиций бизнеса в целях улучшения национального делового климата, а также конструктивный диалог по ключевым вопросам, волнующим бизнес, с органами власти. В качестве своей важнейшей задачи участники МССИ рассматривают донесение до официальных органов своих стран общих позиций российского и зарубежного бизнеса по ключевым вопросам международной повестки дня, а также объективной и исчерпывающей информации о позитивных тенденциях в развитии российского инвестиционного климата.

Возглавляет МССИ Президент РСПП А.Н. Шохин, сопредседателями МССИ являются председатель Комитета РСПП по международному сотрудничеству В.Ф. Вексельберг, а также лидеры иностранных бизнес-ассоциаций: Президент Американской торговой палаты в России, Председатель Правления Ассоциации европейского бизнеса в Российской Федерации, руководитель Японского бизнес-клуба, председатель Российско-германской внешнеторговой палаты, генеральный директор Французской ТПП в России.

В заседаниях МССИ неоднократно принимали участие руководители органов государственной власти: заместитель Председателя Правительства Российской Федерации А.В. Дворкович, Министр экономического развития Российской Федерации Э.С. Набиуллина, Министр иностранных дел Российской Федерации С.В. Лавров, Член Коллегии (Министр) по торговле Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) В.О. Никишина, Руководитель Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения А.В. Самойлова, Руководитель Федеральной службы по интеллектуальной собственности (Роспатент) Г.П. Ивлиев, первый заместитель Министра иностранных дел Российской Федерации А.И. Денисов, Заместители Министра финансов Российской Федерации А.Ю. Иванов и Т.И. Максимов, заместитель Министра экономического развития Российской Федерации С.С. Воскресенский, статс-секретарь – заместитель Министра экономического развития А.И. Херсонцев, заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации В.С. Осмаков, заместитель Руководителя Федеральной службы по надзору в сфере природопользования Р.Х. Низамов, статс-секретарь – заместитель Руководителя Федеральной таможенной службы



К.Л. Чайка, заместитель Руководителя Федеральной миграционной службы  
Е.Ю. Егорова, Генеральный директор АСИ С.В. Чупшева, Посол ЕС в России  
Маркус Эдерер, руководители более чем 100 крупнейших иностранных компаний,  
работающих в России.

В числе приоритетных тем повестки дня МССИ: улучшение инвестиционного климата, развитие правоприменительной практики и законодательства о поощрении капиталовложений в России, обеспечение стабильности условий ведения бизнеса на евразийском пространстве, развитие регулирования и устранение торговых барьеров в экономике, механизмы альтернативного разрешения споров, таможенное законодательство и регулирование розничной торговли, миграционный учет иностранных граждан, защита интеллектуальной собственности, поддержка локализации и инноваций, развитие рынка юридических услуг в России, развитие рынка страховых услуг, государственных закупок и регулирования рынка обращения лекарственных средств, совершенствование налогового законодательства, развитие законодательства и проблемы функционирования института расширенной ответственности производителя и импортеров, развитие торгово-экономического сотрудничества между Россией, Европой и отдельными зарубежными государствами, влияние европейской «Зеленой сделки» на перспективы торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества ЕС с Россией и ЕАЭС и многие другие.

К настоящему времени МССИ превратился в эффективный механизм взаимодействия российского и иностранного бизнеса с российской властью. С одной стороны, Совет стал площадкой по координации действий российских и иностранных участников рынка, направленных на улучшение условий для ведения бизнеса в России. С другой стороны, российское правительство в лице Совета получило партнера для обсуждения ключевых проблем деятельности иностранных компаний в России. Предложения МССИ регулярно находят отражение в решениях органов государственной власти.

## **2.6 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Узбекистан**

Республика Узбекистан является государством-наблюдателем при ЕАЭС. Указанный статус предоставлен Республике Узбекистан Решением ВЕЭС от 11 декабря 2020 года № 14<sup>20</sup>.

<sup>20</sup> Решение ВЕЭС от 11 декабря 2020 года № 14 «О предоставлении Республике Узбекистан статуса государства-наблюдателя при Евразийском экономическом союзе» // [https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01428324/err\\_12012021\\_14](https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01428324/err_12012021_14).

Одним из важнейших направлений экономической политики Республики Узбекистан является создание в стране благоприятного делового и инвестиционного климата.

Правительство Узбекистана оказывает содействие инвесторам посредством коллективной межправительственной координации и партнерства с различными заинтересованными сторонами.

Уполномоченным государственным органом, ответственным за реализацию единой государственной инвестиционной и внешнеторговой политики в Республике Узбекистан, является Министерство по инвестициям и внешней торговле Республики Узбекистан.

Взаимодействие с инвесторами осуществляет Агентство по привлечению иностранных инвестиций при Министерстве по инвестициям и внешней торговле Республики Узбекистан.

Республика Узбекистан имеет большие возможности для развития инвестиционного потенциала, к каковым относятся наличие большого внутреннего рынка с населением 35 млн. человек, богатых природных ресурсов (природного газа, золота, урана и др.), квалифицированной рабочей силы, устойчивых темпов экономического роста, а также проводимые реформы, направленные на либерализацию экономики страны.

В частности, в рамках реализации Стратегии действий Республики Узбекистан на 2017-2021 годы Правительством Республики Узбекистан инициирован ряд ключевых реформ, в том числе либерализация валютного рынка и унификация множественных обменных курсов, изменения в налоговой и таможенной системе, развитие государственно-частного партнерства, реформы в финансовом и банковском секторах и приватизация государственных предприятий, либерализация механизма лицензирования и выдачи разрешений, создание конкурентоспособной среды в различных отраслях экономики, развитие взаимовыгодного сотрудничества с соседними странами.

В 2022 году Правительством была принята новая национальная стратегия развития - **Стратегия развития нового Узбекистана на 2022-2026 годы**. Данная стратегия предусматривает привлечение инвестиций в размере 120 млрд. долл. в ближайшие пять лет, в том числе иностранных инвестиций в размере 70 млрд. долл.

Приоритетными направлениями для привлечения инвестиций определены такие отрасли, как электроэнергетика, транспорт, здравоохранение, образование, «зеленая» экономика, коммунальное хозяйство и управление водными ресурсами.

Среди других инициатив, связанных с инвестициями и бизнесом в рамках стратегии, выделены реформы в сельскохозяйственном секторе и землепользовании,

реформы в сфере образования и здравоохранения, цифровизация экономики, либерализация торгового режима и возможное вступление в региональные таможенные союзы и ВТО, реализация программ приватизации и трансформации государственных предприятий<sup>21</sup>.

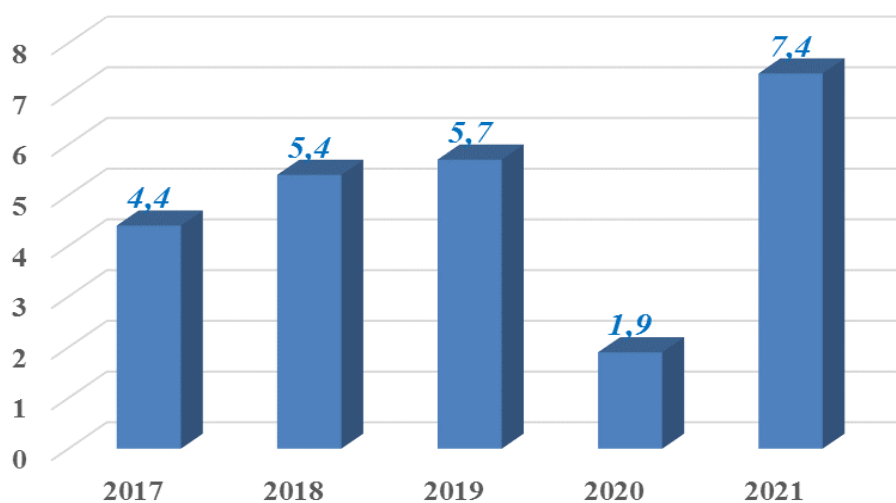
В Республике Узбекистан наблюдаются тенденции макроэкономического роста. На рис. 6 представлена динамика темпов экономического роста Республики Узбекистан. Наиболее сильное падение ВВП страны произошло в 2020 году ввиду пандемии коронавирусной инфекции (COVID – 19) (темп роста ВВП в 2020 году составил 1,9% (для сравнения в 2019 году данный показатель составлял 5,7%)).

Вместе с тем в результате принятых Правительством Республики Узбекистан мер по развитию бизнес-среды, стимулированию частного сектора экономики темпы роста ВВП были стабилизированы, и в 2021 году темп роста ВВП составил 7,4% (см. рис. 6).

**Рисунок 6**

**Темпы роста ВВП в Республике Узбекистан**

(%)



Источник: построено по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике // <https://stat.uz/ru/>.

*Инвестиционное законодательство Республики Узбекистан*

**Закон Республики Узбекистан 25 декабря 2019 года № ЗРУ-598 «Об инвестициях и инвестиционной деятельности»** (далее - Закон

<sup>21</sup> Инвестиционный путеводитель Узбекистана // <https://mift.uz/ru/investp>.

об инвестициях) регулирует отношения в области инвестиций и инвестиционной деятельности, осуществляемые иностранными и отечественными инвесторами.

В Законе об инвестициях определены основные понятия, используемые в сфере инвестиционной деятельности.

Так, в соответствии с **Законом об инвестициях, инвестиции** — материальные и нематериальные блага и права на них, в том числе права на объекты интеллектуальной собственности, а также реинвестиции, вкладываемые инвестором на условиях несения рисков в объекты социальной сферы, предпринимательской, научной и других видов деятельности в целях получения прибыли, которые могут включать в себя:

средства, в том числе денежные средства (включая иностранную валюту), целевые банковские вклады, паи, доли, акции, облигации, векселя и иные ценные бумаги;

движимое и недвижимое имущество (здания, сооружения, оборудование, машины и другие материальные ценности);

имущественные права интеллектуальной собственности, в том числе запатентованные или незапатентованные (ноу-хау) технические, технологические, коммерческие и другие знания, оформленные в виде технической документации, навыков и производственного опыта, необходимые для организации того или иного вида производства, а также другие ценности, не запрещенные законодательством Республики Узбекистан.

**Закон об инвестициях** определяет понятие **инвестор** как субъект инвестиционной деятельности, осуществляющий инвестирование собственных и (или) заемных средств либо других привлеченных инвестиционных ресурсов в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли.

В **Законе об инвестициях** под «**предприятием с иностранными инвестициями**» понимается предприятия, в которых иностранные инвестиции составляют не менее пятнадцати процентов акций (долей, паев) или уставного фонда (уставного капитала).

В **Законе об инвестициях** предусматриваются гарантии для инвесторов.

В частности, в соответствии со **статьей 15 Закона об инвестициях** государство **гарантирует права субъектов инвестиционной деятельности.**

Согласно статье 15 Закона об инвестициях государственные органы и их должностные лица не вправе вмешиваться в деятельность субъектов инвестиционной деятельности, осуществляемую в соответствии с законодательством. Государство гарантирует недопущение дискриминации в отношении инвесторов в связи с их гражданством, местом жительства, местом

проведения экономической деятельности, а также в зависимости от страны происхождения инвесторов или инвестиций.

В соответствии со **статьей 16 Закона об инвестициях** доходы субъекта инвестиционной деятельности, полученные в результате инвестиционной деятельности, могут быть после уплаты налогов и платежей реинвестированы или использованы любым иным способом по его усмотрению.

Согласно **статье 17 Закона об инвестициях** инвесторам **гарантируется свободный перевод денежных средств** в иностранной валюте в Республику Узбекистан и из нее без каких-либо ограничений при условии уплаты ими налогов и платежей, в том числе конвертация валюты для репатриации. Такие переводы включают в себя:

первоначальные и дополнительные суммы для поддержания либо увеличения иностранных инвестиций;

доход от осуществления инвестиций;

средства, полученные в качестве возмещения за причиненные убытки в соответствии с настоящим Законом;

платежи, осуществленные в порядке исполнения условий договоров;

выручку от продажи всех или части иностранных инвестиций;

платежи, возникающие вследствие урегулирования спора, включая любое судебное или арбитражное решение;

заработную плату и другие выплаты работникам;

средства из других источников, полученные в соответствии с законодательством.

В соответствии со **статьей 18 Закона об инвестициях** иностранный инвестор имеет **право на прекращение инвестиционной деятельности** в Республике Узбекистан.

После прекращения инвестиционной деятельности иностранный инвестор имеет право на свободную репатриацию в денежной или натуральной форме своих активов, полученных в результате прекращения инвестиционной деятельности.

Согласно **статье 19 Закона об инвестициях**, в случае, если последующее законодательство Республики Узбекистан ухудшает условия инвестирования, то к инвесторам в течение десяти лет с момента инвестирования **применяется законодательство, действовавшее на дату инвестирования**. Инвестор имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства, которые улучшают условия его инвестирования.

**Статьей 20 Закона об инвестициях** определены **гарантии по обеспечению гласности и открытости**.

В частности, физическим и юридическим лицам обеспечивается открытость и возможность беспрепятственного доступа к информации о деятельности органов государственного управления и органов государственной власти на местах и принимаемых ими решениях в сфере инвестиционной деятельности.

**Статьей 21 Закона об инвестициях определены нормы по защите инвестиций.**

В частности, инвестиции и иные активы инвесторов не подлежат национализации. Инвестиции и иные активы инвесторов не подлежат реквизиции (экспроприации), за исключением случаев стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий и при иных обстоятельствах, носящих чрезвычайный характер.

Дополнительным источником регулирования инвестиционной деятельности в Республике Узбекистан являются подписанные межправительственные соглашения о поощрении и защите инвестиций. В частности, Республикой Узбекистан заключены 49 двусторонних межправительственных соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, из них 46 действующих соглашений<sup>22</sup>.

Другими законами, регулируемыми отдельные сферы инвестиционной деятельности в Республике Узбекистане, являются следующие:

а) Гражданский кодекс Республики Узбекистан (часть I от 21 декабря 1995 года № 163-I, Часть II утверждена Законом Республики Узбекистан №256-I от 29 августа 1996 года) в котором установлены общие рамки для большинства сделок между юридическими или физическими лицами (включая приобретение имущества иностранными инвесторами);

б) Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-604 от 17 февраля 2020 года «О специальных экономических зонах», который предоставляет инвесторам дополнительные льготы и преференции в отношении проектов, созданных в СЭЗ;

в) Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-537 от 10 мая 2019 года «О государственно-частном партнерстве», в котором определены права, обязанности и стимулы государственной поддержки для иностранных инвесторов как частных партнеров;

г) Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-392 от 25 августа 2015 года «Об инвестиционных и паевых фондах», в котором предусмотрены механизмы для диверсифицированной инвестиционной деятельности;

д) Закон Республики Узбекистан № 312-II от 7 декабря 2001 года «О соглашениях о разделе продукции», в котором установлены разграничения

<sup>22</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.



между иностранными инвестициями в горнодобывающую деятельность внутри страны;

е) Закон Республики Узбекистан от 14 июля 2021 года № ЗРУ-701 «О лицензировании, разрешительных и уведомительных процедурах», в котором содержится информация о правилах лицензирования и перечень видов деятельности, которые подлежат осуществлению исключительно на основании лицензий, разрешений или уведомлений;

ж) Закон Республики Узбекистан от 9 декабря 1992 года №754-ХП «Об охране природы», в котором изложены положения по охране окружающей среды и использованию природных ресурсов.

### *Учреждение компании в Республике Узбекистан*

Основное законодательство, регулирующее создание компаний и их деятельность в Республике Узбекистан, состоит из следующих нормативно-правовых актов:

а) Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-370 от 6 мая 2014 года «Об акционерных обществах и защите прав акционеров»;

б) Закон Республики Узбекистан № 310-П от 6 декабря 2001 года «Об обществах с ограниченной и дополнительной ответственностью»;

в) Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 9 февраля 2017 года № 66 «О мерах по реализации постановления Президента Республики Узбекистан от 28 октября 2016 года № ПП-2646 «О совершенствовании системы государственной регистрации и постановки на учет субъектов предпринимательства»;

г) Постановление Кабинета Министров 23 октября 2000 года № 410 «Об утверждении положения о порядке аккредитации и деятельности представительств иностранных коммерческих организаций на территории Республики Узбекистан»<sup>23</sup>.

### *Обзор форм корпоративного присутствия в Республике Узбекистан*

Иностранные компании могут осуществлять предпринимательскую деятельность в Республике Узбекистан путем учреждения юридического лица в

<sup>23</sup> Инвестиционный путеводитель Узбекистана // <https://mift.uz/ru/investp>.

стране или через другие формы присутствия, такие как постоянное представительство (ПП) и представительство.

Иностранные инвесторы в Узбекистане чаще всего создают акционерные общества (АО) или общества с ограниченной ответственностью (ООО).

В соответствии со статьей 3 Закона Республики Узбекистан № ЗРУ-370 от 6 мая 2014 года «Об акционерных обществах и защите прав акционеров», **Акционерным обществом (далее АО)** признается коммерческая организация, уставный фонд (уставный капитал) которой разделен на определенное число акций, удостоверяющих права акционеров по отношению к обществу.

АО является юридическим лицом и имеет в собственности обособленное имущество, в том числе имущество, переданное ему в уставный фонд (уставный капитал), учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Акции АО могут быть зарегистрированы на узбекской фондовой бирже и свободно торговаться. В основном АО являются такие организации, как финансовые учреждения (банки, страховые компании), крупные производители и государственные предприятия. Они характеризуются более сложными управленческими и административными процедурами, а также более жестким регулированием со стороны органов управления рынком капитала, по сравнению с другими формами юридических лиц.

**Открытое акционерное общество (ООО)** является одной из самых удобных форм регистрации в Республике Узбекистан.

Большинство предприятий с иностранными инвестициями в стране были организованы в форме ООО. Ответственность ограничена размером активов компании, а права голоса участников пропорциональны их долям в уставном фонде ООО. В отличие от АО, доли в уставном фонде ООО не являются ценными бумагами, а представляют собой доли участия (определяемые как проценты).

Юридическое лицо в форме ООО является более практичным вариантом в административном отношении, чем АО, поскольку к нему предъявляются менее строгие требования в отношении корпоративного управления и деятельности компании. С июля 2020 года ООО могут выпускать корпоративные облигации на фондовой бирже Республики Узбекистан.

**Постоянное представительство (ПП)** не считается отдельным юридическим лицом, а лишь представляет собой налоговый статус иностранного юридического лица (т.е. наличие налоговой регистрации в Республике Узбекистан). Обычно форма ПП используется для разовых проектов сервисного характера (например, услуги в

нефтяной промышленности, проекты «под ключ», консалтинг). Одним из недостатков ПП является то, что оно не может подавать заявку на получение лицензии, если таковая требуется для конкретного вида деятельности.

Для регистрации ПП компания подает необходимый пакет документов в соответствующий районный налоговый орган.

**Представительство** - это подразделение иностранной компании, которое представляет и защищает интересы юридического лица в стране пребывания. Само оно не является юридическим лицом и не может осуществлять коммерческую деятельность.

### *Регистрация компании в Республике Узбекистан*

Регистрация хозяйствующего субъекта осуществляется Агентством государственных услуг при Министерстве юстиции Республики Узбекистан.

Процедура учреждения компании в Республике Узбекистан включает в себя следующие этапы:

а) Предварительная регистрация: подготовка учредительных документов будущей компании, определение учредителей, оформление доверенности и т.д. Как правило, данная процедура занимает от одного до двух месяцев.

б) Государственная регистрация: подача учредительных документов и регистрация компании в соответствующих государственных органах. Этот процесс может быть завершён в течение одного рабочего дня.

*Справочно:*

*Документы, необходимые для государственной регистрации предприятий с участием иностранного капитала в Республике Узбекистан*

- 1). Заявление (электронный запрос – при регистрации через Интернет).
- 2). Оригинал учредительных документов на государственном языке (в одном экземпляре).
- 3). Копия платежного документа об уплате установленного размера государственной пошлины.
- 4). При регистрации через Интернет: согласие каждого учредителя с узбекской стороны о вхождении в состав учредителей (подтверждение по e-mail).
- 5). При регистрации через Интернет: заверение запроса ЭЦП всех иностранных учредителей.
- 6). При регистрации в явочном порядке: доверенность (для иностранных инвесторов — переведенная на государственный язык и легализованная), если документы на регистрацию представляются представителем учредителя.

*Запросы, направляемые через автоматизированную систему для государственной регистрации предприятий с иностранными инвестициями, предприятий с участием*

*иностранного капитала, иных юридических лиц, в составе учредителей которых указываются лица, не являющиеся гражданами Республики Узбекистан, в обязательном порядке подписываются электронной цифровой подписью (ЭЦП) указанных лиц.*

в) Пост-регистрация: постановка на учет в налоговых органах, открытие банковского счета и т.д. Данные процедуры обычно занимают одну неделю.

Если деятельность компании требует дополнительных лицензий или разрешений от государственных органов, пострегистрационный период может занять больше времени - от двух до шести месяцев, в зависимости от необходимых документов и разрешений.

### *Государственно-частное партнерство в Республике Узбекистан*

С принятием Закона Республики Узбекистан № ЗРУ-537 от 10 мая 2019 года «О государственно-частном партнерстве» (далее Закон Республики Узбекистан «О ГЧП»), Правительство Республики Узбекистан активно реализует проекты государственно-частного партнерства (ГЧП) во многих отраслях экономики.

Развитие в Республике Узбекистан ГЧП расширяет возможности привлечения иностранных инвестиций в развитие экономики страны, использования международных практик в решении социальных задач.

**В соответствии со статьей 3 Закона Республики Узбекистан «О ГЧП» государственно-частное партнерство** — юридически оформленное на определенный срок сотрудничество государственного партнера и частного партнера, основанное на объединении их ресурсов для реализации проекта государственно-частного партнерства.

**Согласно статье 3 указанного выше Закона проект государственно-частного партнерства** — совокупность мероприятий, реализуемых на основе привлечения частных инвестиций и (или) внедрения передового опыта управления, направленных на решение экономических, социальных и инфраструктурных задач;

**В соответствии со статьей 4 Закона Республики Узбекистан «О ГЧП» основными принципами государственно-частного партнерства являются:**

равенство перед законом государственного партнера и частного партнера;  
прозрачность правил и процедур при осуществлении государственно-частного партнерства;

состязательность и объективность при отборе частного партнера;

недопустимость дискриминации;

недопустимость коррупции.

**В статье 10 Закона Республики Узбекистан «О ГЧП» определены основные направления государственной политики Республики Узбекистан в области государственно-частного партнерства:**

стимулирование экономического роста и обеспечение устойчивого развития Республики Узбекистан;

разработка, утверждение и реализация государственных программ в области государственно-частного партнерства;

содействие в формировании, восстановлении, эксплуатации, поддержании существующей общественной инфраструктуры;

повышение качества эксплуатации и обслуживания общественной инфраструктуры;

улучшение качества государственных услуг и расширение доступа к ним;

создание условий, обеспечивающих привлечение финансовых средств частного сектора, включая иностранные инвестиции;

государственная поддержка научных исследований, внедрение современных методов и технологий для развития и совершенствования институционально-правовых основ государственно-частного партнерства.

В соответствии со статьей 12 Закона Республики Узбекистан «О ГЧП» уполномоченным государственным органом в области ГЧП является Агентство по развитию государственно-частного партнерства при Министерстве финансов Республики Узбекистан (далее — уполномоченный государственный орган), основными функциями которого являются:

реализация государственной политики в области ГЧП;

участие в разработке и реализации государственных программ в области ГЧП;

обеспечение межведомственной координации при подготовке и реализации проектов ГЧП;

содействие министерствам, государственным комитетам, ведомствам, органам государственной власти на местах в реализации государственных программ в области ГЧП, а также в разработке концепций проектов ГЧП;

организация взаимодействия с инвесторами, международными финансовыми и донорскими организациями, научным и экспертным сообществом, а также иными участниками ГЧП;

подготовка методологических документов, руководства и инструкции в области ГЧП;

рассмотрение проектов ГЧП;

разработка проектов типовых соглашений о ГЧП;

ведение Реестра проектов ГЧП;  
оказание содействия в подготовке и реализации проектов ГЧП;  
внесение на утверждение в Кабинет Министров Республики Узбекистан концепции проекта ГЧП общей стоимостью в эквиваленте свыше десяти миллионов долларов США<sup>24</sup>.

Согласно Статье 15 Закона о ГЧП, проект ГЧП может быть инициирован:

- а) Государственным органом (государственный инициатор);
- б) Индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом (частный инициатор).

*Справочно:*

*Реализованные в Республике Узбекистан проекты ГЧП*

*В Республике Узбекистан реализован ряд крупных проектов ГЧП, направленных на развитие возобновляемых источников энергии, совершенствование системы здравоохранения, развитие сельских территорий и т.д.:*

*«Abu Dhabi Future Energy Company PJSC» – «Masdar» (ОАЭ) участвует в реализации проекта строительства фотоэлектрической (солнечной) электростанции мощностью 100 МВт в Навоийской области. Общий объем инвестиций составляет около 100 млн. долл.*

*«NephroPlus» (Индия) была выбрана в ходе тендера в 2021 году для строительства четырех новых клиник (Объем инвестиций составит 9,7 млн. долл.).*

*Консорциум в составе «EDF» (Франция), «Nebras Power» (Камерун) и «Sojitz Corporation» (Япония) реализует проект строительства теплоэлектростанции комбинированного цикла мощностью 1600 МВт в Сырдарьинской области. Ожидаются инвестиции в размере 1,2 млрд. долл.*

*Специальные экономические зоны в Республике Узбекистан*

Деятельность специальных экономических зон (СЭЗ) в Республике Узбекистан регулируется Законом Республики Узбекистан № ЗРУ-604 от 17 февраля 2020 года «О специальных экономических зонах».

В соответствии со статьей 2 указанного выше Закона специальная экономическая зона — территория с определенными границами и специальным правовым режимом, специально выделенная в целях привлечения иностранных и отечественных инвестиций, высоких технологий и управленческого опыта для ускоренного социально-экономического развития соответствующего региона.

По состоянию на 1 июля 2022 года в Республике Узбекистан насчитывалось 24 свободные экономические зоны (СЭЗ), предоставляющие экспортно-ориентированным предприятиям особые льготы и инфраструктуру. В период с 2008

<sup>24</sup> Закон Республики Узбекистан № ЗРУ-537 от 10 мая 2019 года «О государственно-частном партнерстве» // <https://lex.uz/ru/docs/4329272>.



по 2021 год в СЭЗ было реализовано 559 инвестиционных проектов, в результате которых было создано 46 833 рабочих мест и привлечено иностранных инвестиций на сумму 905,6 млн. долл.<sup>25</sup>.

Отбор инвестиционных проектов для размещения в СЭЗ осуществляется в соответствии с Положением о порядке проведения отбора инвестиционных проектов для размещения на территории СЭЗ и регистрации участников СЭЗ, утвержденным постановлением Кабинета Министров от 16.01.2018г. № 29.

Принятие административными советами решения о реализации проекта на территории свободных экономических зон осуществляется при наличии положительного заключения ГУП «Центр комплексной экспертизы и импортных контрактов при Министерстве экономики и промышленности Республики Узбекистан» (далее — Центр) по бизнес-планам или технико-экономическим обоснованиям реализуемых проектов;

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан «О мерах о дальнейшему совершенствованию системы координации и управления деятельности свободных экономических зон от 21 декабря 2018 года №УП- 5600 срок выдачи заключения Центра по бизнес-планам или технико-экономическим обоснованиям реализуемых проектов не должен превышать двадцати календарных дней; общий срок рассмотрения административными советами инвестиционных заявок на размещение производств на территории свободных экономических зон не должен превышать тридцати календарных дней, включая процесс выдачи заключения Центра<sup>26</sup>.

Инвестор представляет в Дирекцию СЭЗ заполненную инвестиционную заявку на размещение производства на территории СЭЗ с приложением к ней:

информации о наличии государственной регистрации юридического лица (инвестора) или иного документа, подтверждающего деятельность данного инвестора;

бизнес-плана предлагаемого инвестиционного проекта;

информации, подтверждающей наличие опыта работы инвестора в соответствующей сфере и/или реализацию аналогичных инвестиционных проектов (при наличии);

информации о финансово-хозяйственной деятельности инвестора за последние три года.

Все документы представляются инвестором в Дирекцию с приложением заверенного в установленном порядке перевода на государственный или русский

<sup>25</sup> Инвестиционный путеводитель Узбекистана // <https://mift.uz/ru/investp>.

<sup>26</sup> Свободные экономические зоны Республики Узбекистан // <https://invest.gov.uz/ru/investor/sez-i-mpz/>.

язык. Инвестор несет ответственность за достоверность представляемых сведений и документов.

Административный совет рассматривает внесенные инвестиционные заявки и бизнес-планы и по итогам принимает решение о возможности реализации проекта на территории СЭЗ или необходимости доработки представленных документов или нецелесообразности реализации инвестиционного проекта на территории СЭЗ.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 26 октября 2016 года №УП-4853 предприятия-участники СЭЗ освобождаются от уплаты:

а) земельного налога, налога на прибыль, налога на имущество юридических лиц, налога на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа для микрофирм и малых предприятий, а также обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд и внебюджетный Фонд реконструкции, капитального ремонта и оснащения общеобразовательных школ, профессиональных колледжей, академических лицеев и медицинских учреждений при Министерстве финансов Республики Узбекистан;

б) таможенных платежей (кроме сборов за таможенное оформление) за оборудование, сырье, материалы и комплектующие изделия, завозимые для собственных производственных нужд, с целевым направлением высвобождаемых средств на создание новых, а также на модернизацию, реконструкцию и техническое, технологическое перевооружение, расширение действующих производств, строительство производственных зданий, приобретение сырья и материалов, необходимых для собственных производственных нужд, без права возврата отрицательной суммы налога на добавленную стоимость, возникающей при экспорте продукции;

в) таможенных платежей (кроме сборов за таможенное оформление) за строительные материалы, не производимые в республике и завозимые в рамках реализации проектов, при наличии положительного заключения ГУП «Центр комплексной экспертизы проектов и импортных контрактов» при Министерстве экономики и промышленности Республики Узбекистан по результатам комплексной экспертизы перечней товаров;

Льготы в СЭЗ предоставляются на срок **от 3 до 10 лет** в зависимости от объема внесенных инвестиций, в том числе в эквиваленте (доллар США):

- от 300 тыс. долл. до 3 млн. долл. – сроком на **3 года**;
- от 3 млн. долл. до 5 млн. долл. – сроком на **5 лет**;
- от 5 млн. долл. до 10 млн. долл. – сроком на **7 лет**;

от 10 млн. долл. и выше – сроком на **10 лет**, с применением в течение последующих **5 лет** ставки налога на прибыль и единого налогового платежа в размере на **50 %** ниже действующих ставок.

Предприятия-участники СЭЗ освобождаются от уплаты на весь период деятельности СЭЗ от уплаты таможенных платежей (кроме сборов за таможенное оформление) на завозимое сырье, материалы и комплектующие изделия в части продукции, направляемой на экспорт.

