



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

понедельник, 18 февраля 2013*

ПУБЛИКАЦИИ

Тема дня

Валютное перемирие.....4

Саммит руководителей центробанков и министров финансов G20 начался со встречи с президентом Владимиром Путиным в Кремле (Россия сейчас председатель G20). «Вряд ли кто-то из моих коллег — глав государств и правительств — позволит себе спорить с вами по чисто профессиональным вопросам. В то же время лидеры государств <...> всегда при принятии решений находятся между двумя составляющими: <...> необходимостью принять те или иные решения и возможностью их реализовать по политическим, социальным соображениям <...>», — задал он тон дискуссии.

Государство и бизнес

Режим особой опасности5

Бизнесу не удалось добиться смягчения надзора за опасными промышленными объектами. Инспекторы Ростехнадзора смогут прийти на крупные предприятия в любое время

Треть «Сколково»5

Резиденты «Сколково» готовы вложить в R&D-центры 30 млрд руб., заявил премьер Дмитрий Медведев. Фонд ждет от частных инвесторов вдвое больше

Generali просит долю6

Структуры итальянской финансовой группы Generali направили в ФАС России ходатайство о приобретении компаний, которым принадлежит 38,5% акций «Ингосстраха», рассказал «Ведомостям» источник, близкий к фонду PPF Beta (контролирует этот пакет). Это подтвердил источник в ФАС. Но чиновники, по его словам, не одобрили ходатайство из-за того, что перечень представленных документов неполный. Каких документов не хватает, он не говорит, отмечая, что заявители могут забрать заявку, дополнить ее и направить

повторно.

Москва готовит распродажу в историческом центре.....6

В ближайшие три года расходы городского бюджета превысят доходы на 570 млрд руб. Частично компенсировать эту разницу должна новая приватизация имущества Москвы, которая принесет в казну более 100 млрд руб. Как выяснила РБК daily, чиновники увеличили коммерческое предложение инвесторам за счет небольших особняков в историческом центре и проектного института, созданного в 2005 году специально для бывшего главного архитектора столицы Александра Кузьмина.

Оценки, прогнозы, статистика

Промышленность ушла в минус8

В январе промышленный выпуск сократился на 0,8% к тому же периоду прошлого года, сообщил Росстат. Это первый спад за посткризисный период

Померили роуминг8

Агентство Content Review сравнило тарифы операторов «большой тройки» за рубежом. Вывод — запас для снижения еще остается

ОЭСР дала понять России, как стать членом «клуба сильных стран».....9

В ОЭСР полагают, что России пока рано становиться полноценным членом организации. На пути у страны — «непечальный край рекомендаций» и масса еще не начатых структурных реформ, говорится в докладе «На пути к росту», представленном на прошлой неделе генсеком ОЭСР Анхелем Гурриа и главой Минфина России Антоном Силуановым.

Путин принял в Кремле министров финансов стран G20.....9

Финансовая элита стран G20 соревновалась в галантности по отношению к Москве и в точности

диагноза для мировой экономики. Владимир Путин как хозяин саммита в этом году принял гостей в Кремле. Он засомневался, что худшее уже позади, и попросил министров финансов выключить печатные станки.

Бизнес-стратегии

Bombardier выбирает партнера 11

Сотрудничать с Bombardier в России хотят не только «Русские машины», но и «Ростех»

«Уралвагонзавод» добудет уголь 11

«Уралвагонзавод» и Виктор Нусенкис создают СП. Но сделку можно будет закрыть, только если Нусенкис сумеет победить в споре за активы с экс-генпрокурором Украины Геннадием Васильевым

«Фармстандарт» снова покупает 12

«Дочка» производителя лекарств «Фармстандарт» - «Фармстандарт-лекарства» до конца года может потратить на выкуп акций и депозитарных расписок материнской компании до 8 млрд руб. Этого хватит, чтобы скупить все локальные акции или втрое сократить free float в Лондоне

Финансы

Пенсии как вклады 13

«Ведомостям» стало известно, как правительство собирается обеспечить сохранность пенсионных накоплений

От редакции: Кипр нужен всем 13

Кипр опять выручает Россию. Обсуждение трудной судьбы Кипра спасло финансовую «двадцатку», впервые проходившую под председательством России. Спасло от страшной скуки, которая наваливается, когда участники разговора избегают конфликтных тем, ограничиваясь фальшивыми любезностями.

«Верим, что гонения на пивной бизнес прекратятся», — Евгений Кашпер, председатель совета директоров Oasis Beverages 14

Как строить развивающуюся компанию на падающем рынке и как на самом деле надо продвигать в России пиво, рассказывает Евгений Кашпер

Звонок на миллион 16

Можно ли перевести крупную сумму денег на чужой счет, просто позвонив в банк? Оказывается, можно, и даже в России. Признавая такой сервис весьма рискованным, некоторые им все же пользуются

Триллионы из будущего 17

Акционерам банков не стоит рассчитывать на щедрые дивиденды — за три года банкам предстоит пополнить капитал на 3 трлн руб., считают в ЦБ. Они сейчас как раз зарабатывают около 1 трлн в год

Единым фронтом 18

Владимир Путин назвал главный вызов для G20

Топливо-энергетический комплекс

Спор за Киргизию 20

Холдинг «Интер РАО» отказывается продавать 40% «Иркутскэнерго» на условиях правительства

Кто владеет СУЭКом 20

После ухода Сергея Попова из компании доля ее гендиректора Владимира Рашиевского выросла до 7,8%, владельцем 1,4% акций стал директор Мартин Андерссон

Химия без барьеров 21

Российские химики просят Минэкономразвития посодействовать в отмене пошлин, введенных на их продукцию другими странами

Вот такая гидра 21

У энергетиков украли миллиард рублей

Медведев отписал «Роснефтегазу» госдолю в «Иркутскэнерго» 22

40-процентная госдоля в «Иркутскэнерго» должна быть продана «Роснефтегазу», решили в правительстве. Нынешний держатель пакета, государственная «Интер РАО», принципиально не возражает против продажи этого актива, но настаивает на праве распоряжаться вырученными средствами по собственному усмотрению.

Регулирование

Налоги в обмен на инвестиции 23

С инвесторами, вкладывающимися в инфраструктуру, правительство намерено расплачиваться налогами от проектов

Рунет не будет анонимным 23

Интернет- и хостинг-провайдером могут вменить в обязанность раскрывать личность пользователей, подозреваемых в преступлении. Такой закон готовится в Думе

Стандарт для томографа 24

Для производства медицинских изделий — от шприцев и бинтов до томографов — скоро может не понадобится лицензия. Минпромторг предлагает производителям перейти на единые стандарты качества и стать членами саморегулируемой организации

Уценка ценностей 25

Сотрудники ЦБ перепроверят банковские залоги

Hermitage Capital ввели в дело об акциях "Газпрома" 25

МВД проверяет законность покупки ценных бумаг

Пенсионную формулу раздробили на части 26

Минтруд начал обсуждение ключевого компонента пенсионной реформы

Машиностроение

«АвтоВАЗ» наградил топ-менеджеров 28

Членам правления «АвтоВАЗа» в 2012 г. было выплачено 335 млн руб. — в 2,2 раза больше, чем в 2011 г., следует из квартального отчета компании. Топ-менеджерам была выплачена зарплата — 180,5 млн руб. (в 2011 г. — почти 119 млн руб.), премии — 145,6 млн руб. (21,8 млн руб.) и компенсации расходов — 8,8 млн руб. (7,8 млн руб.), говорится в отчете. Выплаты включают вознаграждения, начисленные по итогам работы правления в 2011 г., объясняет рост представитель «АвтоВАЗа».

Транспортные услуги и логистика

Вагонам нужны банки 29

UCL Rail выбирает банки для проведения IPO. Это поможет железнодорожному оператору

рефинансировать гигантский долг

Телекоммуникации и связь

Эквайринг по телефону.....30

Мобильный телефон уже давно не только средство связи, но и портативный компьютер с выходом в интернет, и фотокамера, а теперь еще и средство для проведения платежей с банковских карт

Бренديровано в России.....31

Несмотря на жесткую конкуренцию со стороны крупнейших мировых производителей электроники, российские бренды чувствуют себя в некоторых сегментах рынка вполне уютно

Настоящее четвертое.....32

Рекламные щиты призывают нас переходить на связь четвертого поколения (4G). Но технология LTE, которую внедряют сейчас операторы, строго говоря, не совсем 4G. Другое дело LTE Advance

Замена кандидатов.....33

Госкорпорация «Ростех» (бывшие «Ростехнологии»)

внедряется в управление телекоммуникационными компаниями. Ее представитель номинирован государством в совет «Ростелекома»

«Ростелеком» умерил амбиции.....33

В ближайшие четыре года «Ростелеком» обещает запустить сети в 10 новых регионах и увеличить долю по абонентам с 6 до 9%

Строительство и рынок недвижимости

Дорогой университет.....35

Строительство корпоративного университета Сбербанка обошлось на 2 млрд руб. дороже запланированного, утверждает его проектировщик — архитектор Эрик ван Эгераат. Он подозревает нецелевое использование средств. Банк отвечает, что финансовых нарушений пока не нашел

«Регионы» выходят поиграть.....36

Первые в мире парки развлечений DreamWorks Animation откроются в России. Контракт с голливудской студией, снявшей «Шрека», «Кунг-фу панду» и «Мадагаскар», подписала девелоперская группа «Регионы»

ТЕМА ДНЯ

ВЕДОМОСТИ

Валютное перемирие

Саммит руководителей центробанков и министров финансов G20 начался со встречи с президентом Владимиром Путиным в Кремле (Россия сейчас председатель G20). «Вряд ли кто-то из моих коллег — глав государств и правительств — позволит себе спорить с вами по чисто профессиональным вопросам. В то же время лидеры государств <...> всегда при принятии решений находят между двумя составляющими: <...> необходимостью принять те или иные решения и возможностью их реализовать по политическим, социальным соображениям <...>», — задал он тон дискуссии.

Накануне саммита чиновники стран G20 называли среди главных рисков для мировой экономики

угрозу валютных войн. Изменение курсов валют меняет позиции стран на внешних рынках, констатирует Гэри Кон из Goldman Sachs. Валютных войн пока нет, но есть опасения, что они начнутся, убеждала директор-распорядитель МВФ Кристин Лагард. Повод для беспокойства дала Япония, которая запустила программу стимулирования экономики стоимостью 10,3 трлн иен (\$116 млрд). С середины ноября иена ослабела на 14% и находится на минимуме с 2010 г. Со стороны европейских политиков возросло давление на ЕЦБ, чтобы регулятор последовал примеру Токио и воспрепятствовал необоснованному укреплению евро, отмечает Ян Рэндольф из IHS Global Insight. Курс евро к доллару укрепился с июля на 11%. Последние пять лет валюта была основным преимуществом Германии — главного конкурента Японии на внешних рынках, сейчас преимущество переходит к японским компаниям, отмечает Кон.

G20 в коммюнике пообещала воздержаться от конкурентной девальвации. Аналогичное заявление G7 сделала в начале недели. Это

консенсус: страны будут проводить экономическую политику, которую считают обоснованной, но не будут впадать в крайности, сказал чиновник G20.

Ситуация в мировой экономике улучшилась, признала «двадцатка». Появились ростки стабилизации, считает российский министр финансов Антон Силуанов, но нужно совершенствовать архитектуру мировой финансовой системы. Россия попытается добиться перераспределения квот в МВФ в пользу развивающихся стран и совершенствования принципов управления долгом МВФ. Формула может быть готова к саммиту лидеров G20 в сентябре, рассчитывает Силуанов. Среди пожеланий России — участие международных финансовых организаций и институциональных инвесторов в финансировании инфраструктурных проектов. «Двадцатка» дала задание ЕБРР, Всемирному банку и ОЭСР представить свои предложения.

Екатерина Кравченко

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

ВЕДОМОСТИ

Режим особой опасности

Бизнесу не удалось добиться смягчения надзора за опасными промышленными объектами. Инспекторы Ростехнадзора смогут прийти на крупные предприятия в любое время

В пятницу Госдума приняла во втором и третьем чтениях поправки в закон о промышленной безопасности опасных производственных объектов (и некоторые другие акты). Этот закон был принят еще в 1997 г. и с тех пор существенно не менялся.

Прототипом действующего закона была европейская Директива «Севезо», объяснял в блоге на сайте «открытого правительства» зампред комитета РСПП по промышленной и экологической безопасности Евгений Брагин. Она была разработана после аварии на химическом заводе недалеко от итальянского городка Севезо и регулировала деятельность всех потенциально опасных предприятий.

Но в российском законе в перечне опасных оказались все объекты, которые и раньше контролировал Ростехнадзор. По словам руководителя Ростехнадзора Николая Кутыина (его цитаты по сайту правительства), сейчас в списке опасных — 294 000 объектов. А во всей Европе — 10 000, говорит Брагин. При этом уровень смертности и травматизма из-за аварий на производстве в России в сопоставимых отраслях выше в 2-2,5 раза, указано в материалах РСПП.

Сейчас, если технология не описана в российском законодательстве, ее приходится подгонять под действующие нормы и правила, объясняют промышленники, из-за этого проекты сразу же дорожают на 10-30%. Дополнительные издержки бизнеса оцениваются в 60 млрд руб. в год, говорил премьер Дмитрий Медведев.

Поправки должны были «устранить избыточные административные барьеры», указано в пояснительной записке. Но получится наоборот, вздыхают

сотрудники крупных промышленных компаний. «Это просто феноменальный закон!» — восклицает федеральный чиновник: давно не принимались документы с таким количеством обязанностей для бизнеса.

Поправки вводят четыре категории опасных объектов в зависимости от угрозы, которую они представляют. Для объектов IV класса («низкой опасности») режим регулирования должен стать наиболее мягким — порядок начала работы станет уведомительным, предприятия III класса будут проверяться раз в три года.

Усилия Ростехнадзора будут сосредоточены на объектах I и II класса. В эти категории попадут лишь 1300 и 7000 объектов соответственно, заверял Кутыин. Но на практике введение классификации ничего не меняет, говорит сотрудник крупной компании: проверять все объекты Ростехнадзор все равно не мог. «A I и II класс — это весь крупный бизнес», — замечает федеральный чиновник.

К тому же документ открывает проверяющим доступ на предприятие в любое время. Поправки в закон о защите прав юриц при осуществлении госконтроля устанавливают на объектах повышенной опасности «режим постоянного госконтроля». Сотрудники Ростехнадзора получают право в любой момент проводить еще и «мероприятия по контролю». При проверках есть хотя бы четкий регламент, комментирует чиновник: «A более вольготного режима, чем вводится сейчас, для Ростехнадзора быть не может».

Получить комментарии представителя вице-преьера Аркадия Дворковича в выходные не удалось. Эту редакцию проекта лоббировал Ростехнадзор, говорит сотрудник крупного холдинга, участвовавший в обсуждении. На площадке «открытого правительства» были согласованы другие поправки, пишет РСПП. Предполагалось, что в законе появится альтернативный способ регулирования: при проектировании объекта в обосновании безопасности можно было бы установить необходимые требования к объекту и пределы его безопасной эксплуатации. Тогда можно было бы контролировать только соответствие объекта проекту. Но в окончательной редакции промышленникам

разрешено применять обоснование безопасности только на стадии эксплуатации. «Непонятно, зачем это нужно, если объект все равно придется проектировать по старым нормам», — вздыхает промышленник.