Государство обеспечивает гарантированное подключение предприятий-участников СЭЗ к инженерно-коммуникационным сетям со своевременным подведением к производственным площадкам и бесперебойное их функционирование<sup>27</sup>.

### **Налоговые и таможенные льготы, предоставляемые инвесторам в Республике Узбекистан**

Предоставление налоговых льгот регулируется Налоговым кодексом Республики Узбекистан.

Обзор налоговых и таможенных льгот в Республике Узбекистан представлен в Приложении 4 Доклада.

### **2.7 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Молдова**

Республика Молдова является государством-наблюдателем при ЕАЭС. Указанный статус предоставлен Республике Молдова Решением ВЕЭС от 14 мая 2018 года № 9<sup>28</sup>.

Приоритетными направлениями экономической политики Республики Молдова являются улучшение регулирования предпринимательской деятельности, совершенствование налоговой системы, упрощение доступа на рынок (в первую очередь сельхозпродукции) за счет развития деятельности зон свободного предпринимательства, рост конкурентоспособности молдавских товаров и улучшение условий для их экспорта<sup>29</sup>.

<sup>27</sup> Инвестиционный путеводитель Узбекистана // <https://mift.uz/ru/investp>.

<sup>28</sup> Решение ВЕЭС от 14 мая 2018 года № 9 «О предоставлении Республике Молдова статуса государства-наблюдателя при Евразийском экономическом союзе» // [https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01417707/scd\\_16052018\\_9](https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01417707/scd_16052018_9).

<sup>29</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

### *Инвестиционная деятельность в Республике Молдова*

Инвестиционная деятельность в Республике Молдова регулируется Законом Республики Молдова от 18 марта 2004 года № 81-XV «Об инвестициях в предпринимательскую деятельность» (далее – Закон)<sup>30</sup>.

В соответствии с указанным Законом:

**инвестиция** – это совокупность ценностей (активов), вкладываемых в какую-либо предпринимательскую деятельность на территории Республики Молдова, в том числе на основе договора финансового лизинга, а также в рамках частно-государственного партнерства, с целью получения дохода;

**капитальная инвестиция (затраты)** – затраты, осуществленные инвестором в связи с приобретением и/или улучшением долгосрочных активов, которые не относятся на результат текущего периода, а подлежат капитализации (отнесению на увеличение стоимости долгосрочных активов);

**иностранная инвестиция** – инвестиция, осуществленная иностранным инвестором в какую-либо предпринимательскую деятельность в Республике Молдова, в том числе доходы, полученные за счет этой инвестиции и реинвестированные на территории Республики Молдова;

**инвестиционная деятельность** – деятельность по вложению инвестиции и осуществлению предпринимательской деятельности в связи с этой инвестицией с целью получения дохода.

В соответствии со статьей 4 Закона инвестиция может быть осуществлена в следующих формах:

а) право собственности на движимое и недвижимое имущество, а также иные вещные права;

б) любое право, предоставленное на основании закона или договора, любая лицензия или разрешение, выданные в соответствии с действующим законодательством, в том числе концессии на изыскание, культивирование, добычу или разведку природных ресурсов;

в) права, вытекающие из акций, долей или других форм участия в коммерческих обществах;

г) денежные средства;

д) права, вытекающие из долговых обязательств или других форм обязательств перед инвестором, имеющих экономическую и финансовую ценность;

<sup>30</sup> Закон Республики Молдова от 18 марта 2004 года № 81-XV «Об инвестициях в предпринимательскую деятельность» // [https://base.spinform.ru/show\\_doc.fwx?rgn=6644](https://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=6644).

е) права на интеллектуальную собственность: права на промышленную собственность (патенты на изобретения, полезные модели, товарные знаки и знаки обслуживания, фирменные наименования, наименования мест происхождения товаров, промышленные модели и рисунки, патенты на сорта растений, топографии интегральных микросхем), авторские права и другие смежные права, коммерческая тайна (ноу-хау), гудвилл;

ж) другие договорные права, в том числе вытекающие из частно-государственного партнерства.

В соответствии со статьей 5 Закона инвесторы могут осуществлять инвестиции во все области предпринимательской деятельности на всей территории Республики Молдова в соответствии с действующим законодательством, если не затрагиваются интересы национальной безопасности, не нарушаются положения антимонопольного законодательства, нормы охраны окружающей среды, здоровья населения и общественного порядка.

Согласно статье 6 Закона в Республике Молдова инвестиции не могут подвергаться дискриминации в зависимости от гражданства инвестора, места жительства, места нахождения, места регистрации или деятельности, страны происхождения инвестора или инвестиции либо по любым другим мотивам.

В статье 6 Закона указано, что инвесторам предоставляются справедливые и равные условия для деятельности, исключая применение мер дискриминационного характера, которые могли бы препятствовать управлению, совершению операций, содержанию, использованию, доходности, приобретению, расширению или распоряжению инвестициями.

В соответствии со статьей 8 Закона инвесторы обязаны осуществлять инвестиционную деятельность в соответствии с международными договорами, одной из сторон которых является Республика Молдова, настоящим законом и другими законодательными актами, а также в соответствии со стандартами (нормами, правилами и др.), утвержденными в установленном порядке.

Согласно статье 8 инвесторы, в том числе иностранные, обязаны выполнять законные требования органов публичной власти.

Законом определены нормы по защите инвестиций.

В частности, в соответствии со статьей 9 Закона органы публичной власти обязаны соблюдать права инвесторов, предоставленные им законом. В случае нарушения органом публичной власти прав инвестора последний вправе потребовать признания своего права и возмещения причиненных ему убытков.

В Законе установлены нормы по обеспечению гарантий неприменения экспроприации или других подобных действий по отношению к инвесторам.

В частности, в соответствии с пунктом 1 статьи 10 Закона инвестиции не могут быть экспроприированы или подвергнуты другим подобным мерам, которые прямо или косвенно лишают инвестора права на собственность либо права контроля над инвестицией, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 статьи 10.

В пункте 2 статьи 10 отмечено, что инвестиционная деятельность может быть прервана принудительно лишь при наличии следующих условий:

а) данная мера предпринимается в общественно полезных целях с условием предварительного и равноценного возмещения убытков и не является дискриминационной;

б) указанная мера обусловлена договорными условиями, установленными в рамках частно-государственного партнерства.

В Законе определена гарантия по возмещению убытков инвестору.

В соответствии со статьей 11 Закона инвестор пользуется в соответствии с действующим законодательством правом на возмещение убытков, причиненных вследствие нарушения его прав, в том числе изданным органом публичной власти актом, нарушающим права и интересы инвестора, или другими противоправными действиями органа публичной власти.

В Законе отражены специальные положения об иностранных инвесторах и иностранных инвестициях.

В соответствии с пунктом 1 статьи 17 Закона в Республике Молдова могут быть созданы предприятия с иностранными инвестициями в виде совместных предприятий и предприятий с иностранным капиталом.

Согласно пункту 2 статьи 17 Закона совместным предприятием является созданное в соответствии с законодательством Республики Молдова предприятие, уставный капитал которого частично состоит из иностранных инвестиций.

В соответствии с пунктом 3 статьи 17 Закона предприятием с иностранным капиталом является созданное в соответствии с законодательством Республики Молдова предприятие, уставный капитал которого состоит полностью из иностранных инвестиций.

Согласно пункту 4 статьи 17 Закона предприятия с иностранными инвестициями имеют право создавать международные ассоциации и организации, а также быть членом международных ассоциаций и организаций.

В соответствии с пунктом 1 статьи 18 Закона процедура регистрации, порядок осуществления деятельности и процедура роспуска предприятия с иностранными инвестициями идентичны таковым для отечественных предприятий и осуществляются в соответствии с действующим законодательством Республики Молдова.



### *Государственная регистрация*

В соответствии со статьей 7 Закона Республики Молдова от 19 октября 2007 года № 220 «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» для государственной регистрации юридического лица предоставляются следующие документы:

заявление о регистрации по утвержденному органом государственной регистрации образцу;

решение о создании и учредительные документы юридического лица в зависимости от его организационно-правовой формы (в двух экземплярах);

заключение Национальной комиссии по финансовому рынку – для страховых обществ, негосударственных пенсионных фондов и ссудо-сберегательных ассоциаций;

документ, подтверждающий внесение платы за регистрацию.

Кроме того, юридические лица с иностранными инвестициями дополнительно предоставляют:

выписку из национального регистра страны проживания инвестора;

учредительные документы иностранного юридического лица<sup>31</sup>.

### *Разрешительные документы.*

С целью снижения регуляторного бремени на бизнес в течение 2016–2017 годов были проведены радикальная ревизия и оптимизация всего спектра разрешительных актов и лицензий, уменьшено количество данного рода документов с 416 до 152. Согласно Закону Республики Молдова от 21 сентября 2017 года № 185 «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты» были объединены в единый акт положения Закона Республики Молдова от 22 июля 2011 года № 160 «О регулировании предпринимательской деятельности путем разрешения» и законодательная основа для выпуска трех категорий разрешительных актов (лицензии – 34 документа; разрешения (разрешительные документы, предоставляемые на право деятельности, и документы, подтверждающие аттестацию определенных возможностей хозяйствующего субъекта) – 82 документа; сертификаты (разрешительные документы, подтверждающие соответствие услуг и (или) товаров некоторым техническим требованиям) – 36 документов). Как

<sup>31</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

лицензионные условия, так и условия на выдачу других разрешений устанавливаются отраслевыми законами, специально регулирующими виды деятельности, выполнение которых обязательно при осуществлении соответствующего вида деятельности.

В целях оптимизации разрешительной системы принято постановление Правительства Республики Молдова от 14 июня 2016 года № 753 «Об утверждении Концепции механизма производства и выдачи разрешительных документов и Плана действий по оптимизации разрешительных документов и реализации решений для единого окна». Во исполнение данного постановления проведены необходимые мероприятия, разработана и внедряется автоматизированная информационная система, приняты два постановления Правительства Республики Молдова от 13 июня 2018 года – № 550 «Об утверждении Технической концепции Автоматизированной системы производства и выдачи разрешительных документов» (АИС УВРД) и № 551 «Об утверждении Положения о порядке ведения Регистра разрешительных документов». В результате разработана автоматизированная информационная система, которая 9 июля 2018 года была сдана в эксплуатацию. Таким образом, 60 % разрешительных документов выдаются в режиме «единого окна».

Внедрение единого электронного окна для выдачи разрешительных документов является одной из основных целей, продвигаемых Правительством Республики Молдова для снижения административной нагрузки и создания благоприятной деловой среды. С началом эпидемии COVID-19 важность единого электронного окна еще больше возросла. Процесс получения лицензий и других разрешительных документов был упрощен с внедрением электронной платформы. Применение единого электронного окна позволяет сэкономить для бизнеса около 3,5 млн долларов США<sup>32</sup>.

Средняя продолжительность получения разрешительного документа по системе «единого окна» составляет в настоящее время 6 дней по сравнению с 25–30 днями до его внедрения.

Для увеличения коэффициента использования АИС УВРД Парламент Республики Молдова принял поправки к Закону Республики Молдова № 160/2011 «О регулировании предпринимательской деятельности путем разрешения», согласно которым каждый разрешительный акт будет сопровождаться QR-кодом, созданным АИС УВРД (новые положения вступили в силу в феврале 2021 года).

---

<sup>32</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

### *Валютное регулирование*

Базовым документом, устанавливающим основные принципы валютного регулирования в Республике Молдова, права и обязанности резидентов и нерезидентов в валютной области, а также полномочия органов валютного контроля и функции агентов валютного контроля, является Закон Республики Молдова от 21 марта 2008 года № 62-XVI «О валютном регулировании» (далее – Закон № 62-XVI). В оговоренных случаях Закон № 62-XVI предусматривает право Национального банка Молдовы своими нормативными актами регламентировать в установленных пределах отдельные аспекты в валютной области (например, условия и порядок осуществления валютных операций через банковские счета/платежные счета в национальной и иностранной валютах, условия предоставления резидентам лицензированными банками кредитов в иностранной валюте и др.)<sup>33</sup>.

Резиденты имеют право открывать счета в иностранной валюте в лицензированных банках и платежные счета в иностранной валюте у небанковских поставщиков платежных услуг-резидентов, за исключением платежных счетов в связи с выпуском электронных денег. Открытие нерезидентами счетов в лицензированных банках Республики Молдова осуществляется без ограничений.

В отношении текущих валютных операций с 30 июня 1995 года Республика Молдова приняла обязательства разделов 2–4 статьи VIII Устава Международного валютного фонда (МВФ). Этим Республика Молдова взяла на себя обязательства воздерживаться от введения, без согласия МВФ, ограничений на осуществление платежей и переводов по международным текущим операциям, от участия в дискриминационных валютных соглашениях и использования практики множественных обменных курсов.

Резиденты и нерезиденты могут получать и осуществлять без ограничений платежи и переводы в рамках текущих валютных операций.

В отношении капитальных валютных операций Закон № 62-XVI устанавливает следующие требования.

Капитальные валютные операции, предусматривающие приток капитала в Республику Молдова, осуществляются без ограничений, если иное не предусмотрено законодательством Республики Молдова, которое регламентирует область, относящуюся к соответствующим капитальным валютным операциям. Так, например, согласно статье 22 Закона Республики Молдова от 18 марта 2004 года

---

<sup>33</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

№ 81-XV «Об инвестициях в предпринимательскую деятельность» не разрешается покупка иностранными инвесторами земель сельскохозяйственного назначения и лесного фонда.

К капитальным валютным операциям, предусматривающим приток капитала в Республику Молдова в случае получения резидентами от нерезидентов перечисленных в Законе № 62-XVI займов/кредитов и гарантий, применяется режим уведомления, имеющий целью принятие на учет национальным банком Молдовы обязательств, вытекающих из некоторых упомянутых операций, в результате уведомления резидентами об этих операциях. Режим уведомления не применяется к капитальным валютным операциям, подпадающим под действие Закона Республики Молдова от 22 декабря 2006 года № 419-XVI «О публичном долге, государственных гарантиях и государственном рекредитовании», а также к валютным операциям, которые связаны с обеспечениями, предусмотренными пунктом 12 статьи 4 Закона Республики Молдова от 22 июля 2016 года № 184 «О договорах о финансовом обеспечении», и которые регламентируются им.

Капитальные валютные операции, предусматривающие отток капитала из Республики Молдова, могут быть осуществлены без разрешения Национального банка Молдовы, за исключением некоторых операций, прямо оговоренных в Законе № 62-XVI (например, операции по покупке резидентами иностранных финансовых инструментов, предоставление резидентами в пользу нерезидентов финансовых займов/кредитов, а также некоторых гарантий, осуществление за рубежом резидентами обменных валютных операций, открытие резидентами за рубежом текущих и депозитных счетов, за некоторыми исключениями).

Требование получения разрешения Национального банка Молдовы на осуществление капитальных валютных операций относится только к резидентам, за исключением некоторых операций по ввозу/вывозу валютных ценностей, когда разрешение Национального банка Молдовы должен получать нерезидент.

Разрешительный режим не применяется к капитальным валютным операциям, участником которых является Министерство финансов или Национальный банк Молдовы, к открытию счетов за рубежом публичными учреждениями, капитальным валютным операциям, осуществляемым за счет средств национального публичного бюджета, а также к валютным операциям, которые связаны с обеспечениями, предусмотренными пунктом 12 статьи 4 Закона Республики Молдова от 22 июля 2016 года № 184 «О договорах о финансовом обеспечении», и которые регламентируются им.

Закон № 62-XVI предусматривает право Национального банка Молдовы разрешить или отказать в выдаче разрешения с учетом основной задачи

Национального банка Молдовы, предусмотренной Законом Республики Молдова от 21 июля 1995 года № 548-ХІІІ «О Национальном банке Молдовы», текущих условий денежного, кредитного и валютного рынков, состояния платежного баланса положений законодательства Республики Молдова.

### *Налогообложение юридических лиц*

Налогообложение юридических лиц в Республике Молдова регулируется Налоговым кодексом Республики Молдова от 24 апреля 1997 года № 1163-ХІІ, который устанавливает общие принципы налогообложения в Республике Молдова, правовое положение налогоплательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых налоговым законодательством, принципы определения объекта налогообложения и ведения учета доходов и вычитаемых расходов, порядок и условия привлечения к ответственности за нарушения налогового законодательства, а также порядок обжалования действий налоговых органов и их должностных лиц<sup>34</sup>.

При возникновении противоречий между нормативными актами, принятыми Правительством Республики Молдова, Министерством финансов, Государственной налоговой службой и Таможенной службой при Министерстве финансов, другими центральными отраслевыми органами публичного управления, а также местными органами публичного управления на основании и во исполнение положения Налогового кодекса, применяются положения Налогового кодекса.

Если международным договором, регулирующим налогообложение или содержащим нормы, регулирующие налогообложение, одной из сторон которого является Республика Молдова, установлены иные правила и положения, чем те, которые предусмотрены налоговым законодательством, применяются правила и положения международного договора.

В Республике Молдова взимаются государственные и местные налоги (пошлины) и сборы.

*В систему государственных налогов (пошлин) и сборов входят:* подоходный налог; НДС; акцизы; приватный налог; таможенная пошлина; дорожные сборы; поимущественный налог; единый налог с резидентов информационно-технологических парков.

---

<sup>34</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

*В систему местных налогов и сборов входят:* налог на недвижимое имущество; частный налог; сборы за природные ресурсы; сбор на благоустройство территорий; сбор за организацию аукционов и лотерей в пределах административно-территориальной единицы; сбор за размещение рекламы; сбор за использование местной символики; сбор за объекты торговли и/или объекты по оказанию услуг; рыночный сбор; сбор за временное проживание; курортный сбор; сбор за предоставление услуг по автомобильной перевозке пассажиров по муниципальным, городским и сельским (коммунальным) маршрутам; сбор за парковку автотранспорта; сбор с владельцев собак; сбор за парковку; сбор на санитарную очистку; сбор за рекламные устройства.

### ***Государственные налоги (пошлины) и сборы***

*Подходный налог* регламентируется разделом II Налогового кодекса.

Субъектами налогообложения являются юридические лица, за исключением товариществ, получающие в течение налогового года доход от любых источников, находящихся в Республике Молдова, и юридические лица-резиденты, получающие инвестиционный и финансовый доход от источников, находящихся за пределами страны.

Объектом налогообложения для предприятия-резидента является прибыль, полученная от источников как в Республике Молдова, так и за ее пределами. Объектом налогообложения для предприятий-нерезидентов является только прибыль, полученная от источников в Республике Молдова. Объектом налогообложения является валовой доход (включая льготы), полученный от всех источников любым юридическим лицом, за минусом вычетов и освобождений, на которые это лицо имеет право.

Общая сумма подходного налога для юридических лиц определяется в размере 12 % облагаемого дохода (с 2012 года).

*Налог на добавленную стоимость* – это государственный налог, представляющий собой форму изъятия в бюджет части стоимости поставленных товаров, оказанных услуг, подлежащих налогообложению на территории Республики Молдова, а также части стоимости облагаемых товаров, услуг, импортируемых в Республику Молдова.

Субъектами налогообложения являются:

юридические и физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность в Республике Молдова через постоянное представительство, зарегистрированные или подлежащие регистрации в качестве плательщиков НДС;



юридические и физические лица, нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность в Республике Молдова через постоянное представительство, импортирующие товары, кроме физических лиц, импортирующих товары личного пользования или потребления, стоимость которых не превышает лимит, установленный действующим законодательством;

юридические и физические лица, кроме общественно-политических организаций, нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность в Республике Молдова через постоянное представительство, импортирующие услуги, независимо от того, зарегистрированы они или нет в качестве плательщиков НДС;

нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность без оформления организационно-правовой формы в Республике Молдова, предоставляющие услуги через электронные сети и получающие доходы от физических лиц – резидентов Республики Молдова, не осуществляющих предпринимательскую деятельность, а также нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность без оформления организационно-правовой формы в Республике Молдова, посредством которых производится оплата физическими лицами – резидентами Республики Молдова, не осуществляющими предпринимательскую деятельность, услуг, получаемых через электронные сети от других нерезидентов, местом поставки которых считается Республика Молдова (начиная с 1 апреля 2020 года);

юридические и физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность и приобретающие на территории Республики Молдова имущество предприятий, зарегистрированных в качестве плательщиков НДС, находящихся в процессе несостоятельности, за исключением находящихся в процессе реструктуризации и реализации плана, в соответствии с положениями Закона Республики Молдова от 29 июня 2012 года № 149 «О несостоятельности» (начиная с 1 января 2020 года).

Объектами налогообложения являются:

поставка товаров, услуг субъектами налогообложения, являющаяся результатом их предпринимательской деятельности в Республике Молдова;

импорт в Республику Молдова товаров, за исключением импортируемых физическими лицами товаров для личного пользования или потребления, стоимость которых не превышает лимит, установленный действующим законодательством;

импорт в Республику Молдова услуг;

поставка услуг через электронные сети нерезидентами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без оформления организационно-правовой

формы в Республике Молдова, физическим лицам – резидентам Республики Молдова, не осуществляющим предпринимательскую деятельность (начиная с 1 апреля 2020 года);

приобретение собственности субъектов налогообложения, находящихся в процессе несостоятельности, за исключением находящихся в процессе реструктуризации и реализации плана, в соответствии с положениями Закона Республики Молдова от 29 июня 2012 года № 149 «О несостоятельности» (начиная с 1 января 2020 года).

Стандартная ставка НДС – 20% облагаемой стоимости импортируемых товаров и услуг и поставок, осуществляемых на территории Республики Молдова.

*Акцизы* – общегосударственный налог, установленный на отдельные потребительские товары.

Субъектами налогообложения являются авторизованный владелец налогового склада, производящий и/или перерабатывающий подакцизные товары на территории Республики Молдова, и юридические и физические лица, импортирующие подакцизные товары.

Объектами налогообложения являются 14 типов подакцизных товаров, включая: пиво и все виды спиртных напитков; табачные изделия; нефтепродукты; легковые автомобили; духи и туалетную воду; одежду меховую; аппаратуру видеозаписывающую и видеовоспроизводящую; икру красную и черную; другие товары, представленные в приложении раздела IV Налогового кодекса Республики Молдова.

Налогооблагаемой базой являются:

объем в натуральном выражении, если ставки акцизов, в том числе при импорте, установлены в абсолютной сумме на единицу измерения товара;

стоимость товаров без учета акцизов и НДС, если для них установлены адвалорные в процентах ставки акцизов, за исключением статьи 123-1 Налогового кодекса Республики Молдова;

таможенная стоимость импортируемых товаров, определяемая в соответствии с таможенным законодательством, а также подлежащие уплате при импорте налоги, пошлины и сборы без учета акцизов и НДС, если для указанных товаров установлены адвалорные в процентах ставки акцизов, за исключением статьи 123-1 Налогового кодекса Республики Молдова.

Ставки акцизов устанавливаются:

специфические – в абсолютной сумме на единицу измерения товара;

адвалорные – в процентах от стоимости товаров без учета акцизов и НДС либо от таможенной стоимости импортируемых товаров с учетом подлежащих уплате при импорте налогов и сборов, но без учета акцизов и НДС.

### *Зоны свободного предпринимательства*

Зоны свободного предпринимательства (ЗСП) имеют статус таможенных территорий, в которых действуют льготные таможенный, налоговый, валютный, визовый и трудовой режимы. В настоящее время в Республике Молдова существуют 7 ЗСП, а также Международный свободный порт Джурджулешть и Международный свободный аэропорт Мэркулешть, обладающие признаками свободных зон:

Международный свободный порт Джурджулешть площадью до 120 га является экономически обособленной частью таможенной территории Республики Молдова, предназначенной для развития международной торговли и состоящей из терминала для перевалки растительного масла и насыпных грузов, нефтяного, зернового, контейнерного и RORO терминалов, а также промышленной зоны. Благодаря своему местоположению на р. Дунае и доступной глубине реки, достигающей 7 метров, он может принимать не только речные баржи, но и морские суда. Свободный порт создан сроком на 25 лет;

Международный свободный аэропорт Мэркулешть площадью 265 га является частью таможенной территории Республики Молдова, предназначенной для ускорения развития авиаперевозок, авиационных услуг, экспортного промышленного производства и внешнеторговой деятельности. Взлетно-посадочная полоса способна принимать практически все типы грузовых самолетов.

В ЗСП могут осуществляться следующие виды деятельности:

промышленное производство экспортно-ориентированных товаров, за исключением этилового спирта и алкогольной продукции;

сортировка, упаковка, маркировка и иные подобные операции в отношении товаров, следующих транзитом через таможенную территорию Республики Молдова;

внешнеторговая деятельность;

виды деятельности, такие как коммунальные услуги, складская деятельность, строительство, общественное питание и др., являющиеся вспомогательными и необходимыми для осуществления деятельности резидентов<sup>35</sup>.

<sup>35</sup> Обзор делового климата, льгот инвесторам, свободных экономических зон, промышленных и научно-технических парков Республики Молдова за 2020 год // <https://e-cis.info/upload/iblock/993/993818d8521f6ee95ae0bd3d88532264.doc>.

### *Налоговый режим*

Налогообложение резидентов свободной экономической зоны (СЭЗ) имеет следующие особенности.

В соответствии с пунктами f, f-1 и i статьи 104 Налогового кодекса Республики Молдова освобождаются от НДС с правом вычета:

товары, услуги, поставляемые в ЗСП из-за пределов таможенной территории Республики Молдова, поставляемые из ЗСП за пределы таможенной территории Республики Молдова, поставляемые в ЗСП с остальной части таможенной территории Республики Молдова, а также поставляемые резидентами различных ЗСП Республики Молдова друг другу, за исключением транспортных услуг, поставляемых в ЗСП с остальной части таможенной территории Республики Молдова, а также поставляемых резидентами различных ЗСП Республики Молдова друг другу;

товары, поставляемые резидентом ЗСП Республики Молдова нерезиденту Республики Молдова, если товар передается с целью переработки резиденту другой ЗСП Республики Молдова, указанному покупателем/получателем-нерезидентом;

товары, услуги, поставляемые в Международный свободный порт Джурджулешть и Международный свободный аэропорт Мэркулешть из-за пределов таможенной территории Республики Молдова, поставляемые из Международного свободного порта Джурджулешть и Международного свободного аэропорта Мэркулешть за пределы таможенной территории Республики Молдова, поставляемые в Международный свободный порт Джурджулешть и Международный свободный аэропорт Мэркулешть с остальной части таможенной территории Республики Молдова, а также поставляемые резидентами различных ЗСП Республики Молдова, Международного свободного порта Джурджулешть, Международного свободного аэропорта Мэркулешть друг другу, за исключением транспортных услуг, поставляемых в Международный свободный порт Джурджулешть и в Международный свободный аэропорт Мэркулешть с остальной части таможенной территории Республики Молдова, а также поставляемые резидентами различных ЗСП Республики Молдова, Международного свободного порта Джурджулешть, Международного свободного аэропорта Мэркулешть друг другу.

Также в соответствии со статьей 124 Налогового кодекса Республики Молдова не облагаются акцизами подакцизные товары, ввозимые в ЗСП из-за пределов таможенной территории Республики Молдова, из других ЗСП, с остальной части таможенной территории Республики Молдова, а также

происходящие из данной ЗСП и вывозимые за пределы таможенной территории Республики Молдова.

### *Валютный режим*

Безналичные расчеты на территории ЗСП осуществляются как в национальной, так и иностранной валютах в соответствии с законодательством Республики Молдова. На операции между резидентами и хозяйствующими субъектами Республики Молдова не распространяется требование законодательства о репатриации валюты. На экспортно-импортные операции, осуществляемые между резидентами и иностранными субъектами, распространяется требование законодательства о репатриации валюты. Оплата труда лиц, работающих в ЗСП, производится в национальной валюте.

### *Визовый и регистрационный режимы*

С иностранных инвесторов и работников резидентов, а также лиц, приглашенных главным администратором ЗСП, консульский сбор за оформление служебных виз не взимается. Ходатайство главного администратора ЗСП является основанием для выдачи иностранному инвестору или работнику-резиденту вида на жительство и разрешения на работу.

### *Промышленные, научно-технологические парки и инновационные инкубаторы*

В целях облегчения создания и функционирования промышленного парка и в соответствии с Законом Республики Молдова от 15 июля 2010 года № 182 «О промышленных парках»<sup>36</sup> государство в лице органов центрального и местного публичного управления предоставляет резидентам промышленного парка следующие льготы:

освобождение от уплаты компенсации потерь, причиненных выводом земель из категории земель сельскохозяйственного назначения, в соответствии с Законом Республики Молдова от 25 июля 1997 года № 1308-ХІІ «О нормативной цене и порядке купли-продажи земли»;

<sup>36</sup> Закон Республики Молдова от 15 июля 2010 года № 182 «О промышленных парках» // [https://base.spinform.ru/show\\_doc.fwx?rgn=31903](https://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=31903).

безвозмездное отчуждение или передача в безвозмездное пользование, по решению собственника, объектов публичной собственности управляющему предприятию для создания и развития промышленного парка в соответствии с Законом Республики Молдова от 4 мая 2007 года № 121-XVI «Об управлении публичной собственностью и ее разгосударствлении»;

право приватизации прилегающего к строениям земельного участка, находящегося в публичной собственности, по нормативной цене земли, установленной на момент передачи его в пользование управляющему предприятию или в аренду резидентам промышленного парка, только после приобретения и/или сдачи в эксплуатацию зданий и сооружений промышленного и вспомогательного назначения в соответствии с Законом Республики Молдова от 25 июля 1997 года № 1308-XIII «О нормативной цене и порядке купли-продажи земли»;

предоставление налоговых льгот в соответствии с Налоговым кодексом Республики Молдова;

применение управляющим предприятием понижающего коэффициента до 0,3 к тарифу годовой оплаты за аренду земли, находящейся в публичной собственности, установленному в соответствии с Законом Республики Молдова от 25 июля 1997 года № 1308-XIII «О нормативной цене и порядке купли-продажи земли», или к базовому тарифу годовой платы за наем имущества, находящегося в публичной собственности, установленному Законом Республики Молдова «О государственном бюджете на соответствующий год»;

оптимизация государственных проверок деятельности резидентов промышленных парков путем проведения плановых проверок согласно годовому графику, утвержденному постановлением Правительства Республики Молдова, или внеплановых проверок, проводимых с согласия Министерства экономики Республики Молдова в соответствии с действующим законодательством;

выделение по необходимости финансовых средств для создания производственно-технической инфраструктуры.

Кроме того, для облегчения создания и деятельности научно-технологических парков и инновационных инкубаторов в соответствии с Законом Республики Молдова от 7 июля 2018 года № 226 «О научно-технологических парках и инновационных инкубаторах»<sup>37</sup> государство через центральные и местные органы публичного управления предоставляет администратору и резидентам научно-технологического парка и инновационного инкубатора следующие льготы:

<sup>37</sup> Закон Республики Молдова от 7 июля 2018 года № 226 «О научно-технологических парках и инновационных инкубаторах» // [https://base.spinform.ru/show\\_doc.fwx?rgn=112504](https://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=112504).



предоставление в бесплатное пользование администратору научно-технологического парка и/или инновационного инкубатора недвижимого имущества, являющегося государственной собственностью, для создания и развития научно-технологического парка и/или инновационного инкубатора;

бюджетные ассигнования, распределяемые по конкурсу в рамках программ и проектов в области исследований, разработок, инноваций и трансфера технологий, в том числе для создания и развития инфраструктуры научно-технологического парка и инновационного инкубатора;

пожертвования, спонсорство и инвестиции;

применение администратором научно-технологического парка;

для резидентов соответствующего парка коэффициента уменьшения тарифа, установленного при начислении платы за наем/аренду имущества, являющегося государственной собственностью, предусмотренного Законом Республики Молдова «О государственном бюджете на соответствующий год»: в первом и втором году деятельности в рамках научно-технологического парка – 0,3, на третий год – 0,4, в четвертый год – 0,5;

освобождение в первом и втором году деятельности в рамках инновационного инкубатора администратором инновационного инкубатора, резидентов соответствующего инкубатора от платы за наем/аренду имущества, являющегося государственной собственностью;

применение администратором инновационного инкубатора для резидентов инновационного соответствующего инкубатора коэффициента уменьшения тарифа, установленного при начислении платы за наем/аренду имущества, являющегося государственной собственностью, предусмотренного Законом Республики Молдова «О государственном бюджете на соответствующий год», на третьем году деятельности резидентов 0,5;

выделение финансовых средств для создания технической и производственной инфраструктуры научно-технологического парка или инновационного инкубатора из государственного бюджета, бюджетов административно-территориальных единиц, из Национального фонда регионального развития, а также Национальной программы в области исследований и инноваций.

Закон Республики Молдова от 15 июля 2010 года № 182 «О промышленных парках» регулирует порядок создания и функционирования промышленных парков, а также механизм финансирования их производственно-технической инфраструктуры.

Постановление Правительства Республики Молдова от 1 сентября 2011 года № 652 «Об утверждении Положения о порядке проведения конкурса по отбору

резидентов и инвестиционных проектов для промышленного парка и типового отчета об осуществлении деятельности в промышленном парке» определяет порядок и основные условия организации и проведения конкурсов по отбору резидентов и инвестиционных проектов, реализуемых в промышленном парке, созданном на базе объектов публичной собственности или принципе частно-государственного партнерства.

## **2.8 Состояние делового и инвестиционного климата в Республике Куба**

Республика Куба является государством-наблюдателем при ЕАЭС. Указанный статус предоставлен Республике Куба Решением ВЕЭС от 11 декабря 2020 года № 13<sup>38</sup>.

Приоритетами экономической политики Кубы являются стимулирование экспорта и импортозамещение, развитие электроэнергетики, основанной на возобновляемых источниках энергии, активное привлечение иностранных инвестиций.

Важным фактором дальнейшего развития сотрудничества Республики Куба с государствами-членами ЕАЭС являются подписание 31 мая 2018 года Меморандума о взаимопонимании между Евразийской экономической комиссией и Правительством Республики Куба и принятие Плана совместных мероприятий Комиссии и Правительства Республики Куба на 2021-2025 годы.

В частности, в соответствии с указанным выше Меморандумом целью сотрудничества Сторон является содействие развитию всестороннего взаимодействия между государствами - членами ЕАЭС и Республикой Куба для увеличения объемов взаимной торговли и инвестиций, реализации мер, направленных на устранение барьеров, препятствующих развитию торговли и привлечению инвестиций, а также для более тесного сотрудничества по направлениям, представляющим взаимный интерес.

### *Инвестиционная деятельность в Республике Куба*

Режим иностранных инвестиций в Республике Куба регулируется Законом № 118 «Об иностранных инвестициях» от 29 марта 2014 года (далее – Закон № 118),

<sup>38</sup> Решение ВЕЭС от 11 декабря 2020 года № 13 «О предоставлении Республике Куба статуса государства-наблюдателя при Евразийском экономическом союзе» // [https:// docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01428322/err\\_12012021\\_13](https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01428322/err_12012021_13).

вступившим в силу 28 июня 2014 года<sup>39</sup>. Он определяет систему льгот, гарантий и правовой защиты для инвесторов, области, открытые для иностранных инвестиций, формы иностранных инвестиций, банковский, внешнеторговый, трудовой, специальный налоговый режимы, режим регистрации и финансовой отчетности, а также нормы, касающиеся охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов, защиты авторских прав.

Согласно Закону № 118 иностранные инвестиции могут осуществляться во все сферы кроме здравоохранения, народного образования и вооруженных сил. При этом предпринимательские структуры, созданные органами управления указанных видов деятельности, могут быть объектами иностранных инвестиций.

Иностранные инвестиции разрешены в следующих формах: совместное предприятие, договор о международной экономической ассоциации и компания со 100-процентным иностранным капиталом.

Совместное предприятие предполагает создание нового юридического лица и оформляется в виде акционерного общества. Совместные предприятия могут открывать офисы, представительства, отделения и филиалы, как в стране, так и за рубежом, а также осуществлять иностранные инвестиции.

Договор о международной экономической ассоциации не предполагает создания нового юридического лица. Стороны договариваются о параметрах сотрудничества и действуют в рамках разрешения, выдаваемого компетентным кубинским органом. Фиксируются объемы обязательств каждой из договаривающихся сторон. Уставной капитал не создается, однако стороны могут сформировать общий фонд, в котором будут определены доли каждого из участников.

К договорам о международной экономической ассоциации относятся, в частности, договоры на разведку на условиях риска невозобновляемых природных ресурсов, договоры в сферах строительства, сельскохозяйственного производства, на управление отелями, производствами или оказание услуг, а также договоры на предоставление профессиональных услуг.

В компании со 100-процентным иностранным капиталом иностранный инвестор осуществляет деятельность строго в рамках разрешения, выдаваемого кубинским компетентным органом. Иностранный инвестор в качестве компании со 100-процентным иностранным капиталом может осуществлять свою деятельность на территории Кубы как физическое лицо, действующее от своего имени, как юридическое лицо, создав филиал иностранной компании, владельцем которой он

---

<sup>39</sup> Республика Куба: путеводитель для бизнеса // [https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide\\_Cuba\\_2017.pdf](https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide_Cuba_2017.pdf).

является, в форме акционерного общества с именованными акциями, как юридическое лицо, создав отделение иностранной компании.

Совместные предприятия, участники договора о международной экономической ассоциации и компании со 100-процентным иностранным капиталом имеют право осуществлять экспорт и импорт товаров и услуг в рамках реализации своих заявленных целей.

Совместные предприятия и участники договора о международной экономической ассоциации освобождаются от уплаты таможенной пошлины на импорт оборудования, машин и других товаров на период осуществления капитальных вложений.

### *Валютное регулирование*

Расчеты и платежи на территории Кубы осуществляются исключительно в национальной валюте - кубинских песо<sup>40</sup>.

Законными средствами платежа являются кубинские конвертируемый песо и неконвертируемый песо. Один конвертируемый песо приравнен к 25 неконвертируемым песо и к 1 доллару США. В неконвертируемых песо начисляется заработная плата, пенсии, социальные пособия, устанавливаются налоги, таможенные платежи в отношении физических и юридических лиц - резидентов Республики Куба. Иностранцы граждане, предприятия с участием иностранного капитала осуществляют платежи в бюджет в конвертируемых песо. Товары и услуги на территории Республики Куба реализуются иностранцам и предприятиям с участием иностранного капитала за конвертируемые песо. В настоящее время на Кубе взят курс на постепенный переход на моновалютную систему.

Кубинским организациям нефинансового сектора запрещено иметь банковские счета в иностранной валюте, исключение делается для участников внешнеэкономической деятельности. Сто процентов валютной выручки подлежит продаже Центральному банку Кубы (по курсу 1 конвертируемый песо за 1 доллар США). Поступления в иностранной валюте на счета кубинских организаций автоматически переводятся обслуживающим банком в конвертируемые песо.

Для осуществления внешнеторговых и других разрешенных операций, платежей по долговым обязательствам в иностранной валюте кубинская организация должна подать заявку на покупку иностранной валюты

<sup>40</sup> Республика Куба: путеводитель для бизнеса // [https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide\\_Cuba\\_2017.pdf](https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide_Cuba_2017.pdf).

в обслуживающий ее банк. Разрешение на покупку иностранной валюты выдается Центральным банком Кубы.

Для открытия банковского счета за границей и осуществления операций по нему кубинской организации требуется разрешение Центрального банка Кубы.

Иностранные инвесторы могут свободно без уплаты налогов или других сборов переводить за рубеж дивиденды и прибыль от инвестиций, а также денежные средства, полученные в качестве компенсации в случае ликвидации предприятия с иностранным капиталом или от продажи своей доли участия.

Иностранные граждане - сотрудники предприятия, не являющиеся резидентами Кубы, могут свободно переводить за границу средства, выплачиваемые им в качестве вознаграждения за работу.

Из-за санкций, наложенных правительством США, расчеты с кубинскими компаниями в рамках реализации внешнеторговых сделок не могут осуществляться в долларах США и при посредничестве банков США. В связи с чем в этих целях в основном используется евро.

При обмене наличных долларов США в кубинских уполномоченных финансовых организациях взимается сбор в размере 10%. При обмене евро и других свободно конвертируемых валют сбор не взимается.

#### *Регулирование свободных (особых) экономических зон*

Первая на Кубе особая экономическая зона - Особая зона развития Мариэль (ОЗРМ) - создана в 2013 году<sup>41</sup>.

Режим ее деятельности определен Декретом-законом № 313 от 19 сентября 2013 года «Об Особой зоне развития Мариэль», вступившим в силу 1 ноября 2013 года. ОЗРМ расположена в 45 км к западу от Гаваны, имеет площадь 465 кв. км, формируется вокруг грузового порта Мариэль.

Территория ОЗРМ разбита на сектора. На первом этапе осваивается сектор А, площадью в 43 кв. км (9% от всей территории зоны), находящийся на западном берегу бухты Мариэль и поделенный на 11 участков.

Головной орган управления ОЗРМ - Администрация, находится в подчинении Совета Министров Республики Куба. Возглавляет Администрацию Генеральный директор. Взаимодействие с клиентами ОЗРМ организовано по принципу «единого окна».

<sup>41</sup> Республика Куба: путеводитель для бизнеса // [https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide\\_Cuba\\_2017.pdf](https://www.polpred.com/upload/pdf/Businessguide_Cuba_2017.pdf).

Чтобы осуществлять экономическую деятельность на территории ОЗРМ иностранному инвестору или компании-резиденту Республики Куба необходимо зарегистрироваться. Возможны две формы участия - в качестве концессионера или арендатора. Концессия утверждается Советом Министров Республики Куба и выдается сроком до 50 лет (с возможностью продления еще до 50 лет). Статус арендатора предоставляется решением Совета Министров Республики Куба и в некоторых случаях Генеральным директором ОЗРМ.

Инвестиции в следующие виды деятельности или сферы утверждаются исключительно Советом Министров Республики Куба:

- разведка и/или использование природных ресурсов (невозобновляемых);
- использование невозобновляемых источников энергии;
- передача прав на государственную собственность;
- предоставление и/или оказание общественных услуг (транспорт, коммуникации, электро- и водоснабжение);
- строительство и эксплуатация социальных объектов;
- недвижимость;
- предприятия со 100-процентным иностранным капиталом;
- предприятия с участием иностранного капитала;
- здравоохранение, образование, военные учреждения.

Согласование осуществления иностранных инвестиций в иные сферы является прерогативой Генерального директора ОЗРМ.

В ОЗРМ действует специальный налоговый режим, согласно которому:

- налог на использование наемной рабочей силы не взимается;
- налог на прибыль не взимается в течение первых 10 лет (в исключительных случаях и более 10 лет). По истечении этого срока ставка налога составляет 12%;
- таможенные пошлины на импорт оборудования в рамках реализации заявленных инвестиционных целей не взимаются, в других случаях применяется Закон № 113 «О системе налогообложения» от 23 июля 2012 года;
- налог с продаж не взимается в течение первого года операций. Далее ставка - 1%;
- взнос на социальное страхование - 14%;
- территориальный взнос в целях местного развития не взимается;
- налог на личные доходы не взимается с доходов, полученных в виде дивидендов или процентов от предпринимательской деятельности, налог с зарплаты для нерезидентов - 15%;
- предоставление льготной ставки в размере 50% на налог по использованию или эксплуатации пляжей, использованию и эксплуатации бухт, использованию



и эксплуатации лесных ресурсов и объектов животного мира, а также водный налог на протяжении всего срока окупаемости инвестиционных расходов.

Концессионеры и арендаторы могут открывать счета в любом банке на территории Кубы, в любой валюте в соответствии с действующим кубинским законодательством. При расчетах с субъектами национальной экономики применяется действующий в стране валютный режим. Участники ОЗРМ могут переводить за рубеж средства в свободно конвертируемой валюте, связанные с их деятельностью, через национальную банковскую систему без налогов или других обременений. Иностранцы граждане, работающие в ОЗРМ и не проживающие постоянно в Республике Куба, могут переводить за рубеж средства согласно правилам, установленным Центральным банком Кубы.

В феврале 2022 года Кубинская сторона выступила с инициативой открытия промышленного парка ЕАЭС на территории ОЗРМ, что будет способствовать развитию инвестиционного сотрудничества государств-членов ЕАЭС и государств-наблюдателей при ЕАЭС.

## 2.9 Деятельность Делового совета ЕАЭС

Важным фактором формирования в государствах-членах ЕАЭС благоприятного делового и инвестиционного климата являются взаимодействие бизнес-структур государств-членов ЕАЭС и развитие сотрудничества евразийских бизнес-ассоциаций с Деловым советом ЕАЭС.

Деловой совет ЕАЭС создан 21 мая 2015 года на базе Белорусско-Казахстанско-Российского бизнес-диалога, учрежденного 15 декабря 2010 года.

Деловой совет ЕАЭС – постоянно действующий координационно-совещательный орган деловых кругов, в который входит Союз промышленников и предпринимателей (работодателей) Республики Армения, Союз некоммерческих организаций «Конфедерация промышленников и предпринимателей (нанимателей)» Республики Беларусь, Национальная палата предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен», Кыргызский союз промышленников и предпринимателей и Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП)<sup>42</sup>.

Ведущие бизнес-объединения стран, получивших в ЕАЭС статус государств-наблюдателей, могут участвовать в качестве наблюдателей на заседаниях **Президиума Делового совета ЕАЭС** при их желании. Так, с 2017 года

<sup>42</sup> Соглашение о создании Делового совета ЕАЭС подписано 21 мая 2015 года в Астане.

на заседаниях Президиума принимал участие Президент Национального Конгресса Промышленников и Предпринимателей Молдовы (НКППМ) В.Тарлев.

В 2020 – 2021 годах в связи со сложившейся эпидемиологической обстановкой и в условиях проведения заседаний Президиума в онлайн-режиме участие наблюдателей в заседаниях Президиума Делового совета развития не получило. В частности, Республика Узбекистан, получившая статус наблюдателя в ЕАЭС 11 декабря 2020 года, в заседаниях Президиума ещё не участвовала.

Совет вырабатывает скоординированную позицию делового сообщества государств ЕАЭС при взаимодействии с органами Союза, налаживает прямые связи и диалог между деловыми кругами союзных стран, содействует развитию торгово-экономических отношений, промышленного и финансового сотрудничества, повышению конкурентоспособности национальных экономик, выявлению барьеров, изъятий и ограничений взаимного доступа на рынки интеграционного объединения. В сферу внимания Делового совета входит ряд важных вопросов: техническое регулирование; секторальное сотрудничество в рамках Соглашения между ЕАЭС и КНР; маркировка товаров средствами их идентификации; содействие производителям из государств-членов ЕАЭС в расширении экспорта на зарубежные рынки; устранение барьеров на едином продовольственном рынке ЕАЭС; транзит грузов по территории ЕАЭС; поэтапное сближение квалификаций специалистов различных видов профессиональной деятельности; формирование единого платёжного пространства ЕАЭС, расширение сферы расчётов в национальных валютах государств-членов Союза и другие.

Каждая Сторона Делового совета имеет своего **Координатора**, каковым являются руководители соответственно Союза промышленников и предпринимателей (работодателей) Республики Армения, Конфедерации промышленников и предпринимателей (нанимателей) Республики Беларусь, Национальной палаты предпринимателей Казахстана «Атамекен», Кыргызского союза промышленников и предпринимателей и Российского союза промышленников и предпринимателей.

Постоянно действующим коллегиальным органом управления Деловым советом является **Президиум**, в состав которого входят **Президент Делового совета**, назначаемый на основании решения коллегиального органа управления **Деловым советом**, Координаторы Сторон и Исполнительный секретарь Делового совета ЕАЭС. Функции Председателя Президиума Делового совета в течение одного года выполняет Координатор от того государства, который председательствует в Высшем Евразийском экономическом совете в текущем году. С целью исключения дублирования ряда функций, обеспечения непрерывного взаимодействия с

Евразийской экономической комиссией (ЕЭК), международными организациями, деловыми объединениями других государств в июне 2020 года принято решение совместить должности Председателя Президиума Делового совета ЕАЭС и Президента Делового совета ЕАЭС (совмещение этих должностей производится на ротационной основе).

Согласно Соглашению о создании Делового совета ЕАЭС во всех трёх редакциях (2015, 2016 и 2020 годы) и редакциям Регламента работы Президиума Делового совета ЕАЭС (2015 и 2017 годы) заседания совета проводятся по мере необходимости, но не реже двух раз в год. С момента создания Делового совета ЕАЭС в 2015 году по настоящее время прошло 16 заседаний Президиума Делового совета. Ключевые вопросы повестки дня, рассмотренные на заседаниях Президиума Делового совета ЕАЭС, приведены в Приложении 1.

В целях поддержания эффективного рабочего взаимодействия Координаторы Сторон Делового совета назначают своих уполномоченных представителей, которые обеспечивают рабочие контакты с Секретариатом Делового совета ЕАЭС. Руководитель Секретариата – Исполнительный секретарь Делового совета, назначаемый на трехлетний срок по решению Координаторов Сторон Делового совета. С апреля 2022 г. данную должность занимает С.В. Михневич, управляющий директор Управления международного многостороннего сотрудничества и интеграции РСПП (ранее с октября 2021 г. – в качестве и.о.).

В Деловом совете могут создаваться комитеты (комиссии), действующие на постоянной основе по основным направлениям деятельности Совета, а также специальные рабочие группы, которые создаются при необходимости, на временной основе, для поиска консолидированной позиции по сложным вопросам. Вопрос о создании рабочих органов Делового совета ЕАЭС активно рассматривался и обсуждался при создании Делового совета на базе белорусско-казахстанско-российского бизнес-диалога в 2015 году. Тогда было принято решение не создавать в массовом порядке рабочие органы при Деловом совете ЕАЭС, а использовать для формирования позиций Сторон и Делового совета в целом потенциал рабочих органов бизнес-объединений, входящих в Деловой совет ЕАЭС.

В 2016 году в связи с активизацией взаимодействия ЕЭК с Китайской Народной Республикой, в целях создания благоприятных условий для торгово-экономического взаимодействия деловых кругов государств-членов ЕАЭС с КНР, был создан Комитет Делового совета ЕАЭС по торгово-экономическим отношениям с КНР. В дальнейшем этот рабочий орган был переименован в Комитет Делового совета ЕАЭС по торгово-экономическим отношениям со странами – торговыми партнёрами, и продолжает работать.

В 2017 году, в целях содействия формированию консолидированной позиции бизнес-сообщества стран ЕАЭС по развитию «цифрового пространства», устранению административных барьеров в странах ЕАЭС по вопросам развития цифрового рынка, был создан и действует Комитет Делового совета ЕАЭС по цифровой повестке.

В 2019 году в целях развития саморегулирования продовольственного рынка ЕАЭС были созданы Комитет Делового совета ЕАЭС по продовольственному рынку и Рабочая группа по сближению квалификаций специалистов различных видов профессиональной деятельности государств-членов ЕАЭС при Деловом совете ЕАЭС.

Развитие сотрудничества с третьими странами и партнерами из числа ведущих международных организаций входит в число приоритетов международной деятельности ЕАЭС. В частности, одним из Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года, утвержденных Решением Высшего Евразийского экономического совета от 11 декабря 2020 года № 12, является формирование Союза как одного из наиболее значимых центров развития современного мира (Направление 11).

По состоянию на сентябрь 2022 года ЕАЭС заключены соглашения о свободной торговле с Вьетнамом, Сингапуром, Сербией, временное соглашение о свободной торговле с Ираном, а также непреференциальное соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве с КНР. ЕЭК подписаны соглашения и организована работа по развитию сотрудничества в общей сложности с более чем 20 странами мира и несколькими десятками многосторонних институтов международного сотрудничества.

В План мероприятий по реализации Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года (далее – План), утвержденный распоряжением Совета Евразийской экономической комиссии от 5 апреля 2021 года № 4, включены конкретные мероприятия, направленные на реализацию Направления 11 Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года. Так, п.11.4.2. Плана предусмотрены такие задачи как:

а) формирование в рамках Делового совета ЕАЭС механизмов развития бизнес-контактов между Союзом и третьими странами, с которыми существуют устойчивые механизмы взаимодействия или проявляющими интерес к сотрудничеству с Союзом;

б) налаживание по линии Делового совета ЕАЭС прямых деловых контактов между государствами-членами и третьими странами с целью активизации отраслевого сотрудничества с учетом компетенции Комиссии.

Инструментов реализации указанных задач в Плате является «создание канала прямого взаимодействия Делового совета ЕАЭС с деловыми ассоциациями третьих стран, в том числе посредством подписания меморандумов и формирования действующих рабочих органов».

Деловым советом ЕАЭС подписаны меморандумы о сотрудничестве с партнерами из Монголии, Ирана и Кубы, Молдавии и Международным конгрессом промышленников и предпринимателей (МКПП), объединяющим национальные союзы промышленников и предпринимателей из 26 стран. В соответствии с указанными меморандумами сформированы Бизнес-диалоги, одной из сторон, в которых выступает Деловой совет ЕАЭС, а другой – партнерское деловое объединение.

Организации-члены Делового совета могут выступать в качестве «точек входа» для зарубежных партнеров на рынки ЕАЭС. Кроме того, представляется перспективным заключение соглашения между Деловым советом ЕАЭС и Ассоциацией бизнеса Северо-Восточной Азии (АБ СВА), объединяющей Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП), Китайский комитет содействия международной торговле (ККСМТ), Торгово-промышленную палату Республики Корея и Монгольскую национальную торгово-промышленную палату (МНТПП).

В 2023 году сотрудничество с партнерами на рынках третьих стран на внешнем периметре Союза станет одной из центральных тем председательства РСПП в Деловом совете ЕАЭС.

По мнению Президента России В.В. Путина, высказанному в ходе пленарного заседания первого Евразийского экономического форума в мае 2022 года в Бишкеке, система бизнес-диалогов Делового совета ЕАЭС может выступить примером потенциальной платформы делового сотрудничества Большой Евразии.

Работа Делового совета осуществляется при активном взаимодействии с Евразийской экономической комиссией (ЕЭК). Деловой совет ЕАЭС на постоянной основе участвует в работе практически всех Консультативных комитетов при Коллегии ЕЭК по направлениям деятельности членов Коллегии (Министров) Комиссии. 24 мая 2016 года в Астане был подписан *Меморандум о взаимодействии между Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) и Деловым советом Евразийского экономического союза*. Этот документ подтверждает важность учета интересов бизнес-сообществ стран Союза для обеспечения его эффективного развития. Признается целесообразность формирования консолидированной позиции бизнес-сообществ по вопросам, затрагивающим осуществление предпринимательской деятельности в Союзе.



Среди основных направлений взаимодействия между Комиссией и Деловым советом ЕАЭС – рассмотрение предложений Делового совета, направленных на формирование нормативной правовой базы Союза, и проведение форумов деловых кругов с участием предпринимательских сообществ государств-членов. Деловой совет ЕАЭС имеет возможность представить свое видение вопросов Коллегии ЕЭК. В ее основе - консолидированная позиция национальных и отраслевых бизнес-ассоциаций государств – членов ЕАЭС. Взаимодействие с ними ЕЭК осуществляет согласно принципам взаимной выгоды, равноправия, учета национальных интересов Сторон, экономической целесообразности и обоснованности принимаемых решений, открытости, прозрачности и объективности.

Кроме того, для взаимодействия и обсуждения в постоянном режиме совместно с предпринимательскими объединениями стран Союза стратегических и системных вопросов развития и функционирования интеграционного объединения действует **Консультативный совет по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС**, созданный 25 октября 2016 года. Он выступает площадкой для обсуждения в постоянном режиме совместно с предпринимательскими объединениями стран Союза стратегических и системных вопросов развития и функционирования интеграционного объединения<sup>43</sup>. Совет – правопреемник образованного в 2013 году Консультативного совета по взаимодействию Евразийской экономической комиссии и Белорусско-казахстанско-российского бизнес-диалога, за время работы которого были созданы организационно-правовые основы для участия представителей бизнес-сообщества в заседаниях консультативных комитетов при ЕЭК, а также для оперативного обращения членов Консультативного совета в ЕЭК через рабочие кабинеты, размещенные на сайте Комиссии.

Консультативный совет является органом, обеспечивающим взаимодействие и диалог ЕЭК и Делового совета ЕАЭС по вопросам определения направлений и перспектив развития предпринимательской деятельности в следующих сферах:

- развитие интеграции и макроэкономика;
- развитие предпринимательской деятельности;
- финансовые рынки (банковская сфера, страхование, валютный рынок, рынок ценных бумаг);
- промышленность;
- агропромышленный комплекс;
- взаимная и внешняя торговля;

<sup>43</sup> Решение Коллегии ЕЭК от 25 октября 2016 года №121



техническое регулирование;  
ветеринарные, санитарные и фитосанитарные меры;  
таможенное регулирование;  
энергетика;  
естественные монополии;  
транспорт и перевозки;  
трудова́я миграция и миграционная политика, социальное, пенсионное и медицинское обеспечение, образование и профессиональная деятельность трудящихся государств-членов;  
развитие конкуренции;  
интеллектуальная собственность;  
информатизация, информационно-коммуникационные технологии и информационное взаимодействие, развитие цифрового пространства и трансформация цифровой экономики;  
устранение барьеров, изъятий и ограничений в рамках функционирования внутренних рынков;  
обращение лекарственных средств и медицинских изделий.

Председателем Консультативного совета по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС является Председатель Коллегии ЕЭК. Его заместители – член Коллегии (Министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК и Президент-Председатель Президиума Делового совета ЕАЭС, Ответственный секретарь – руководитель Секретариата Председателя Коллегии ЕЭК. В состав Консультативного совета входят члены Коллегии (Министры) ЕЭК, члены Президиума Делового совета ЕАЭС и их уполномоченные представители, а также по 14 представителей от каждого бизнес-сообщества по сферам взаимодействия. Перечень ключевых вопросов, рассмотренных Консультативным советом по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС, приведен в Приложении 2.

На заседании ещё прошлого Консультативного совета по взаимодействию ЕЭК и белорусско-казахстанско-российского бизнес-сообщества, 2 апреля 2015 года, при рассмотрении вопроса об устранении изъятий, ограничений и барьеров взаимного доступа на рынок государств-членов ЕАЭС было принято решение о создании Рабочей группы по основным направлениям развития интеграции при Консультативном совете.

Рабочая группа провела четыре заседания под председательством Члена Коллегии (Министра) по интеграции и макроэкономике ЕЭК Т.Д.Валовой и два заседания под руководством Члена Коллегии (Министра) ЕЭК С.Ю.Глазьева. Рабочая группа выделяется тем, что является единственным консультативно-

совещательным органом, созданным в ЕЭК, где представители бизнеса государств-членов ЕАЭС составляют большинство членов.

Рабочей группой рассматривались следующие вопросы: о мероприятиях по устранению существующих барьеров при формировании общего рынка лекарственных средств; о препятствиях, возникающих у предпринимателей Армении при экспорте товаров в другие государства-члены Союза; о двойном обложении утилизационным сбором транспортных средств при покупке/продаже между резидентами Беларуси и России; о проблемах, связанных с перевозкой ценных грузов; об обязательном ввозе через российский участок внешней таможенной границы ЕАЭС «санкционных» товаров, следующих из Беларуси в Казахстан и другие государства; о направлениях формирования единого цифрового рынка ЕАЭС; о подготовленном Комиссией докладе о реализации основных направлений евразийской экономической интеграции; о ходе подготовки проекта Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года; об оценке влияния барьеров, изъятий и ограничений на развитие взаимной торговли между государствами-членами ЕАЭС.

Координация работы по вопросам евразийской интеграции в РСПП осуществляется на площадке **Интеграционного совета по взаимодействию ЕЭК и РСПП** (далее – Интеграционный совет), созданного 3 февраля 2015 года согласно Приказу Президента РСПП № Пп-132. Его основная цель – консолидация позиций членов РСПП, Комитетов и Комиссий РСПП, российского бизнеса по проблемным вопросам евразийской экономической интеграции и представление интересов российского бизнеса в ЕЭК.

В числе функций Интеграционного совета: оперативное рассмотрение актуальных и стратегических вопросов евразийской интеграции, оперативное реагирование на поступающие запросы от ЕЭК, органов государственной власти, проведение опросов, обобщение и подготовка гармонизированных предложений от компаний – членов РСПП, активно работающих на евразийском пространстве, выработка консолидированных позиций бизнеса по развитию интеграционных процессов в ЕАЭС, повышение эффективности участия представителей бизнеса в консультативных органах при ЕЭК. Вопросы, рассмотренные на заседаниях Интеграционного совета, составляют основу предложений российского бизнеса по повестке дня заседаний Президиума Делового совета ЕАЭС, Консультативного совета по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС, а также консультативных органов ЕЭК.

## **2.10 Стимулирование промышленной кооперации**

Углубление промышленной кооперации является одним из важных приоритетов евразийской интеграции, что неоднократно отмечалось главами государств-членов ЕАЭС.

Необходимость реализации указанного направления интеграционного сотрудничества стран Союза также отражена в принятых Основных направлениях промышленного сотрудничества государств-членов ЕАЭС, утверждённых Решением Евразийского межправительственного совета от 8 сентября 2015 г. № 9, так и Основных направлениях промышленного сотрудничества государств-членов ЕАЭС до 2025 года, утвержденных решением Евразийского межправительственного совета от 30 апреля 2021 года.

В рамках ЕАЭС реализуется проект «Евразийская сеть промышленной кооперации, субконтрактации и трансфера технологий», сервисы которой позволят хозяйствующим субъектам государств-членов ЕАЭС выйти на рынок совместных закупок товаров, работ и услуг в сегменте B2B (Решение Евразийского межправительственного совета от 30 апреля 2019 г. № 2).

Оператором евразийской сети по проекту определен Международный Евразийский индустриальный фонд (далее – МЕИФ) – учредителями которого являются представители операторов национальных компонентов евразийской сети всех государств-членов ЕАЭС.