Поправки в закон должны были выровнять условия внедрения новых технологий для российских предприятий по сравнению с конкурентами из других стран, где регулирование более совершенно, замечает представитель НАМК Антон Базулев. А пока фиксируется отставание в эффективности надзора без повышения уровня безопасности, резюмирует он.

Маргарита Лютова
Максим Товкайло

ВЕДОМОСТИ

Треть «Сколково»

Резиденты «Сколково» готовы вложить в R&D-центры 30 млрд руб., заявил премьер Дмитрий Медведев. Фонд ждет от частных инвесторов втрое больше

Вложить порядка 30 млрд руб. в создание R&D-центров на территории «Сколково» готовы 24 корпорации, из них 16 — международные, заявил на прошлой неделе Медведев. Это примерно треть инвестиций, которые «Сколково» ждет от частных инвесторов, следует из документов фонда (есть в распоряжении «Ведомостей»: до 2018 г. в строительство инновационного центра из внебюджетных источников должно быть вложено 86,4 млрд руб.

Еще примерно столько же в инноград вложит государство. Бюджет фонда, формируемый из федеральных субсидий, составляет 85 млрд руб., говорит сити-менеджер «Сколково» Виктор Маслаков.

Большая часть и государственных, и частных денег пойдет на строительство. Из бюджетных средств на строительство города предусмотрено 60 млрд руб. (44 млрд — на здания и сооружения, 16 млрд — на инфраструктуру). В прошлом году был одобрен проект планировки

территории «Сколково»: до 2025 г. планируется построить 1,7 млн кв. м недвижимости, из них за счет госбюджета — 330 000 кв. м.

Самые большие частные вложения также предполагаются в офисы и исследовательские центры — 35,3 млрд руб. (556 023 кв. м), апарт-отели — 23 млрд (455 723 кв. м), а также инженерные сети — 16,5 млрд

«Ренова» начала строить лабораторию на 19 000 кв. м, компания объявляла, что инвестиции составят 2 млрд руб. Сбербанк собирается построить технопарк и центр обработки за 14,1 млрд руб. Около 12 млрд руб. вложит ФСК в строительство двух подстанций. Подписан меморандум о строительстве здания корпоративного исследовательского центра «Трансмашхолдинга» (ТМХ), который будет разрабатывать новый подвижной состав. Планируется, что R&D центр ТМХ станет самым большим исследовательским центром в «Сколково» — 25 000 кв. м. Представитель ТМХ сообщил, что стоимость проекта еще рассчитывается. ФСК построила подземную подстанцию на 500 кВт, планируется еще одна. По словам Маслакова, ведутся переговоры с «Интер РАО» о строительстве R&D-центра площадью 10 000 кв. м и МОЭК, которая хочет разместить экспериментальное производство на 7000 кв. м. Транспортный хаб (30 000 кв. м, 4 млрд руб.), который построят структуры Михаила Гучериева, станет центральным входом на территорию «Сколково», там будет осуществляться пересадка на внутренний общественный транспорт ИЦ «Сколково».

Из средств, поступивших из бюджета, освоено 8 млрд руб.

Они, по словам представителя «Сколково», потрачены на разработку градостроительной документации, проектирование основных объектов, строительство «Гиперкуба» и первых жилых кварталов. На строительство исследовательских центров направлено 2,4 млрд руб., инженерную подготовку территории — 3,6 млрд, строительство офисов и апартаментов для проживания — 1,23 млрд (769 млн — прочие расходы).

За счет бюджетных субсидий будут построены технопарк (90 000 кв. м), институт (128 000 кв. м) и апартаменты (140 000 кв. м). В сентябре подряд на строительство апартаментов (кварталы 9, 10, 11) выиграла компания «СКМ инжиниринг». По словам Маслакова, апартаменты будут строиться за счет субсидий фонда и кредитов

(40% на 60%), сейчас переговоры об этом ведутся с ВЭБом. По закону об инновационном центре жилье может быть только в собственности фонда, поэтому его будут сдавать жителям «Сколково» в аренду. Квартиры будут сдаваться с дисконтом к рыночной стоимости: например, коттедж для профессорского состава обойдется примерно в 150 000 руб. в месяц, говорит Маслаков.

Кроме государственных и частных средств в «Сколково» инвестируют и Москва, и Московская область. Правительство Москвы вложит около 6 млрд руб. в строительство внешних инженерных сетей, а Московская область строит три развязки. Еще две строит Росавтодор (на 19-м км Минского шоссе и Одинцовскую развязку). Кроме того, в прошлом году Медведев, будучи президентом, своим распоряжением отдал подряды на строительство дорог вокруг «Сколково» «Мостотресту» — он должен построить шесть объектов транспортной инфраструктуры стоимостью несколько десятков миллиардов рублей.

Территория «Сколково» продумана и спроектирована как полноценная городская среда, считает главный архитектор Москвы Сергей Кузнецов. Планируется построить пять деревень, объединенных в одну центральную зону, где разместятся рекреационные зоны, парки и т. д. Всего на территории «Сколково» будет жить около 20 000 человек и создано 32 000 рабочих мест.

Бэла Ляуэ

Ирина Мокроусова

ВЕДОМОСТИ

Generali просит

ДОЛЮ

Структуры итальянской финансовой группы Generali направили в ФАС России ходатайство о приобретении компаний, которым принадлежит 38,5% акций «Ингосстраха», рассказал «Ведомостям» источник, близкий к фонду PPF Beta (контролирует этот пакет). Это подтвердил источник в ФАС. Но чиновники, по его словам, не одобрили ходатайство из-за того, что перечень представленных документов неполный. Каких документов не хватает, он не говорит, отмечая, что заявители могут забрать заявку, дополнить ее и направить повторно.

Generali контролирует половину 38,5%-ного пакета в «Ингосстрахе». Вторая половина переходит к итальянцам с выкупом у PPF 49%-ного пакета в совместном предприятии по Центральной и Восточной Европе. В первом полугодии итальянцы смогут также ввести своих директоров в совет «Ингосстраха» — доля Generali позволяет группе рассчитывать на три места в совете из девяти.

Generali в отличие от PPF, с которым конфликтует основной владелец страховщика — «Базовый элемент», — давний нормальный партнер «Ингосстраха», у итальянцев «отсутствует спекулятивная агрессия», отмечал гендиректор «Ингосстраха» Александр Григорьев.

Представитель Generali отказался от комментариев.

Алексей Рожков

РБК daily

Москва готовит распродажу в историческом центре

В ближайшие три года расходы городского бюджета превысят доходы на 570 млрд руб. Частично компенсировать эту разницу должна новая приватизация имущества Москвы, которая принесет в казну более 100 млрд руб. Как выяснила РБК daily, чиновники увеличили коммерческое предложение инвесторам за счет небольших особняков в историческом центре и проектного института, созданного в 2005 году специально для бывшего главного архитектора столицы Александра Кузьмина.

В конце января Сергей Собянин подписал новый бюджет города Москвы на 2013—2015 годы. Согласно этому документу, расходы города на ближайшую трехлетку составят 5,386 трлн руб., а доходы — 4,818 трлн руб. В 2013 году эти показатели будут равны 1,718 трлн и 1,518 трлн руб. соответственно. Практически весь бюджет (400 млрд руб. ежегодно) идет на решение транспортных проблем города, поделится с РБК daily руководитель департамента градостроительной политики Москвы Сергей Левкин.

«Эти колоссальные траты надо как-то обеспечивать деньгами, то

есть нам придется выжимать все соки и все продавать», — пожаловался на минувшей неделе высокопоставленный чиновник комплекса имущественно-земельных отношений столицы. Его руководитель Наталья Сергунина ранее сообщила, что в 2012 году столичные власти выручили в ходе приватизации городского имущества 129 млрд руб. и намерены превратить этот показатель в 2013 году.

По информации РБК daily, в начале февраля правительство Москвы расширило программу приватизации на 2011—2013 годы (см. постановления №44 и 46-ПП). Это уже десятая корректировка среднесрочной программы приватизации за последний год (см. постановления №168, 213, 268, 358, 439, 476, 518, 551, 702-ПП).

Теперь чиновники пополнили коммерческое предложение Москвы пакетами акций в двух компаниях — 98% ОАО «Экспериментальный научно-проектный институт» (ЭНПИ) и 100% ОАО «Телевидение ЮЗАО», а также 16 объектами недвижимости общей площадью 12,6 тыс. кв. м.

Лоты с недвижимостью формируют преимущественно небольшие здания и особняки, расположенные в центре столицы. Спрос на такие объекты сегодня превышает предложение, отмечают эксперты группы «НЭО Центр». Совокупная стоимость 16

приватизируемых объектов недвижимости может составить 60 млн долл., считает директор департамента оценки и аналитики Penny Lane Realty Максим Шатунов. По его мнению, это очень ликвидные объекты, которые могут нести собственнику доход на уровне безрисковых вложений и которые при необходимости можно быстро продать.

С этой же точки зрения инвесторы могут смотреть на ЭНПИ. Этот институт был создан в 2005 году по решению Юрия Лужкова, его творческим руководителем стал глава Москомархитектуры Александр Кузьмин. Он же, по данным сайта ЭНПИ, является председателем совета директоров института.

За эти годы ЭНПИ сделал более 30 проектов, в том числе многофункциональный комплекс общей площадью 781 тыс. кв. м в 5-м Донском проезде для «Дон-Строя», коттедж (250 кв. м) для Capital Group и спортивно-оздоровительный центр с аквапарком (102 тыс. кв. м) в «Москва-Сити» для ЗАО «Аква-Сити палас».

Гендиректор ЭНПИ Сергей Макаров отказался комментировать грядущую приватизацию института и ее потенциальных участников. По данным ЕГРЮЛ, кроме правительства Москвы акционерами ЭНПИ (по 1%) являются два ООО — «Издательство «Жираф» (учредитель

— Анна Тишина) и «Арка» (Наталья Фрид).

По словам г-на Макарова, ушедший из правительства Москвы Александр Кузьмин уже около года не возглавляет совет директоров ЭНПИ. Этот пост занимает замруководителя ДИГМ Владимир Погребенко, утверждает собеседник РБК daily. В департаменте имущества не смогли оперативно прокомментировать приватизацию ЭНПИ. В стройкомплексе Москвы сообщили РБК daily, что с августа прошлого года изменилось ведомственное подчинение ЭНПИ — от ДИГМа он перешел к Москомархитектуре.

Конечной целью приватизации института являются не столько его проектные мощности, сколько недвижимость, считает один из руководителей Союза архитекторов России. В 2005 году Москва внесла в уставный капитал ЭНПИ два объекта недвижимости — нежилые помещения площадью 1,54 тыс. кв. м на 2-й Брестской улице (д. 8) и здание (531,9 кв. м) на ул. Гашека (д. 8—10, стр. 2). По словам Сергея Макарова, это имущество до сих пор принадлежит институту. Сегодня оно может стоить около 10 млн долл., считает управляющий партнер компании Blackwood Константин Ковалев.

Николай Михалев

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Промышленность ушла в минус

В январе промышленный выпуск сократился на 0,8% к тому же периоду прошлого года, сообщил Росстат. Это первый спад за посткризисный период

Последний раз промышленное производство сокращалось в годовом сравнении в октябре 2009 г. Но тогда тренд был восходящий: индустрия поднималась со дна, спад замедлялся и в ноябре 2009 г. сменился ростом. Сейчас же картина обратная: индустрия ушла в минус после многомесячного замедления роста (с 4% в I квартале 2012 г. до 1,7% в IV квартале). Но спада не ждали: консенсус Reuters был 1,7%, «Интерфакс» — 1,5%.

В добывающих секторах спад (к январю прошлого года) составил 1,2%, в обрабатывающих — 0,3%, в электроэнергетике выпуск вырос на 1,8%.

Со снятой сезонностью (к предыдущему месяцу) промпроизводство, по оценке Росстата, сократилось еще сильнее — на 1,5%. Это худшее значение с ноября 2008 г. — начала кризиса, отмечает Дмитрий Полевой из ING: «Январская рецессия индустрии выглядит шокирующе».

Помесячный спад зафиксирован в большинстве видов деятельности, но только в двух это объяснимо, считает Владимир Сальников из Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования. В декабре был погодный скачок потребления электроэнергии, а в январе произошел возврат к нормальному тренду; падение производства напитков могло быть обусловлено повышением акцизов на алкоголь. На остальные отрасли мог повлиять календарный фактор: в январе помимо долгих праздников была короткой первая рабочая неделя и, возможно, часть производств работала не полностью, полагает Сальников. «Чем более прерывистый характер

у производства, тем больший спад оно показало в январе», — заметил он. На спад в металлургии,

машиностроении и производстве стройматериалов указывали более ранние данные о падении на 6,2% (к январю 2012 г.) железнодорожных грузоперевозок, добавляет Полевой.

Январское падение промпроизводства вызвано скорее разовыми факторами, полагает Александр Морозов из HSBC: в частности, снижение добычи нефти могло быть обусловлено погодными условиями. А если бы не снижение добычи, то в целом промышленное производство не сократилось бы в годовом сравнении — темпы были бы нулевыми, считает он. В обрабатывающей промышленности растет выпуск в отраслях, ориентированных на потребительский спрос, — пищепроме, легкой промышленности, автопроме. Выпуск в машиностроении падает: снижение инвестиционного спроса означает дальнейшее сокращение инвестиций, не исключает Юлия Цепляева из BNP Paribas.

Сохранение роста (в годовом сравнении) в электроэнергетике обнадеживает — это один из важных индикаторов ситуации в производстве, продолжает Морозов. С марта рост промпроизводства возобновится, ожидает он: «Но вопрос — какими темпами». В феврале 2012 г. было 29 дней, в сравнении с ним в этом феврале показатель выпуска останется отрицательным, согласен Сальников: «Но по объемам среднесуточного производства, думаю, увидим отскок». В целом на протяжении года можно ожидать темпов роста промышленности в пределах 1,5-2%, полагает Морозов, Сальников более оптимистичен: 2-2,5%. По итогам 2012 г. рост промпроизводства замедлился до 2,6% после 4,7% в 2011 г.; прогноз Минэкономразвития на 2013 г. — 3,6%.

Январский спад оказался неожиданным, в том числе из-за не предвещавших такой ситуации индикаторов — индексов деловой активности PMI и предпринимательской уверенности Росстата, которые показали улучшение ситуации в январе, напоминает Полевой. Опросы Института Гайдара зафиксировали рост оптимизма в отношении перспектив спроса и выпуска в сочетании с увеличением запасов, достигших 40-месячного максимума: если рост выпуска не будет поддержан спросом, производство

остановится. Рассчитываемый Институтом проблем естественных монополий (ИПЕМ) индекс производства в январе продолжил рост, а индекс спроса — падение. Разрыв между спросом и производством может свидетельствовать о предкризисном положении в экономике, предупреждают эксперты ИПЕМ.

Замедление экономики становится все более существенным и явным, констатирует Цепляева: вероятно усиление давления на Центробанк с требованием немедленно снизить уровень ставок. Однако Центробанк, полагает она, будет стойко сопротивляться, пока ускоряющиеся темпы инфляции не пойдут на спад.