В августе 2021 г. Комиссия подписала с МЕИФ договор на оказание услуг по реализации цифрового проекта «Евразийская сеть промышленной кооперации, субконтрактации и трансфера технологий» и начата его полномасштабная реализация, которая продлится до конца 2022 года.

Евразийская сеть предусматривает формирование комплексной системы, охватывающей вопросы промышленной кооперации и трансфера технологий, а также объединяющей существующие национальные системы и региональные площадки, работающие по данному направлению, в единое целое. Сервисы проекта обеспечат потребности бизнеса, научных учреждений и органов государственной власти государств-членов в «сквозных» процессах и цифровых сервисах.

Важным инструментом промышленной кооперации государств-членов ЕАЭС является созданная в рамках Союза Карта индустриализации (далее – Карта), которая представляет собой информационную базу данных, позволяющую в режиме реального времени осуществлять отслеживание актуальных промышленных проектов, а также анализировать текущий производственный и импортозамещающий потенциал государств-членов ЕАЭС. Карта содержит перечни

крупных реализуемых и планируемых инвестиционных проектов, технологических направлений, по которым в ЕАЭС имеется необходимость в импортозамещении.

Вопросы развития промышленной кооперации государств-членов ЕАЭС также предусмотрены Стратегическими направлениями развития евразийской экономической интеграции до 2025 года, утвержденными Решением ВЕЭС от 11 декабря 2020 года № 12 (далее – Стратегические направления). В соответствии с пунктом 7.5.1 Плана мероприятий по реализации Стратегических направлений, утвержденного Распоряжением Совета Комиссии от 5 апреля 2021 г. № 4, предполагается проработка механизмов поддержки проектов по развитию кооперации и внедрению механизмов поддержки.

В целях выполнения поручений глав государств и правительств государств-членов Союза, а также реализации Стратегических направлений, распоряжением ЕМПС от 26 августа 2022 г. № 18 одобрен доклад о механизмах финансирования промышленной кооперации в Союзе.

Во исполнение указанного распоряжения ЕМПС Комиссией подготовлены конкретные подходы, инструменты и механизмы по обеспечению льготных механизмов для финансирования кооперационных интеграционных проектов, поддержанные главами-правительств государств-членов в ходе заседания ЕМПС 20-21 октября 2022 г. (принято поручение ЕМПС от 21 октября 2022 г. № 14).

Указанное поручение ЕМПС:

определяет в качестве механизма финансирования субсидирование ставок по выданным кооперационным кредитам в размере не более ключевой ставки;

в качестве критерия размеров взносов Сторон в бюджет Союза определяет сумму, равную 10% от специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин (10% поступлений от специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин позволят сформировать фонд субсидирования в размере около 19-20 млн. долларов в год и соответственно поддержать проекты на сумму около 16-17 млрд. руб.);

закрепляет важнейшие содержательные моменты будущего порядка отбора и финансирования кооперационных интеграционных промышленных проектов, утверждаемого ЕМПС;

закрепляет ключевые приоритеты, которые должны учитываться при разработке критериев отбора кооперационных проектов (участие 3 и более Сторон, формирование добавленной стоимости в кооперационной цепочке, финансовая эффективность и устойчивость, рост объемов взаимной торговли и инвестиций и т.д.).

Кроме того, для организации этой работы на наднациональном уровне Комиссия должна быть наделена новыми функциями по работе с проектами

и оказанию финансовой поддержки централизованно из бюджета Союза. По данному вопросу Стороны единогласно отметили необходимость внесения изменений в Договор о ЕАЭС.

В связи с этим Комиссией подготовлен вопрос «Об источниках и механизмах финансирования промышленных кооперационных проектов в рамках Евразийского экономического союза», рассмотренный и одобренный на заседании ВЕЭС 9 декабря 2022 г. (поручение от 9 декабря 2022 г. № 1). Данное поручение включает в себя следующие положения:

закрепляет необходимость подготовки проекта Протокола о внесении изменений в Договор о Союзе в части наделения органов Союза соответствующими полномочиями по финансовому содействию развитию промышленной кооперации за счет средств бюджета Союза, с учетом принятия Протокола на пятилетний срок с возможностью пролонгации, в случае отсутствия возражений государств-членов Союза;

порукает разработать и принять в установленном порядке органами Союза акты, необходимые для реализации соответствующих полномочий.

В целях реализации поручения от 9 декабря 2022 г. № 1 Комиссией совместно с уполномоченными органами государств – членов ЕАЭС подготовлен, согласован и рассмотрен на Коллегии ЕЭК проект Протокола о внесении изменения в Договор о Евразийском экономическом союзе (далее – проект Протокола).

Так, Распоряжением Коллегии ЕЭК от 13 декабря 2022 г. № 219 проект Протокола был одобрен и направлен в государства – члены Союза на внутригосударственное согласование (ВГС).

В рамках выполнения вышеуказанного Распоряжения Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан и Кыргызская Республика направили официальные уведомления в ЕЭК о согласовании проекта Протокола без замечаний и предложений. Российская Федерация согласовала с редакционными правками, которые впоследствии были сняты на рабочем совещании.

Распоряжением Совета ЕЭК от 30 марта 2023 г. № 7 проект Протокола направлен в государства – члены ЕАЭС с просьбой проинформировать Евразийскую экономическую комиссию до 10 мая 2023 г. о выполнении внутригосударственных процедур.

Проектом Протокола предусмотрено принятие решения ВЕЭС с указанием размера процентного соотношения от общей суммы поступлений в бюджеты государств-членов от специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин и формой оказания финансового содействия при реализации государствами – членами Евразийского экономического союза совместных кооперационных

проектов в отраслях промышленности.

В соответствии с поручением ЕМПС от 21 октября 2022 года №14 Комиссия подготовила проект Решения ВЕЭС «Об оказании финансового содействия при реализации государствами – членами Евразийского экономического союза совместных кооперационных проектов в отраслях промышленности».

На заседании Высшего Евразийского экономического совета 25 мая 2023 года приняты указанные выше Решение ВЕЭС и Протокол о внесении изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе в части финансового содействия при реализации совместных кооперационных проектов в отраслях промышленности.

Принятие указанных выше мер по стимулированию промышленной кооперации государств-членов ЕАЭС будет способствовать активизации инвестиционных процессов в рамках Союза, реализации совместных промышленных проектов, улучшению условий для деятельности инвесторов и достижению устойчивых темпов экономического роста стран ЕАЭС.

\*\*\*

Проведенный анализ состояния делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС позволил сделать вывод о том, что в странах Союза созданы правовые условия для стимулирования привлечения инвестиций.

В государствах-членах ЕАЭС и Узбекистане (государство-наблюдатель при ЕАЭС) приняты соответствующие законодательные акты, регулирующие инвестиционную деятельность (Закон Республики Армения «Об иностранных инвестициях», Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 года № 53-3 «Об инвестициях», Предпринимательский кодекс Республики Казахстан, Закон Кыргызской Республики от 27 марта 2003 года № 66 «Об инвестициях в Кыргызской Республике», Федеральный закон от 9 июня 1999 года № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», Федеральный закон от 29 апреля 2008 г. № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства», Закон Республики Узбекистан от 25 декабря 2019 года № ЗРУ-598 «Об инвестициях и инвестиционной деятельности»).

В соответствии с указанными нормативно-правовыми актами в государствах-членах ЕАЭС инвесторам предоставляется благоприятный правовой режим, обеспечиваются гарантии прав инвесторов и защита инвестиций.



Государствами-членами ЕАЭС заключены межправительственные соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. Кроме того, страны Союза являются участниками важнейших международных конвенций в инвестиционной сфере (Конвенции Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год), Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 г.), Конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами (Вашингтон, 1965 г.)).

В государствах-членах ЕАЭС принимаются меры по улучшению делового и инвестиционного климата. В частности, в странах Союза решаются вопросы по сокращению и упрощению регулирующего воздействия административных процедур на условия ведения предпринимательской деятельности.

Важное значение для активизации инвестиционных процессов в рамках ЕАЭС имеют созданные в государствах-членах ЕАЭС институты сопровождения инвесторов (в Республике Армения – Фонд «Центр содействия инвестициям» (Enterprise Armenia), Республике Беларусь – Национальное агентство инвестиций и приватизации, Республике Казахстан - АО «Национальная компания «KAZAKH INVEST», Кыргызской Республике – Национальное агентство по инвестициям при Президенте Кыргызской Республики, Российской Федерации – региональные агентства развития).

В части сервисной поддержки инвесторов в государствах-членах ЕАЭС внедрен принцип «одного окна», реализация которого будет способствовать продвижению инвестиционного имиджа стран Союза, стимулированию привлечения инвестиций.

Важным фактором формирования в государствах-членах ЕАЭС благоприятного делового и инвестиционного климата являются взаимодействие бизнес-структур государств-членов ЕАЭС и развитие сотрудничества евразийских бизнес-ассоциаций с Деловым советом ЕАЭС.

### **Глава 3. Международные рейтинги, отражающие состояние делового и инвестиционного климата в странах**

Международными рейтингами, отражающими состояние делового и инвестиционного климата в странах, являются Рейтинг глобальной конкурентоспособности, Глобальный индекс инноваций, Индекс экономической свободы.

В частности, одним из факторов формирования Рейтинга глобальной конкурентоспособности является состояние деловой среды, Глобального индекса инноваций – развитие бизнеса, Индекса экономической свободы – свобода бизнеса.

Анализ указанных международных рейтингов позволит определить позиции государств-членов ЕАЭС по состоянию делового и инвестиционного климата в сравнении с ведущими развитыми и развивающимися странами в мировой экономике и перспективы по его улучшению.

#### **3.1 Международный рейтинг «Ведение бизнеса»**

Рейтинг «Ведение бизнеса» (Doing Business) был разработан Всемирным банком и позволял сравнивать страны по благоприятности условий ведения бизнеса.

Рейтинг рассчитывался по 10 контрольным индикаторам: регистрация предприятий, получение разрешений на строительство, присоединение к электрическим сетям, регистрация собственности, получение кредитов, защита миноритарных инвесторов, налогообложение, международная торговля, обеспечение исполнения контрактов и разрешение неплатежеспособности.

На протяжении последних лет лидерами рейтинга «Ведение бизнеса» являлись Новая Зеландия, Сингапур, Гонконг.

В сентябре 2021 года Всемирным банком принято решение о прекращении публикации ежегодного рейтинга «Ведение бизнеса» (Doing Business) ввиду разработки нового подхода к оценке делового и инвестиционного климата.

#### **3.2 Рейтинг глобальной конкурентоспособности**

Рейтинг глобальной конкурентоспособности стран мира (IMD World Competitiveness Ranking) — ежегодное глобальное исследование уровня экономической конкурентоспособности государств. Рейтинг рассчитывается

по методике ведущего европейского Института менеджмента (Institute of Management Development, IMD), и выпускается в рамках серии докладов о мировой конкурентоспособности IMD World Competitiveness Yearbook.

Под конкурентоспособностью страны Институт менеджмента понимает способность национальной экономики создавать и поддерживать среду, в которой возникает конкурентоспособный бизнес.

Рейтинг государств оценивается на основе анализа 333 критериев по четырём основным показателям ключевых аспектов экономической жизни страны:

1. состояние экономики;
2. эффективность правительства;
3. состояние деловой среды;
4. состояние инфраструктуры.

При расчёте рейтинга используются данные международных организаций, среди которых Организация Объединённых Наций, Организация экономического сотрудничества и развития, Всемирная Торговая организация, Всемирный банк, Международный валютный фонд и другие институты, а также 57 партнёрских институтов по всему миру. Бизнес-климат в странах, охваченных данным исследованием, оценивается на основе мнения аналитиков, опросов руководителей крупных корпораций и специалистов в области управления. Итоговое рейтингование осуществляется на основе анализа соответствующих статистических данных и экспертных оценок.

Рейтинг конкурентоспособности стран мира в 2022 году возглавляет Дания. Её экономика признана самой эффективной в мире благодаря успешной социальной политике, устойчивому развитию корпоративного сектора, низкому уровню госдолга и минимальной безработице.

Кроме того, Дания является наиболее цифровизованным и «зелёным» (экологичным) государством.

В Топ-10 рейтинга IMD также вошли: Швейцария, Сингапур, Швеция, Гонконг, Нидерланды, Тайвань, Финляндия, Норвегия, США (см. табл. 1).

**Табл. 1**

**Рейтинг стран мира по уровню глобальной конкурентоспособности**

| 2022 г. | Страна    | 2021 г. | ↑↓ |
|---------|-----------|---------|----|
| 1       | Дания     | 3       | +2 |
| 2       | Швейцария | 1       | -1 |

|    |                              |    |    |
|----|------------------------------|----|----|
| 3  | Сингапур                     | 5  | +2 |
| 4  | Швеция                       | 2  | -2 |
| 5  | Гонконг                      | 7  | +2 |
| 6  | Нидерланды                   | 4  | -2 |
| 7  | Тайвань                      | 8  | +1 |
| 8  | Финляндия                    | 11 | +3 |
| 9  | Норвегия                     | 6  | -3 |
| 10 | Соединённые Штаты<br>Америки | 10 | —  |

*Источник: World Competitiveness Ranking 2022 Results // <https://www.imd.org/centers/world-competitiveness-center/rankings/world-competitiveness/>.*

В табл. 2 отражены показатели по факторам рейтинга глобальной конкурентоспособности стран.

В частности, по состоянию деловой среды высокие показатели в рейтинге в 2021-2022 годах имели Дания, Швеция, Нидерланды. Дания в 2021-2022 годах занимала 1 позицию по состоянию деловой среды, Швеция – 2 позицию, Нидерланды в 2022 году – 3 позицию (см. табл. 2).

По состоянию экономики ведущие позиции в рейтинге имеют Сингапур (в 2021 году занимал 1 позицию, 2022 году – 2 позицию), Нидерланды (в 2021 году занимали 2 позицию), США (в 2022 году занимали 3 позицию) (см. табл. 2).

По эффективности правительства в 2021-2022 годах высокие показатели имели Швейцария и Гонконг. Швейцария в 2021 году занимала 2 позицию, 2022 году – 1 позицию, Гонконг соответственно 1 и 2 позиции (см. табл. 2).

По состоянию инфраструктуры выделяются такие страны, как Дания, Швейцария и Швеция. Дания в 2021 году занимала 3 позицию, 2022 году – 2 позицию, Швейцария в 2021 и 2022 года – 1 позицию, Швеция соответственно 2 и 3 позиции (см. табл. 2).

Высокие показатели факторов, определяющих рейтинг глобальной конкурентоспособности, обуславливают наличие благоприятного инвестиционного и делового климата в развитых странах.

В перечень стран, включенных в рейтинг глобальной конкурентоспособности, не вошли государства-члены ЕАЭС, кроме Республики Казахстан, который в 2022 году занимал 43 позицию по уровню конкурентоспособности. При этом по показателю состояния экономики в 2021 году занимал 45 позицию, 2022 году – 58 позицию, эффективности правительства соответственно 21 и 25 позиции, состоянию деловой среды – 28 и 32 позиции, состоянию инфраструктуры – 47 и 46 позиции.

Табл.2

## Факторы рейтинга глобальной конкурентоспособности

| Страна                          | Рейтинг |      | Состояние экономики |      | Эффективность правительства |      | Состояние деловой среды |      | Состояние инфраструктуры |      |
|---------------------------------|---------|------|---------------------|------|-----------------------------|------|-------------------------|------|--------------------------|------|
|                                 | 2021    | 2022 | 2021                | 2022 | 2021                        | 2022 | 2021                    | 2022 | 2021                     | 2022 |
| Дания                           | 3       | 1    | 17                  | 13   | 7                           | 6    | 1                       | 1    | 3                        | 2    |
| Швейцария                       | 1       | 2    | 7                   | 30   | 2                           | 1    | 5                       | 4    | 1                        | 1    |
| Сингапур                        | 5       | 3    | 1                   | 2    | 5                           | 4    | 9                       | 9    | 11                       | 12   |
| Швеция                          | 2       | 4    | 16                  | 21   | 9                           | 9    | 2                       | 2    | 2                        | 3    |
| Гонконг                         | 7       | 5    | 30                  | 15   | 1                           | 2    | 3                       | 7    | 16                       | 14   |
| Нидерланды                      | 4       | 6    | 2                   | 19   | 12                          | 12   | 4                       | 3    | 7                        | 5    |
| Тайвань                         | 8       | 7    | 6                   | 11   | 8                           | 8    | 7                       | 6    | 14                       | 13   |
| Финляндия                       | 11      | 8    | 34                  | 44   | 14                          | 10   | 12                      | 5    | 5                        | 4    |
| Норвегия                        | 6       | 9    | 25                  | 25   | 4                           | 5    | 6                       | 10   | 4                        | 6    |
| Соединённые<br>Штаты<br>Америки | 10      | 10   | 5                   | 3    | 28                          | 27   | 10                      | 12   | 6                        | 7    |
| Казахстан                       | 35      | 43   | 45                  | 58   | 21                          | 25   | 28                      | 32   | 47                       | 46   |

Источник: IMD World Competitiveness Booklet 2022. June 2022 // <https://imd.cld.bz/IMD-World-Competitiveness-Booklet-2022/2/>.



### 3.3 Глобальный индекс инноваций

Глобальный индекс инноваций (Global Innovation Index) (разработан бизнес-школой INSEAD, Корнельским университетом, Всемирной организацией интеллектуальной собственности. Количество исследуемых экономик в рейтинге – 131. Глобальный индекс инноваций оценивает уровень инновационного развития и степень модернизации экономики.

Расчет глобального индекса инноваций осуществляется на основе следующих показателей:

1. наличие институтов,
2. развитие человеческого капитала и науки,
3. развитие инфраструктуры;
4. развития рынка;
5. развитие бизнеса
6. развитие технологий и знаний;
7. результаты креативной деятельности.

Итоговый рейтинг представляет собой среднее двух субиндексов: ресурсов инноваций (институты, человеческий капитал и наука, инфраструктура, уровень развития рынка и бизнеса) и результатов внедрения инноваций (развитие технологий и экономики знаний, развитие креативной деятельности).

Лидерами глобального инновационного индекса в 2022 году стали Швейцария, США и Швеция. В первую десятку также вошли Великобритания, Нидерланды, Южная Корея, Сингапур, Германия, Финляндия и Дания (см. табл. 3).

По фактору развития институтов лидирующие позиции занимают Сингапур и Швейцария (в 2022 году Сингапур находился на 1 позиции, Швейцария – на второй). По уровню развития человеческого капитала в 2022 году на 1 месте находилась Республика Корея, на втором – Германия, третьем – Швеция. По уровню развития инфраструктуры в 2022 году 1 место занимала Швеция, 3 место – Финляндия. По развитию рынка в 2022 году лидируют США (1 место). По развитию бизнеса лидирующие позиции у Швеции (в 2021-2022 годах 1 место), у Сингапура в 2022 году второе место, Швеции – 3 место. По развитию технологий и знаний в 2021-2022 годах 1 место стабильно занимает Швейцария, 2 место – Швеция, 3 место – США (см. табл. 3).

Государства-члены ЕАЭС значительно отстают от развитых стран по рейтингу глобального индекса инноваций (см. табл. 3). Среди государств-членов ЕАЭС по указанному рейтингу лидирует Российская Федерация (в 2022 году 47 позиция),

Табл.3

## Факторы глобального индекса инноваций

| Страны           | Рейтинг |      | Институты |          | Человеческий капитал |          | Инфраструктура |          | Развитие рынка |          | Развитие бизнеса |          | Развитие технологий и знаний |          | Креативная деятельность |          |
|------------------|---------|------|-----------|----------|----------------------|----------|----------------|----------|----------------|----------|------------------|----------|------------------------------|----------|-------------------------|----------|
|                  | 2021    | 2022 | 2021      | 2022     | 2021                 | 2022     | 2021           | 2022     | 2021           | 2022     | 2021             | 2022     | 2021                         | 2022     | 2021                    | 2022     |
| Швейцария        | 1       | 1    | 13        | <b>2</b> | 6                    | 4        | <b>2</b>       | 4        | 6              | 8        | 4                | 7        | <b>1</b>                     | <b>1</b> | <b>2</b>                | <b>1</b> |
| США              | 3       | 2    | 12        | 13       | 11                   | 9        | 23             | 19       | <b>2</b>       | <b>1</b> | <b>2</b>         | <b>3</b> | <b>3</b>                     | <b>3</b> | 12                      | 12       |
| Швеция           | 2       | 3    | 9         | 19       | <b>2</b>             | <b>3</b> | 3              | <b>1</b> | 11             | 13       | <b>1</b>         | <b>1</b> | <b>2</b>                     | <b>2</b> | 5                       | 8        |
| Англия           | 4       | 4    | 15        | 24       | 10                   | 6        | 10             | 8        | 4              | 5        | 21               | 22       | 10                           | 8        | 4                       | 3        |
| Нидерланды       | 6       | 5    | 6         | 4        | 14                   | 14       | 16             | 14       | 31             | 18       | 5                | 10       | 7                            | 5        | 7                       | 10       |
| Республика Корея | 5       | 6    | 28        | 31       | <b>1</b>             | <b>1</b> | 12             | 13       | 18             | 21       | 7                | 9        | 8                            | 10       | 8                       | 4        |
| Сингапур         | 8       | 7    | <b>1</b>  | <b>1</b> | 9                    | 7        | 15             | 11       | 5              | 4        | <b>3</b>         | <b>2</b> | 13                           | 13       | 17                      | 21       |
| Германия         | 10      | 8    | 17        | 20       | <b>3</b>             | <b>2</b> | 21             | 23       | 20             | 14       | 12               | 19       | 9                            | 9        | 11                      | 7        |
| Финляндия        | 7       | 9    | <b>2</b>  | 11       | 4                    | 8        | 11             | <b>3</b> | 19             | 17       | 6                | 5        | 5                            | 4        | 16                      | 18       |
| Дания            | 9       | 10   | 8         | 9        | 5                    | 10       | 5              | 5        | 7              | 15       | 11               | 15       | 14                           | 12       | 13                      | 14       |
| Армения          | 69      | 80   | 65        | 55       | 94                   | 91       | 80             | 80       | 99             | 85       | 98               | 84       | 64                           | 71       | 49                      | 73       |
| Беларусь         | 62      | 77   | 85        | 130      | 38                   | 35       | 59             | 67       | 101            | 96       | 69               | 72       | 37                           | 40       | 93                      | 91       |
| Казахстан        | 79      | 83   | 45        | 52       | 66                   | 60       | 58             | 58       | 80             | 90       | 78               | 68       | 86                           | 81       | 110                     | 118      |
| Кыргызстан       | 98      | 94   | 95        | 113      | 70                   | 63       | 87             | 86       | 52             | 51       | 107              | 107      | 102                          | 92       | 120                     | 121      |
| Россия           | 45      | 47   | 67        | 89       | 29                   | 27       | 63             | 62       | 61             | 48       | 44               | 44       | 48                           | 51       | 56                      | 48       |
| Узбекистан       | 86      | 82   | 94        | 63       | 72                   | 65       | 72             | 74       | 24             | 60       | 123              | 74       | 77                           | 80       | 113                     | 102      |

Источник: Глобальный инновационный индекс 2022 года // [https://www.wipo.int/global\\_innovation\\_index/ru/2022/index.html](https://www.wipo.int/global_innovation_index/ru/2022/index.html); Глобальный инновационный индекс 2021 года // [https://www.wipo.int/edocs/pubdocs/ru/wipo\\_pub\\_gii\\_2021\\_exec.pdf](https://www.wipo.int/edocs/pubdocs/ru/wipo_pub_gii_2021_exec.pdf).

затем следуют Республика Беларусь (77 позиция), Республика Армения (80 позиция), Республика Казахстан (83 позиция), Кыргызская Республика (94 позиция).

Среди факторов указанного индекса Республика Армения улучшила позиции по развитию институтов (в 2021 году 65 место, в 2022 году 55 место). По развитию человеческого капитала более высоких позиций в 2022 году достигли Республика Армения (в 2021 году 94 место, 2022 году – 91 место), Республика Беларусь (соответственно 38 и 35 позиции), Республика Казахстан (66 и 60 позиции), Кыргызская Республика (70 и 63 позиции), Российская Федерация (29 и 27 позиции).

Республика Узбекистан (государство-наблюдатель при ЕАЭС) в 2022 году в рейтинге глобального индекса инноваций занимала 82 место, улучшив позицию по сравнению с 2021 годом, когда страна находилась на 86 месте. В стране значительно улучшены рейтинги по следующим факторам: развитие институтов (в 2021 году – 94 место, 2022 году – 63 место), развитие человеческого капитала (в 2021 году – 72 место, 2022 году – 65 место), развитие бизнеса (в 2021 году – 123 место, 2022 году – 74 место), развитие креативной деятельности (в 2021 году – 113 место, 2022 году – 102 место).

### **3.4 Индекс экономической свободы**

Индекс экономической свободы — показатель, ежегодно рассчитываемый газетой Wall Street Journal и исследовательским центром Heritage Foundation по большинству стран мира.

Эксперты Heritage Foundation определяют экономическую свободу как отсутствие правительственного вмешательства или воспрепятствования производству, распределению и потреблению товаров и услуг, за исключением необходимой гражданам защиты и поддержки свободы как таковой.

Индекс экономической свободы базируется на 12 компонентах (индексах), при этом показатель 100 соответствует максимальной свободе, а 0, соответственно, минимальной:

- защита прав собственности;
- эффективность юридической системы;
- свобода правительства от коррупции;
- налоговые обязательства (налоговая свобода);
- государственные расходы;
- финансовое состояние государства;
- свобода бизнеса;
- свобода трудовых отношений;
- монетарная свобода;
- свобода торговли;

свобода инвестиций;  
финансовая свобода.

Все страны по этому индексу делятся на следующие группы:

свободные - с показателем 80–100;

в основном свободные — с показателем 70–79,9;

умеренно свободные — с показателем 60–69,9;

в основном несвободные — с показателем 50–59,9;

несвободные — с показателем 0–49,9.

По итогам проведенного Heritage Foundation исследования свободными государствами в 2022 году являлись следующие: Сингапур, Швейцария, Ирландия, Новая Зеландия, Люксембург, Тайвань, Эстония (см. табл. 4).

Сингапур занимает первое место в рейтинге экономической свободы по итогам исследования в 2021-2022 годах.

Важными факторами динамичного экономического развития Сингапура являются открытая и свободная от коррупции деловая среда, взвешенная денежно-кредитная и фискальная политика и прозрачная правовая база. Свобода торговли и защищенные права собственности эффективно способствуют предпринимательству и инновациям. Общее верховенство закона поддерживается высокой степенью прозрачности и подотчетности правительства.

Наивысшие баллы Сингапур получил по направлениям: свобода торговли (95), защита права собственности (94,4), свобода правительства от коррупции (92,8) (см. табл. 4).

Швейцария занимает второе место в рейтинге экономической свободы.

Швейцария имеет высокие баллы по следующим критериям: эффективность юридической системы (98), защита прав собственности (95,2), свобода правительства от коррупции (92,3) (см. табл. 4).

Ирландия занимает 3 позицию в указанном рейтинге. Самые высокие оценки Ирландия имеет по показателям эффективности юридической системы (93,0), защиты прав собственности (92,6), свободы инвестиций (90,0).

Новая Зеландия находится на 4 позиции в рейтинге. Наибольшее количество баллов набрано по следующим показателям: свобода правительства от коррупции (97,5), эффективность юридической системы (95,9), свобода торговли (90,0).

Люксембург занимает 5 место в рейтинге. Наилучшие оценки имеют финансовое состояние государства (98,7), защита прав собственности (97,4), эффективность юридической системы (96,4).

Тайвань в индексе экономической свободы занимает 6 место. Наиболее высокие балы имеют показатели эффективности юридической системы (94,2), государственных расходов (90,7), денежной свободы (86,1).

Эстония является седьмым государством в рейтинге экономической свободы в 2022 году. Наивысшие оценки имеют показатели финансового состояния (93,3), эффективности юридической системы (92,3) и защиты прав собственности (91,5).

Государства-члены ЕАЭС значительно отстают от развитых стран по рейтингу экономической свободы.

\*\*\*

В Главе 3 проведен анализ международных рейтингов, отражающих состояние делового и инвестиционного климата в странах (Рейтинга глобальной конкурентоспособности, Глобального индекса инноваций, Индекса экономической свободы).

Ведущие позиции в данных рейтингах занимают такие страны, как Дания, Швейцария, Сингапур, Швеция, Германия, Гонконг, Нидерланды, Тайвань, США и др.

Государства-члены ЕАЭС значительно отстают от развитых стран по указанным рейтингам, что свидетельствует о необходимости принятия странами Союза дальнейших практических мер по улучшению делового и инвестиционного климата.