Ольга Кувшинова

ВЕДОМОСТИ

Померили роуминг

Агентство Content Review сравнило тарифы операторов «большой тройки» за рубежом. Вывод — запас для снижения еще остается

Операторы «большой тройки» во многих странах предлагают похожие расценки, но иногда их тарифы явно завышены, пишут в изученном «Ведомостями» отчете аналитики Content Review. Эта аналитическая компания существует шесть лет, но открытые исследования стала делать только недавно, говорит аналитик Content Review Сергей Половников. Исследование по роумингу не заказано ни одним из участников рынка, заверяет он.

Для сравнения их предложений аналитики Content Review рассчитали «базовый тариф» — расходы на связь москвича — подписчика prepaid-тарифа в недельном отпуске, предположив, что он трижды в день звонит в Россию, каждый раз разговаривая по минуте, и пять раз в день принимает звонки по две минуты, а также ежедневно отправляет пять sms и скачивает 10 Мб в интернете.

У всех операторов есть опции, подключив которые можно снизить расходы в роуминге. Согласно исследованию без использования опций самые выгодные тарифы по

всем направлениям для голосовых звонков и sms предложил «Вымпелком», по тарифам с доступом в интернет — «Мегафон». Многие опции МТС Content Review сочла слишком сложными — например, требуется получать дополнительную sim-карту или вводить дополнительный код при каждом звонке в роуминге, — и их не учитывала. Зато у МТС самое выгодное предложение для передачи данных в роуминге, пришла к выводу аналитики. Но в отдельных случаях все трое предлагают завышенные тарифы, считают они.

Представитель МТС Валерия Кузьменко сказала, что не знакома с методикой исследования, и отказалась комментировать его выводы. Пресс-секретарь «Вымпелкома» Анна Айбашева напомнила, что оператор с 2010 г. последовательно снижает цены на роуминг, используя опции. Согласно с «основными выводами исследования» лишь пресс-секретарь «Мегафона» Юлия Дорохина: оно подтверждает «привлекательность базовой тарификации услуг международного роуминга «Мегафона».

Операторы взялись снижать тарифы в роуминге после того, как этой проблемой озаботились власти. В 2010 г. за удешевление связи за границей высказался тогдашний премьер Владимир Путин, потом ценовую политику операторов взялась проверять Федеральная антимонопольная служба. А позже Минкомсвязи обсудило с администрациями связи ряда стран взаимные уступки по тарифам, и связь подешевела.

Роман Дорохов

РБК daily

ОЭСР дала понять России, как стать членом «клуба сильных стран»

В ОЭСР полагают, что России пока рано становиться полноценным членом организации. На пути у страны — «непочатый край рекомендаций» и масса еще не начатых структурных реформ, говорится в докладе «На пути к росту», представленном на прошлой неделе генсеком ОЭСР Анхелем Гурриа и главой Минфина России Антоном Силуановым.

Вывести экономику России на европейский уровень помогут пять приоритетов, считают авторы доклада «На пути к росту». Во-первых, введение более либерального режима для прямых инвестиций и ослабление госрегулирования. В марте 2011 года минимальная доля иностранного капитала, требующая получения предварительного согласия на уровне правительства, была увеличена с 10 до 25%, что значительно тормозило развитие конкуренции, подчеркивают эксперты.

Ускорение процесса приватизации — второй обязательный пункт программы. Согласно последнему плану приватизации до 2016 года должны быть распроданы все предприятия, не относящиеся к топливно-энергетическому комплексу, сфере обороны и естественным монополиям. Этот шаг ограничит регулирование товарного рынка, особенно посредством доминирующей роли государства в экономике, говорится в докладе.

Еще одним шагом должно стать повышение качества государственной администрации, в частности усиление независимости судей и снижение уровня коррупции. Россия уже неоднократно принимала меры для реализации этой рекомендации: в октябре 2012 года были увеличены оклады судей, а с ноября 2011 года члены законодательных органов власти были обязаны предоставлять сведения о своих доходах и имуществе.

Кроме того, российским властям предстоит серьезнее задуматься об увеличении финансирования сферы здравоохранения (в частности, о переходе от стационарного лечения к первичной медико-санитарной помощи) и пропаганде здорового образа жизни.

Заявка на вхождение России в ОЭСР была подана еще в 1996 году. В прошлом году Россия выполнила два принципиальных условия членства в ОЭСР — присоединилась к Конвенции по борьбе с подкупом иностранных должностных лиц при осуществлении международных коммерческих сделок и ратифицировала протокол о присоединении к ВТО.

Впрочем, этого еще недостаточно. «Правительство реализует ряд инициатив, однако результаты не всегда явно заметны, и основные сложности с практической реализацией сохраняются», — говорится в докладе. Считает, что Россия пока не готова стать частью ОЭСР, и генсек организации Анхель Гурриа.

В январе этого года он рекомендовал руководству России бороться с бедностью (за чертой бедности в России находится 17% жителей, тогда как среднее значение по ОЭСР — 10%), отказаться от плоской шкалы налогообложения доходов физических лиц.

Российские власти уверены, что членство в ОЭСР — дело пары лет. «Если нам удастся сделать это в 2014—2015 годах без серьезных изменений законодательства, мы это должны, конечно, сделать», — заявил глава Минфина России Антон Силуанов.

Отечественные эксперты полагают, что членство в организации не принесет прямой экономической выгоды, однако добавит стране международного веса. «Это не ВТО, где есть определенные бонусы после вступления. ОЭСР в первую очередь это престиж, это своего рода клуб сильных стран», — подчеркивает директор Центра конъюнктурных исследований ВШЭ Георгий Остапкович. Включение России в список ОЭСР автоматически переводит Россию из категории развивающихся стран в развитые, добавляет Максим Петроневич из Центра экономического прогнозирования Газпромбанка.

Ася Паноян

РБК daily

Путин принял в Кремле министров финансов стран G20

Финансовая элита стран G20 соревновалась в галантности по отношению к Москве и в точности диагноза для мировой экономики. Владимир Путин как хозяин саммита в этом году принял гостей в Кремле. Он засомневался, что худшее уже позади, и попросил министров финансов выключить печатные станки.

Владимир Путин провел в Москве первую из четырех предсаммитных встреч министров финансов и глав центробанков стран G20. «Время локальных кризисов осталось позади, — констатировал он. — Финансовые неурядицы в ряде ведущих стран сказываются на глобальной экономике. Отгородиться, остаться в стороне невозможно».

Главный вопрос — смогут ли Европа и США, чей долг превысил объем ВВП, выйти на устойчивый рост, считает Владимир Путин. Нет ясности, как страны будут платить, это настораживает инвесторов, и получается замкнутый круг. Печатать деньги не выход, в очередной раз намекнул президент России.

В Кремле по-прежнему намерены придерживаться консервативной бюджетной политики и таргетировать инфляцию. Нефтегазовый дефицит велик, но власти будут с этим бороться, заверил президент Путин. По инициативе России тема управления госдолгом впервые включена в повестку дня G20, напомнил глава Минфина Антон Силуанов.

«В этом зале настолько же тепло, насколько холодно может быть в Москве зимой», — улыбнулась директор-распорядитель МВФ Кристин Лагард. Мировая экономика восстанавливается, но неравномерно: в развитых странах медленнее, чем в развивающихся. Не удивительно, что капитал разворачивает потоки и в борьбе за инвестора начинаются валютные войны, констатировала г-жа Лагард. Быстрее всего восстанавливаются финансовые рынки, но далеко не всегда они тянут за собой реальный сектор экономики, отсюда высокая безработица. «Развитым странам нельзя откладывать структурные

реформы, развивающимся — надеяться, что рост будет устойчивым, — прописала рецепт г-жа Лагард. — Сейчас не время почитать на лаврах».

В глобальной экономике ситуация сложная, согласился глава Минфина Германии Вольганг Шойбле. «Экономический кризис, как и долговой, возможно, отступает, — сказал он. — Но есть соблазн расслабиться. Нам это время нужно использовать для структурных реформ. Долговое бремя Европы может превысить 120% ВВП, что препятствует росту. Ведь госфинансы — лучший буфер от внешних потрясений. Евросоюз уже взял на себя обязательства снизить госдолг до 60% от ВВП».

Мир на перепутье, уверен г-н Шойбле. Есть соблазн повысить налоги, играть на курсах валют и продолжать печатать деньги, но это дорога в никуда, намекнул он. Основная проблема — потеря доверия инвестора, и восстановить его без структурных реформ невозможно.

Цены на недвижимость растут, капитал идет в страны активнее, привел доказательства реанимации экономик глава Европейского центробанка Марио Драги. «Но мы должны оставаться благоразумными, — считает он. — Для некоторых из нас улучшение на финансовых рынках не привело к улучшению в реальном секторе».

Глава Минфина Австралии, к которой в следующем году переходит председательство в G20, Максвелл Свон назвал Москву красивейшим городом, а Кремль — красивейшим зданием. «Главная наша цель — не контроль перехода власти с Запада на Восток, а достижение равновесия между развитыми и развивающимися экономиками, — заявил он. — Россия как раз посередине между Востоком и Западом. Наша цель — восстановить глобальный рост и повысить качество жизни. В развитых странах сейчас высокая безработица, в развивающихся — нищета».

В Америке безработица никак не может опуститься ниже 8%, сожалел глава Федеральной резервной системы США Бен Шалом Бернанке. «Авторитет G20 зависит от того, учтем ли мы интересы тех стран, которые здесь не представлены, — считает президент Всемирного банка Джим Йонг Ким. — Мы должны думать об общем процветании, создании такого мира, чтобы все группы населения могли бы рассчитывать на благополучное будущее. Худшая часть кризиса позади, но мы должны закрепить рост». «Вашими бы устами мед пить, — улыбнулся Владимир Путин. — Вот дай бог, чтобы сказанное вами насчет того, что худшее позади, исполнилось».

Инга Воробьева

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ВЕДОМОСТИ

Bombardier выбирает партнера

Сотрудничать с Bombardier в России хотят не только «Русские машины», но и «Ростех»

Госкорпорация «Ростех» предложила канадской Bombardier (третий в мире производитель самолетов) создать СП по производству авиатехники, заявил в интервью Reuters гендиректор «Ростеха» Сергей Чемезов. Предложение госкорпорации: СП на паритетных началах, «Ростех» готов инвестировать в проект около \$100 млн, площадка для производства — в свободной экономической зоне в Ульяновске, рассказал Чемезов. Представитель Bombardier от комментариев отказался.

И «Ростех» — не единственный, кто предлагает Bombardier сотрудничество. Осенью прошлого года заместитель министра транспорта Юрий Слюсарь рассказал, что Bombardier и «Русские машины» Олега Дерипаски обсуждают возможность локализации производства Bombardier Q-400 на самарском «Авиакоре». Вместимость этого лайнера — до 78 кресел, дальность полета — до 2500 км, каталожная цена усовершенствованной версии — около \$30 млн.

Переговоры идут и с «Ростехом», и с «Русскими машинами», говорит источник, близкий к одной из сторон. По его словам, канадская компания взвешивает все за и против, анализирует варианты. Представитель «Русских машин» от комментариев отказался.

Потребность российских компаний в этих самолетах до 2020 г. — 100-120 машин, рассказывает собеседник «Ведомостей». Исходя из этого скорее всего российский партнер возьмет на себя лишь доводку так называемых зеленых машин — это монтаж салона и новых двигателей, но возможна и сборка крыла. Российским авиапроизводителям есть за что бороться, рассуждает главный редактор Avia.ru Роман Гусаров. Bombardier Q-400 — лучшая машина в классе региональных лайнеров, тем более что недавно правительство

поручило сделать все для восстановления локальных перевозок, напоминает он.

Но эта продукция дорога для российских региональных перевозчиков, которые и так работают на грани рентабельности, спорит источник в крупной лизинговой компании. Она рассматривала приобретение этих самолетов в интересах российских игроков, но пока отказалась от этой идеи. Ранее Слюсарь говорил, что министерство будет добиваться преференций для локализованных лайнеров.

Екатерина Соболев

ВЕДОМОСТИ

«Уралвагонзавод» добудет уголь

«Уралвагонзавод» и Виктор Нусенкис создают СП. Но сделку можно будет закрыть, только если Нусенкис сумеет победить в споре за активы с экс-генпрокурором Украины Геннадием Васильевым

«Уралвагонзавод» (УВЗ) и угольная компания «Заречная» Виктора Нусенкиса планируют создать СП — ОАО «Русская промышленная корпорация», сообщили «Ведомостям» источники, близкие к обоим партнерам по СП. Доли ее совладельцев еще не определены. Компания — «в стадии регистрации», сказал один из собеседников «Ведомостей». Официальные представители «Заречной» и УВЗ от комментариев отказались. В СП Нусенкис внесет доли в угольной компании «Заречная», Юргинском машиностроительном заводе, европейских заводах компании: немецкой Esser и чешской T-machinery, железнодорожном операторе «Ю-транс», стивидорной компании в латвийском порту Вентспилса — Балтийский угольный терминал, рассказывает один из собеседников «Ведомостей». УВЗ еще не определился с тем, какие активы будет вносить, уверяет его сотрудник. Возможно, доля УВЗ будет оплачена деньгами, допускает он. Однако у Нусенкиса могут возникнуть проблемы с передачей долей в активах. Так, на пять компаний, которыми он планирует

оплатить долю в СП с УВЗ, наложены обеспечительные меры судом г. Никосии (Кипр), эти меры подтверждены судом Кемеровской области (документы есть в распоряжении «Ведомостей»). По решению суда любые операции с акциями или долями замороженных активов могут совершаться только при письменном разрешении бывшего генпрокурора Васильева, который претендует на половину бизнеса Нусенкиса (см. врез). Все манипуляции, проведенные с замороженными активами, являются ничтожными и не имеют правовых последствий как в России, так и за рубежом, подчеркивает официальный представитель Васильева Сергей Учитель. Он говорит, что по постановлению кипрского суда в случае нарушения установленных ограничений виновные лица должны подлежать немедленному аресту, а их имущество — конфискации.

Пока это решение судов (как кипрского, так и кемеровского) в силе — Нусенкис самостоятельно ничего с активами сделать не может и они не могут быть переданы в СП, говорит руководитель группы корпоративной практики Goltsblat BLP Антон Панченков.

Собеседник «Ведомостей», близкий к компании Нусенкиса, утверждает, что на прошлой неделе в суд Кемеровской области (где сейчас происходит спор) были переданы все документы, удостоверяющие бесспорный факт владения бизнесменом Нусенкисом указанными активами. «Компания рассчитывает в ближайшие несколько недель снять вопрос о правах собственности на УК «Заречная» и совершить сделку», — отметил он.

Для УВЗ создание СП с «Заречной» — реализация стратегии диверсификации, о которой руководство компании заявляло неоднократно. СП получит работающий бизнес по добыче и транспортировке угля, расширит присутствие в машиностроительном секторе, говорит один из собеседников «Ведомостей». У УВЗ давно есть планы выйти в перевозку угля. А интерес «Заречной» к проекту — развитие машиностроительных активов благодаря опыту УВЗ, отмечает он.

Милана Челпанова

Виталий Петлевой

ВЕДОМОСТИ

«Фармстандарт» снова покупает

«Дочка» производителя лекарств «Фармстандарт» - «Фармстандарт-лекарства» до конца года может потратить на выкуп акций и депозитарных расписок материнской компании до 8 млрд руб. Этого хватит, чтобы скупить все локальные акции или втрое сократить free float в Лондоне

«Дочка» «Фармстандарта» — «Фармстандарт-лекарства» в течение года может приобрести обыкновенные акции и глобальные депозитарные расписки (одна акция равна четырем GDR) материнской компании на сумму до 8 млрд руб., сообщил «Фармстандарт». Покупать бумаги в несколько этапов по рыночным ценам будет независимый профессиональный участник рынка за счет «Фармстандарт-лекарств», указано в сообщении.