Табл.4

## Факторы индекса экономической свободы

| Страна         | Рейтинг |     | Права собственности |      | Правовая система |      | Свобода от коррупции |      | Налоговая свобода |      | Гос. расходы |      | Финансовое состояние гос-ва |      | Свобода бизнеса |      | Свобода труда |      | Монетарная свобода |      | Свобода торговли |      | Свобода инвестиций |      | Финансовая свобода |      |
|----------------|---------|-----|---------------------|------|------------------|------|----------------------|------|-------------------|------|--------------|------|-----------------------------|------|-----------------|------|---------------|------|--------------------|------|------------------|------|--------------------|------|--------------------|------|
|                | 21      | 22  | 21                  | 22   | 21               | 22   | 21                   | 22   | 21                | 22   | 21           | 22   | 21                          | 22   | 21              | 22   | 21            | 22   | 21                 | 22   | 21               | 22   | 21                 | 22   | 21                 | 22   |
| Сингапур       | 1       | 1   | 97,5                | 94,4 | 90,8             | 58,3 | 93,2                 | 92,8 | 90,5              | 90,5 | 94,1         | 90,1 | 80,0                        | 79,6 | 93,8            | 83,1 | 91,5          | 77   | 85,4               | 86,5 | 95,0             | 95   | 85,0               | 85   | 80,0               | 80   |
| Швейцария      | 4       | 2   | 85,4                | 95,2 | 82,2             | 98   | 87,9                 | 92,3 | 70,4              | 70,1 | 67,6         | 67,2 | 96,9                        | 96,3 | 73,6            | 84,3 | 72,5          | 60   | 85,4               | 84,9 | 86,0             | 86,6 | 85,0               | 85   | 90,0               | 90   |
| Ирландия       | 5       | 3   | 86,0                | 92,6 | 72,4             | 93   | 82,0                 | 80,7 | 76,6              | 76,5 | 81,1         | 79,9 | 93,1                        | 89   | 81,5            | 87,2 | 76,1          | 60,9 | 84,4               | 85,2 | 84,0             | 79,2 | 90,0               | 90   | 70,0               | 70   |
| Новая Зеландия | 2       | 4   | 91,3                | 88,2 | 80,5             | 95,9 | 95,3                 | 97,5 | 70,6              | 70,8 | 58,1         | 53,5 | 98,2                        | 88,3 | 89,9            | 81,3 | 86,3          | 70,5 | 86,9               | 81,8 | 90,2             | 90,0 | 80,0               | 70,0 | 80,0               | 80,0 |
| Австралия      | 3       | 12  | 81,5                | 91,7 | 90,0             | 95,2 | 89,8                 | 87,0 | 62,6              | 62,5 | 58,1         | 51,6 | 88,7                        | 52,0 | 87,4            | 84,6 | 84,1          | 64,2 | 86,7               | 83,2 | 89,8             | 90,0 | 80,0               | 80,0 | 90,0               | 90,0 |
| Люксембург     | 18      | 5   | 85,7                | 97,4 | 77,6             | 96,4 | 92,5                 | 89,5 | 63,4              | 64,1 | 46,2         | 41,5 | 99,0                        | 98,7 | 66,1            | 89,3 | 45,9          | 56,3 | 76,5               | 80,1 | 84,0             | 79,2 | 95,0               | 95,0 | 80,0               | 80,0 |
| Тайвань        | 6       | 6   | 87,3                | 81,3 | 72,9             | 94,2 | 74,5                 | 73,8 | 79,2              | 79,2 | 91,0         | 90,7 | 93,7                        | 86,6 | 93,4            | 84,3 | 60,4          | 68,7 | 84,3               | 86,1 | 86,0             | 86,0 | 60,0               | 77,0 | 60,0               | 60,0 |
| Англия         | 7       |     | 87,6                |      | 76,7             |      | 86,5                 |      | 64,9              |      | 54,8         |      | 77,3                        |      | 94,4            |      | 73,2          |      | 81,0               |      | 84,0             |      | 80,0               |      | 80,0               |      |
| Эстония        | 8       | 7   | 81,8                | 91,5 | 80,8             | 92,3 | 86,4                 | 83,9 | 81,0              | 81,1 | 54,4         | 48,4 | 99,6                        | 93,3 | 72,7            | 86,9 | 57,8          | 61,1 | 79,7               | 82,8 | 84,0             | 79,2 | 90,0               | 90,0 | 70,0               | 70,0 |
| Нидерланды     | 16      | 8   | 88,9                | 96,2 | 72,8             | 96,9 | 90,6                 | 92,3 | 51,7              | 51,2 | 47,7         | 45,4 | 95,3                        | 93,6 | 80,5            | 88,1 | 60,1          | 58,9 | 80,4               | 82,1 | 84,0             | 70,2 | 90,0               | 90,0 | 80,0               | 80,0 |
| Канада         | 9       | 15  | 84,5                | 89,5 | 73,3             | 96,4 | 87,9                 | 86,7 | 76,0              | 75,7 | 49,8         | 39,6 | 84,2                        | 62,8 | 81,4            | 78,8 | 72,4          | 68,7 | 76,1               | 78,2 | 88,8             | 83,2 | 80,0               | 80,0 | 80,0               | 80,0 |
| Финляндия      | 17      | 9   | 91,9                | 10,0 | 82,2             | 97,8 | 97,2                 | 96,4 | 68,0              | 68,4 | 14,3         | 10,7 | 91,4                        | 83,2 | 85,8            | 88,7 | 50,5          | 65,1 | 83,3               | 84,9 | 84,0             | 79,2 | 85,0               | 85,0 | 80,0               | 80,0 |
| Дания          | 10      | 10  | 86,7                | 98,6 | 86,9             | 89,6 | 93,4                 | 99,5 | 43,7              | 42,3 | 23,1         | 21,1 | 98,2                        | 96,2 | 88,8            | 89,0 | 73,8          | 64,4 | 84,5               | 85,7 | 84,0             | 79,2 | 90,0               | 90,0 | 80,0               | 80,0 |
| Армения        | 32      | 58  | 57,3                | 50,0 | 55,3             | 33,1 | 45,0                 | 50,8 | 87,1              | 86,9 | 81,3         | 78,9 | 84,3                        | 75,5 | 81,9            | 64,9 | 74,5          | 47,2 | 76,9               | 77,5 | 73,8             | 73,6 | 75,0               | 75,0 | 70,0               | 70,0 |
| Беларусь       | 95      | 135 | 58,6                | 34,5 | 40,4             | 15,5 | 39,8                 | 43,7 | 92,9              | 93,3 | 55,5         | 56,7 | 96,5                        | 95,3 | 75,9            | 54,5 | 75,7          | 46,8 | 70,2               | 70,2 | 76,0             | 75,6 | 30,0               | 30,0 | 20,0               | 20,0 |
| Казахстан      | 34      | 64  | 60                  | 55   | 62               | 34,5 | 44,6                 | 37,9 | 93,               | 92,  | 86,          | 86,5 | 98                          | 93,  | 76              | 64,7 | 86,           | 62,  | 70,0               | 69,  | 74,              | 75,4 | 50,0               | 50,0 | 50,0               | 50,0 |



| Страна     | Рейтинг |     | Права собственности |      | Правовая система |      | Свобода от коррупции |      | Налоговая свобода |      | Гос. расходы |      | Финансовое состояние гос-ва |      | Свобода бизнеса |      | Свобода труда |      | Монетарная свобода |      | Свобода торговли |      | Свобода инвестиций |      | Финансовая свобода |      |
|------------|---------|-----|---------------------|------|------------------|------|----------------------|------|-------------------|------|--------------|------|-----------------------------|------|-----------------|------|---------------|------|--------------------|------|------------------|------|--------------------|------|--------------------|------|
|            | 21      | 22  | 21                  | 22   | 21               | 22   | 21                   | 22   | 21                | 22   | 21           | 22   | 21                          | 22   | 21              | 22   | 21            | 22   | 21                 | 22   | 21               | 22   | 21                 | 22   | 21                 | 22   |
|            |         |     | ,2                  | ,3   | ,8               |      |                      |      |                   | 6    | 7            | 7    |                             | ,3   | 5               | ,2   |               | 2    | 7                  |      | 1                | 6    |                    |      |                    |      |
| Кыргызстан | 78      | 116 | 46,0                | 95,1 | 23,3             | 11,8 | 33,7                 | 28,8 | 94,8              | 94,8 | 63,8         | 66,7 | 90,6                        | 79,0 | 72,6            | 56,1 | 79,5          | 52,2 | 77,5               | 71,4 | 72,8             | 73,2 | 60,0               | 60,0 | 50,0               | 50,0 |
| Россия     | 92      | 113 | 54,4                | 36,8 | 42,4             | 34,7 | 41,7                 | 29,7 | 93,0              | 93,1 | 66,1         | 62,6 | 99,6                        | 99,3 | 84,1            | 62,5 | 55,4          | 57,3 | 67,3               | 68,0 | 74,0             | 69,0 | 30,0               | 30,0 | 30,0               | 30,0 |

Источник: Index of economic freedom 2022, Index of economic freedom 2021 // <https://www.heritage.org/index/download>.

## Глава 4. Международный опыт улучшения инвестиционного климата

### 4.1 Привлечение прямых иностранных инвестиций в развитых и развивающихся странах мира

В соответствии с данными ЮНКТАД<sup>44</sup> приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в мире в 2020 году сократился на 35% до 1 трлн. долл. США (в 2019 году данный показатель составлял 1,5 трлн. долл. США). Падение притока ПИИ в развитых странах составило 58%, развивающихся – 8%. В результате на развивающиеся страны в 2020 году приходилось две трети мировых ПИИ (см. рис. 1).

Снижение притока ПИИ в развитых странах в 2020 году было вызвано резкими колебаниями промежуточных и внутрифирменных финансовых потоков, а также реорганизацией компаний. Среди составляющих притока ПИИ отмечалось сокращение новых вложений в акционерный капитал,

Приток ПИИ в Европу в 2020 году упал на 80% до 73 млрд долл. США. Падение было усилено резкими колебаниями промежуточных потоков в таких странах, как Нидерланды и Швейцария. Однако приток капитала также снизился в крупных странах Европы, таких как Великобритания, Франция и Германия. В Северной Америке приток ПИИ сократился незначительно, на 42 % до 180 млрд долл. США. В США приток ПИИ снизился на 40% до 156 млрд долл. США<sup>45</sup>.

Рисунок 1

Приток ПИИ в развитых и развивающихся странах в 2021 году

(млрд. долл. США)



Источник: данные ЮНКТАД (<https://unctad.org/fdistatistics>).

<sup>44</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2021 году. Инвестиции в устойчивое восстановление // [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021_overview_ru.pdf).

<sup>45</sup> Там же. С. 14.

Среди развивающихся стран локомотивами глобального роста ППИ являются государства Азиатского региона, на которые приходится половина мировых ППИ<sup>46</sup>. Так, в 2020 году приток ППИ в развивающиеся страны Азии увеличился на 4% до 535 млрд. долл. США.

В Китае приток ППИ увеличился на 6% до 149 млрд. долл. США. Рост был достигнут за счет отраслей, связанных с технологиями, электронной торговлей, исследованиями и разработками.

Вместе с тем, в Сингапуре, Индонезии и Вьетнаме в 2020 году наблюдалось снижение притока ВВП. В Сингапуре ППИ сократились на 21% до 91 млрд долл. США, Индонезии — на 22% до 19 млрд. долл. США, Вьетнаме — на 2% до 16 млрд. долл. США<sup>47</sup>.

Инвестиции в Южную Азию выросли на 20% до 71 млрд. долл. США, главным образом за счет 27-процентного увеличения ППИ в Индии до 64 млрд. долл. США. Притоку ППИ способствовала высокая динамика инвестиций в рамках приобретений в отраслях информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) и строительства. В результате крупных сделок в секторах ИКТ, здравоохранения, инфраструктуры и энергетики общий объем международных слияний и поглощений (СиП) вырос на 86% до 28 млрд. долл. США. Сократились ППИ в странах Южной Азии, которые в значительной степени зависят от ориентированного на экспорт производства одежды. Приток в Бангладеш и Шри-Ланку сократился соответственно на 11% и 43%<sup>48</sup>.

Приток ППИ в развивающихся странах в 2021 году, по данным ЮНКТАД, увеличился по сравнению с 2020 годом более, чем на 26% и составил 837 млрд. долл. США (см. рис. 2).

Из данного объема значительная часть ППИ в 2021 году привлечена в страны Азиатского региона (619 млрд. долл. США), что подчеркивает его устойчивость к внешним шокам. По оценке ЮНКТАД, на долю Азиатского региона приходится 40% глобального притока ППИ. На долю шести стран (Китай, Гонконг (Китай), Сингапур, Индия, Объединенные Арабские Эмираты и Индонезия) в 2021 году приходилось более 80% ППИ в регионе<sup>49</sup>.

<sup>46</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2021 году. Инвестиции в устойчивое восстановление. С. 11 // [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021_overview_ru.pdf).

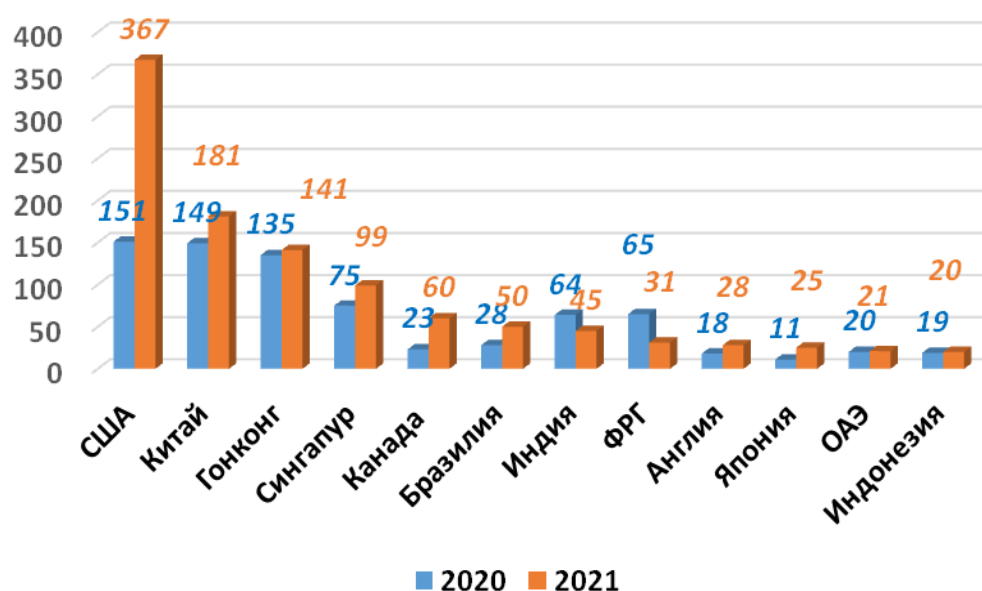
<sup>47</sup> Там же.

<sup>48</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2021 году. Инвестиции в устойчивое восстановление. С. 11 // [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2021_overview_ru.pdf).

<sup>49</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2022 году. Международные налоговые реформы и устойчивые инвестиции. С. 11 // [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022_overview_ru.pdf).

Рисунок 2

**Приток ПИИ в развитых и развивающихся странах в 2020-2021 годах**  
(млрд. долл. США)



Источник: данные ЮНКТАД (<https://unctad.org/fdistatistics>).

В целях стимулирования привлечения ПИИ многими странами применялись соответствующие инвестиционные меры, связанные с налогообложением. Так, по данным ЮНКТАД, из 100 стран, принявших инвестиционные меры, связанные с налогообложением, 90 снизили налоги, ввели новые налоговые льготы или расширили уже предоставленные льготы. Более трети введенных бюджетно-налоговых льгот (39%) касаются прибыли (в основном налоговые каникулы и снижение налога на прибыль корпораций)<sup>50</sup>.

Кроме того, в странах применяются льготные налоговые механизмы в отношении косвенных налогов и сборов (таких как НДС, импортные пошлины и др.). Указанные льготы составляют около 30% всех налоговых льгот, введенных в Азии, Латинской Америке и Карибском бассейне. Они также часто используются в Африке (24% всех налоговых льгот), но гораздо реже в Европе и Северной Америке (13%)<sup>51</sup>.

Меры по улучшению условий ведения предпринимательской деятельности,

<sup>50</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2022 году. Международные налоговые реформы и устойчивые инвестиции. С. 19 // [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022_overview_ru.pdf).

<sup>51</sup> Там же.

такие как упрощение порядка импорта и экспорта, оформление разрешений и лицензий с помощью механизмов «единого окна» или упрощение порядка предоставления рабочих виз, представляют собой наиболее значимый инструмент неналогового стимулирования, используемый в каждом регионе в сочетании с системами бюджетно-налогового стимулирования.

В глобальном масштабе большинство новых льгот нацелено на поддержку инвестиций в обрабатывающей промышленности и секторе услуг, хотя имеют место региональные различия (см. рис. 3, 4). Налоговые льготы, специально предназначенные для сельского хозяйства и добывающих отраслей, преимущественно предоставляются в развивающихся странах и наименее развитых странах (см. рис. 5)<sup>52</sup>.

**Рисунок 3**  
**Отраслевая структура налоговых льгот для инвестиций в мире в 2011-2021 годах**  
**(в %)**



*Источник: данные ЮНКТАД (Investment Policy Monitor).*

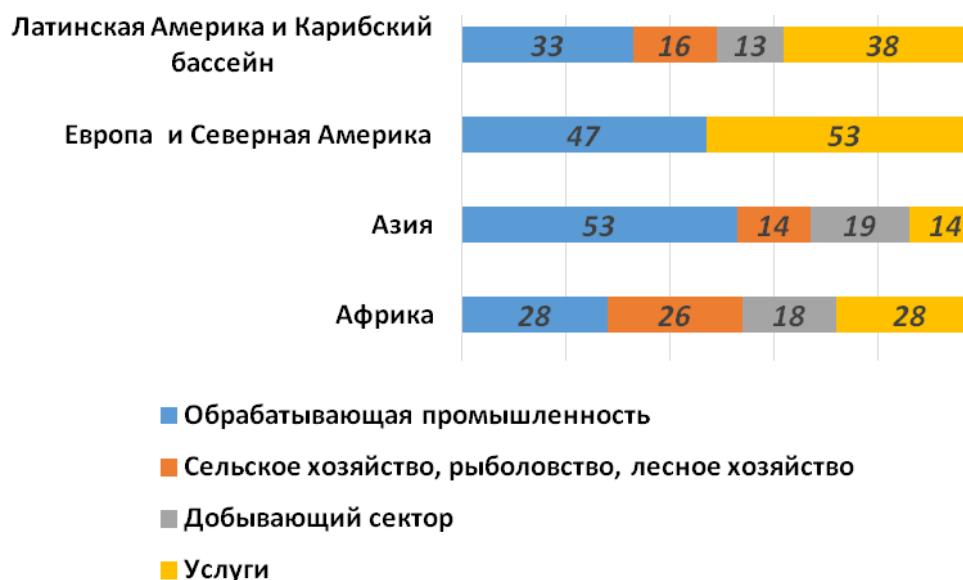
Использование механизмов льготного налогообложения расширяет возможности для привлечения ПИИ в развитых и развивающихся странах.

<sup>52</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2022 году. Международные налоговые реформы и устойчивые инвестиции. С. 20  
// [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022_overview_ru.pdf).

**Рисунок 4**

**Отраслевая структура налоговых льгот для инвестиций в отдельных регионах  
в 2011-2021 годах**

(в %)



Источник: данные ЮНКТАД (*Investment Policy Monitor*).

## 4.2. Особенности инвестиционной политики в некоторых странах БРИКС

### 4.2.1 Китайская Народная Республика

Глобальная экономическая система отличается прежде всего высоким уровнем движения капитала. Определяющей тенденцией международной финансовой политики становится привлечение иностранных инвестиций.

Безусловно, одним из лидеров привлечения иностранных инвестиций является Китайская Народная Республика (КНР).

Китай является одним из лидеров привлечения иностранных инвестиций.

В соответствии с данными ЮНКТАД Китай в 2021 году занимал второе место в мире после США по притоку ПИИ (181 млрд. долл. США) и четвертое место по вывозу ПИИ после США, ФРГ и Японии (145 млрд. долл. США)<sup>53</sup>.

Реализация инвестиционной политики в Китайской Народной Республике начинается в 1980-е годы с запуска крупных преференциальных формирований, так

<sup>53</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2022 году. Международные налоговые реформы и устойчивые инвестиции. С. 4,5.  
// [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022_overview_ru.pdf).



называемых специальных экономических зон с мягким инвестиционным климатом, созданных преимущественно в приморских районах. «К началу 90-х годов вектор китайской инвестиционной политики стал менять направление от территориального к территориально-отраслевому». Институциональное размещение производительных сил на востоке страны и стимулирующая инвестиционная политика на северо-западе оказали положительное влияние, что позволило Китаю к 2010-му году войти в первую пятерку экономик мира.

В структуре привлекаемых Китаем инвестиций преобладают прямые иностранные инвестиции (ПИИ). По данным Министерства коммерции КНР, объем фактически использованных прямых иностранных инвестиций по итогам 2021 года составил 173,48 млрд. долл. США, показав рост в 20,2% по сравнению с предыдущим годом. Инвестиции из стран, расположенных вдоль «Пояса и пути» и АСЕАН, выросли на 29,4% и 29%, соответственно<sup>54</sup>. По данным Государственного управления валютного контроля, в 2021 году объем портфельных инвестиций в Китай составил 176,9 млрд. долл. США, что на 28% меньше показателей 2020 года<sup>55</sup>.

Одним из основных факторов, способствующих привлечению иностранных инвестиций в КНР, является стабильная социально-экономическая и политическая ситуация в стране. В частности, в международном рейтинге Индекс глобальной конкурентоспособности Китай в 2021 году занимал 16 место, 2022 году – 17 место. Весьма высокими являются показатели, касающиеся состояния экономического развития государства (Economic performance). По данному показателю Китай в 2021 и 2022 годах занимал 4 позицию.

В Глобальном инновационном индексе Китай в 2022 году занимал 11 место, имея высокие показатели по уровню развития бизнеса (12 место), рынка (12 место), технологий (6 место).

Вторым привлекательным фактором для иностранных инвесторов является емкий внутренний рынок Китая, обладающий большими перспективами роста.

Если в 2010 году объем потребительского рынка в КНР составлял 2,7 трлн. долл. США, то, по прогнозу Института современных проблем Университета Цинхуа, объем потребительского рынка в Китае в 2020 г вырос до 14,5 трлн. США, а в 2025 году по объему потребительского рынка Китай займет первое место в мире.

Для привлечения иностранных инвесторов и обеспечения трансфера передовых технологических и управленческих практик в Китае активно

<sup>54</sup> <http://www.mofcom.gov.cn/xwfbh/20220113.shtml>

<sup>55</sup> <http://www.gov.cn/xinwen/2022-03/25/5681503/files/23d8bc8aaf2347ddb0639de76ea3a11f.pdf>

используются зоны с особым налоговым, таможенным и административным регулированием. Эти зоны (по китайской терминологии общее название – зоны развития) играют заметную роль в процессе инвестиционного сотрудничества с зарубежными странами. В настоящее время в КНР действует несколько тысяч подобных образований (созданные и курируемые как центральным, так и местными правительствами), на которые возложено множество задач различной направленности. К числу основных категорий зон государственного уровня относятся:

- 7 специальных экономических зон;
- 229 зон технико-экономического развития;
- 168 зон новых и высоких технологий;
- 19 зон приграничного и трансграничного экономического сотрудничества;
- 168 специальных зон таможенного контроля, включая:
  - 9 бондовых зон;
  - 155 комплексных бондовых зон;
  - 2 портовые зоны;
  - 1 зону экспортной переработки;
  - 1 трансграничную промышленную зону;
- 21 экспериментальная зона свободной торговли.

Количество зон экономического развития регионального уровня составляет 1999 единиц.

В качестве эффективного способа привлечения иностранных инвестиций в регионы Правительство КНР использует регулярную организацию инвестиционных и торгово-экономических ярмарок в различных провинциях Китая. Крупнейшей из них является такая ярмарка в г. Сямэнь (Южный Китай). Это способствует региональному развитию и повышению благосостояния населения провинций.

Важным фактором притока иностранного капитала в КНР является также усовершенствованная законодательная база.

В 2020 году вступил в силу Закон об иностранных инвестициях, одним из положений которого является равное применение программ государственной поддержки как к китайским компаниям, так и к компаниям с иностранным капиталом. Также данным законом был введен «негативный список», регламентирующий доступ иностранных компаний на китайский рынок. Данный негативный список содержит перечень сфер деятельности, участие в котором иностранного капитала запрещено. 27 декабря 2021 г. Национальная комиссия по развитию и реформам Китая и Министерство коммерции совместно выпустили «Специальные административные меры (негативный список) для доступа

к иностранным инвестициям (издание 2021 г.)» и «Специальные административные меры (негативный список) для доступа иностранных инвестиций в пилотные зоны свободной торговли (издание 2021 г.)». Два документа (совместно именуемые «Негативным списком на 2021 год») вступили в силу 1 января 2022 г. и заменяют Национальный отрицательный список 2020 года и Негативную зону экспериментальной зоны свободной торговли.

Негативный список 2021 года дополнительно сокращен до 31 статьи и 27 статей с коэффициентом сокращения 6,1% и 10% соответственно.

Важное значение в формировании инвестиционного климата Китая имеет реализация утвержденного **Государственным советом КНР Положения «О поощрении иностранных инвестиций»** (далее – Положение).

В соответствии со статьей 1 Положения данное положение направлено на улучшение инвестиционного климата, более полное привлечение иностранных инвестиций, введение современных технологий, улучшение качества товаров, развитие внешнеторгового обмена и национальной экономики.

Согласно статье 2 Положения государство поощряет зарубежные компании, предприятия и организации или частные лица основывать совместные китайско-зарубежные предприятия, китайско-зарубежные договорные совместные предприятия и предприятия, находящиеся в полной собственности зарубежных владельцев на территории КНР.

В соответствии с Положением государство представляет особые привилегии предприятиям с зарубежными инвестициями, в число которых входят предприятия – экспортеры и предприятия с передовой технологией. В частности, в соответствии со статьей 4 Положения устанавливается льготный уровень оплаты за арендуемый участок.

Согласно статье 5 Положения предприятия-экспортеры и предприятия с передовой технологией пользуются приоритетом в получении услуг водоснабжения, электроснабжения и услуг транспорта и связи, необходимых для их производственной деятельности. Оплата за упомянутые услуги высчитывается и налагается в соответствии со стандартами для местных государственных предприятий.

Статья 6 Положения устанавливает, что предприятия-экспортеры и предприятия с передовой технологией после проверки Банком Китая получают преимущество в получении краткосрочных займов в возобновляемые фонды, необходимые для производства и распространения продукции, а также преимущество в получении других необходимых кредитов.

В соответствии со статьей 7 Положения, когда зарубежные инвесторы предприятий-экспортеров и предприятий с передовой технологией переводят за рубеж прибыль, полученную ими от этих предприятий, переводимые суммы освобождаются от подоходного налога.

Согласно статье 8 Положения предприятия-экспортеры в свободных экономических зонах и в зонах экономико-технологического развития, уже уплатившие подоходный налог с предприятия по налоговой ставке в 15% и соответствующие упомянутым выше условиям, платят подоходный налог с предприятия в размере 10%.

В соответствии со статьей 9 Положения после истечения периода уменьшения или освобождения от подоходного налога на предприятия в соответствии государственными положениями, предприятия с передовой технологией могут продлить срок 50% уплаты подоходного налога с предприятий на 3 года.

Согласно статье 10 Положения зарубежные инвесторы, реинвестирующие прибыли своих предприятий в создание или расширение предприятий инвесторов или предприятий с передовой технологией, на период не менее 5 лет, после обращения в налоговые органы и получения их разрешения, получают назад всю сумму подоходного налога на предприятие уже уплаченного за вновь инвестируемую часть.

Реализация статьи 11 Положения способствует развитию экспортного потенциала китайских предприятий. В частности, в соответствии с данной статьей идущая на экспорт продукция предприятий с зарубежными инвестициями за исключением неочищенной нефти, нефтепродуктов и другой продукции, на которую распространяются особые государственные положения, освобождаются от уплаты объединенного промышленно-коммерческого налога.

В целом реализация указанного Положения создает благоприятные условия для повышения конкурентоспособности китайских СП, развития производств с высокой добавленной стоимостью, модернизации промышленного производства в КНР.

**Закон КНР «О паевых совместных предприятиях китайского и иностранного капитала»** в редакции от 15 марта 2001 года изначально принят Постоянным комитетом 5-го Всекитайского собрания народных представителей 1 июля 1979 года.

Настоящий Закон расширяет международное экономическое сотрудничество и обмен технологиями и позволяет зарубежным компаниям, предприятиям и иным организационно-правовым формам или физическим лицам создавать совместные предприятия с субъектами КНР на территории страны. К данным предприятиям

применяется принцип равенства и взаимной выгоды между иностранными субъектами и субъектами КНР.

Создание рассматриваемого предприятия требует согласия со стороны Правительства КНР.

Данным Законом определены нормы по защите инвестиций.

Так, в соответствии со статьей 2 данного Закона Правительство КНР защищает капиталовложения иностранных участников в совместных предприятиях, долю получаемой прибыли и иные законные права и интересы иностранных участников в соответствии с утвержденными правительством КНР соглашениями, договорами, уставами. Согласно статье 2 Закона государство не национализирует и не реквизирует совместные предприятия. При особых обстоятельствах и в случае необходимости, определяемых общественными интересами, совместное предприятие может быть реквизировано в установленном законом порядке с выплатой соответствующей компенсации.

Реализация указанного Закона также создает благоприятные условия для расширения экспортных поставок СП, созданных в КНР. В частности, в соответствии со статьей 10 Закона совместные предприятия поощряются за экспорт продукции, который может осуществляться непосредственно совместными предприятиями либо соответствующими организациями.

Кроме того, Законом регулируется механизм разрешения инвестиционных споров.

Согласно условиям членства во Всемирной торговой организации (ВТО) Правительство КНР внесло поправки в около 3000 законодательных актов, ведомственных правил, регламентов и инструкций. Более того, Правительство Китая постоянно повышает исполнительный уровень права и прозрачность соответствующих политических установок. В 2020 году вступил в силу Закон об иностранных инвестициях, одним из положений которого является равное применение программ государственной поддержки как к китайским компаниям, так и к компаниям с иностранным капиталом. Также данным законом был введен «негативный список», регламентирующий доступ иностранных компаний на китайский рынок. Данный негативный список содержит перечень сфер деятельности, участие в котором иностранного капитала запрещено. 27 декабря 2021 года Национальная комиссия по развитию и реформам Китая и Министерство коммерции совместно выпустили «Специальные административные меры (негативный список) для доступа к иностранным инвестициям (издание 2021 г.)» и «Специальные административные меры (негативный список) для доступа иностранных инвестиций в пилотные зоны свободной торговли (издание 2021 г.)».

Два документа (совместно именуемые «Негативным списком на 2021 год») вступили в силу 1 января 2022 г. и заменяют Национальный отрицательный список 2020 года и Негативную зону экспериментальной зоны свободной торговли.

Негативный список 2021 года дополнительно сокращен до 31 статьи и 27 статей с коэффициентом сокращения 6.1% и 10% соответственно.

Привлечению иностранных инвестиций в КНР также способствует хорошо развитая транспортная инфраструктура. Китай входит в первую тройку государств с наибольшей протяженностью автомобильных (5,3 млн. км,) и железных дорог (153 тыс. км), располагает 418 крупными морскими портами грузооборотом 1 млн т./год и более, парк морских и речных транспортных средств насчитывает 266 тыс. зарегистрированных гражданских, а также свыше 300 тыс. малотоннажных и маломерных судов. Самолетный парк КНР составляет около 6795 самолетов [3].

Другим отличительным аспектом региональной инвестиционной политики Китая является то, что в ее реализации исключительное внимание уделяется приграничному межрегиональному сотрудничеству. Как показывает опыт китайских провинций, приграничное положение является положительным фактором, влияющим на взаимовыгодное инвестиционное сотрудничество с соседними государствами. Отдельные провинции добились улучшения экономических показателей именно за счет создания инвестиционных условий и наличия транзитных путей для развития и расширения торговли.

Китай продолжает эффективно развивать новые процедуры и рыночные институты с целью увеличения притока ПИИ. Развитие экспорта путем привлечения иностранных инвестиций помогло Китаю накопить необходимые валютные резервы для проведения модернизации производства, что, в свою очередь, стимулирует приток ПИИ.

Органы власти Китая осуществляют поддержку иностранным инвестициям путем представления большого количества налоговых льгот и налоговых каникул для компаний с иностранным капиталом. КНР реализует политику, направленную, прежде всего, на увеличение притока ПИИ в наиболее приоритетные сферы, регионы и отрасли. В связи с этим Китай осуществляет последовательную либерализацию внешней торговли, расширение открытости экономики, что позволило иностранным компаниям иметь контрольный пакет акций в тех секторах, которые для них раньше были закрыты. Этими секторами являются, в частности: металлургия, пищевая промышленность, производство различных товаров широкого потребления и автомобилестроение.



За последние три десятилетия Китай накопил богатый опыт в сфере привлечения иностранных инвестиций, что позволило стать одной из самых привлекательных стран для иностранных инвесторов.