Сколько акций, а сколько GDR купит компания, будет зависеть от предложения, говорит представитель «Фармстандарта» Илья Крылов. Сейчас 9,68% акций «Фармстандарта» обращается на Московской бирже, 27,56% — на LSE. На закрытие Московской биржи в пятницу капитализация «Фармстандарта» составила 79,17 млрд руб., на закрытие LSE — \$3,2 млрд. Следовательно, в такой

ситуации «Фармстандарт-лекарства» могут приобрести все локальные акции или 8,9% GDR (\$30,08 по курсу ЦБ) и втрое сократить free float на Лондонской бирже.

Текущая цена акций не отражает фундаментальную стоимость компании надлежащим образом, объясняет гендиректор компании Игорь Крылов (его слова приведены в сообщении). За год бумаги «Фармстандарта» на Московской бирже подорожали на 14,5% до 2094,8 руб. за акцию, на LSE — на 21,1% до \$21,25 за расписку. Индекс Московской биржи за это время снизился на 4,97%, LSE — на 3%. Локальные акции и GDR «Фармстандарта» исторически торгуются с 20-40%-ным дисконтом к зарубежным аналогам, говорит Илья Крылов.

Приобретенные бумаги могут использоваться для финансирования деятельности «Фармстандарта» или быть задействованы в сделках, сообщает компания.

Когда у компании образуется свободный денежный поток, нормальная практика — направить эти деньги акционерам либо в виде дивидендов, либо выкупив акции, говорит директор Prosperity Capital Management Алексей Кривошапко. На конец 2011 г. на банковских счетах «Фармстандарта» было 5,38 млрд руб., в первом полугодии 2012 г. — 4,77 млрд руб., указано в его отчетах. Финансовую отчетность за 2012 г. компания еще не публиковала.

Кроме избытка денег есть еще две причины, по которым компании

выкупают бумаги: для защиты от враждебных действий и для продажи бумаг портфельному инвестору, говорит старший юрист юридической группы «Яковлев и партнеры» Виталий Киселев.

За последние три года «Фармстандарт» в третий раз сообщает о выкупе собственных бумаг, но раньше предложение распространялось только на обыкновенные акции. В 2011-2012 гг. «Фармстандарт-лекарства» выкупили акции материнской компании на 7,47 млрд руб. На начало 2011 г. free float компании составлял 47%, сейчас — 37%, подсчитал аналитик «ВТБ капитала» Иван Куц: если «Фармстандарт-лекарства» выкупят по текущим котировкам все локальные акции, а на оставшиеся средства — GDR, free float «Фармстандарта» сократится до 27%.

Закон не запрещает компании выкупить все локальные акции, говорит Киселев. Но вряд ли компания станет это делать, полагает он: после объявления buy back стоимость акций неизбежно вырастет. Компании интереснее локальные бумаги: они дешевле, считает Куц. Одна акция на закрытие Московской биржи стоила 2094,8 руб. (\$69,64 по курсу ЦБ), одна GDR на закрытии LSE — \$21,25. То есть дисконт бумаг на российской бирже составил 18%. Все держатели локальных акций не предложат бумаги к выкупу, уверен Илья Крылов.

Мария Дранишникова

ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

Пенсии как вклады

«Ведомостям» стало известно, как правительство собирается обеспечить сохранность пенсионных накоплений

Мы должны гарантировать, что эти средства [пенсионных накоплений] не исчезнут, не пропадут и не будут растащены», — говорил Владимир Путин на расширенном заседании правительства в конце января. Законопроект о гарантиях пенсионных накоплений должен быть внесен в Госдуму в марте, а проект, подготовленный Минэкономразвития, оказался в распоряжении «Ведомостей».

Он предусматривает создание гарантийного фонда, подобного существующему в системе страхования вкладов в банках. Управлять им будет Агентство по страхованию вкладов (АСВ), имеющее опыт массовых выплат населению.

Наполняться фонд будет из взносов негосударственных пенсионных фондов (НПФ) и Пенсионного фонда — в зависимости от объема накоплений под их управлением, говорят три чиновника финансово-экономического блока. Минэкономразвития предлагало взять деньги в фонде национального благосостояния (ФНБ) — разовый взнос в размере 0,5% суммы гарантируемых средств, следует из проекта, но Минфин выступил против. Стартовый взнос должен быть не больше 0,5%, уточняют чиновники финансово-экономического блока. Исходя из нынешнего объема накоплений (2,2 трлн руб.) это около 11 млрд. Последующие ежегодные взносы должны быть на порядок меньше — по словам замдиректора департамента Минэкономразвития Ростислава Кокорева, «в районе 0,025-0,05% от суммы пенсионных [имеющихся] накоплений, что будет практически незаметно для застрахованных».

А вот что считать страховым случаем и когда выплачивать деньги, чиновники пока не договорились. На этот счет между Минэкономразвития и Минфином

принципиальное расхождение рассказывает чиновник.

Законопроект предполагает страхование суммы накоплений: перечисление единовременной компенсации в пенсионный фонд застрахованного, если в момент выхода на пенсию сумма на его счете окажется меньше сделанных взносов.

Минфин же предлагает страховать невыплату пенсий. В этом случае выплаты можно проводить позже, зато компенсируется не только потеря номинала, но и банкротство выплачивающего пенсию фонда.

Люди должны получать возмещение из гарантийного фонда только при фактической нехватке средств для выплаты накопительной пенсии, объясняет позицию Минфина его сотрудник: «Даже уменьшившихся накоплений человеку может хватить на всю оставшуюся жизнь, и ему не понадобятся выплаты из гарантийного фонда. Но даже если накопления были удачно инвестированы, это не гарантирует выплату пенсии, например, при мошенничестве в НПФ или его банкротстве». «Настоящая цель Минфина — создать гарантийный фонд по примеру АСВ для банков, который бы гарантировал все риски НПФ, в том числе от дефолтов и обычного мошенничества, — резюмирует

собеседник «Ведомостей». — Фонд должен гарантировать выплату номинала и в момент перехода застрахованного из фонда в фонд в период накопления, и во время всего периода выплат».

Эти предложения Минфин официально не направлял, хотя последние три месяца они говорят об этой идее на разных совещаниях, подтверждает Кокорев: «Конечно, мы поддерживаем идею страхования накоплений от рисков мошенничества и банкротства НПФ, но для этого нужно как минимум выстроить всю систему пруденциального надзора за НПФ, четко определить обязательства НПФ перед застрахованными, а с нас жестко требуют внесения законопроекта в ближайшее время». Гарантии будут увязаны с наведением порядка в отрасли, обещает чиновник Минфина.

разногласие, федеральный

Если перечислять выплаты не сразу, в фонде удастся накопить достаточно заметную сумму к моменту, когда начнутся массовые обращения за накопительной пенсией, объясняет позицию Минфина его сотрудник. Если в 2022 г. появление «первой большой когорты граждан, выходящих на пенсию со значительными накоплениями», совпадет с обвалом рынка, как в 2008 г. (см. врез), то, по расчетам Минфина, на компенсации понадобится одномоментно 200 млрд руб. Примерно столько сейчас в фонде страхования вкладов.

Белый дом скорее поддержит вариант Минфина, так как он больше соответствует поручениям президента, говорит чиновник правительства. Решение пока не принято, утверждает чиновник в аппарате первого вице-премьера Игоря Шувалова. Представитель секретариата Шувалова не стал комментировать позицию ведомств, но отметил, что «в основе работы лежит четкое указание президента обеспечить сохранность накоплений граждан».

Маргарита Папченкова
Наталия Биянова

ВЕДОМОСТИ

От редакции: Кипр нужен всем

Кипр опять выручает Россию. Обсуждение трудной судьбы Кипра спасло финансовую «двадцатку», впервые проходившую под председательством России. Спасло от страшной скуки, которая наваливается, когда участники разговора избегают конфликтных тем, ограничиваясь фальшивыми любезностями.

Трудно поверить в то, что, например, главе ФРС Бену Бернанке не о чем было поговорить с председателями центробанков других ведущих стран мира, кроме как о перераспределении квот в МВФ или вероятности мифических валютных войн. Очевидно, что разговор по существу должен был идти на другие темы. Например, о фискальном обрыве в США, который

никуда не делся, а просто отодвинулся на пару месяцев. Или о том, что долговой кризис в еврозоне продолжает разрастаться и нужно искать выход. Но, видимо, разговоры по делу принято вести в другом месте и в другом формате.

А в Кремле интереснее разглядывать лепнину. Если бы не обмен колкостями между Владимиром Путиным и министром финансов Германии Вольфгангом Шойбле по поводу помощи Кипру (каждый считает, что помогать должен другой), то и вспомнить об этой «двадцатке» было бы нечего.

Вообще Кипр помогает не только России — немецкие политики тоже должны быть ему благодарны. Если бы Кипра не было, его надо было бы придумать. Потому что цена спасения Кипра — копеечная, \$5-6 млрд. Никакие институциональные инвесторы денег туда не вкладывали, и от того, что эта страна обанкротится, ничего не изменится — ни в Европе, ни в мире. И даже пресловутые русские деньги, которые якобы хранятся на Кипре, на самом деле просто через него прокачиваются, а хранятся в более надежных местах.

Поэтому все участники дискуссии могут себе позволить быть очень принципиальными. Политики из ЕС, и особенно из Германии, могут публично выступать с призывами не спешить с помощью Кипру, потому что «на самом деле мы спасаем грязные русские деньги». Бальзам на сердце немецких избирателей, уставших содержать всю Европу.

Принципиальным может быть и вице-премьер Игорь Шувалов. «Я не понимаю, почему Россия должна предоставлять еще один кредит. Кипру логичнее ждать помощи от европейских партнеров», — заявил Шувалов в интервью The Wall Street Journal. «Кипрская карта» так всем нужна, что помощи эта страна еще долго не дождется.

ВЕДОМОСТИ

**«Верим, что
гонения на пивной
бизнес
прекратятся», —
Евгений Кашпер,
председатель**

совета директоров Oasis Beverages

**Как строить развивающуюся
компанию на падающем рынке и
как на самом деле надо
продвигать в России пиво,
рассказывает Евгений Кашпер**

Основателя и совладельца Московской пивоваренной компании Евгения Кашпера можно назвать старожилом российского пивного рынка. Начиная в 1990-х с дистрибуции импортного пива. Затем вместе с партнером Александром Лившицем основал «Пивоварни Ивана Таранова» (ПИТ) на базе калининградского пивного завода. Продажа ПИТ компании Heineken в 2005 г. за \$500 млн стала самым громким событием на российском пивном рынке, который в тот момент стремительно консолидировался в руках транснациональных компаний. Казалось, в тот момент новым пивным проектам на рынке уже не место — пять гигантов занимали на нем почти 90%. Но через три года Кашпер с Лившицем вновь ввязались в драку: в 2008 г. в подмосковных Мытищах был открыт новый пивоваренный завод и появилась Московская пивоваренная компания (МПК), в которую предприниматели вложили более \$200 млн. Кашпер с Лившицем не ставили перед собой сверхзадач и не претендовали на федеральный уровень, решив сосредоточиться на Москве и близлежащих регионах. Через три года партнеры поняли, что поскромничали: спрос на пиво МПК вырос так быстро, что мощностей стало не хватать. И это тогда, когда регуляторы резко взялись закручивать гайки на алкогольном рынке, а у конкурентов продажи стали падать. Сейчас Кашпер с Лившицем задумали новое расширение, на этот раз уже за пределы Московского региона — почти на всю европейскую часть страны.

— Вы решили строить МПК еще до продажи ПИТ Heineken?

— Заводы ПИТ были старыми реконструированными предприятиями, расположенными далеко от московского рынка, где сосредоточен основной спрос. Это был максимум, что мы смогли себе позволить в конце 90-х. Продав ПИТ, мы не собирались выходить из пивного бизнеса, на вырученные средства смогли построить по-настоящему показательную пивоварню. При проектировании этого предприятия был иной подход. С 2003 г., до того как построить МПК, мы изучили 10 площадок и в

итоге выбрали это прекрасное место на границе Пироговского лесопарка. Прежде всего мы изучали качество воды, ведь вода — главная составляющая в пиве. Для нашего завода мы используем артезианскую воду с глубины 340 м. Мытищинская вода была известна своей мягкостью еще с екатерининских времен, именно отсюда был проведен первый водопровод в Москву.

— После удачной продажи ПИТ Heineken казалось, что вы из числа тех инвесторов, что создают предприятия на продажу...

— Нет, проект МПК — стратегический, по-настоящему долгосрочный, мы никуда не торопимся. Внутренний бизнес-план и многие контракты, например лицензионные, рассчитаны на 40 лет. Проект ПИТ начинался в 1998 г., в стране была другая атмосфера, я был другим. И если бы мы тогда не совершили множество ошибок, то смогли бы сделать более красивый и правильный бизнес, и, может быть, мы и занимались бы им до сих пор. Когда мы купили акции заводов, входящих в ПИТ, как раз начался кризис 1998 г. Бизнес, который у нас тогда был, — импорт пива и напитков, находился под угрозой: дистрибуторы обанкротились, денег в стране не было. Мы заново вошли на рынок только к 2000 г., реконструировав заводы и сделав первый бренд «Три медведя». С проектом ПИТ мы немного опоздали. До 1999 г. на российском рынке была только «Балтика», а в 1999 г. на него вошли сразу несколько крупных игроков: SABMiller, Bravo, Carlsberg, Efes. ПИТ, пришедший на рынок последним, что-то зарабатывал, но у него был шаткий фундамент. С МПК все по-другому.

— Но кроме инвестиций в пивоваренные производства у вас же были и другие, которые вы потом продали.

— Мы делали параллельно другие инвестиции. Наша группа превратилась в то, что можно назвать private equity с фокусом на пиво и напитки. Когда мы готовились запустить этот завод в 2008 г., было решено распродать непрофильные активы и заниматься одним стратегическим бизнесом — производством и продажей пива и напитков в России и СНГ. Мы верим, что гонения на пиво прекратятся и пивной бизнес, как и в других странах, здесь опять станет рентабельным.

— А что отсеклось?

— Например, у нас была инвестиция в IT-компанию ВАС, сейчас она называется «Астерос». Вложились в сельское хозяйство —

выращивали ячмень. В Молдавии были сделаны инвестиции в местного лидера рынка вина — компанию Bostovan, но в итоге вышли из этого бизнеса как из непрофильного. Были и пивоваренные проекты:

белорусский пивзавод «Сябар» приобрела Heineken, пивзавод во Владивостоке реконструировали и продали SABMiller. Сейчас действует соковый завод в Белоруссии, его мы оставили как часть стратегического бизнеса — это лидер местного рынка, у него доля 28%.

— А на продажу пакета в Bostovan что больше повлияло — бизнес или политика?

— У нас основной бизнес — пиво, в вине мы не видели большой перспективы, да и молдавское вино потеряло основной рынок сбыта. Но отчасти на это решение повлиял и запрет на импорт вина в Россию из Молдавии.

— Как развивается ваш бизнес в Белоруссии?

— В Белоруссии в последнее время работать не просто. Наш бизнес там довольно успешный, но в прошлом году, когда произошла девальвация местной валюты в 3 раза, мы много потеряли. Ведь сырье для соков и упаковка покупаются за валюту. Пиво в символических объемах нам варит по контракту завод «Криница». Чтобы всерьез развиваться на этом рынке, нужно иметь свое производство. Мы считаем, что бренды, которые мы создаем в России, обладают высоким потенциалом на всем русскоговорящем пространстве, например «Жигули барное» или «Хамовники».

— Раньше холдинговая компания называлась Detroit Investments. Сейчас она переименована?

— Сейчас холдинг заканчивает реструктуризацию и называется Oasis Beverages, в него входят пивоваренные заводы в России, Казахстане, на Украине, а также завод по производству соков в Белоруссии. Построив завод в Москве, мы приобрели завод рядом с Киевом и построили новый завод под Алма-Атой. Иметь заводы вблизи столиц — это новая стратегия холдинга в отличие от ПИТ. Oasis и Detroit — это все та же группа акционеров, среди которых есть граждане России, Америки и Европы.

— Как делятся акции между совладельцами Oasis Beverages?

— У меня 28%. 56% у двух членов семьи Лившиц, остальные миноритарные пакеты не назову.

— Для пивоваров наступили непростые времена: запрет на рекламу, ограничения по времени, месту продаж и проч. Как вы собираетесь в таких условиях работать?

— Регулирование пока не направлено на главную проблему — скупку полочного пространства пивными и алкогольными компаниями. В Америке за такие действия сильно наказывают. Если Россия применит именно такого рода регулирование, то будет по-настоящему положительный эффект как с точки зрения защиты прав потребителя, так и в плане здоровья нации. Нынешняя ситуация с регулированием отрасли продемонстрировала две вещи: импотенцию отраслевого союза и безответственное поведение самих пивоваров. Нельзя было, с одной стороны, говорить об ответственном потреблении, а с другой — разливать дешевое пиво в пластиковые бутылки по 3-5 л. Нужно было конструктивно подойти к диалогу с властями, ограничиться бутылками максимум, например, в 1 л. Большинство ограничительных мер мало влияют на рынок, за исключением повышения акцизов. Сейчас фактически водку и крепкий алкоголь сделали более привлекательными, пивные акцизы вырастут примерно в 7 раз за четыре года, пиво станет совсем дорогим, и люди переключатся на более доступный крепкий алкоголь. Очень пострадают смежные отрасли, например сельское хозяйство. В мире на 13 бутылок пива приходится одна бутылка водки, а в России — 3-4. Если задача — здоровье нации, то нужны заградительные акцизы на крепкий алкоголь, надо работать в сторону переориентации населения на низкоалкогольные продукты. А ограничения по рекламе или месту продаж — это нормально. Нужно развивать культуру потребления в барах и ресторанах. Сейчас употребляют в основном дома, в гараже или на улице — в отличие от развитых рынков, где большой процент потребления пива приходится на бары, а в России это всего 4-5%. Можно и минимальный возраст потребления поднять до 21 года.

— В плане возраста, видимо, в вас говорит американский гражданин?

— Совсе нет. Надо просто изучить статистику дорожных происшествий, связанных с употреблением алкоголя, и возраст водителей в этих ситуациях. Если таким образом можно снизить опасность на дорогах, конечно, это будет правильное решение. В целом

принимаемые в России ограничения очень отличаются от Америки. С точки зрения рекламы и лицензирования Россия будет самой жесткой по регулированию алкогольной отрасли страной в мире.

— Как в исламских странах?

— Там бывает и полный запрет, поэтому неправильно сравнивать. В России сейчас все делается очень резко и иногда непродуманно. Почему нельзя на спортивном мероприятии или на концерте выпить баночку пива? Я считаю, надо уважать граждан, они в состоянии взять на себя ответственность и решать, что и как им делать. Но я понимаю, откуда это появилось. Надо было не на словах заниматься имиджем отрасли, не разливать пиво в емкости по 5 л и не размещать рекламу с 17-летними актерами. И главное — скупать полки. Во многих магазинах монопольно стоят холодильники одних и тех же международных компаний, фактически там нет места для продаж пива небольших заводов. Везде один и тот же так называемый евролагер с различными этикетками. Производители по-настоящему вкусного российского пива не могут попасть на полки сетей.

— Как изменения в регулировании рынка отразятся на вашей компании в России?

— Я так скажу: мы начали в 2008 г. с 0%, а сейчас у нас 3% российского рынка. Мы — маленький игрок на низком старте. В Москве у нас около 10%. Думаю, мы сможем удвоить долю в следующие 3-5 лет. Но регулирование повлияет в первую очередь не на долю рынка, а на рентабельность. В 2007 г. пивной рынок был 114 млн гкл, за это время упал в объеме почти на 25%, через пару лет, с повышением акцизов, он сократится еще примерно на 10%. У основных игроков до половины мощностей простаивают, началась ценовая война, одновременно подорожало сырье, логистика. Все это привело к резкому снижению рентабельности в отрасли. Но она вернется. Рынок достигнет своего дна и затем снова начнет расти, консолидация продолжится. Часть игроков с рынка уйдет. Вот SABMiller в этом году такое решение принял — передал свой бизнес Efes.

— Все же хотелось бы понять ваши основные принципы продвижения продукции. Рекламы вы нигде не размещали, а на полках ваши бренды на очень хороших местах...

— Телевидение как рекламная площадка в XXI в. неэффективно.

Потребители сами хотят выбирать, а не чтобы им тапдгычили с экрана. Мы делаем товар лучше по качеству и продаем его по разумной цене — таким образом мы стараемся проявить максимум уважения к потребителям. Сейчас не 80-е и не 90-е гг., а век интернета. Люди общаются с друзьями, узнают что-то новое. На мытищинском заводе проводятся популярные экскурсии, по 20 000 человек в год приезжает, а со временем хотим принимать до 100 000 в год. Они сделают свой выбор на основе увиденного и расскажут об этом в сети.

Мы не тратили деньги на телевидение, а старались наладить хорошие отношения с розничными точками, чтобы представить там наш товар не менее качественно, чем крупные игроки. Наш фокус в эти годы был на продвижение «Жигули барное», теперь в Москве это пиво № 1, на один этот сорт приходится 7% местного рынка. В условиях дефицита производственных мощностей мы все равно варим его по чешской технологии, с использованием дорогого чешского хмеля, выдерживаем в течение 21 дня. Потребители сразу оценили вкус нового пива. Еще вопрос в брендинге. Ведь так называемые русские бренды пятерки транснациональных компаний не совсем русские. Это тактические бренды глобальных производителей для местного рынка. Берется стандартная европейская этикетка, пишутся русские названия, ассоциирующиеся с пивом или просто по месту происхождения, а пиво варится типа евролагер. С этими брендами работают тактически, бьются за долю рынка, снижают себестоимость. Этим брендам по 10-15 лет, реальной истории никакой нет, каждый год новый маркетинг, изменение этикетки, широкий выбор сортов, и еще 10 разных заводов его льют. Код читаешь на этикетке — и не понять, где его сделали. А ведь на каждом заводе разное оборудование, разная вода... В общем, эти бренды ненастоящие, у них нет истории, к ним нет доверия, и лояльности к таким брендам не может быть.

Поэтому нашей задачей было сделать что-то действительно русское, качественное, которое соответствует русским вкусовым пристрастиям. И народ сразу отреагировал на это без всякой рекламы по телевидению. Конечно, мы взяли узнаваемое название. Ресторан «Жигули» существует с 1968 г., его владельцам (один из них — ресторатор Андрей Кобзон) принадлежал товарный знак «Жигули» в категории напитков. Мы

смогли транслировать идею, что наше «Жигули барное» — что-то настоящее, русское, основанное на традициях. Но главное преимущество «Жигули барное» — его вкус, сильно отличающийся от евролагера. К любому бренду у нас долгосрочный подход: нам

важно качество и здоровье наших марок. А вот маркой «Жигулевское» нельзя владеть, и вот итог — ее перелили в ПЭТ и сделали самой дешевой.

— В самом начале вы с большой помпой запускали немецкое лицензионное пиво Oettinger, сейчас про него что-то и не слышно даже.

— Это один из наших лицензионных брендов, и мы, правда, не в восторге от результатов. В 2010-2011 гг. из-за успеха «Жигули барное» мы не справились с производством. Удвоили заводские мощности, но все равно не успевали за спросом. Oettinger от этого пострадало, но мы не сомневаемся, что со временем оно завоеует много лояльных потребителей, потому что пиво высокого качества и продается по справедливой цене. У нас с Oettinger контракт на 40 лет, так что все еще впереди.

— Куда дальше собираетесь продвигаться?

— Мы сейчас вошли в премиум-сегмент с пивом «Хамовники». Это беспрецедентный проект в России, фактически первая по-настоящему премиальная марка пива в России. Все сорта пива «Хамовники» варятся под вкусовые пристрастия настоящих любителей, гурманов. Все стили — «Венское», «Пильзенское», «Мюнхенское», «Пшеничное» — основаны на дореволюционных традициях российского пивоварения, при этом сварены с применением самых современных технологий. С «Хамовниками» мы рассчитываем быть лидером в премиальной нише.

— Сколько у вас пива производится, а сколько безалкогольных напитков?

— На импорт приходится примерно 10%, на безалкогольные напитки тоже 10%. Остальное — на произведенное в России пиво. В прошлом, 2011 году продажи без акциза и НДС составили немногим более \$300 млн, в этом году будет скромный рост — около 10%.

— Сколько на данном этапе вы уже инвестировали в производство?

— Чтобы запуститься, потребовалось около \$250 млн, треть — наши средства, остальные заемные, кредит Сбербанка. С момента запуска на увеличение

мощностей вложили еще около \$100 млн.

— Какие сроки окупаемости закладываете?

— По нашей финансовой модели — 8-10 лет. Если речь идет о создании стоимости, то мы понимаем, что уже сейчас получим в 3-4 раза больше, чем было вложено. Но таких планов нет. Мы собираемся стать № 1 в Москве и работать дальше, зарабатывать деньги.

— У лидеров переизбыток мощностей, закрываются заводы, сокращается персонал. Есть желающие купить вашу компанию?

— Возможно, есть. Ведь мы — растущая, прибыльная компания, работающая в своей нише. Мы развиваемся за счет правильно выбранной стратегии, а не за счет ценового демпинга. Наша продукция мирового уровня, наши бренды имеют все перспективы роста, и не только в России, все это вместе является привлекательным для любого инвестора. К нам время от времени обращаются пивовары, которых нет еще на российском рынке, но мы никаких предложений рассматривать не хотим — нам нравится заниматься любимым делом.

Елизавета Никитина

ВЕДОМОСТИ

Звонок на миллион

Можно ли перевести крупную сумму денег на чужой счет, просто позвонив в банк? Оказывается, можно, и даже в России. Признавая такой сервис весьма рискованным, некоторые им все же пользуются

Данные Национального агентства финансовых исследований свидетельствуют: около 49% российских компаний активно используют интернет-банкинг. А вот распоряжаться средствами компании по телефону, если нет доступа в интернет, как правило, нельзя: крупные сделки нужно заверять электронной цифровой подписью (ЭЦП) или совершать в банке. Но некоторые банки перенимают западный опыт и вводят управление финансами по телефону.

«Банк24.ру», специализирующийся на дистанционном обслуживании компаний, запустил полностью телефонный банкинг в тестовом режиме. Интернет-доступ и личное

присутствие для отправки платежа не требуются, достаточно просто связаться с оператором. Каковы риски такой услуги и способна ли она по надежности сравниться с ЭЦП?

Видимая беспечность

Главное отличие «телефонного банка» от других систем дистанционного обслуживания — для работы не требуется интернет. В любое время с мобильного или городского телефона можно набрать номер сервиса, ввести персональный логин (его выдает интернет-банк) — и сразу после этого можно отдавать оператору банка распоряжения об управлении суммой на счете, рассказывает руководитель проектов «Банк24.ру» Наталья Шорохова. Некоторые российские банки предоставляют похожие сервисы. Но их работа строится в основном на общении клиента с автоответчиком, который выполняет стандартный набор операций. Человеческого общения, необходимого в нестандартных ситуациях (а именно в таких ситуациях клиент часто не может войти в интернет), нет. А «Банк24.ру» совместил общение клиента с оператором и идентификацию по персональному логину, объясняет Шорохова. Клиент может таким образом заблокировать корпоративную карту, переводить средства между своими счетами, узнавать информацию по счету и даже проводить внешние платежи — система не запрашивает никаких паролей и не предусматривает лимитов на суммы платежей: они «устанавливаются клиентом индивидуально, как и в интернет-банке». На данном этапе даже голос звонящего не имеет значения.

Ограничение только одно: на тестовом этапе внешние переводы в «телефонном банке» совершаются только в адрес тех контрагентов, которым клиент уже хотя бы раз переводил платеж через интернет-банк. Еще одна особенность — при совершении операции на мобильный телефон клиента приходит sms-сообщение с кодом подтверждения, который нужно переслать в банк ответным сообщением. Система прошла опытную эксплуатацию и никаких рисков работы с ней нет, уверена Шорохова: «Главное — беречь персональный логин: никуда не записывать его, а просто запомнить».

По завершении теста банк обещает разрешить клиентам платежи по произвольным реквизитам (а не только в адрес уже известных контрагентов), но введет дополнительную идентификацию по голосу звонящего.

О планах запустить аналогичные сервисы «Ведомостям» рассказали сотрудники еще нескольких российских банков, но отказались говорить об этом официально.

Велик ли риск

Такая система управления счетом несет в себе риски, уверены эксперты. «Даже несанкционированная блокировка карты может доставить множество неприятностей, да и многократный перевод между счетами в разной валюте может привести к потерям на комиссии», — констатирует руководитель группы консультантов по безопасности Check Point Software Technologies Антон Разумов. Использование многофакторной аутентификации также не дает 100%-ной защиты, добавляет он: яркое подтверждение тому — прошлогодняя кибератака Eurograbber, когда со счетов корпоративных и частных клиентов европейских банков оказались списаны приличные суммы. Злоумышленники заразили тогда не только компьютеры, но и мобильные телефоны, благодаря чему перехватывали sms с разовыми кодами подтверждения. Так что использовать один лишь телефон крайне небезопасно, делает вывод Разумов.

Такой сервис удобен для компаний, которые регулярно совершают однотипные финансовые операции, считает руководитель направления информбезопасности КРОК Михаил Башлыков. Организация может создать в банке шаблон перевода типовой суммы в адрес избранных контрагентов и каждый месяц перечислять им эти средства — не вручную, а по одному звонку, предлагает он. Тем не менее Башлыков рекомендует разработчикам телефонного банкинга подумать о повышении уровня безопасности — в первую очередь о голосовой идентификации в сочетании с поведенческим скринингом, когда система отслеживает нетипичные для клиента операции и предупреждает об этом оператора. Нужно учитывать множество факторов: тип операции, телефон, с которого клиент звонил, страна, где он находится, время звонка и т. д., объясняет Башлыков. Также можно использовать кодовые фразы, по которым можно понять, например, не под принуждением ли говорит клиент, или стресс-вопросы — к примеру, попросить клиента повторить имя и фамилию, но в обратном порядке (так можно выявить запись голоса на пленку). Опасаться бытовых недоразумений — например, когда у клиента ошип голос и система может его не идентифицировать — эксперт не

рекомендует: во-первых, такие случаи «достаточно редки», а во-вторых, в подобных ситуациях клиенту предлагают просто прислать дополнительное подтверждение sms или электронным письмом.