#### **4.2.2 Индия**

Индия также является довольно привлекательной страной для иностранных инвесторов. В первую очередь, это связано не только с большим объемом внутреннего рынка, но и с низкой стоимостью и высокой квалификацией рабочей силы. Страна занимает 4-е место в мире по количеству новых стартующих компаний в области информационных технологий (IT-технологий).

В течение последних 15 лет правительство Индии приняло ряд изменений в сфере иностранных инвестиций, способствующих притоку ПИИ в экономику Индии.

Во-первых, в целях либерализации рынка Индия сняла ряд ограничений в сфере валютного контроля, применяемые ранее к иностранным компаниям со значительной долей капитала в национальных секторах экономики. Страна сняла запрет на использование иностранных товарных знаков.

Во-вторых, было проведено реформирование системы налогообложения, сокращение количества косвенных налогов. Индийские и зарубежные компании были освобождены от налога на прибыль от экспортных операций.

В-третьих, правительством Индии были утверждены ускоренные процедуры принятия решений, меры по развитию электронного правительства, электронных систем подачи документов и согласования документов, сокращение документооборота.

В-четвертых, были приняты меры по развитию 100 умных городов («smart cities»). Началось строительство сети высокоскоростных поездов, связывающей основные мегаполисы Индии, и реформирование портовой структуры. Для привлечения иностранных инвестиций все порты регистрируются как отдельные компании. Резервный банк Индии разрешает 100%-е иностранные инвестиции в строительство мостов и дорог.

В целом, правительством Индии выделено более 10 млрд. долл. США на развитие инфраструктуры.

В целях организации производства в рамках 25 ключевых секторов (автомобилестроение, фармацевтика, IT-индустрия и другие) правительство Индии приняло меры по улучшению инвестиционного климата и созданию благоприятных условий для индийских и иностранных инвесторов.

Согласно данным индийского агентства по продвижению инвестиций Invest India (<https://www.investindia.gov.in/foreign-direct-investment>), в Индии существует автоматический маршрут инвестирования (когда не требуется получать разрешение Правительства Индии для осуществления инвестиций). В большинстве секторов экономики разрешены 100% ПИИ по автоматическому маршруту.

При этом есть отдельные отрасли, для которых осуществление ПИИ в размере 100% разрешено только с одобрения Правительства Индии. К ним относятся:

- услуги воздушного транспорта (для инвестиций свыше 49%);
- биотехнологии (brownfield, для инвестиций свыше 74%);
- оборонный сектор (для инвестиций свыше 74%);
- розничная торговля продовольственными товарами (для инвестиций в любом размере);
- здравоохранение, фармацевтика (brownfield, для инвестиций свыше 74%);
- добыча и разделение титаносодержащих минералов и руд (для инвестиций в любом размере);
- печатные СМИ (научно-технические и другие специализированные журналы) (для инвестиций в любом размере).

В ряде секторов для иностранных компаний установлено ограничение по объему ПИИ даже при условии получения разрешения Правительства Индии. К ним относятся:

- услуги вещания (в части контента) – до 49%;
- цифровые медиа – до 26%;
- мультибрендовая розничная торговля – до 51%;
- печатные СМИ (издание газет, периодических изданий и индийских изданий иностранных журналов, посвященных новостям и текущим событиям) – до 26%.

В некоторых отраслях, таких как лотерейный бизнес, азартные игры, производство сигарет и табачной продукции и др., ПИИ запрещены.

По данным Министерства торговли и промышленности Индии<sup>56</sup>, в топ-5 секторов, в которые наблюдался наибольший приток ПИИ в 2021-2022 финансовых годах, входят следующие сектора: программное обеспечение и компьютерная техника – 24,6%; сектор услуг – 12,1%; автомобильная промышленность – 11,9%; торговля – 7,7%; строительство и развитие инфраструктуры – 5,5%.

В Индии также функционируют свободные экономические зоны (как государственные, так и частные), которые нацелены на привлечение инвестиций в различные отрасли, в том числе в информационные технологии, фармацевтику,

<sup>56</sup> <https://dpiit.gov.in/publications/fdi-statistics>.

текстильную промышленность, машиностроение, электронику. При этом наибольшее количество зон специализируется на ИТ и информационно-технологических услугах.

### **4.3. Особенности инвестиционной политики в некоторых странах АСЕАН**

#### **4.3.1. Сингапур**

Сингапур имеет высокий в мире инвестиционный потенциал.

В соответствии с данными ЮНКТАД Сингапур в 2020 и 2021 годах занимал 4-ое место в мире по притоку ПИИ в страну, объем которого в 2020 году составил 75 млрд. долл. США, 2021 году – 99 млрд. долл. США.

Отраслевое распределение инвестиций: финансы и страхование (55,5%), оптовая и розничная торговля (14,8%), производство (12%), административные и вспомогательные услуги (10,6%), недвижимость (2,1%).

Основными инвесторами в сингапурскую экономику являются США (24,7%), Каймановы острова (11,5%), Виргинские острова (7,6%), Япония (6,5%), Великобритания (5,9%).

Объем вывоза инвестиций из Сингапура в 2020 и 2021 годах составил соответственно 32 млрд. долл. США и 47 млрд. долл. США<sup>57</sup>.

Сингапур является участником соглашений о свободной торговле с крупнейшими экономиками мира. Сингапур - активный участник создания Соглашения о Транстихоокеанском партнерстве, АСЕАН, ЕАСТ и др.

Сингапур установил режим свободной торговли с Китаем, Индией, Японией, Южной Кореей, Австралией, Новой Зеландией, США, Турцией.

Отдельные двусторонние соглашения о свободной торговле имеются с Панамой, Хашимитским Иорданским Королевством, Перу, ЕАСТ, Коста-Рикой, Тайбэем и Советом сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ).

Совместно с партнерами по АСЕАН Сингапур является участником Всеобъемлющего регионального экономического соглашения.

Активизируется инвестиционное сотрудничество государств-членов ЕАЭС с Сингапуром.

1 октября 2019 года с Республикой Сингапур были подписаны два соглашения: Соглашение о свободной торговле между Евразийским экономическим

<sup>57</sup> Доклад о мировых инвестициях в 2022 году. Международные налоговые реформы и устойчивые инвестиции. С. 4,5.  
// [https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/system/files/official-document/wir2022_overview_ru.pdf).

союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Республикой Сингапур, с другой стороны, и Рамочное соглашение о всеобъемлющем торгового-экономическом сотрудничестве между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Республикой Сингапур, с другой стороны. Ввиду того, что государствами-членами выбран формат заключения «пакетного» соглашения, дальнейшее их вступление в силу зависит от достижения двусторонних договоренностей по торговле услугами и инвестициям между государствами-членами и Сингапуром.

Государствами-членами ЕАЭС с Республикой Сингапур подписаны двусторонние соглашения о защите и поощрении инвестиций (Соглашение между Республикой Беларусь и Сингапуром от 15.05.2000 г., Соглашение между Республикой Казахстаном и Сингапуром от 21.11.2018 г., Соглашение между Российской Федерацией и Сингапуром от 27.09.2010 г.)<sup>58</sup>.

В Сингапуре созданы широкие возможности для привлечения инвестиций.

В частности, для иностранных инвестиций установлен национальный режим. Ограничения по сферам приложения иностранного капитала не предусмотрены. Деятельность всех резидентов местной экономики (сингапурские и зарубежные компании) регулируется отдельными отраслевыми законодательными актами.

Структура управления экономикой обеспечивает укрепление позиций города-государства как исследовательского центра мирового уровня, привлечение инвестиций в высокотехнологичные сектора производства и стимулирование инноваций.

Система государственной поддержки и привлечения инвестиций не носит ярко выраженного централизованного характера. Она может быть охарактеризована как **матричная структура**, которая при отсутствии «единой точки входа» как для местных, так и для зарубежных компаний, эффективно обрабатывает входящие запросы и решает вопросы предпринимателей.

Комплекс государственных мер поддержки в основном сконцентрирован в подведомственных Министерству торговли и промышленности Сингапура специализированных агентствах, между которыми налажено прямое горизонтальное взаимодействие. Основные из них – Совет по экономическому развитию (Economic Development Board, EDB<sup>59</sup>) и Агентство по развитию предпринимательства (Enterprise Singapore, ESG<sup>60</sup>).

<sup>58</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

<sup>59</sup> <https://www.edb.gov.sg/>

<sup>60</sup> <https://www.enterprisesg.gov.sg/>

**Совет по экономическому развитию Сингапура** является главной организацией по планированию и реализации стратегии превращения Сингапура в мировой центр бизнеса через создание в стране деловой экосистемы, благоприятной для инвесторов, производителей и компаний сферы услуг.

Основными направлениями деятельности Совета являются: привлечение инвестиций в экспортноориентированные и наукоемкие секторы производства и услуг, создание вертикально интегрированных производственных связей и улучшение деловой атмосферы для малого, среднего и крупного бизнеса. В деятельности Совета в качестве членом совета директоров и консультантов принимают участие руководители крупнейших мировых корпораций (таких как McKinsey & Co., Siemens AG, Alibaba Group, Procter & Gamble Corp., Panasonic Corp., Marubeni Corp, Tata Communications, DHL).

19 представительств Совета в США, Китае, Японии, Южной Корее, Нидерландах, Бразилии, Великобритании, Германии, Италии, Франции, Швейцарии, Швеции, Индии и Индонезии заняты поиском потенциальных инвесторов в сингапурскую экономику. Результатом усилий Совета является привлечение в Сингапур более семи тысяч транснациональных корпораций, 60% из которых имеют здесь региональные или глобальные штаб-квартиры<sup>61</sup>.

**Агентство по развитию предпринимательства** отвечает за государственную поддержку инновационного малого и среднего предпринимательства, расширение международного делового сотрудничества, развитие и совершенствование стандартов, реализует ряд финансовых и нефинансовых мер поддержки, активно взаимодействует с торгово-промышленными палатами и отраслевыми ассоциациями, помогает сингапурским компаниям в разработке стратегии выхода на рынки, маркетинговых исследованиях, поиске торговых партнёров. Агентство имеет 37 представительств на наиболее перспективных экспортных направлениях, включая Россию.

Успех Сингапура в привлечении иностранных инвестиций связан, в первую очередь, с комплексным и последовательным подходом, применяемым в стране в работе с иностранными компаниями.

К системным факторам, которые делают Сингапур одним из мировых лидеров в привлечении иностранных инвесторов, можно отнести:

- простота регистрации и ведения бизнеса для иностранцев (средняя стоимость открытия компании начинается от 225 долл. США, минимальный капитал - от 1 синг. долл.);

<sup>61</sup> <https://www.edb.gov.sg/en/contact/edb-offices.html>

- налоговый режим - помимо упомянутого выше подхода с единой национальной фискальной политикой, в Сингапуре отсутствуют налоги на дивиденды, прирост капитала и инвестиционный доход;

- для иностранных компаний, которые решили открыть в Сингапуре региональные/глобальные штаб-квартиры или трейдинговые подразделения действуют преференциальные налоговые ставки, такие компании также могут претендовать на подавляющее большинство мер государственной поддержки Правительства Сингапура;

- в отраслях, наиболее важных для стратегии развития Сингапура, Правительство Сингапура готово со-инвестировать в реализацию проектов вместе с иностранным партнером.

Инвестор в Сингапуре имеет большое количество плюсов в сравнении с другими юрисдикциями.

Преимущества работы с третьими странами через Сингапур обусловлены также:

наличием широкого спектра услугодателей мирового уровня, предлагающих разносторонние финансовые, юридические и иные деловые услуги;

свободным ввозом и вывозом любой валюты в неограниченном количестве;

государственным статусом английского языка;

упрощенной системой законодательства, основанной на общем праве Великобритании;

наличием ЗСТ и иных соглашений с крупнейшими экономиками мира (США, КНР и др.), что наряду с высокими рейтингами Сингапура позволяет беспрепятственно выходить на мировые рынки посредством учреждения компаний в Сингапуре;

наличием договоров об избежании двойного налогообложения со многими странами (Сингапур заключил комплексные налоговые соглашения более чем с 80 странами, среди них: Австралия, Бельгия, Великобритания, Германия, Индия, Италия, Канада, Китай, Франция, Южная Африка, Япония, а также государства ЕАЭС (Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Российская Федерация)).

В 2014 году Сингапур подписал Декларацию об автоматическом обмене налоговой информацией, которой установлена обязанность по внедрению нового единого глобального стандарта по автоматическому обмену сведениями финансового и налогового характера. В соответствии с новым стандартом государства и юрисдикции должны получать финансовую информацию от своих финансовых организаций и должны ежегодно на автоматической основе



обмениваться данными сведениями с другими юрисдикциями.

Внесен ряд изменений и дополнений в сингапурский Налоговый кодекс, что законодательно закрепило возможность обработки групповых информационных запросов с 28 ноября 2014 года. Введен закон, позволяющий Сингапuru автоматически обмениваться налоговой информацией с другими государствами в рамках Единого стандарта ОЭСР по обмену налоговой информацией. С 1 мая 2016 года на территории Сингапура применяется Многосторонняя конвенция ОЭСР об оказании взаимного административного содействия по налоговым вопросам.

Закон о конкуренции Сингапура 2004 г. запрещает антиконкурентные соглашения, злоупотребление доминирующим положением на рынке, а также слияние, приводящие к существенному ослаблению конкуренции в рамках любого рынка Сингапура. Создание СП, которое будет выполнять на постоянной основе все функции автономной экономической единицы, будет рассматриваться как слияние, где совместный контроль между акционерами может быть установлен на основании характера и объема защиты миноритариев.

В Сингапуре размещены компании с иностранным участием из крупнейших мировых экономик, таких как Австралия, Гонконг, США, Китай, Япония и Индия, Малайзия и Индонезия.

Компании в Сингапуре могут быть учреждены в формах:

компании с ответственностью участников в пределах принадлежащих им акций (**Private Limited Company**);

компании с ответственностью участников в пределах предоставленной ими гарантии, т.е. в гарантированных ими пределах (**Company limited by guarantee**);

товарищества с неограниченной ответственностью (**Unlimited company**).

**Exempt Private Limited Company** - компания с числом акционеров не более двадцати, из которых ни один не может не быть юридическим лицом. Компания, имеющая данную организационно-правовую форму, освобождается от подачи аудированной финансовой отчетности в случае, если оборот компании составил менее 5 млн SGD за налоговый год. Данная форма позволяет минимизировать затраты на ведение деятельности и при этом иметь налоговые льготы.

Однако компания, объединение или товарищество, состоящие более чем из 20 лиц, могут быть учреждены с целью осуществления коммерческой деятельности, направленной на получение прибыли компанией, объединением или товариществом, либо отдельным их членом, только в случае регистрации в качестве компании в рамках Закона о компаниях, иного статута Сингапура.

В соответствии с Законом о компаниях юридическое лицо, имеющее акционерный капитал, может получить статус закрытой компании, если ее

учредительный договор и устав:

ограничивают право на передачу акций;

устанавливают верхний предел количества участников в 5 (считая совладельцев акций одним лицом, и не считая лиц, работающих по найму на компанию или ее дочернее предприятие, а также лиц, которые, будучи наемными работниками компании или ее дочернего предприятия, являлись и в дальнейшем продолжили являться участниками компании).

Закрывают компания вправе своим специальным решением изменить любые ограничения прав по передаче акций, включенные или считающиеся включенными в учредительные документы компании, а также любые пределы на количество участников, включенные или считающиеся включенными в учредительные документы компании.

Между тем учредительные документы компании должны по-прежнему содержать ограничения, предусмотренные выше, необходимые для регистрации компании в форме закрытой компании.

Кроме того, в Сингапуре может регистрироваться и работать лицо в качестве индивидуального предпринимателя (**Sole Proprietorship**).

Самой популярной формой в Сингапуре является частная компания с ответственностью участников в пределах принадлежащих им акций **Private Limited Company**, к преимуществам которой относятся:

компания является самостоятельным юридическим лицом;

акционеры отвечают по долгам компании только в рамках принадлежащих им акций;

свободное обращение акций;

данная форма оптимальна в части налогообложения.

Для начинающего бизнеса, в числе учредителей которых нет юридических лиц, вполне удобная форма - **Exempt Private Limited Company** (освобожденная частная компания с ограниченной ответственностью). Это компания с числом акционеров не более двадцати, из которых ни один не может быть юридическим лицом.

Такая компания освобождается от подачи аудированной финансовой отчетности в случае, если ее оборот составил менее 5 млн SGD за налоговый год. Данная форма позволяет минимизировать затраты на ведение деятельности и при этом иметь налоговые льготы.

**Private Limited Company** может иметь от 1-го до 50 акционеров. Акционеры могут быть директорами компании. Акционером может выступать физическое или юридическое лицо, например другая компания или фонд. Разрешается 100%

владение акциями иностранцами. В любое время после регистрации компании возможны беспрепятственный выпуск дополнительных акций или передача акций другому лицу.

Важнейшим преимуществом для деятельности иностранных инвесторов в Сингапуре являются принятые соглашения о свободной торговле с крупнейшими экономиками мира (США, КНР и др.), что наряду с высокими рейтингами Сингапура позволяет беспрепятственно выходить на мировые рынки посредством учреждения компаний в Сингапуре.

Опыт Сингапура в привлечении иностранных инвестиций имеет важное значение для формирования механизма улучшения делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС.

#### 4.3.2 Вьетнам

Вьетнам, одна из наиболее активно развивающихся стран в Юго-Восточной Азии, обладает большим рынком с привлекательными возможностями и потенциалом роста.

Вьетнам успешно проводит политику привлечения инвестиций. Стабильная социально-политическая ситуация, активность на региональных и мировых площадках, стабильный рост национальных экономических показателей, благоприятная ситуация на рынке трудовых ресурсов, интеграция в глобальные производственные цепочки и последовательная национальная политика в области инвестиций и конструктивный диалог между инвестором и государством способствуют притоку капитала в экономику Вьетнама.

Объем официально зарегистрированных прямых иностранных инвестиций во Вьетнам, по данным ЮНКТАД, в 2021 году составил 15,7 млрд. долл. США, 2020 году – 15,8 млрд. дол. США<sup>62</sup>.

В 2007 году Вьетнам присоединился ко Всемирной торговой организации (ВТО), также страна является членом Ассоциации стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) и участницей форума Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС).

Как член АСЕАН Вьетнам является участником соглашений о свободной торговле с Китаем (2002 г.), Японией (2003 г.), Республикой Корея (2006 г.), Австралией и Новой Зеландией (2009 г.), Индией (2009 г.) и Гонконгом (2014 г.)

Вьетнам заключил двусторонние соглашения о свободной торговле с Японией

---

<sup>62</sup> Данные ЮНКТАД. Foreign direct investment: Inward and outward flows and stock // <https://unctad.org/fdistatistics>.

(2008 г.) и Чили (2011 г.). В 2015 году были подписаны двусторонние соглашения с Евразийским экономическим союзом и Республикой Корея. В 2019 году Европейский союз и Социалистическая Республика Вьетнам подписали Соглашение о свободной торговле. В 2019 г. Вьетнам стал участником соглашения о Транстихоокеанском партнерстве, которое на тот период объединяло 10 государств (в 2017 году из данного соглашения вышли США): Австралию, Бруней, Канаду, Малайзию, Мексику, Новую Зеландию, Перу, Сингапур, Чили, Японию. В 2020 году было подписано двустороннее соглашение о свободной торговле с Великобританией.

Кроме того, с 2015 года ведутся переговоры о заключении соглашения о свободной торговле с Государством Израиль. Вьетнам также создал совместную исследовательскую группу для изучения целесообразности заключения соглашения о свободной торговле с ЕАСТ (Норвегия, Исландия, Лихтенштейн, Швейцария).

Между государствами ЕАЭС и Вьетнамом выстроены прочные, стабильные внешнеполитические и торговые связи. Соглашение о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой стороны, было подписано 29 мая 2015 года<sup>63</sup>.

В частности, Раздел 8 Соглашения охватывает вопросы торговли услугами, капиталовложений и перемещения физических лиц, и обязательства в данных сферах распространяются только на Российскую Федерацию и Вьетнам. Тем не менее другие государства - члены ЕАЭС могут в дальнейшем присоединиться к соответствующим положениям.

Одной из целей данного раздела является создание дополнительных условий для привлечения и защиты взаимных инвестиций.

Соглашением гарантируется предоставление капиталовложениям Сторон справедливого и равноправного режима, а также полную защиту и безопасность.

Кроме того, в отношении инвесторов обеспечивается применение национального режима и режима наибольшего благоприятствования.

Между государствами-членами ЕАЭС и Социалистической Республикой Вьетнам действуют двусторонние соглашения о защите и поощрении инвестиций (между Республикой Беларусь и Вьетнам (от 08.07.1992 г.), Республикой Казахстан и Вьетнам (от 15.09.2009 г.), Российской Федерацией и Вьетнам (от 16.06.1994 г.)).

---

<sup>63</sup> Особенности ведения бизнеса в Социалистической Республике Вьетнам // [https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/c1b/EEC\\_Vietnam\\_int\\_cont.pdf](https://eec.eaeunion.org/upload/medialibrary/c1b/EEC_Vietnam_int_cont.pdf).

Соглашение между Республикой Армения и Вьетнам подписано 01.02.1993 г., но не вступило в силу<sup>64</sup>.

Порядок учреждения юридического лица во Вьетнаме регулируется положениями нового Закона о компаниях № 68/2014/QН13, вступившего в силу в 2015 году. Новый закон нацелен на то, чтобы побудить иностранных инвесторов использовать форму вьетнамского юридического лица в качестве наиболее привлекательного способа осуществления иностранных инвестиций во Вьетнам.

Коммерческую деятельность во Вьетнаме могут вести общества с ограниченной ответственностью (LLC), открытые акционерные общества (JSC), партнерства и индивидуальные предприниматели (private enterprise).

Порядок регистрации юридического лица во Вьетнаме регулируется положениями вышеуказанного Закона о компаниях, который определяет условия и требования к учреждению, организации деятельности, реорганизации, ликвидации и другим действиям компаний, а именно обществ с ограниченной ответственностью, акционерных обществ, партнерств и частных предприятий<sup>65</sup>.

В соответствии со статьей 27 вышеуказанного закона лицо, учреждающее компанию, или его уполномоченный представитель должны направить заявку о регистрации юридического лица в регистрационный орган Вьетнама, ответственный за оценку достоверности предоставленных документов.

Регистрационный орган обязан выдать сертификат о регистрации компании в течение 3 рабочих дней с момента подачи заявления. В случае отказа от выдачи сертификата о регистрации компании регистрационный орган должен уведомить об этом заявителя в письменной форме с объяснением причин.

Для учреждения юридического лица необходимо получить сертификат о регистрации юридического лица.

В соответствии с Законом о компаниях (статья 45) компании вправе создавать филиалы и представительства на территории Вьетнама и за его пределами. Для этого компании необходимо отправить заявку на регистрацию филиала или представительства в регистрационный орган того региона, в котором данный филиал или представительство будет осуществлять свою деятельность.

В соответствии с законом Вьетнама «О коммерческой деятельности» № 36/2005/QН11 нерезиденты имеют право открывать представительства и филиалы во Вьетнаме, а также учреждать компании с иностранным капиталом в организационно-правовых формах, предусмотренных законодательством Вьетнама.

<sup>64</sup> Investment Policy Hub // <https://investmentpolicy.unctad.org/international-investment-agreements/by-economy>.

<sup>65</sup> Особенности ведения бизнеса в Социалистической Республике Вьетнам // [https://eec.eaunion.org/upload/medialibrary/c1b/ЕЕС\\_Vietnam\\_int\\_cont.pdf](https://eec.eaunion.org/upload/medialibrary/c1b/ЕЕС_Vietnam_int_cont.pdf).

В инвестиционной сфере основой нормативной базы является Закон об инвестициях. Его актуальная редакция была принята Национальным собранием Вьетнама 17 июня 2020 г. (Закон № 61/2020/QН14 вступил в силу 1 января 2021 г.). Более детально политика в отношении инвестиций изложена в Постановлении Правительства СРВ № 31/ 2021/ND-СР от 26 марта 2021 г. и других нормативных актах.

Закон об инвестициях устанавливает основные принципы инвестиционного режима: транспарентность, равное отношение к иностранным и вьетнамским инвесторам, защиту от экспроприации и уважение договоров, связанных с инвестициями, участником которых является Вьетнам. Среди заметных изменений, внесенных в новый закон об инвестициях, «чёрный список» иностранных инвесторов, повышение имущественного порога для регистрации проекта национального уровня, положение о национальной безопасности, новые инструменты инвестиционного стимулирования, дополнительные меры по упрощению инвестиционных процедур и дополнительные правила по внешним инвестициям.

#### Государственное администрирование

В Правительстве Вьетнама вопросами инвестиций занимается Министерство планирования и инвестиций. В его структуре действует подразделение, осуществляющего взаимодействие с иностранным капиталом – Агентство иностранных инвестиций (АИИ). АИИ состоит из пяти отделов, управляет тремя региональными центрами привлечения инвестиций в северной, центральной и южной частях страны, курирует работу представительств в некоторых зарубежных странах. Основные функции АИИ – это координация и государственное содействие инвесторам, разработка и реализация политики в отношении иностранных инвестиций; разработка решений по устранению препятствий при реализации инвестиционной политики; мониторинг соблюдения инвестиционных режимов; регистрация, экспертиза и валидация инвестиционных проектов с участием иностранного капитала по схемам BOT (Build Operate Transfer), BTO (Build Transfer Operate), BT (Build Transfer).

#### **4.3.3 Королевство Таиланд**

Во внешней политике Таиланд следует принципам сбалансированности и равноудаленности, выделяя в качестве приоритетного направления участие в региональных интеграционных объединениях.



Таиланд является инициатором создания Диалога по сотрудничеству в Азии (ДСА), участником Восточноазиатских саммитов, форумов «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС) и «Азия – Европа» (АСЕМ), Совещания по взаимодействию и мерам доверия в Азии (СВМДА), БИМСТЭК, «Группы 77». Королевство имеет статус наблюдателя в Организации исламского сотрудничества, партнера Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ).

Экономика Таиланда за последние 30 лет показывает стабильный рост. С 1990 года ВВП Королевства Таиланд увеличился в 7 раз. При этом отрицательная динамика фиксировалась лишь три раза:

- в 1998 году снижение ВВП на 0,2% произошло вследствие Азиатского финансового кризиса;
- в 2009 году сокращение ВВП на 0,5% по причине мирового финансового кризиса;
- в 2020 году снижение ВВП на 7,4% из-за ограничений, обусловленных глобальной пандемией коронавирусной инфекции<sup>66</sup>.

По итогам 2021 года объем прямых иностранных инвестиций в Таиланд составил 64,4 млрд долл. США (+30,1%). Отраслевое распределение инвестиций: производство (20,4%), финансы и страхование (7,2%), оптовая и розничная торговля (5,9%), недвижимость (2,3%)<sup>67</sup>.

В пятерку основных инвесторов в экономику Таиланда вошли: Китай (15,9%), Япония (13,6%), США (8,8%), Сингапур (8,7%), Швейцария (5,2%)<sup>68</sup>.

Для решения актуальных социально-экономических проблем Правительство Королевства Таиланд предпринимает активные шаги по модернизации существующих производств, привлечению инвестиций, повышению производительности труда и созданию конкурентоспособной экономики, рассчитанной на экспорт продукции с высокой добавленной стоимостью.

Одним из наиболее амбициозных проектов, на который Правительство Таиланда возлагает большие надежды, стал «Восточный экономический коридор» («ВЭК») – особая экономическая зона, на территории которой предполагается размещать высокотехнологичные производства, относящиеся к 12 «ключевым отраслям» («S-Curves»): автомобилестроению нового поколения; «умной» электронике; медико-оздоровительному туризму; сельскому хозяйству и биотехнологиям; производству продуктов питания; робототехнике (создание

<sup>66</sup> <https://data.imf.org/regular.aspx?key=63122827>

<sup>67</sup> [https://www.bot.or.th/App/BTWS\\_STAT/statistics/ReportPage.aspx?reportID=853&language=eng](https://www.bot.or.th/App/BTWS_STAT/statistics/ReportPage.aspx?reportID=853&language=eng)

<sup>68</sup> Там же

промышленных роботов); логистике и авиации; производству биотоплива и продуктов биохимии; цифровым технологиям; медицинским услугам; обороне; образованию.

Кроме того, в настоящее время Правительство Таиланда проводит политику импортозамещения дорогих оригинальных лекарств и нацелено на привлечение инвестиций в создание новых фармацевтических производств на территории страны. В рамках программы «Восточного экономического коридора» иностранным инвесторам, создающим в стране новые производства или инвестирующим в уже действующие производственные площадки для улучшения стандартов производства до требований PIC/S (Pharmaceutical Inspection Cooperation Scheme), предоставляются существенные налоговые и прочие льготы.

В планах правительства – расширение государственных инвестиций в цифровые технологии с целью создания передового общества, соответствующего новой экономической модели, получившей название «Thailand 4.0».

Благодаря последовательной государственной политике, поддерживающей частный сектор в качестве движущей силы экономического роста, режим содействия инвестициям в Таиланде считается одним из самых успешных и благоприятных в Азии.

У Таиланда имеются Соглашения об избежании двойного налогообложения с 58 странами, в том числе и с Российской Федерацией (от 23 сентября 1999 г.). Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций подписаны с 51 страной, однако, до настоящего времени не ратифицировано Соглашение с Российской Федерацией (от 17 октября 2002 г.).

Согласно законодательству страны, ряд сфер предпринимательской деятельности полностью закрыт для иностранцев, а именно: СМИ, выращивание риса, рыболовство в таиландских территориальных водах, заготовка леса.

Правительство Таиланда может продавать акции государственных предприятий частным иностранным инвесторам.

Комплекс государственных мер по привлечению инвестиций в Таиланд в основном сконцентрирован в **Совете по инвестициям (Board of Investment<sup>69</sup>)**. Совет оказывает содействие развитию инвестиционной деятельности как внутри Таиланда, так и за рубежом, регулирует деятельность иностранных предпринимателей, в первую очередь инвесторов, а также предоставляет налоговые и неналоговые льготы для иностранцев.

### **Налоговые льготы:**

<sup>69</sup> <https://www.boi.go.th/en/index/>

- освобождение/снижение импортных таможенных пошлин на машины и оборудование;
- снижение импортных таможенных пошлин на сырье и материалы первой необходимости;
- освобождение от импортных таможенных пошлин на материалы, ввозимые для научных исследований и разработок;
- освобождение от налога на прибыль организаций на чистую прибыль и дивиденды, получаемые от осуществления деятельности, «продвигаемой» Советом по инвестициям;
- двойной вычет расходов на транспорт, электроэнергию и водоснабжение при определении налоговой базы;
- дополнительный вычет в размере 25% стоимости установки или строительства объектов инфраструктуры при определении налоговой базы;
- освобождение от импортных таможенных пошлин на сырье и материалы первой необходимости, импортируемые для использования в производстве товаров, поставляемых на экспорт.