Подключился из любопытства

«Банк24.ру» запустил тестовый сервис 21 января и ежедневно к нему подключаются 10-15 компаний, рассказывает Шорохова. За две недели подключились почти 200 предприятий, и 140 уже воспользовались «телефонным банком». Больше половины из них совершали переводы между своими счетами, 50 человек совершили повтор платежа, остальные узнавали информацию по карте и счету.

«Я подключился к «телефонному банку» просто из любопытства и сразу отправил через него платеж партнеру», — делится директор логистической компании «Спецтрансавто» Константин Ястребов. Совершать операции по телефону непривычно, признается он, но сервис присылает на e-mail или по sms уведомление о старте работы в «телефонном банке» и опасений пока нет. «При отсутствии подключения к интернету я воспользовался бы этой услугой, — допускает президент МАУКОР Сергей Сульгин. — Правда, первые два-три раза совершил бы простые операции на небольшие суммы».

Но этот оптимизм разделяют не многие. Гендиректор электронной торговой площадки Fabrikant.ru Сергей Габестро считает услугу скорее «маркетинговым ходом, нежели инструментом, который сможет привлечь большое количество клиентов и будет пользоваться массовым спросом». В России традиционно распространено телефонное мошенничество, напоминает исполнительный директор консалтинговой группы «Аспект» Артем Генкин, так что на телефонный банкинг придется «2-3% общего объема операций компаний, и то спустя два-три года».

Екатерина Суворова

ВЕДОМОСТИ

Триллионы из будущего

Акционерам банков не стоит рассчитывать на щедрые дивиденды — за три года банкам предстоит пополнить капитал на 3 трлн руб., считают в ЦБ. Они

**сейчас как раз зарабатывают
около 1 трлн в год**

В ближайшие три года банкам потребуется привлечь в капитал не менее 3 трлн руб., оценивает первый зампред ЦБ Алексей Симановский. «Я исхожу из умеренной динамики роста активов и кредитного портфеля в среднем 15% в год», — добавил он.

В 2012 г. банки увеличили капитал на 16,6% до 6,1 трлн руб., его достаточность (отношение капитала к активам с учетом их риска, минимум 10%) снизилась с 14,7 до 13,7%. ЦБ в этом году повышает оценки риска по операциям с ценными бумагами, а также по ряду операций с физлицами и юрлицами. Это дает примерно 1 процентный пункт давления на достаточность капитала, оценивают в ЦБ.

Прогноз по росту активов выглядит реалистично, но прирост по \$30 млрд в год капитала — достаточно много, говорит аналитик Moody's Евгений Тарзиманов. «Хотя если прибыль банковского сектора сохранится на уровне 1 трлн руб., как в прошлом году, то [самокапитализация] выполняема, но мы ожидаем, что доходность банков снизится из-за роста резервов», — добавляет он.

Ранее Симановский рекомендовал банкам направлять в капитал примерно 85% прибыли, в последние два года банки направляют около 60%. Банки с госучастием на дивиденды отправляют примерно 20%, частные — все по-разному: либо почти все в капитал, либо выплачивают акционеру, сказал Тарзиманов. «Хотя в целом мы видим, что дивиденды сокращаются. Мы полагаем, что банки с этого года вдвое увеличат резервы — с 1% кредитного портфеля до 2%», — говорит Тарзиманов.

Симановский полагает, что за счет прибыли, которая в 2012 г. превысила 1 трлн руб., банки вполне могут покрывать значительную, если не большую часть потребности в капитале: «Капитал российского банковского сектора в 10 трлн руб. к 2016 г. не кажется иллюзией. Понятно, что крупнейшие банки и капитал должны увеличить сообразно своим габаритам — и даже больше».

Президент «ВТБ 24» Михаил Задорнов отметил, что потребность банка в росте капитала связана прежде всего с агрессивностью его политики на рынке: чем быстрее растет кредитный портфель и другие рискованные активы банка, тем больше ему нужно капитала. «Если банк

достаточно прибыльный и собственники сохраняют часть прибыли

в его капитале, то вопрос достаточности капитала автоматически снимается», — сказал он.

России, как любому развивающемуся рынку, присущ аппетит к росту: за последние 10 лет активы банков росли быстрее, чем их капитал. И эта проблема сохранится, думает Тарзиманов. У российских банков сохранится аппетит к риску, поэтому прибыль они предпочитают не в капитал направлять, а в оборот. К примеру, у российских банков в среднем капитал первого уровня (по МСФО) — менее 10%, а у скандинавских банков превышает 15%, рассказывает он.

Несмотря на снижение кредитной активности, банки могут получить необходимую прибыль для пополнения капитала. В 2012 г. рост кредитного портфеля был 19,1% (против 28,2% в 2011 г.), а в этом году будет еще ниже.

Пока российские акционеры предпочитают увеличивать капитал за счет сторонних инвесторов, но из-за введения «Базеля III» придется наращивать именно акционерный капитал, сказал Тарзиманов. «Полагаю, что гонка за увеличением капитала породит новый тренд к IPO, недаром банки начинают говорить о желании провести публичное размещение акций», — говорит он.

Ольга Платонова

**Единым фронтом**

**Владимир Путин назвал
главный вызов для G20**

Противостоять экономическим вызовам нужно вместе, объяснил президент РФ на встрече с министрами финансов и главами центробанков стран "двадцатки", в которой Россия сейчас является председателем.

Согласившись, что худшая часть кризиса позади, он призвал к прозрачной политике по управлению госдолгом и рассказал, как вернуть доверие инвесторов.

"Очевидно, что ситуация в мировой экономике требует от нас ответственных, консолидированных действий", — обратился к собравшимся за "круглым столом" в Кремле Владимир Путин. "Время

локальных, изолированных кризисов осталось позади, — считает он. — Финансовые неурядицы в ряде ведущих мировых экономик сказываются на глобальной экономике. Отгородиться, остаться в стороне от мировых экономических процессов невозможно. Противостоять современным вызовам в одиночку не способна ни одна страна".

Путин выписал рецепт спасения: нужно тесно координировать экономическую политику. Москва видит основную задачу G20 в отладке институтов глобального управления, создании новых инструментов для ликвидации дисбалансов и стимулирования роста.

На пике кризиса "двадцатка" выработала новые принципы финансового регулирования. Начались переговоры по реформе международных финансовых организаций. И сейчас вопрос только в том, сумеет ли G20 быть столь же эффективной в решении долгосрочных задач развития, сможет ли вывести мировую экономику из стагнации и неопределенности, считает президент.

Глава государства уже называл приоритеты российского председательства: разработка мер, стимулирующих экономический рост, создание новых рабочих мест, а также новые темы: финансирование инвестиций и модернизация национальных систем госзаимствований и управления суверенным долгом.

"Наши приоритеты — стимулирование инвестиций, повышение прозрачности и эффективного регулирования", — обозначил еще раз Владимир Путин. Особое место надо отвести содействию занятости, добавил он, напомнив, что в июле по инициативе России состоится встреча министров финансов и труда.

С темой инвестиций связан и другой приоритет — управление госдолгом. В среднем по развитым экономикам долговая нагрузка превышает объем ВВП, и непонятно, как государства будут обслуживать задолженности. Это настораживает инвесторов, страны оказываются в замкнутом круге кризисов, предостерег Путин. Нужна понятная и прозрачная политика по управлению бюджетным дефицитом и госдолгом: только так можно обеспечить доверие инвесторов, пояснил он.

"Мы продолжим реализовывать договоренности по созданию более

справедливой и более устойчивой к рискам финансовой системы", - продолжил глава государства. Он надеется, что "двадцатка" сможет согласовать предложения по новой формуле расчета квот. Пока что, по словам министра финансов РФ Антона Силуанова, договориться не удалось.

Президент пояснил, что выдвинутые Москвой приоритеты являются ключевыми и внутри страны. Он вкратце рассказал, что происходит в отечественной экономике: упомянул "дорожные карты" по улучшению условий для бизнеса и создание мегарегулятора. Кроме того, констатировал один из самых низких в мире уровней госдолга и самую небольшую за 20 лет инфляцию.

"Будем придерживаться крайне взвешенной и ответственной, консервативной политики в вопросах государственных финансов", - заверил Путин. В этом году вступило в силу так называемое бюджетное правило, которое уменьшает зависимость бюджета от нефтяных цен, рассказал он.

Директор-распорядитель МВФ Кристин Лагард первым делом

поблагодарила за гостеприимство. "В этом зале настолько тепло и приятно, насколько холодно может быть в Москве зимой", - улыбнулась она. Лагард подарила еще один комплимент президенту, отметив его "легендарную способность мобилизовать мировое сообщество", которая станет залогом успешности G20.

Глава МВФ отметила неравномерность восстановления мировой экономики: в развитых странах рост недостаточен, а в развивающихся - хороший, и туда идет капитал. Это вызывает напряженность, страны начинают критиковать политики друг друга, посетовала она. Лагард также назвала необоснованными разговоры о валютных войнах. "Мы должны объединяться, действовать единым фронтом", - призвала она.

Представляя министра финансов ФРГ Вольфганга Шойбле, Силуанов заметил, что по многим вопросам позиции двух стран совпадают. "Хорошо бы совпали по поддержке Кипра", - вмешался Путин. "Я бы не сказал, что вопрос о Кипре принесет стабильность", - парировал Шойбле, предложив обсудить его приватно.

"Под вашим руководством G20 даст правильный импульс, чтобы экономика встала на путь устойчивого развития", - снова вторя Лагард, оценил заслуги Путина глава минфина ФРГ.

Владимир Путин согласился с Шойбле: да, есть проблема доверия, и инвесторы "никогда не удовлетворятся дополнительной работой печатных станков", если не увидят условий, которые бы воспрепятствовали кризисным явлениям.

В конце концов, президент признал, что лидеры при принятии решений находятся между необходимостью и возможностью, и попросил продумать меры, которые можно было бы претворить в жизнь и в каждой из стран, и в мировой экономике. Ведь хотя основные политические шаги главы государств и правительств принимают сами, в сфере экономики ни один из них не может не опираться на профессиональное мнение глав минфинов и центробанков, придал вес "финансовой двадцатке" Путин

Кира Латухина

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ВЕДОМОСТИ

Спор за Киргизию

Ходинг «Интер РАО» отказывается продавать 40% «Иркутскэнерго» на условиях правительства

Премьер Дмитрий Медведев подписал распоряжение (см. vedomosti.ru) о продаже «Роснефтегазу» 40% «Иркутскэнерго», принадлежащих «Интер РАО», по цене не ниже рыночной и о направлении средств от сделки на строительство Камбаратинской ГЭС-1 в Киргизии (оценивается в \$2,5 млрд). В пятницу этот пакет на Московской бирже стоил 30,7 млрд, а по ранее утвержденной оценке — 55 млрд руб.

Идея продать «Иркутскэнерго» «Роснефтегазу» принадлежит председателю совета директоров «Роснефтегаза» Игорю Сечину. Куратор ТЭКа вице-премьер Аркадий Дворкович предлагал продать этот пакет в пользу «Русгидро», но теперь утверждает, что в сделке нет сомнений и что она может быть закрыта в первой половине года, как только будет актуализирована оценка 40% «Иркутскэнерго».

Однако «Интер РАО» считает, что распоряжение Медведева не обязывает компанию действовать указанным в нем образом, и планирует направить средства от сделки на строительство по договорам предоставления мощности (ДПМ). Деньги могут закрыть дыру в инвестпрограмме 2013-2015 гг. в 60 млрд руб., надеется сотрудник «Интер РАО». Схема с ДПМ одобрена президентской комиссией по ТЭКу в июле 2012 г., указывает представитель «Интер РАО» Антон Назаров.

Но в пояснительной записке к распоряжению Медведева сказано, что оно подготовлено во исполнение поручения той же президентской комиссии. В протоколе заседания комиссии (копия есть у «Ведомостей») одобрена в целом предложенная «Интер РАО» схема

финансирования инвестпрограммы за счет продажи 40% «Иркутскэнерго» — включая проект в Киргизии.

«Интер РАО» всегда рассматривала ДПМ как приоритет, а часть оставшихся средств можно было бы направить и на Камбаратинскую ГЭС-1, говорит Назаров, но, если все деньги потратить на Киргизию, это негативно отразится на стоимости и капитализации компании. По межправсоглашению российское правительство должно привлечь финансирование, а «Интер РАО» — организатор строительства и оператор экспортных поставок.

Заявление, что правительственное распоряжение противоречит решению президентской комиссии, не соответствует действительности, передал министр энергетики Александр Новак: дефицит источников финансирования инвестпрограммы «Интер РАО» на территории России не подтвержден, компания сама отмечала экономическую целесообразность проекта в Киргизии и указывала на средства от продажи «Иркутскэнерго» как на источник его реализации.

Если в распоряжении написано, что деньги должны идти в Киргизию, то на другие цели они не могут использоваться, говорит сотрудник Росимущества (оно владеет примерно 14% «Интер РАО»): правительство выдаст директиву представителям в совете директоров компании.

Директиву вырабатывает правительство, но в администрации президента есть комиссия по ТЭКу, которую курирует советник президента Антон Устинов (в 2008-2012 гг. работал с Сечиным в аппарате правительства), такого рода вопросы не могут пройти мимо этой комиссии, сказал пресс-секретарь президента Дмитрий Песков, но какова позиция администрации, сказать не смог. Представитель «Роснефтегаза» не ответил на запрос, представитель Дворковича отказался от комментариев.

Тимофей Дзядко

ВЕДОМОСТИ

Кто владеет СУЭКом

После ухода Сергея Попова из компании доля ее гендиректора Владимира Рашевского выросла до 7,8%, владельцем 1,4% акций стал директор Мартин Андерссон

После выхода Попова из капитала SUEK plc (владеет 87,9% СУЭК по состоянию на 31 декабря 2012 г.) свою долю в компании увеличил гендиректор Владимир Рашевский до 7,8%, еще 1,4% получил член совета директоров Мартин Андерссон. Мажоритарной долей в SUEK по-прежнему владеет Андрей Мельниченко — 90,8%. Об этом

«Ведомостям» рассказали один из членов совета директоров, топ-менеджер и подтвердил представитель пресс-службы СУЭК. От дальнейших комментариев он отказался. Суммы, по которой Андерссон купил, а Рашевский увеличил свою долю в капитале компании, не разглашаются.

Было известно, что Рашевский владел 2,7% в SUEK — об этом говорилось в раскрытии от 2010 г., когда СУЭК (головная SUEK была образована позже) рассматривала возможность проведения IPO. А вот о доле Андерссона до последнего времени ничего не было известно.

Рашевский работает с Мельниченко с 2000 г. — тогда он перешел из Автобанка в «МДМ банк», в 2001 г. стал председателем правления. В СУЭК Рашевский перешел в 2004 г., заняв пост президента, а в конце 2004 г. стал ее генеральным директором. В рейтинге самых дорогих гендиректоров, по версии Forbes, Рашевский занял 19-е место — издание оценило его компенсацию в \$5 млн.

Андерссон — уроженец Швеции, работал консультантом в отделе слияний и поглощений компании Booz Allen Hamilton, затем стал председателем совета директоров банка Brunswick UBS Warburg. В

1992-1993 гг. был советником комитета по приватизации при правительстве России. Андерссон впервые был избран в совет директоров СУЭК

в декабре 2006 г.

Исходя из оценки аналитика «Инвесткафе» Андрея Шенка, сумма сделки по увеличению Рашевским своей доли в SUEK могла составить \$367 млн, а приобретение пакета Андерссоном — \$100 млн. «Учитывая предполагаемую выручку СУЭК за 2012 г. — 178,81 млрд руб., EBITDA на уровне 44,9 млрд руб. и чистую прибыль в 17,4 млрд руб., стоимость компании можно оценить в \$8,2 млрд с учетом рыночных мультипликаторов и отраслевого дивиденда -15%», — объясняет Шенк.

Раздел СУЭК между Поповым и Мельниченко продолжился два года. В 2011 г. стороны объявили о продаже Поповым части доли в компании, предприниматель объяснил это желанием сосредоточиться на развитии «МДМ банка», долю в котором Мельниченко отдал Попову в декабре 2006 г.

Бизнесмены работали вместе с 2003 г., тогда Мельниченко продал Попову половину созданной им финансовой группы МДМ. За три года им вместе удалось построить промышленную группу, в которую вошли СУЭК, «Еврохим» и Трубная металлургическая компания (ТМК), которую они продали Дмитрию Пумпянскому в 2006 г.

В начале февраля из SUEK полностью вышла компания STI (бенефициаром которой является Попов), продав структурам Мельниченко (West Line PTC) 16,8% акций. Сумма сделки не разглашалась, но могла составить исходя из оценки Шенка \$1,2 млрд. Согласно данным СПАРК, после завершения сделки структура СУЭК выглядела следующим образом: SUEK владела 87,9% компании, у SUEK Investments Limited находилось 2,26%, еще 0,00000039% компании владело ЗАО «Красноярская». Оставшиеся 9,84% уставного капитала в виде казначейских акций были под контролем у самой СУЭК. Согласно данным раскрытия компании от 7 февраля 2013 г., «Красноярская» вышла из капитала СУЭК.

Виталий Петлевый

Александра Терентьева

Галина Камнева

ВЕДОМОСТИ

Химия без барьеров

Российские химники просят Минэкономразвития подействовать в отмене пошлин, введенных на их продукцию другими странами

Российский союз химиков направил в Минэкономразвития перечень пошлин и мер, которые, по его мнению, необходимо отменить (копия письма от 29 октября 2012 г. есть у «Ведомостей»), так как они не соответствуют правилам ВТО. Некоторые из основных производителей продукции уже откликнулись и готовы сотрудничать, рассказала пресс-секретарь союза Дарья Ярцева. «Такое письмо мы получили. Сейчас мы работаем и смотрим, каким образом можем им помочь в рамках ВТО», — говорит директор департамента торговых переговоров Минэкономразвития Максим Медведков. Работа займет еще два-три месяца, поясняет он.

Союз химиков предлагает инициировать отмену нескольких мер: пошлин на полимеры, каучуки и удобрения

Одна из самых важных, говорится в письме, — отмена китайской пошлины на каучук. Для «Воронежсинтезкаучука» она сейчас составляет 4,02%, для «Тольяттикаучука» — 6,81% (оба предприятия входят в «Сибурхолдинг»), для «Каучука» — 14%, для «Омскакаучука» (входит в группу «Титан») — 23%, для остальных российских компаний — 38%. Ранее для структур «Сибура» действовала такая же пошлина, как и для всех остальных, но в 2008 г. холдингу удалось добиться ее снижения. По данным Союза химиков, производство синтетических каучуков в России в 2012 г. осталось на уровне 2011 г. — 1,2 млн т, а экспорт снизился на 7,4% до 783 000 т. Китай сохраняет эти ставки для поддержания комфортных цен на сырье для собственной шинной промышленности, говорит руководитель информационно-аналитического центра Rures.ru Андрей Костин. Получить комментарии группы «Титан» не удалось. «Сибур» поддерживает любые инициативы, направленные на поддержку потенциала российской нефтехимии, сказал лишь представитель холдинга.

В Бразилии и Аргентине с 2010 г. действуют пошлины на импорт диаммонийфосфата с низким содержанием мышьяка (до 6%). Эти пошлины делают продукцию российских производителей неконкурентоспособной по сравнению с американской, объясняет представитель «Фосагро» (крупнейший производитель фосфатных удобрений в России). С 2014 г. планируется увеличение импортной пошлины на российские удобрения в страны ЕС с 3 до 6,5%, рассказывает представитель «Фосагро». Он удивлен, что эти барьеры не распространяются на продукцию из Марокко и Туниса. Снятие ограничений могло бы улучшить экономику поставок и увеличило бы продажи российских производителей в странах Латинской Америки и Европы, считает он.

Теперь правительству нужно оценить, действительно ли эти меры противоречат правилам ВТО, говорит партнер «Пепеляев групп» Галина Баландина. После оно может начать переговоры с правительствами стран о приведении мер в соответствие с правилами организации, продолжает она. А если это не принесет результата, то Россия может обратиться в орган по урегулированию споров при ВТО, который проведет свое расследование, говорит Баландина. Успех будет зависеть от настойчивости Минэкономразвития, считает управляющий партнер «Муранов, Черняков и партнеры» Александр Муранов. Обсуждение на международном уровне может занять месяцы или даже годы, предупреждает он.

Виктория Андреева

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА

Вот такая гидра

У энергетиков украли миллиард рублей

Сотрудники Главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции МВД России выявили масштабные хищения в сфере электроэнергетического комплекса.

Пресс-центр МВД России сообщил, что начиная с 2009 года полиция проводила проверку деятельности ОАО «РусГидро» на предмет целевого расходования средств ремонтных фондов и инвестиционных ресурсов общества. И обнаружила фиктивные субподрядные договора,

заклученные генеральными подрядчиками, привлекавшимися для реконструкции и ремонта объектов гидроэнергетики. Цель таких "соглашений" - хищение денежных средств ОАО "РусГидро".

Кроме того, полицейские вскрыли и схему хищения денег, выделенных на финансирование строительства Загорской ГАЭС-2. Для этого мошенники применили испытанный метод - использовали реквизиты фирм-"однодневок".

Сыщики установили, что при строительстве объектов гидроаккумулирующей электростанции генеральным подрядчиком ОАО "Гидрострой" для выполнения строительных работ заключались фиктивные субподрядные договора с подконтрольными организациями. Затем деньги, поступающие на их расчетные счета, обналичивались и похищались. Предварительная сумма ущерба - около 1 миллиарда рублей.

Кстати, МВД России неоднократно обращалось в ОАО "РусГидро" для получения необходимых финансовых хозяйственных документов. Более того, руководству компании предлагалось выступить в качестве потерпевшей стороны. Странно, но почему-то никакого ответа не последовало, а требуемая документация не представлялась. Может быть, руководство считает себя не очень пострадавшим?

Сейчас полиция продолжает мероприятия, направленные на выявление, пресечение и документирование преступлений экономической направленности в электроэнергетическом комплексе.

Михаил Фалалеев

РБК daily

Медведев отписал «Роснефтегазу» госдолю в «Иркутскэнерго»

40-процентная госдоля в «Иркутскэнерго» должна быть продана «Роснефтегазу», решил в правительстве. Нынешний

держатель пакета, государственная «Интер РАО», принципиально не возражает против продажи этого актива, но настаивает на праве распоряжаться вырученными средствами по собственному усмотрению.

Премьер-министр Дмитрий Медведев подписал распоряжение о продаже принадлежащих «Интер РАО» акций «Иркутскэнерго» (40,007%) «Роснефтегазу» «по цене не ниже рыночной, определенной на основании отчета независимого оценщика». Источник Reuters информирует, что речь идет о сумме 55 млрд руб. Во столько же этот пакет оценивала сама компания, рассказывали ранее РБК daily в «Интер РАО». Сделка может быть завершена в первом полугодии, сообщил вице-премьер Аркадий Дворкович. В «Интер РАО» заявили, что распоряжение правительства предусматривает согласование сделки на определенных условиях, но вовсе не обязывает компанию продавать актив. Решение о сделке компания будет принимать, руководствуясь «созданием дополнительной стоимости для своих акционеров, в том числе государства в лице Росимущества и госкомпаний».

Как указано в правительственном распоряжении, вырученные средства «Интер РАО» должна будет направить на финансирование проекта по строительству Камбаратинской ГЭС-1 в Киргизии. «Интер РАО» возражает, объясняя это тем, что строительство киргизской ГЭС негативно отразится на капитализации компании. Источник РБК daily, близкий к компании, говорит, что строительство станции в Киргизии экономически не очень выгодно для «Интер РАО». «Это политический проект, и если основной собственник хочет его реализовывать, то логичнее было бы использовать на эти цели бюджетные средства», — отметил собеседник.

«Интер РАО» предлагает направить средства от продажи доли в «Иркутскэнерго» на проекты по строительству новых энергообъектов в рамках своих инвестиционных обязательств по договорам о предоставлении мощности. «Данные проекты обеспечены приемлемой

доходностью и создают стоимость для наших акционеров», — подчеркнула представитель компании. Как отмечает аналитик ФК «Открытие» Сергей Бейден, нежелание «Интер РАО» строить станцию в Киргизии объяснимо, ведь дефицит ее инвестпрограммы и так составляет 30 млрд руб., который планировалось ликвидировать за счет продажи пакета «Иркутскэнерго».

Менеджмент «Интер РАО» не может не подчиниться решению контролирующего акционера (государства), говорит РБК daily источник в отрасли. Поэтому своим заявлением компания только пытается обозначить свою позицию. При этом в свое время уже выходило постановление правительства, согласно которому пакет «Иркутскэнерго» должен быть передан государственной «РусГидро». Но потом, после заседания президентской комиссии по ТЭК 10 июля 2012 года, сделке был дан задний ход.

И вот тут до конца будет сохраняться интрига, как будут развиваться события. Все дело в противостоянии вице-премьера Аркадия Дворковича и председателя совета директоров «Роснефтегаза», главы «Роснефти» Игоря Сечина, знает другой собеседник РБК daily. Именно г-н Дворкович, поддерживающий Олега Дерипаску (его структурам принадлежит контрольный пакет «Иркутскэнерго»), стоял за решением передать госпакет энергокомпании в «РусГидро». Предполагалось, что затем «РусГидро» обменяет этот актив на 25% акций «Евросибэнерго» г-на Дерипаски. Это не понравилось Игорю Сечину, который убедил президента Владимира Путина передать долю иркутской генерации в «Роснефтегаз».

Как утверждает источник РБК daily в отрасли, если продажа доли в «Иркутскэнерго» «Роснефтегазу» все же состоится, то Игорь Сечин уже точно не допустит дальнейшей передачи этого актива в «Евросибэнерго». Таким образом, планы Олега Дерипаски заполучить полный контроль над сбытовой и ценовой политикой иркутской энергокомпании рискуют остаться нереализованными.

Галина Старинская, Елена Шестерина

РЕГУЛИРОВАНИЕ

ВЕДОМОСТИ

Налоги в обмен на инвестиции

С инвесторами, вкладывающимися в инфраструктуру, правительство намерено расплачиваться налогами от проектов

Правительство завершает подготовку изменений в нормативную базу, чтобы запустить новую модель финансирования инфраструктурных объектов — TIF (Tax Increment Financing), заявил на Красноярском экономическом форуме премьер Дмитрий Медведев. Затраты частного инвестора, вложившегося в инфраструктуру, будут компенсированы за счет налогов, полученных благодаря новым проектам, разъяснил он.

Инфраструктурные проекты требуют огромных инвестиций и только бюджетными деньгами не обойтись, объяснил премьер. За три года в России должно быть реализовано 48 крупных инфраструктурных проектов стоимостью 9,6 трлн руб., говорилось в докладе замминистра экономического развития Сергея Белякова, который был направлен в правительство в сентябре 2012 г. С 2013 по 2030 г. Россия потратит на инфраструктуру \$1,5 трлн, подсчитывали специалисты McKinsey Global Institute и экспертной группы McKinsey по инфраструктуре

Сейчас готовятся проекты поправок в постановление о формировании инвестфонда и в закон «О концессионных соглашениях», но когда работа будет завершена, неизвестно, прокомментировал чиновник Минэкономразвития.

Введение TIF в России больше других лоббировал Внешэкономбанк. Он подготовил всю нормативную документацию еще в 2011 г. Но долгое время введение этого механизма не находило поддержки в правительстве, поэтому, когда Медведев упомянул TIF, председатель ВЭБа Владимир Дмитриев не стал скрывать радости. «TIF даст комплексное развитие территориям. <...> Если вкалывать,

все у нас получится», — улыбаясь, говорил он.

Схема такая: частные инвесторы строят объекты на кредитные деньги госкорпорации, а кредит обслуживается и погашается бюджетом — через инвестфонд (он также принимает решение о поддержке, заключает соглашение, осуществляет мониторинг) — за счет дополнительных налоговых поступлений от проекта. Медведев допустил использование инвестфонда.

Инвестфонд был образован в 2006 г. как институт развития инфраструктуры. Сначала он получал существенные средства из федерального бюджета, но в кризис 2008 г. финансирование затормозилось — он стал вкладывать только в небольшие региональные проекты. С момента образования фонд получил из бюджета 336,6 млрд руб., в 2012 г. — только 37,9 млрд руб.

Если система TIF будет сформирована на базе инвестфонда, то Минэкономразвития не удастся воплотить другую идею — создать фонд развития, и тоже на базе инвестфонда, рассуждает чиновник аппарата правительства. При этом министр экономического развития Андрей Белоусов предложил правительству наполнить инвестфонд из федерального бюджета, снизив нормативную величину резервного фонда с 7 до 5% ВВП.

В правительстве обострилась конкуренция за инвестфонд, комментирует федеральный чиновник: сейчас его курирует Минрегион, а если Белоусов создаст фонд развития, то контроль за ним он оставит за собой. У TIF шансов на победу гораздо больше, считает собеседник «Ведомостей»: Медведев вряд ли захочет так быстро менять бюджетное правило, к тому же он склонен поддержать своего ставленника — Игоря Слюняева.

В мире при использовании TIF расходы инвестора могут компенсироваться за счет налогов не только от его проекта, но и от смежных с ним, рассказывает партнер Ernst & Young Александр Ерофеев, например от строящейся вдоль дороги недвижимости. Одна из главных трудностей — подсчет будущих доходов бюджета, отмечает он. TIF не панацея, но чем больше появится инструментов предоставления длинных дешевых

денег — тем лучше, заключает Ерофеев.

Евгения Письменная

ВЕДОМОСТИ

Рунет не будет анонимным

Интернет- и хостинг-провайдерам могут вменить в обязанность раскрывать личность пользователей, подозреваемых в преступлении. Такой закон готовится в Думе

Зампред Госдумы Сергей Железняк рассказал «Ведомостям», что работает над законопроектом, позволяющим в случае совершения уголовного преступления с использованием интернета устанавливать личность подозреваемого пользователя, прикрывающегося анонимностью. По его словам, речь идет о том, чтобы обязать операторов связи и хостинг-провайдеров выдавать правоохранительным органам всю информацию об интересующем их пользователе, зарегистрированном на их сервере. Все цивилизованные ресурсы имеют системы верификации пользователя, утверждает Железняк, и, пока человек не совершил преступления, он может сам выбирать уровень приватности в сети, но, если он под подозрением, анонимность не должна быть препятствием для установления вины и привлечения к ответственности.