**Неналоговые льготы:**

- разрешение иностранным гражданам на въезд в Королевство Таиланд с целью изучения инвестиционных возможностей;
- упрощенный режим въезда для квалифицированных специалистов;
- предоставление иностранцам права собственности на землю;
- разрешение на вывоз или перевод денег за границу в иностранной валюте.

В составе Совета по инвестициям функционирует инвестиционный центр «One Start One Stop» (OSOS<sup>70</sup>). Он предлагает иностранным инвесторам услугу «одного окна» для взаимодействия сразу с несколькими агентствами, расположенными в разных частях Бангкока, и объединяет все учреждения, связанные с поддержкой инвестиционной деятельности в стране.

**Центр оказывают помощь инвесторам:**

- в подготовке заявок, необходимых для регистрации компании в Таиланде;
- в получении инвестиционных льгот, лицензий для иностранного бизнеса, заключении и оценке воздействия будущих предприятий на окружающую среду, получении разрешений на использование земли в промышленных целях, одобрения на подключение к коммунальным сетям.

<sup>70</sup> <https://osos.boi.go.th/EN/home/>

Иностранные инвесторы могут учредить «Международную штаб квартиру» (ИHQ – International Headquarters) и «Международный торговый центр» (ИТС – International Trading Centers), для которых предусмотрены снижение или освобождение от налога на прибыль организаций, налога на доходы физических лиц для иностранных специалистов, а также специального налога на ведение предпринимательской деятельности<sup>71</sup>.

#### 4.3.4 Республика Индонезия

В настоящее время Республика Индонезия не является крупным инвестором, а скорее наоборот, активно привлекает инвестиции в экономику своей страны. Индонезийские капиталовложения направляются главным образом в страны АСЕАН и развивающиеся страны Ближнего Востока и Африки.

По данным Министерства по делам инвестиций Индонезии в 2021 г. общий объем инвестиций в экономику Индонезии составил 901 трлн индонез. рупий (63 млрд долл. США), из которых иностранные инвестиции составили 50,4%. В 2019 г. большая часть инвестиций приходилась на о. Ява (53,7%), в 2021 г. 52% всех инвестиций были реализованы за пределами острова.

Крупнейшими инвесторами в индонезийскую экономику в 2021 г. стали Сингапур (9 390,1 млн долл. США), Гонконг (4 609,3 млн долл. США), Китай (3 160,4 млн долл. США), США (2 537,2 млн долл. США) и Япония (2 263,2 млн долл. США). Значительная часть инвестиций из Сингапура фактически происходит из других стран, использующих Сингапур в качестве хаба для проведения дальнейших операций в странах Юго-Восточной Азии.

Основная доля инвестиций приходится на металлургическую промышленность (48,2 трлн индонез. рупий, или 15,9% от общего объема инвестиций), остальными крупными отраслями для инвестиций стали горнодобывающая промышленность и сектор недвижимости (33,0 и 26,7 трлн индонез. рупий соответственно). За первое полугодие 2022 г. больше всего инвестиций пришлось на металлургическую промышленность (87,9 трлн индонез. рупий – 15%), горнодобывающую промышленность (68,2 трлн индонез. рупий – 11,7%), транспорт, складское хозяйство и телекоммуникации (65,1 трлн индонез. рупий – 11,1%)

С целью повышения эффективности инвестиций и привлечения иностранного капитала, Указом Президента Индонезии № 90 было создано

<sup>71</sup> [https://www.boi.go.th/upload/content/BOI-brochure-2015-IHQ-20150619\\_34592.pdf](https://www.boi.go.th/upload/content/BOI-brochure-2015-IHQ-20150619_34592.pdf)

Агентство по делам инвестиций, позднее получившее статус Министерства. В компетенции данного министерства входит определение наиболее приоритетных отраслей экономики, требующих притока иностранных инвестиций.

4 марта 2022 вступает в силу Указ Президента Индонезии № 10/2021 «О сферах бизнеса, открытых для инвестиций», который отменяет действие Указа Президента Индонезии № 44 от 2016 г. (ранее содержал Список секторов, закрытых для иностранных капиталовложений). В соответствии с новым Указом большинство секторов промышленности и услуг (за исключением таких, как финансовые услуги, игорный бизнес, производство и распространение наркосодержащих препаратов и некоторых других) становятся открытыми для иностранных инвестиций.

Указ подписан в рамках реализации Закона № 11/2020 г. «О создании рабочих мест» (Job Creation Law), направленного на улучшение делового климата в стране путем снижения требований на ведение бизнеса и пересмотра 79 действующих в этой сфере законов.

Документ содержит список приоритетных инвестиционных направлений и проектов, включенных в Программу национального стратегического развития Индонезии: капиталоемкие и трудоемкие проекты, технологические стартапы, проекты в сфере научных исследований и разработок, а также экспортоориентированные отрасли.

Предпринимателям, инвестирующим в сектора из списка приоритетных, будут предоставлены налоговые льготы, включая налоговые скидки и каникулы, а также неналоговые стимулы (упрощение процедур ведения бизнеса, лицензирования, создание вспомогательной инфраструктуры, стимулы по обеспечению занятости). Так, например, компании, занятые в электронной коммерции, инвесторы в строительство небольших электростанций и др. получают право на налоговые льготы, в то время как нефте- и газоперерабатывающим предприятиям, производителям вакцин, электромобилей и аккумуляторов для электромобилей будут предоставлены налоговые каникулы.

В Индонезии особенно востребованы инвестиции в сферу здравоохранения, машиностроения, новых и возобновляемых источников энергии, производства электроники и создания инфраструктуры.

В марте 2022 г. в Джакарте состоялся официальный запуск новых инвестиционных проектов под названием «Устойчивые инвестиционные проекты Индонезии», организованный ВКРМ. Всего было обнародовано 47 инвестиционных проектов (12 – сектор туризма, 14 – проекты в экономических (промышленных) зонах, 15 – обрабатывающая промышленность, 6 –

инфраструктурные проекты), ориентировочная общая стоимость которых составляет 155,12 трлн индонез. рупий (10,9 млрд долл. США) (Перечень проектов в приложении).

Одновременно Индонезия активно привлекает инвестиции в проект по переносу столицы на о. Калимантан. В 2019 г. Президент Индонезии объявил о планах переноса столицы в провинцию Восточный Калимантан. Изначально намечалось начать проект в 2024 г. Однако в связи с тем, что значительный объем финансовых средств правительство Индонезии вынуждено было выделить на борьбу с пандемией COVID-19, сроки реализации проекта сдвигаются на 10-15 лет. Предполагаемый объем инвестиций – 32,7 млрд долл. США.

По плану в новую столицу должны переехать все государственные органы, военный и полицейский аппарат, посольства. Учреждения, которые тесно сотрудничают с частным сектором, такие как Центральный Банк, финансовый регулятор или инвестиционное управление, останутся в Джакарте.

По предварительным оценкам новая столица расположится на 56,180 гектарах. В городе планируется размещение более 1,5 млн жителей. Среди них 195 000 служащих центрального аппарата правительства и 25 000 служащих вооруженных сил и полиции, а также их семьи и граждане, занятые в сфере услуг.

#### **4.3.5 Малайзия**

Малайзия является одним из центров развития Юго-Восточной Азии, претендующего на роль регионального государства-лидера в области модернизации и инноваций, и обладает современной финансовой, транспортной, энергетической, телекоммуникационной инфраструктурой. Ее главная особенность – сбалансированная, диверсифицированная экономика, где успешно развиваются внешняя торговля, промышленность, инфраструктура, услуги, финансовый сектор, сельское хозяйство и др.

Правительство Малайзии принимает активные меры по улучшению инвестиционного климата в стране, развитию инвестиционной инфраструктуры. Одним из факторов инвестиционной привлекательности Малайзии для международных игроков является стабильно развивающаяся национальная экономика. На протяжении последнего десятилетия Малайзия сохраняет устойчивые темпы роста экономики и в настоящее время является одной из лидирующих экономик среди стран ЮВА. Так, по данным Министерства финансов Малайзии, несмотря на последствия пандемии и общемировую экономическую стагнацию,



2021 год отмечен ростом ВВП на 3,1%. По классификации Всемирного банка в 2021 году Малайзия заняла 12 позицию в рейтинге «Doing business» (15 место в 2019 году).

Кроме того, Правительством Малайзии ведется активная политика по привлечению прямых инвестиций. В 1967 году в Малайзии учреждено Малайзийское агентство по развитию инвестиций (Malaysian Investment Development Authority, MIDA), основной задачей которого является привлечение инвестиций в промышленность и сектор услуг.

Широкий спектр услуг, предоставляемых MIDA, включает в себя предоставление информации о возможностях для инвестиций, а также содействие компаниям, которые ищут партнеров для совместного предприятия. Кроме того, в компетенцию MIDA входит координация деятельности компаний по управлению активами.

Что касается сферы управления активами в целом, то исполнителем действующего законодательства в данной области является Комиссия по ценным бумагам (Securities Commission Malaysia). К основным функциям Комиссии относятся следующие компетенции: наблюдение за биржами, расчетными палатами и центральными депозитариями; утверждение полномочий по выпуску корпоративных облигаций; регулирование вопросов, связанных с ценными бумагами и фьючерсными контрактами; регулирование процессов поглощения и слияния компаний; регулирование вопросов, касающихся схем доверительного управления; обеспечение надлежащего поведения рыночных институтов.

Базовыми нормативными правовыми актами, регулирующими деятельность инвестиционных и венчурных фондов в Малайзии, являются Закон о комиссии по ценным бумагам 1993 года, Закон о рынках капитала и услуг 2007 года и др.

С целью создания фонда в Малайзии инвесторы обязаны соблюдать требования и ограничения по выбранному типу фонда, а также пройти соответствующую процедуру лицензирования. В Малайзии существуют несколько видов фондов: акционерные фонды, фонды ценных бумаг с фиксированным доходом, паевые целевые фонды и др.

Инвестиционные фонды недвижимости (Real Estate Investment Trust, REITS) или Фонды Шариата также являются двумя доступными вариантами для выбора формы инвестирования. Паевые инвестиционные фонды являются одними из самых популярных, поскольку позволяют инвесторам получить доступ к малайзийским компаниям, котирующимся на бирже Малайзии. Фонды с фиксированным доходом имеют более ограниченный вариант инвестирования (например, корпоративные облигации), но, как правило, обеспечивают регулярный доход.

Компании по управлению фондами (Fund Management Companies) в Малайзии подчиняются ряду правил, установленных Комиссией по ценным бумагам. При развитии своей деятельности они должны иметь систему надзора и контроля, действовать в интересах своих клиентов.

Согласно данным Комиссии по ценным бумагам Малайзии основными игроками фондовой структуры Малайзии являются:

- инвестиционные фонды недвижимости – AmFirst Real Estate Investment Trust (собственник Maybank Trustees Berhad), Axis Real Estate Investment Trust (собственник RHB Trustees Berhad),

- AmanahRaya Real Estate Investment Trust – (собственник AmanahRaya Real Estate Investment Trust), CapitaLand Malaysia Mall Trust (собственник MTrustee Berhad);

- собственники целевых фондов и прочих видов фондов – CIMB Islamic Trustee Berhad, Deutsche Trustees Malaysia Bhd, RHB Trustees Berhad, Affin Hwang Trustee Berhad, Maybank Trustees Berhad.

Основными ассоциациями в инвестиционном и венчурном секторе Малайзии являются Малайзийская ассоциация по делам инвесторов (Malaysian Investor Relations Association), Малайзийская ассоциация инвесторов (Malaysian Investors Association), Малайзийская ассоциация венчурного и частного акционерного капитала (Malaysian Venture Capital & Private Equity Association).

Малайзия позиционирует себя как одна из наиболее привлекательных стран в Азии для инвестиций и фондовых услуг. Предлагается ряд решений для локальных и международных инвесторов и игроков банковского сектора, в частности в Лабуане. Лабуан является федеральной территорией Малайзии и оффшорным финансовым центром (и исламским финансовым центром), предлагающим начиная с 1990 года международные финансовые и деловые услуги. Международный оффшорный финансовый центр Лабуана (IOFC) был создан для усиления сектора финансовых услуг в структуре ВВП Малайзии, а также для развития самого острова и его окрестностей. В настоящее время на территории центра Лабуан существует более 6500 оффшорных компаний и около 300 лицензированных финансовых учреждений (включая ведущие мировые банки).

Что касается перспективных направлений для зарубежных инвестиций, то можно выделить сектор производства радиоэлектроники, «зеленая энергетика», нефтегазовый сектор, телекоммуникации, инфраструктурные проекты.

### Преференции Малайзии, предоставляемые для зарубежных инвесторов

| Параметры  | Преференция  |
|--|--|
| Освобождение от подоходного налога со «пионерским статусом»                        | Освобождение от подоходного налога в размере от 70 до 100 процентов на срок от пяти до десяти лет.   |
| ИТА  | ИТА в размере 60% или 100% на соответствующие капитальные затраты (на оборудование, используемое для утвержденного проекта) сроком на 5 лет (возможна пролонгация до 10 лет) |
| Освобождение от импортной пошлины  | Применимо к сырью/компонентам, оборудованию  |
| Льготы на реинвестирование для компаний-резидентов, работающих не менее 36 месяцев | Компании имеют право на реинвестирование в размере 60% от квалификационных расходов в течение 15 последних лет   |
| Компании, локализирующие производство в Малайзии                                   | Новая компания:<br><i>0-процентная специальная налоговая ставка на срок до 15 лет.</i><br>Существующая компания:<br><i>ИТА в размере 100% на капитальные затраты</i>         |
| Отдельные виды преференций   | Могут быть получены посредством направления запроса в Министерство финансов Малайзии   |

Общий объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в 2021 году в стране составил 194,2 млрд долларов США, при этом производственный сектор является основным (76,1 млрд. долларов США, 39,2%). Сингапур остается крупнейшим инвестором (21,2%), за ним следует Гонконг (10,8%) и Япония (10,4%).

#### 4.4 Особенности инвестиционной политики ЕС и некоторых государств-членов ЕС

Принцип свободного движения капитала является одним из основополагающих принципов в деятельности Европейского союза (далее – ЕС) и зафиксирован в статье 67 Римского договора 1957 года.

Свободное движение капитала предполагает устранение всех барьеров в отношении движения капитала между странами ЕС, принятие мер по либерализации потоков капитала, что будет содействовать экономическому росту государств Европейского союза на основе более эффективного вложения капитала.

Программа формирования единого рынка капитала реализуется с 1986 года как составная часть Программы создания единого рынка ЕС. Ее

правовую основу составляет Директива ЕС 88/361, принятая 24 июня 1988 года во исполнение статьи 67 Римского договора.

Директива 88/361 определила необходимость ликвидации сохранившихся ограничений в отношении потоков капитала между резидентами стран ЕС к 1 июля 1990 года. Либерализация охватила монетарные и немонетарные сделки, долгосрочные займы по коммерческим сделкам и покупке ценных бумаг на финансовых рынках, за исключением фондовых бирж. Реализация этих мер оказала существенное влияние на денежно-кредитную политику стран ЕС.

Директива 88/361 содержит защитную оговорку, в соответствии с которой государства вправе принимать защитные меры в случае, когда крупные объемы краткосрочных капиталов нарушают проведение денежно-кредитной политики.

В соответствии со статьей 63 Договора о функционировании ЕС (далее – Договор) запрещены любые ограничения на движение капитала между странами ЕС и на платежи между государствами ЕС и третьими странами.

В статье 66 Договора определены защитные меры, вводимые в случае, если причинение или угроза причинения ущерба потоками капитала, осуществляемыми во взаимных рамках и в отношениях с третьими странами, создает серьезные нарушения функционированию экономического и валютного союза ЕС.

Статья 65 Договора предоставляет странам ЕС право принимать меры противодействия нарушению национального законодательства и правил в сфере налогообложения и пруденциального надзора со стороны финансовых институтов.

Вопросы движения капитала регулируются также Директивой 2005/60 о противодействии использованию финансовой системы для целей отмывания доходов и финансирования терроризма. Данная Директива определяет международный стандарт борьбы с преступлениями, организованной преступностью и финансированием терроризма.

Важным аспектом реализации странами ЕС инвестиционной политики являются вопросы создания компаний, что регламентировано статьей 43 Договора. Согласно этой статье граждане стран ЕС обладают правом создания и осуществления деятельности (распространяется и на самозанятых лиц) согласно законодательству принимающей страны. В соответствии со статьей 48 Договора в отношении компаний, учрежденных с учетом норм национального законодательства того или иного государства ЕС, применяется тот же режим, как и режим в отношении граждан данного государства. Аналогичный режим применяется в отношении юридических лиц из третьих государств при условии учреждения компаний в соответствии с законодательством страны Евросоюза.

Как и другие страны мира, государства ЕС имеют двусторонние инвестиционные соглашения (или соглашения о взаимной защите и поощрении иностранных инвестиций) с третьими странами, основными положениями которых являются:

- 1) предоставление справедливого и равноправного режима зарубежным инвестициям;
- 2) гарантирование свободного перевода капитала, прибыли и других форм доходов за рубеж;
- 3) регламентация порядка разрешения споров.

Как субъект мирового сообщества, ЕС выполняет обязательства и рекомендации международных организаций по вопросам инвестиционного регулирования, включая Кодекс по либерализации движения капиталов в ОЭСР, Инструмент национального режима в ОЭСР, соглашения Всемирной торговой организации (ВТО) (Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС), Соглашение о торговых аспектах инвестиционных мер (ТРИМС), Соглашения о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) и Соглашение по субсидиям и компенсационным пошлинам ГАТТ), Устав МВФ, документы Всемирного банка, ЮНКТАД, Договор к Энергетической хартии.

#### **4.4.1 Германия**

Германия является одной из наиболее успешных стран в привлечении ПИИ. По данным Global Data Investment Monitor, в 2021 году Германия привлекла больше прямых иностранных инвестиций, чем любая другая страна – Global Data Investment Monitor зафиксировал 1537 подобных проектов в Германии, по сравнению с 1517 в США.

По данным Germany Trade and Invest (см. ниже) таких проектов в 2021 году было еще больше – 1851 проект.

Ответственным за привлечение инвестиций в Германию является Germany Trade and Invest (полное наименование с организационно-правовой формой – Germany Trade and Invest – Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH, сокращенно – GTAI) – национальное агентство, образованное в форме общества с ограниченной ответственностью, подведомственное Министерству экономики и защиты климата Германии.

Данное агентство отвечает как за поддержку и информационно-аналитическое сопровождение немецкого экспорта в третьи страны (интернет-портал «Export Guide», который агрегирует информацию о внешних рынках), так и за привлечение

ПИИ в национальную экономику (бренд и одноименный интернет-портал «Germany Works», агрегирующий информацию о немецком рынке).

### **Государственные меры по стимулированию привлечения ПИИ.**

Перечень мер представлен на официальном сайте GTAI и включает в себя 6 направлений:

- 1) система государственного финансирования;
- 2) гранты на инвестиции;
- 3) гранты на НИОКР;
- 4) гранты для найма персонала;
- 5) капитал из частно-государственных фондов;
- 6) государственные займы, государственные гарантии.

#### *Система государственного финансирования;*

Финансирование в рамках данной системы обеспечивается в основном средствами, предоставляемых ЕС, но правительство Германии и федеральные земли страны также выделяют и собственные ресурсы.

Размер компании является важным критерием для определения возможного объема финансовой поддержки, который может получить компания согласно общеевропейскому нормативному регулированию. Размер компании обычно определяется в соответствии с общеевропейской системой классификации, в которой компании классифицируются как малые, средние или крупные в зависимости от количества сотрудников, годового оборота и/или общей суммы годового баланса.

Большинство программ стимулирования предлагают самые высокие ставки стимулирования для малых и средних предприятий (МСП). Некоторые программы могут быть даже специально ориентированы на МСП (это очень часто происходит в случае программ НИОКР).

#### *Гранты на инвестиции.*

Затраты инвестора на создание объекта могут быть значительно снижены за счет денежных «стимулов», предоставляемых в виде грантов при соблюдении определенных условий в рамках программы «Улучшение региональной экономической структуры».

Программа курируется Министерством экономики и защиты климата Германии (BMWK). На основании правил ЕС и подтверждения Еврокомиссии BMWK определяет максимально возможные «ставки стимулирования» (доля



покрываемых расходов) для всех федеральных земель Германии. Они публикуются в виде т.н. «карты стимулов» (в настоящий момент действуют до 2027 года).

Размер предоставляемых грантов варьируется от региона к региону в зависимости от их экономических показателей. Регионы с самыми высокими ставками предлагают гранты в размере до 45% от соответствующих расходов для малых предприятий и гранты в размере до 25% для крупных предприятий в восточной части Германии. Таким образом, реализация инвестиционной политики на современном этапе в значительной мере ориентирована на поддержку восточных федеральных земель, существенно отстающих в развитии и провоцирующих усиление поляризации национальной экономики.

Несколько регионов в западной части Германии также являются стимулируемыми регионами. В некоторых из этих районов малые предприятия могут получить субсидии в размере до 35% от затрат на проект.

Расчетной базой для определения возможной суммы грантов, получаемых по программе GRW, могут быть фактические инвестиционные затраты (например, на здания или оборудование) или (предполагаемые) затраты на заработную плату на два последующих года.

Заявка на получение средств по программе GRW должна быть подана в правительство соответствующей федеральной земли до начала реализации инвестиционного проекта.

#### *Гранты на НИОКР.*

Научные исследования и разработки (НИОКР) считаются одними из самых важных направлений развития экономики Германии. Промышленность и государственный сектор взяли на себя обязательство тратить около 3,5% национального ВВП в год на научно-исследовательскую деятельность до 2025 года.

#### *Гранты для найма персонала.*

Меры поддержки и стимулирования, связанные с трудовыми ресурсами, также играют важную роль в снижении операционных расходов, которые несут новые предприятия и инвесторы. Агентство по трудоустройству Германии и федеральные земли Германии предлагают ряд программ стимулирования трудовой деятельности, разработанных с учетом различных потребностей компаний при формировании штата. Спектр предлагаемых программ можно разделить на четыре основные группы:

- программы, ориентированные на поддержку найма;
- поддержка обучения;

- субсидирование заработной платы;
- обучение на рабочем месте.

Меры поддержки, связанные с трудовой деятельностью, доступны по всей Германии, независимо от таких факторов, как размер компании, отрасль промышленности или местоположение инвестиционного проекта. Программы могут осуществляться и корректироваться местными властями в соответствии с потребностями инвесторов – обычно в тесном сотрудничестве с инвестором.

#### *Капитал из частно-государственных фондов.*

Эксперты GTAI помогают иностранным инвесторам найти подходящих партнеров-инвесторов и инвестиционные фонды для привлечения капитала в соответствии со стадией развития их компании.

High-Tech Gründerfonds (HTGF) – это крупнейший и наиболее активный фонд «посевной» стадии (seed stage) в Германии, ориентированный на технологические стартапы. Первоначальный объем инвестиций составляет 1 млн. евро. Максимально возможный уровень инвестиций HTGF составляет 3 млн. евро на одно предприятие.

Фонд Corapion предлагает молодым и инновационным компаниям на стадии стартапа и раннего роста прямой доступ к средствам в размере до 15 млн. евро в нескольких раундах. Corapion инвестирует в компании со штаб-квартирой в Германии вместе с другими инвесторами на тех же условиях и в тех же объемах.

Аналогичные венчурные компании в федеральных землях Германии предлагают доленое финансирование молодым и инновационным предприятиям для поддержки развития на ранних стадиях. Эти венчурные компании действуют как дочерние компании банков развития федеральных земель и активно поддерживают компании, предоставляя венчурный капитал, а также управленческие и отраслевые знания для их дальнейшего развития.

Инвестиции направлены на инновации и в основном в такие отрасли, как ИКТ, наука о жизни и новые материалы. В соответствии с правилами конкретной венчурной компании объем финансирования может достигать 10 млн. евро.

Для существующих компаний, желающих финансировать свой дальнейший рост, а также для начинающих предпринимателей в качестве партнеров по финансированию в федеральных землях предлагаются услуги пятнадцати государственно-частных акционерных компаний для малых и средних предприятий (Mittelständische Beteiligungsgesellschaften, MBGs). MBG работают в основном путем предоставления субординированного капитала, они не ориентированы на инвестиции в специальные отрасли промышленности. При этом такие общества не работают с целью максимизации прибыли. Заявители могут рассчитывать на объем

финансирования до 1 млн евро. Еще одним преимуществом финансирования за счет акционерного капитала от MVG федеральных земель для компаний является то, что они имеют более легкий доступ к финансовой сети соответствующего банка развития, поэтому они являются очень важным инструментом политики экономического развития федеральных земель.

*Государственные займы, государственные гарантии.*

В реализации немецкой инвестиционной политики важная роль отводится финансово-кредитным институтам, предоставляющим льготные кредиты как внутренним, так и зарубежным инвесторам.

В Германии инвесторы могут воспользоваться государственными кредитными программами. Эти программы обычно предлагают кредиты по процентным ставкам ниже текущих рыночных в сочетании с льготными периодами.

Государственные кредиты предоставляются так называемыми «банками развития», которые существуют на национальном и земельном уровнях.

Каждый финансовый инструмент или программа, предлагаемые такими государственными банками, доступны для иностранных инвесторов, планирующих инвестировать в Германию, и подчиняются тем же условиям, которые действуют для инвесторов из Германии.

Кредиты со сниженными процентами могут представлять собой субсидию и обычно могут сочетаться с другими видами государственного финансирования. Однако, общая сумма доступных финансовых «стимулов» может быть уменьшена при комбинировании с другими программами.

Один из крупнейших федеральных финансово-кредитных институтов – Кредитный институт по восстановлению экономики (Kreditanstalt für Wiederaufbau AöR, KfW) – создан в 1948 году с целью содействия развитию немецкого народного хозяйства. В настоящее время KfW – это банк развития германской и европейской экономики, задача которого состоит в долгосрочном кредитовании общенациональных программ структурных экономических преобразований и в контроле за целевым использованием предоставленных средств.

#### **4.4.2 Франция**

Франция обладает целым рядом преимуществ для привлечения иностранных инвесторов. Это и доступ к большому и динамичному рынку, наличие высококачественной инфраструктуры транспорта и связи, квалифицированная и

производительная рабочая сила, конкурентоспособные цены на энергию, а также эффективная и доступная система здравоохранения.

Основную деятельность по привлечению иностранных инвесторов во Франции осуществляет Агентство по международному развитию предприятий «Бизнес Франс». Агентство не только привлекает иностранные инвестиции в страну, но и находится в тесном взаимодействии с администрациями всех регионов, которые проводят активную политику по развитию сотрудничества в области ПИИ со всеми странами-партнерами ЕС.

По данным опросов консалтинговой компании EY, Франция третий год подряд лидирует по инвестиционной привлекательности среди европейских стран<sup>72</sup>. В 2021 году количество проектов и рабочих мест, созданных за счет международных инвестиций во Франции, достигло рекордно высокого уровня. После сокращения в 2020 году из-за кризиса, связанного с пандемией коронавируса, количество реализуемых международных инвестиционных проектов в 2021 году значительно выросло и превысило уровень 2019 года. В 2021 году во Франции было зарегистрировано более 1 600 проектов иностранных компаний, что на 32% больше, чем в 2020 году. Эти проекты позволили создать или сохранить более 45 тыс. рабочих мест (+30 % по сравнению с 2020 годом). Данные показатели демонстрируют сильные структурные преимущества, которыми обладает Франция для привлечения международных проектов.

Компании, находящиеся под иностранным контролем, присутствуют и создают рабочие места во всех регионах Франции. За последние пять лет основными регионами, принимающими иностранные проекты, стали: Иль-де-Франс (24 %), О-де-Франс (16 %), Овернь-Рона-Альпы (11 %) и Гранд-Эст (10 %).

В 2021 году ведущими инвестиционными секторами являлись торговля и дистрибуция (14 % проектов и 13 % рабочих мест), услуги в области ИТ (9 % проектов и 11 % рабочих мест), корпоративное консультирование и услуги (7 % проектов, и 7 % рабочих мест), здравоохранение (6 % проектов и 6 % рабочих мест) и автомобильная промышленность (5 % проектов и 8 % рабочих мест).

<sup>72</sup> Доклад «Исследование инвестиционной привлекательности Франции» (France Attractiveness Survey) компании EY за 2020-2022 г.:

[https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr\\_fr/topics/attractiveness/barometre-de-l-attractivite-de-la-france-2022/ey-attractivite2022-executive-summary.pdf](https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr_fr/topics/attractiveness/barometre-de-l-attractivite-de-la-france-2022/ey-attractivite2022-executive-summary.pdf)

[https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr\\_fr/topics/attractiveness/barometre-de-l-attractivite-de-la-france-2021/ey-attractivite-execsum-eng-2021.pdf?download](https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr_fr/topics/attractiveness/barometre-de-l-attractivite-de-la-france-2021/ey-attractivite-execsum-eng-2021.pdf?download)

[https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr\\_fr/topics/advisory/attractivite-2020/ey-france-attractiveness-survey-2020.pdf](https://assets.ey.com/content/dam/ey-sites/ey-com/fr_fr/topics/advisory/attractivite-2020/ey-france-attractiveness-survey-2020.pdf)

В 2020 году во Франции был разработан амбициозный план с бюджетом в размере 100 млрд евро для восстановления национальной экономики после кризиса в области здравоохранения. Этот план основан на трех приоритетах: экология, конкурентоспособность и сплоченность. Его реализация, начатая еще в 2020 году, активизировалась в 2021 году. Государство уже выделило 3,5 млрд. евро на поддержку более 2,5 тыс. промышленных проектов. Среди их участников несколько сотен дочерних компаний иностранных групп, которые инвестировали в регионы Франции для модернизации своих производственных мощностей. В рамках Плана восстановления иностранными компаниями было создано около 4 тыс. рабочих мест.

Основная цель Плана заключается в увеличении конкурентоспособности французского бизнеса за счет широкого использования опыта инновационной деятельности в стратегических секторах экономики. Совокупный бюджет программы «Поддержка и развитие предприятий» в рамках Плана восстановления составляет 35 млрд. евро:

- 20 млрд. евро – снижение налогов, связанных с производственной деятельностью и идущих в местные бюджеты;
- 11 млрд. евро – на поддержание Программы инвестиций в будущее (инвестиции в инновационные проекты и стартапы). Эта мера дополнит поэтапное снижение налога на прибыль предприятий, которое проводится по решению президента Э. Макрона;
- 3 млрд. евро – на гарантии по кредитам для поддержания оборотных средств предприятий;
- 1 млрд. евро – на «возвращение» во Францию выведенных с ее территории производств. Прежде всего, речь идет о фармацевтике, а также о химии, электронике, производстве батарей для электромобилей и новых технологиях (5G, искусственный интеллект и разработка квантовых компьютеров).

#### **4.4.3 Ирландия**

Ирландия является одной из самых привлекательных для инвесторов стран Европы.

Являясь членом ЕС, Ирландия открывает перед иностранными инвесторами доступ на рынок Евросоюза. Развитая транспортная инфраструктура Ирландии, низкий уровень налогообложения корпораций способствуют росту инвестиционной привлекательности страны.

Ирландия демонстрирует высокий уровень привлечения ПИИ. По данным ЮНКТАД, объем привлечения ПИИ в экономику Ирландии в 2020 году составил около 81 млрд. долл. США, 2021 году – 15,7 млрд. долл. США<sup>73</sup>.

Стимулирование иностранных инвесторов в Ирландии осуществляется посредством предоставления налоговых льгот и оказания соответствующей финансовой поддержки.

В части налогового стимулирования важное значение имеет решение Правительства Ирландии по снижению налога на прибыль корпораций до 10% и введению единой ставки налога с плоской шкалой начисления

Финансовая поддержка со стороны государства осуществляется в форме грантов, выдаваемых по решению ряда специализированных государственных органов.

В частности, государственное агентство по инвестициям Ирландии (IDA Ireland) выдает гранты иностранным инвесторам, вкладывающим капитал в промышленное производство и сектор услуг. Также предоставляются гранты на реализацию проектов в области НИОКР и профессиональной подготовки.

Для покрытия расходов на приобретение земельных участков, зданий и технологического оборудования предусмотрено предоставление капитальных субсидий. Размер капитальных расходов и сумма субсидии согласовывается с IDA Ireland, затем определяется график ее перечисления. Сумма субсидии определяется исходя из доли капитальных расходов в общей структуре инвестиций. Максимальный размер субсидии устанавливается правилами ЕС о порядке предоставления государственной поддержки. Капитальное субсидирование допускается в размере от 40% до 17,5%.

Также предоставляются субсидии по факту создания новых рабочих мест с полной занятостью (размер субсидии от 1250 до 12500 евро за рабочее место).

Ирландское законодательство предусматривает две схемы субсидирования НИОКР, проводимых инвесторами, имеющими коммерческие предприятия в стране. Первая схема направлена на финансирование модернизации или создания материальной базы для проведения НИОКР; вторая – на субсидирование НИОКР высокой сложности и НИОКР с высокой степенью риска, проводимых компаниями, активно работающими в исследовательской области. Субсидируемые проекты должны быть связаны с разработкой принципиально нового вида продукции или нового технологического процесса; текущие разработки новых моделей товаров не субсидируются.

---

<sup>73</sup> Данные ЮНКТАД. Foreign direct investment: Inward and outward flows and stock // <https://unctad.org/fdistatistics>.



Иностранные компании, работающие на территории Ирландии, также могут подать заявку на получение гранта на осуществление НИОКР из средств ЕС в рамках соответствующей программы («Шестая рамочная программа»). Условием для получения гранта является сотрудничество компании с другой компанией, университетом или научно-исследовательским институтом, зарегистрированными в другой стране Евросоюза, кроме Ирландии.

Если инвестиционный проект имеет особо крупный масштаб, то для предоставления субсидий может потребоваться разрешение Правительства Ирландии либо Евросоюза.

Приоритетными секторами для привлечения ПИИ в экономику Ирландии являются сектор информационных и коммуникационных технологий (к числу инвесторов относятся компании: Intel, Dell, IBM и Hewlett-Packard), фармацевтика и медицинская промышленность, международные финансовые услуги.

#### **4.5 Особенности инвестиционной политики Японии**

Япония является третьей экономикой мира после КНР и США по объемам ВВП, ведущим мировым инвестором, крупным технологическим хабом. Вместе с тем, затяжная стагнация экономики в совокупности с последствиями пандемии коронавируса продолжают снижать долю страны в мировой экономике. ВВП Японии по ППС по итогам 2021 года составил 5103 млрд. долл. США (+2,5% г.г.). Доля сектора услуг составила – 75,5%, промышленности – 23,4%, сельского хозяйства – 1,1%.

По данным японской статистики, дефицит торгового баланса в 2021 году составил 13,02 млрд. долл. США. Внешнеторговый оборот увеличился по сравнению с 2020 годом на 20,3 % и составил 1,5 трлн. долл. США, экспорт увеличился на 18,6 % и составил 759 млрд. долл. США, импорт увеличился на 22 % и составил 772 млрд. долл. США.

Рост внешней торговли обусловлен послепандемийным восстановлением мировой экономики, ревитализацией ключевых экспортных рынков Японии и повышением стоимости импортируемых ресурсов. Последний фактор сказался на сальдо платежного баланса, которое приобрело отрицательный показатель впервые за долгое время.

Основными внешнеторговыми партнерами Японии в 2021 году оставались КНР, США, Тайвань (КНР), Республика Корея, Австралия. Торговый оборот с КНР составил 350 млрд. долл. США (экспорт: 164,1 млрд долл. США, импорт: 185,9 млрд. долл. США). Торговый оборот с США составил 216,5 млрд. долл. США,

(экспорт: 135,4 млрд. долл. США, импорт: 81,2 млрд. долл. США). Товарооборот с Тайванем составил 88,3 млрд. долл. США (экспорт: 54,6 млрд. долл. США, импорт: 33,7 млрд. долл. США).

На экономическую ситуацию в Японии в 2021 году большое влияние оказало постепенное восстановление мирового спроса на японскую экспортную продукцию, что в целом положительно сказалось на активизации промышленности и деловых контактов. Вместе с тем, ситуацию в части торговли существенно осложнила транспортно-логистическая составляющая. В результате дефицита контейнеров и средств их доставки более чем в два раза выросли логистические затраты на внешнюю логистику.

С существенными проблемами также столкнулись металлургическая (перепроизводство, затоваренность рынка) и автомобильная промышленность страны (нехватка полупроводников).

Вместе с тем, в стране продолжила активно развиваться цифровая индустрия. Японский бизнес продолжил диверсифицироваться в сторону ИТ, предоставления онлайн-услуг, внедрения разработок в области ИИ.

По итогам 2021 года объем прямых иностранных инвестиций (далее – ПИИ) в Японию составил 27,3 млрд долл. США, ПИИ из Японии – 149,8 млрд долл. США.

Приоритетными сферами вложения японского капитала в производственном секторе традиционно являются отрасли транспортного и электротехнического машиностроения. В последние годы активизировались инвестиции в энергосектор, включая создание мощностей по производству новых «чистых» видов топлива. В непромышленном секторе ведущими направлениями остаются связь, финансы и страхование, а также оптовая и розничная торговля.

Приоритетными сферами вложения зарубежного капитала в Японии являются сектора электротехнического машиностроения, химической и фармацевтической промышленности, финансов и страхования.

### ПИИ в/из Японию/и

*млн долл. США*

|                  | 2015    | 2016    | 2017    | 2018    | 2019    | 2020    | 2021    |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| <b>в Японию</b>  | 5 253   | 40 942  | 18 805  | 25 297  | 39 958  | 61 509  | 27 315  |
| <b>из Японии</b> | 138 428 | 178 533 | 173 768 | 160 267 | 258 276 | 146 041 | 149 814 |
| <b>баланс</b>    | -133    | -137    | -154    | -134    | -218    | -84 532 | -122    |

|  |     |     |     |     |     |  |     |
|--|-----|-----|-----|-----|-----|--|-----|
|  | 175 | 591 | 963 | 970 | 318 |  | 499 |
|--|-----|-----|-----|-----|-----|--|-----|

*Источник: Минфин Японии*

Традиционный дисбаланс правительство Японии пытается сократить за счет масштабной программы привлечения иностранных инвестиций в страну – «Invest Japan», основным оператором которой является Японская организация содействия развитию внешней торговли (ДЖЕТРО).

С целью создания дополнительных рабочих мест и внедрения инноваций путем привлечения высококвалифицированной рабочей силы и технологий, правительство Японии ставило своей целью увеличить объем поступающих в страну ПИИ до 35 трлн иен к 2020 г. Достижение указанной планки привело к пересмотру «Стратегии продвижения ПИИ в Японии», принятой в июне 2021 года. Согласно указанной стратегии, целевой показатель поступающих в Японию ПИИ к 2030 году должен вырасти до 80 трлн иен.

Между тем, тенденция привлечения ПИИ смещается от количественного расширения к более качественным инвестициям. Все большее внимание во всем мире уделяется инновациям и стартапам, активному внедрению интернета вещей (IoT) и искусственного интеллекта (AI).

Особое внимание в стране уделяется привлечению иностранных средств в проведение НИОКР, предоставляя иностранным партнерам помощь в увеличении фондов, ускорении патентных экспертиз, сокращении инвестиционных процедур, ускоренном получении статуса резидента.

Для поддержки инвесторов создана и эффективно функционирует цифровая платформа J-Bridge, направленная на поиск и установление сотрудничества между японскими и зарубежными компаниями. При этом координаторы ДЖЕТРО за рубежом зачастую берут на себя функции представителей японских компаний и ведут от их имени первичные переговоры с потенциальными партнерами.

Большое внимание уделяется также привлечению инвестиций в регионы. С 2018 финансового года Министерство экономики, торговли и промышленности Японии и ДЖЕТРО продвигают инвестиционный потенциал различных регионов Японии на международных площадках через проведение региональных бизнес-конференций с потенциальными иностранными партнерами.

\*\*\*

Проведенный анализ международного опыта улучшения делового и инвестиционного климата имеет важное значение в разработке рекомендаций

по внедрению в государствах-членах ЕАЭС наиболее благоприятных условий для учреждения и ведения бизнеса, привлечения инвестиций.

В частности, весьма актуальным представляется изучение опыта некоторых стран БРИКС и АСЕАН.

Важное значение в формировании инвестиционного климата Китая имеет реализация утвержденного Государственным советом КНР Положения «О поощрении иностранных инвестиций» (далее – Положение).

В соответствии с Положением государство представляет особые привилегии предприятиям с зарубежными инвестициями, в число которых входят предприятия – экспортеры и предприятия с передовой технологией. Согласно статье 2 Положения государство поощряет зарубежные компании, предприятия и организации или частные лица основывать совместные китайско-зарубежные предприятия, китайско-зарубежные договорные совместные предприятия и предприятия, находящиеся в полной собственности зарубежных владельцев на территории КНР

Сингапур на протяжении последних лет является лидером по индексу экономической свободы, занимает ведущие позиции в рейтинге глобальной конкурентоспособности. В соответствии с законодательством Сингапура в стране определены упрощенные процедуры открытия бизнеса, что является важным фактором наличия в Сингапуре благоприятного делового климата.

В Индии в целях организации производства в ключевых секторах (автомобилестроение, фармацевтика, IT-индустрия и другие) приняты меры по улучшению инвестиционного климата и созданию благоприятных условий для индийских и иностранных инвесторов.

Согласно данным индийского агентства по продвижению инвестиций Invest India (<https://www.investindia.gov.in/foreign-direct-investment>), в Индии существует автоматический маршрут инвестирования (когда не требуется получать разрешение Правительства Индии для осуществления инвестиций). В большинстве секторов экономики разрешены 100% ПИИ по автоматическому маршруту.

Во Вьетнаме в июле 2015 года вступил в силу новый Закон об инвестициях № 67/2014/QН13, который призван упростить режим входа на вьетнамский рынок для иностранных инвесторов и сделать процесс инвестирования более прозрачным и понятным.

В Таиланде комплекс государственных мер по привлечению инвестиций в основном сконцентрирован в Совете по инвестициям (Board of Investment<sup>74</sup>). Совет

<sup>74</sup> <https://www.boi.go.th/en/index/>

оказывает содействие развитию инвестиционной деятельности как внутри Таиланда, так и за рубежом, регулирует деятельность иностранных предпринимателей, в первую очередь инвесторов, а также предоставляет налоговые и неналоговые льготы для иностранцев.

В Индонезии 4 марта 2022 вступил в силу Указ Президента Индонезии № 10/2021 «О сферах бизнеса, открытых для инвестиций», который отменяет действие Указа Президента Индонезии № 44 от 2016 г., в соответствии с которым большинство секторов промышленности и услуг становятся открытыми для иностранных инвестиций.

В соответствии с Указом предпринимателям, инвестирующим в сектора из списка приоритетных, будут предоставлены налоговые льготы, включая налоговые скидки и каникулы, а также неналоговые стимулы (упрощение процедур ведения бизнеса, лицензирования, создание вспомогательной инфраструктуры, стимулы по обеспечению занятости).

Использование указанного выше международного опыта имеет важное значение для улучшения делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС.

## **Заключение**

Целью Доклада является изучение состояния делового и инвестиционного климата в государствах-членах ЕАЭС и международного опыта улучшения бизнес-климата в странах.

Проведенный анализ соответствующих законодательных актов государств-членов ЕАЭС позволил сделать вывод о том, что в странах Союза созданы правовые условия для стимулирования привлечения инвестиций путем предоставления благоприятного правового режима, обеспечения гарантий прав инвесторов и защиты инвестиций.

Важное значение для активизации инвестиционных процессов в рамках ЕАЭС имеют созданные в государствах-членах ЕАЭС институты сопровождения инвесторов, деятельность которых способствует стимулированию привлечения инвестиций.

Проведенный анализ международных рейтингов, отражающих состояние делового и инвестиционного климата в странах (Рейтинга глобальной конкурентоспособности, Глобального индекса инноваций, Индекса экономической свободы) позволил сделать вывод о том, государства-члены ЕАЭС значительно отстают от развитых стран по занимаемым позициям в указанных рейтингах. Данное обстоятельство свидетельствует о необходимости принятия странами Союза дальнейших практических мер по улучшению делового и инвестиционного климата.

Для государств-членов ЕАЭС весьма актуально использование международного опыта улучшения делового и инвестиционного климата.

Представляется целесообразной регулярная актуализация Доклада по мере развития регулирования и интеграционных процессов на евразийском пространстве.



## Приложение

### Приложение 1

#### **Ключевые вопросы, рассмотренные на заседаниях Президиума Делового совета ЕАЭС<sup>75</sup>.**

О реализации Основных направлений промышленного сотрудничества в рамках ЕАЭС (2015);

О ходе подготовки проекта Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (2015, 2016);

О концептуальных подходах к разработке международных договоров в сфере технического регулирования (2015);

О формировании единого цифрового пространства в рамках ЕАЭС и цифровой трансформации экономики государств-членов ЕАЭС (2015, 2017, 2020);

Роль бизнеса в формировании торговой политики ЕАЭС (2016);

Роль интеграции в развитии предпринимательства в ЕАЭС (2016);

Формирование единого розничного платёжного пространства в рамках ЕАЭС (2016);

Экономический пояс Шелкового пути (ЭПШП) на пространстве Евразийского экономического союза (ЕАЭС) (2017);

Участие Делового совета в формировании содержательной части Соглашения по торгово-экономическому сотрудничеству между ЕАЭС и КНР (2017);

О взаимодействии Делового совета ЕАЭС с Национальным Конгрессом Промышленников и Предпринимателей Молдовы (2017);

Утверждение текста и подписание Меморандума о сотрудничестве между Деловым советом ЕАЭС и Деловым банком развития (2017);

О ходе работы над Правилами определения происхождения товаров, ввозимых на территорию ЕАЭС (2017, 2019);

Техническое регулирование как инструмент евразийской экономической интеграции (2018, 2020);

Выстраивание отраслевого сотрудничества в рамках Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между ЕАЭС и КНР (2018);

---

<sup>75</sup> Примечание: указание в отдельных пунктах нескольких дат, например, (2018, 2020, 2021) означает, что вопросы этой и близкой к ней тематике рассматривались неоднократно.

Формирование скоординированной позиции бизнеса ЕАЭС по вопросу маркирования товаров средствами их идентификации, прослеживаемости товаров и цифровых транспортных коридоров, для обеспечения законного оборота товаров на внутреннем рынке ЕАЭС (2018, 2020, 2021);

Вопросы содействия производителям из государств-членов ЕАЭС в расширении экспорта на зарубежные рынки (2018);

О проблемах транзита по территории ЕАЭС и путях их решения (2018);

О предложениях РСПП в проект Стратегии развития евразийской интеграции до 2025 года, разрабатываемой в соответствии с Декларацией о дальнейшем развитии интеграционных процессов в ЕАЭС (2019);

Об участии представителей Делового Совета в работе консультативных органов Евразийской экономической комиссии (консультативных комитетов, подкомитетов, рабочих и экспертных группах) (2019);

О разработке мероприятий по реализации Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции на период до 2025 года (2020);

О расширении сотрудничества и взаимодействия национальных бизнес-сообществ по реализации антикризисных мер ЕАЭС с целью противодействия пандемии COVID-19 и о создании условий для реализации интеграционного потенциала бизнеса ЕАЭС в пост-пандемический период (2020);

Об устранении препятствий на рынке ЕАЭС (2020);

О налаживании информационного обмена и содействия экономической кооперации предприятий ЕАЭС (2020);

О выработке приоритетов совместных действий на фармацевтическом рынке ЕАЭС (2020);

О совершенствовании взаимодействия Делового совета ЕАЭС и Евразийской экономической комиссии (2021);

О развитии механизма Консультативного совета по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС (2021);

О взаимодействии ЕЭК и евразийского делового сообщества по реализации Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года (2021);

О необходимости разработки самостоятельного технического регламента ЕАЭС о безопасности строительных материалов (2021);

О совместных действиях делового сообщества по обеспечению устойчивого роста и развития ЕАЭС и международной экономики в новых условиях (2022);

О проведении Евразийского экономического форума-2022 (2022);

Об организации работы Секретариата Делового совета ЕАЭС (2022);

О Взаимодействии с деловым сообществом стран-партнеров ЕАЭС и международных организаций (2022);

О признании продукции морского промысла, добытой и (или) произведенной судами стран-членов ЕАЭС в исключительной экономической зоне стран-членов ЕАЭС и в открытом море, товарами ЕАЭС (2022);

О Внедрении и развитии цифровых интеграторов как возможность увеличения товаропотока и освобождения компании от ненужных расходов на цифровизацию и интеграцию сложных проектов (2022);

О цифровой трансформации архитектурной, градостроительной и строительной деятельности. Создание единой платформы стран ЕАЭС в технологии информационного моделирования (2022);

О Стратегических направлениях развития евразийской экономической интеграции в новых реалиях и роли делового сообщества в их реализации (2022);

О проекте рекомендации Коллегии Евразийской экономической комиссии «По формированию или улучшению условий по созданию и деятельности в государствах-членах Евразийского экономического союза совместных предприятий в приоритетных видах (секторах) деятельности» (2022).

## Приложение 2

### **Ключевые вопросы, рассмотренные на заседаниях Консультативного комитета по взаимодействию Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) и Делового совета ЕАЭС<sup>76</sup>.**

О предложениях предпринимательского и экспертного сообщества государств-членов ЕАЭС по расширению доступа на китайский рынок и реализации совместных проектов с Китайской Стороной (2016);

О целях и задачах Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между ЕАЭС и КНР и развитии отраслевого сотрудничества между государствами-членами ЕАЭС и КНР (2016, 2019);

Об основных направлениях реализации цифровой повестки ЕАЭС (2017);

О взаимодействии ЕЭК и Делового совета ЕАЭС по вопросам выявления и устранения препятствий, а также оценки их влияния на экономики государств-членов ЕАЭС (2017);

Об отдельных проектах в реальном секторе экономики ЕАЭС с высоким интеграционным потенциалом (2017);

О проекте Правил определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза (непреференциальных правил определения происхождения товаров) (2017);

О реализации скоординированной (согласованной) транспортной политики в ЕАЭС (2018);

О формировании единого продовольственного рынка ЕАЭС (2018);

О необходимости выработки механизма признания компетентности органов по оценке соответствия по отраслевому принципу с целью устранения с рынка услуг недобросовестных органов по оценке соответствия (2018);

О создании Рабочей группы по основным направлениям развития интеграции при Консультативном совете по взаимодействию ЕЭК и Делового совета ЕАЭС (2019);

О системе подтверждения происхождения вывозимых товаров (2019);

О развитии торгово-экономического сотрудничества с основными партнёрами ЕАЭСЧ на среднесрочную перспективу (2019);

О целесообразности создания организационно-правовой формы ЕАЭС «Евразийская компания» (2019, 2022);

<sup>76</sup> Примечание: указание в отдельных пунктах нескольких дат, например, (2018, 2020, 2021) означает, что вопросы этой и близкой к ней тематике рассматривались неоднократно.

Об усилении мер по обеспечению защиты рынка ЕАЭС от небезопасной продукции (2019);

О проведении ежегодной конференции по вопросам технического регулирования в ЕАЭС под эгидой Делового совета ЕАЭС (2019);

О перспективах сотрудничества деловых сообществ ЕС и ЕАЭС (2019);

Содержательное наполнение проекта международного Договора о регулировании трансграничного оборота данных в ЕАЭС в части участия бизнес-сообщества государств - членов ЕАЭС и подготовка предложений по регулированию цифровых платформ и экосистем (2021);

О цифровой инициативе по созданию платежно-расчетной системы «BRICK PAU» (2021);

О содействии Делового совета ЕАЭС в проведении опроса компаний и предприятий государств - членов ЕАЭС по определению перспективных направлений научно-технической политики и приоритетов научно-технического развития государств — членов Евразийского экономического союза (2021);

О совершенствовании взаимодействия Делового совета ЕАЭС и Евразийской экономической комиссии (2021, 2022);

Об участии представителей бизнес-сообщества государств - членов ЕАЭС в реализации Стратегических направлений развития евразийской экономической интеграции до 2025 года, в том числе подключении Делового совета ЕАЭС и его членов к выработке предложений по развитию диалога ЕЭК с зарубежными партнерами ЕАЭС, а также реализации международной повестки ЕАЭС (2021, 2022);

О предложениях по формированию общего биржевого рынка товаров в рамках ЕАЭС (2022).

О финансировании промышленных кооперационных проектов в рамках ЕАЭС (2022).

О развитии сотрудничества с деловым сообществом стран-партнеров ЕАЭС и представителями деловых кругов из третьих стран (2022).

Определение инвестиций

| Договор о ЕАЭС  | Республика Армения   | Республика Беларусь  | Республика Казахстан   | Кыргызская Республика   | Российская Федерация  |
|---|--|--|--|---|---|
| <p><b>Инвестиции</b> - материальные и нематериальные ценности, вкладываемые инвестором одного государства-члена в объекты предпринимательской деятельности на территории другого государства-члена в соответствии с законодательством последнего, в том числе: денежные средства (деньги), ценные бумаги, иное имущество; права на осуществление предпринимательской деятельности, предоставляемые на основе законодательства государств-членов</p> | <p><b>Иностранная инвестиция</b> — любой вид имущества, в том числе финансовые средства и интеллектуальные ценности, которые непосредственно вкладываются иностранным инвестором в сферу осуществляемой на территории Республики Армения предпринимательской или иной деятельности с целью получения прибыли (дохода) или достижения иного полезного результата.</p> | <p><b>Инвестиции</b> – любое имущество и иные объекты гражданских прав, принадлежащие инвестору на праве собственности, ином законном основании, позволяющем ему распоряжаться такими объектами, вкладываемые инвестором на территории Республики Беларусь способами, предусмотренными настоящим Законом, в целях получения прибыли (доходов) и (или) достижения иного значимого результата либо в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным</p> | <p><b>Инвестициями</b> являются все виды имущества (кроме товаров, предназначенных для личного потребления), включая предметы финансового лизинга с момента заключения договора лизинга, а также права на них, вкладываемые инвестором в уставный капитал юридического лица или увеличение фиксированных активов, используемых для предпринимательской деятельности, а также для реализации проекта государственно-частного партнерства, в том числе</p> | <p><b>Инвестиции</b> - это материальные и нематериальные вложения в объекты экономической деятельности в виде денежных средств; движимого и недвижимого имущества; имущественных прав (ипотека, право удержания имущества, залог и другие); акций и иных форм участия в юридическом лице; облигаций и других долговых обязательств; неимущественных прав (в т.ч. право на интеллектуальную собственность, включая деловую репутацию, авторские права, патенты, товарные</p> | <p><b>Инвестиции</b> - это денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.</p> |



|   |  |                        |                                |  |  |
|---|--|------------------------|--------------------------------|--|--|
| <p>или по договору, включая, в частности, права на разведку, разработку, добычу и эксплуатацию природных ресурсов; имущественные и иные права, имеющие денежную оценку.</p> |  | <p>использованием.</p> | <p>концессионного проекта.</p> | <p>знаки, промышленные образцы, технологические процессы, фирменные наименования и ноу-хау); любого права на осуществление деятельности, основанной на лицензии или в иной форме, предоставленной государственными органами Кыргызской Республики; концессий, основанных на законодательстве Кыргызской Республики, включая концессии на поиск, разработку, добычу или эксплуатацию природных ресурсов Кыргызской Республики; прибыли или доходов, полученных от</p> |  |
|---|--|------------------------|--------------------------------|--|--|

|  |  |  |  |   |  |
|--|--|--|--|---|--|
|  |  |  |  | инвестиций и реинвестированных на территории Кыргызской Республики; иных форм инвестирования, не запрещенных законодательством Кыргызской Республики. |  |
|--|--|--|--|---|--|

*Источник: Договор о ЕАЭС, инвестиционное законодательство государств-членов ЕАЭС.*

**Налоговые и таможенные льготы для инвесторов в Республике Узбекистан**

| Объект стимулирования         | Льготы   | Условия предоставления льгот  | Сроки действия и дата истечения  |
|-------------------------------|--|---|--|
| Предприятия, привлекающие ПИИ | <p>Освобождаются от:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Налога на имущество</li> <li>• Земельного налога</li> <li>• Налога за пользование водными ресурсами</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Деятельность в следующих производственных отраслях: компьютерные компоненты; электроника; легкая и шёлковая промышленность; строительные материалы; продукты питания и пищевая промышленность; химическая и фармацевтическая промышленность</li> <li>• Расположение за пределами города Ташкента или Ташкентской области</li> <li>• Минимальная доля иностранного капитала не менее 33% (15% для акционерных обществ)</li> <li>• Инвестиции, не подпадающие под государственную гарантию</li> <li>• Не менее 50% от экономии на налогах направляется на реинвестирование для дальнейшего развития</li> </ul> | <p>3 года: инвестиции от 300 000 долл. до 3 млн. долл.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 5 лет: инвестиции от 3 до 10 млн. долл.</li> <li>• 7 лет: инвестиции от 10 млн. долл.</li> </ul> |
|                               |  | Товары, импортируемые предприятиями с иностранной   | 2 года с даты государственной регистрации  |

| Объект стимулирования | Льготы   | Условия предоставления льгот  | Сроки действия и дата истечения   |
|-----------------------|--|---|---|
|                       | Освобождаются от:<br>• таможенных пошлин   | долей участия более 33%   |   |
|                       |  | Товары, импортируемые предприятиями с ПИИ, превышающими 50 млн. долл., при условии, что эти товары произведены иностранной компанией  | Без ограничений   |
| Резиденты СЭЗ         | Освобождаются от:<br>• Налога на прибыль   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Производство экспортно-ориентированной продукции</li> <li>• Соответствие проектов техническим и экологическим нормам и требованиям энергоэффективности</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>3 года</b> для инвестиций от 3 млн. до 5 млн. долл.</li> <li>• <b>5 лет</b> для инвестиций от 5 до 15 млн. долл.</li> <li>• <b>10 лет</b> для инвестиций свыше 15 млн. долл.</li> </ul>   |
|                       | Освобождаются от:<br>• Налога на имущество<br>• Земельного налога<br>• Налога за пользование водными ресурсами | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Соответствие функциональной и промышленной специализации СЭЗ</li> <li>• Укомплектование 90% штатных единиц из числа местных работников</li> </ul>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>3 года:</b> инвестиции от 300 000 долл. до 3 млн. долл.</li> <li>• <b>5 лет:</b> инвестиции от 3 до 5 млн. долл.</li> <li>• <b>7 лет:</b> инвестиции от 5 до 10 млн. долл.</li> <li>• <b>10 лет:</b> инвестиции от 10 млн. долл.</li> </ul> |
|                       | Освобождаются от:<br>• Таможенных пошлин (за исключением НДС и сборов за таможенное оформление)                | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Материалы, не произведенные в Узбекистане и использованные на этапе строительства проекта</li> <li>• Технологическое оборудование, не производимое в Узбекистане, согласно утвержденному перечню</li> <li>• Сырье и компоненты,</li> </ul> | Без ограничений   |

| Объект стимулирования  | Льготы  | Условия предоставления льгот  | Сроки действия и дата истечения             |
|--|---|---|---|
|  |   | используемые для производства экспортно-ориентированных товаров     |   |
| Стороны инвестиционного соглашения   | Если это не оговорено в законодательстве, структура льгот может варьироваться в зависимости от: <ul style="list-style-type: none"> <li>• объема инвестиций,</li> <li>• местоположения,</li> <li>• отрасли,</li> <li>• социально-экономического воздействия и создание рабочих мест в рамках проекта.</li> </ul> | Определяется при заключении инвестиционного соглашения              | В соответствии с инвестиционным соглашением |
| Участники в рамках соглашения о разделе продукции (СРП)  | Определяется условиями СРП  | Определяется при заключении СРП                                     | В соответствии с Инвестиционным соглашением |
| Определенные территории в Ферганской области (Сохский район, махалля Чунгар Риштанского района, махалля Шахмардан, махалли Ёрдан, Таштепа и Хосилот) | Налог на прибыль по ставке 1%   | Регистрация и осуществление деятельности на определенной территории | Без ограничений                             |
|  | Налог с оборота по ставке 1%  |   |   |
|  | Социальный налог в размере 1% от фонда оплаты труда сотрудников, работающих на определенной территории  | Вовлечение сотрудников в деятельность на определенной территории    |   |
|  | Применение коэффициента 0,1 к ставкам налога на имущество и земельного налога   | Расположение на определенной территории                             |   |
| Применение коэффициента 0,1 к ставке налога за пользование водными ресурсами   | Использование водных ресурсов на определенной территории  |   |   |

| Объект стимулирования  | Льготы  | Условия предоставления льгот   | Сроки действия и дата истечения |
|--|---|--|---------------------------------|
|  | НДФЛ по ставке 1%   | Лица, осуществляющие трудовую деятельность на определенной территории  |                                 |
| Временные налоговые льготы для вновь созданных хозяйствующих субъектов в Республике Каракалпакстан | Освобождаются от: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Налога на имущество</li> <li>• Земельного налога</li> <li>• Налога с оборота</li> </ul>  | Вновь созданные предприятия, утвержденные в качестве «точек роста» для всех районов и городов Республики Каракалпакстан указом Президента Республики Узбекистан                        | Сроком до 1 января 2024 года    |
|  | Освобождаются от: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Налога на имущество</li> <li>• Земельного налога</li> <li>• Налога с оборота 50% снижение налоговой ставки:</li> <li>• Налога на прибыль</li> <li>• Налога за пользование водными ресурсами</li> </ul> | Вновь созданные предприятия в производственном секторе и расположенные в Тахтакупырском, Бозатауском и Шуманайском районах Республики Каракалпакстан                                   |                                 |
|  | Освобождаются от: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Налога на прибыль</li> <li>• Налога на имущество</li> <li>• Земельного налога</li> <li>• Налога с оборота</li> </ul>   | Вновь созданные предприятия в сфере услуг, расположенные в 45 махаллях и аулах со сложными условиями, соответствующие перечню, составленному Жокаргы Кенесом Республики Каракалпакстан |                                 |