Чтобы мотивировать операторов и хостинг-провайдеров сотрудничать со следствием, депутат предлагает перенести ответственность за совершенное преступление на компании, отказывающиеся предоставить данные о пользователе. Если речь идет о сложных преступлениях с использованием ботнетов, то интернет-компаниям будут лишь технически помогать правоохранительным органам расследовать их, продолжает он, но о полной деанонимизации рунета речи нет. Законопроект будет готов к лету.

Операторы и хостеры и сейчас обязаны предоставлять информацию силовикам. На основании судебного решения мы предоставляем

госорганам всю информацию, запрашиваемую госорганами, говорит представительница «Вымпелкома» Анна Айбашева: это касается и идентификации абонента по номеру или IP, и сведений о соединениях, трафике, платежах и т. п.

Законодательство уже обязывает операторов предоставлять в полном объеме доступную им информацию по запросу следственных органов, а в ряде случаев — по решению суда, сказала представительница МТС Валерия Кузьменко, но идентифицировать пользователя по его регистрациям на разных интернет-ресурсах или фиксировать его действия в сети оператор не имеет технической возможности.

Возможностей для взаимодействия правоохранительных органов, провайдеров и площадок и сейчас более чем достаточно, убеждена аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций (РАЭК, объединяет более 100 компаний рунета) Ирина Левова. Операторы раскрывают по запросу любые необходимые для расследования данные и предоставляют спецслужбам доступ к трафику (в соответствии с требованиями системы оперативно-розыскных мероприятий — СОРМ), напоминает она; владельцы веб-ресурсов и хостинг-провайдеры тоже выдают им информацию при наличии достаточных оснований. Уже сейчас закон «О связи» обязывает операторов связи предоставлять всю информацию о пользователе для обеспечения оперативно-следственных действий, а Кодекс об административных правонарушениях предусматривает их ответственность за это, подчеркивает она. Левова считает, что правильно было бы и дальше использовать возможности действующего законодательства, вместо того чтобы навязывать интернет-провайдерам и интернет-ресурсам не свойственные им полномочия правоохранительных органов по выслеживанию преступников, возлагать на них связанные с этим затраты и устанавливать ответственность за нежелание и невозможность исполнять не свойственную им функцию.

В действующем законодательстве существуют механизмы установления личности пользователя и у правоохранительных органов есть ресурсы и возможности это сделать, говорит представительница «Яндекса» Татьяна Комарова, поэтому не очень понятно, что именно предполагается изменить, если речь не идет о полной

деанонимизации, а ее реализацию довольно сложно представить, если учесть особенности взаимодействия в интернете, технические возможности его использования и принципы работы сети во всем цивилизованном мире. Если на провайдеров возложить дополнительные обязанности по полной идентификации пользователей и их действий в сети, а также дополнительную ответственность, то это может существенно изменить интернет-среду, ограничить возможности ее использования обычными пользователями, создать препятствия для интернет-бизнеса в России, резюмирует Комарова.

Анастасия Голицына

ВЕДОМОСТИ

Стандарт для томографа

Для производства медицинских изделий — от шприцев и бинтов до томографов — скоро может не понадобиться лицензия. Минпромторг предлагает производителям перейти на единые стандарты качества и стать членами саморегулируемой организации

Минпромторг предлагает отказаться от лицензирования производства медицинских изделий — т. е. любых инструментов, аппаратов, приборов, оборудования, материалов и проч., применяемых в медицине. Альтернативой должно стать внедрение стандарта ISO 13485 и создание саморегулируемых организаций. Предложение изложено в законопроекте «Об обращении медицинских изделий», разработанном Минпромторгом и опубликованном на сайте Минэкономразвития для публичного обсуждения.

Стандарт ISO 13485 определяет требования к системе менеджмента качества, которые применяются при проектировании, разработке, монтаже и обслуживании медизделий, указано в пояснительной записке к законопроекту. Этот стандарт в том числе описывает требования к компании и ее руководству. Так, компания должна управлять документацией, поддерживать инфраструктуру в рабочем состоянии, руководство — анализировать систему качества менеджмента, анализируя результаты проверок и поддерживая

обратную связь с потребителями. Сейчас соблюдение этого стандарта необязательно, говорится в пояснительной записке: обязательное его внедрение вводится для гармонизации с международными правилами. Соответствие стандарту ISO 13485 — это «переход от изобретательства к серьезному промышленному производству», уверен гендиректор производителя медизделий «Электрон» Александр Элинсон (комментарии он передал через представителя). Это отраслевой GMP (good manufacturing practice, международные стандарты качества для фармацевтических производителей. — «Ведомости») для медицинских изделий, принятый во всем мире, говорит исполнительный директор отраслевой ассоциации IMEDA Александра Третьякова (комментарии она передала через представителя). Внедрение его в России — первый шаг в признании роли отраслевых стандартов в медико-технологической отрасли, отмечает эксперт. Переход на единый стандарт повысит уровень российских предприятий, качество производимой продукции и экспортный потенциал, считает Элинсон. Получение сертификата, по его словам, может стоить от 6000–8000 евро до нескольких сотен тысяч евро в зависимости от объема работ.

С отменой лицензирования СРО возьмет на себя часть работы по контролю за участниками рынка, полагает Элинсон. Получение лицензии занимает от двух месяцев, столько же занимает согласование любых изменений. Третьякова называет такое решение неоднозначным: отрасль, объясняет она, очень фрагментированна, ее участники фактически не пересекаются, работая в разных сегментах рынка, поэтому пока трудно представить, как можно объединяться и компетентно судить о способности того или иного производителя отвечать за качество своих изделий в такой «разношерстной» ситуации. Тем более непонятно, зачем нужен механизм СРО при наличии обязательного стандарта, заключает эксперт. Закон вступает в силу через год с момента его опубликования, но стандарты станут обязательными через два, указано в документе. Этого времени достаточно, считает Минпромторг и соглашается Третьякова. Переход возможно осуществить за год, говорит Элинсон («Электрон» работает в соответствии со стандартом семь лет).

Мария Дранишникова

Коммерсантъ**Уценка ценностей****Сотрудники ЦБ перепроверяют банковские залогов**

Проблема недостоверной оценки банковских непрофильных активов потребовала от Банка России нестандартных кадровых решений. ЦБ готовится взять в штат профессиональных оценщиков, чтобы они проверили достоверность отражения банками стоимости залогов по кредитам. Риски неверной оценки этого имущества огромны — по текущим данным, только недвижимости у банков в залоге на 22 трлн руб., а это — треть ВВП.

О намерениях Центробанка привлечь к надзору за банками профессиональных оценщиков в конце прошлой недели на закрытой встрече руководства Банка России с банкирами рассказал глава департамента банковского надзора ЦБ Алексей Плякин. Из его выступления следовало, что речь идет о найме профессионалов в области оценки в штат ЦБ, рассказали "Ъ" несколько участников этой встречи. Цель таких действий — борьба с завышением банками стоимости непрофильных активов (как заложенных по кредитам, так и уже перешедших на баланс банков по непогашенным ссудам).

Масштаб переоценки банками качества своих непрофильных активов в ЦБ не раскрывают. На 1 января 2013 года стоимость недвижимого имущества (а именно оно составляет основную часть непрофильных активов банков) в залоге у банков составляла 22,2 трлн руб. Данных, в какой степени и у скольких игроков эта оценка завышена, господин Плякин не привел. Но, как признают сами участники рынка, недостоверных отчетов об оценке очень много. "Некоторые недобросовестные оценщики даже не выезжают по месту нахождения недвижимости, составляя отчет по фотографиям, которые к объекту оценки не относятся", — говорит независимый оценщик Российского общества оценщиков Елена Сорокожердева. Похожая ситуация, в частности, существовала до санации в Банке Москвы. Согласно исследованию качества ряда его инвестиционных активов, проведенному компанией Deloitte, в кредитных досье зачастую отсутствовали документы, подтверждающие мониторинг предмета залога.

Получить комментарии Алексея Плякина не удалось, но несколько источников "Ъ", близких к ЦБ, пояснили, зачем регулятору свои штатные оценщики. "Надзор и сейчас может заметить, что оценка заложенной по кредиту недвижимости в заключении оценщика, которое имеется у банка, в разы завышена. Вопрос в том, как эту фиктивную оценку грамотно развенчать, чтобы заставить банк признать реальные риски и сформировать дополнительные резервы, — говорит один из собеседников "Ъ". — Этого не сделать без четкой, аргументированной позиции в пользу несостоятельности такой оценки, выраженной с использованием профессиональной терминологии. Для этого и нужны профессиональные оценщики".

Есть много способов выявить и доказать недостоверность оценки, говорят оценщики. "Профессиональный оценщик может, например, посмотреть, как в отчете представлены доходы от владения той или иной недвижимостью, и если они не соответствуют среднерыночным, то есть основания для сомнений в достоверности такого отчета", — рассуждает руководитель департамента оценки Knight Frank Ольга Кочетова.

Усиление надзора за оценкой непрофильных активов не обязательно коснется крупнейших игроков банковского рынка, лидирующих по объему залогов по кредитам. По данным отчетностей банков, это Сбербанк (7,7 трлн руб.), Россельхозбанк (1,4 трлн руб.) и Газпромбанк (834 млрд руб.). В пятерку лидеров входят также ВТБ (738 млрд руб.) и Альфа-банк (689 млрд руб.). "У крупных банков, как правило, по корпоративной недвижимости есть несколько заключений международных оценщиков, к которым вопросов возникнуть не должно", — говорит зампред правления Нордеа-банка Михаил Поляков. "При оценке количества недвижимости на балансах особое внимание следует обращать на счет "Внеоборотные запасы", куда, как правило, относится вся недвижимость, полученная банком по отступным и в отношении дальнейшей судьбы которой банк еще не принял никакого решения", — поясняет главный бухгалтер Юникредит-банка Ольга Гончарова. По данным отчетности банков, лидерами по остаткам на этом счете являются банк "Возрождение" (3,9 млрд руб.), Сбербанк и Росинтербанк (по 2,7 млрд руб.), ВТБ 24 (2,3 млрд руб.) и Центробанк (2,2 млрд руб.). Всего объем непрофильных активов,

полученных банками по отступному, в ЦБ ранее оценивали примерно в 2 трлн руб. Основания для беспокойства у регулятора есть: ярким примером того, к чему может привести завышенная оценка залогов, является АМТ-банк, расхождение между реальной стоимостью имущества и неисполненными обязательствами которого превышает 20 млрд руб.

Эксперты не исключают, что достичь компромисса по части справедливой оценки залогов банкирам и ЦБ будет непросто. "Оценка недвижимости более субъективна, чем, например, оценка пакета ценных бумаг, стоимость которых несложно проверить по котировкам", — говорит Михаил Поляков. По его словам, многое может зависеть даже от того, с каким весом разные оценщики учитывают различные критерии в заключениях по одному и тому же объекту. "Всем было бы спокойнее, если бы вместе с этим нововведением был установлен предел допустимых отклонений в оценках", — добавляет руководитель казначейства Бинбанка Рауль Кумар.

В том случае если штатные оценщики не помогут ЦБ исправить ситуацию, регулятор, по сведениям "Ъ", не исключает ограничения круга оценщиков теми, чьим отчетам доверяет.

Ольга Шестопа, Светлана Дементьева, Дмитрий Ладыгин

Коммерсантъ**Hermitage Capital****ввели в дело об акциях "Газпрома"****МВД проверяет законность покупки ценных бумаг**

Как стало известно "Ъ", следственный департамент МВД расследует новое уголовное дело, в котором фигурирует фонд Hermitage Capital, о незаконном приобретении акций "Газпрома". В рамках дела полиция потребовала от московского отделения банка HSBC, учредителя фонда, предоставить сведения о компаниях, принадлежащих Hermitage Capital, которые открывали у него счета. В случае отказа полиция намерена провести выемки и обыски.

О новом уголовном деле, в котором фигурирует фонд, стало известно после того, как следователь Гарен Сунгоркин обратился в банк

HSBC с требованием предоставить данные о компаниях фонда Hermitage Capital, которые имели счета в этом банке. В документе говорится, что следственный департамент МВД интересуется банковские документы по восьми компаниям за период начиная с 1996 года, включая расширенные банковские выписки по всем операциям. В случае отказа предоставить следствию необходимые документы, отмечается в запросе, они могут быть принудительно изъяты в ходе выемки или обыска, "в том числе с привлечением сотрудников спецподразделений". Отметим, что банк является учредителем фонда Hermitage Capital.

В МВД "Ъ" сообщили, что дело было возбуждено 24 января этого года, но отказались от каких-либо комментариев.

Между тем, по данным "Ъ", следствие проверяет законность покупки инвестфондом нескольких миллионов акций "Газпрома", совершенной, как считают правоохранители, во время действия запрета на покупку этих ценных бумаг иностранцами (запрет был отменен в 2005 году). По версии следствия, в обход этого запрета фонд Hermitage Capital стал владельцем примерно 7% акций газового монополиста. Как считает следствие, для скупки ценных бумаг использовались незаконные налоговые схемы, которые якобы разрабатывал аудитор Сергей Магнитский, нанятый фондом. Схема скупки акций предусматривала использование офшорных компаний за рубежом, а средства на приобретение, считает следствие, были получены и за счет внутрироссийских налоговых льгот, в частности преференций, которые в то время предоставлялись в Калмыкии, где были зарегистрированы ООО "Камя", ООО "Байкал Стерлинг инвестментс", ООО "Лори", ООО "Империя" и ООО "Экскалibur". Эта схема, как не раз рассказывал "Ъ", стала причиной для уголовного преследования главы фонда Уильяма Браудера, который выступал в ряде случаев гендиректором компаний, через которые велась скупка акций. Его обвинили в неуплате налогов на сумму 500 млн руб. Дело в отношении господина Браудера, а также Сергея Магнитского рассматривается в суде.

Получить комментарий в банке HSBC "Ъ" не удалось.

В свою очередь, в фонде Hermitage Capital отметили, что, хотя в полицейском требовании перечислены несколько

юридических лиц, однако "информации о том, какое отношение их деятельность имеет к обстоятельствам расследуемого уголовного дела, в запросе не содержится". Поэтому в фонде считают, что запрос полиции противоречит российскому законодательству. В частности, в фонде сослались на определение Конституционного суда РФ N10-О от 19 января 2005 года, согласно которому выемка документов, содержащих информацию о вкладах и счетах в банках, осуществляемая в рамках следственных действий, допустима в том случае, "если эта информация имеет непосредственное отношение к обстоятельствам конкретного уголовного дела". Кроме того, согласно тому же определению КС, следователь "не вправе запрашивать информацию о счетах и вкладах", если подобная информация не связана "с необходимостью установления обстоятельств, значимых для расследования по конкретному уголовному делу, а кредитные организации, в свою очередь, не обязаны в этих случаях передавать органам следствия соответствующую информацию".

В МВД считают эти доводы неубедительными и направленными на сокрытие следов возможного преступления.

Владислав Трифонов

Коммерсантъ®

Пенсионную формулу раздробили на части

Минтруд начал обсуждение ключевого компонента пенсионной реформы

Минтруд представил подходы к пенсионной формуле, которая должна заменить нынешнюю "иностранную". Изложенные параметры — необходимые 35 лет стажа для получения полной трудовой пенсии, как ориентир — 40% от взносооблагаемого заработка, минимальный стаж 15 лет вместо нынешних 5 лет — уже прописаны в Стратегии развития пенсионной системы до 2030 года. Однако, чтобы сбалансировать систему, Минтруд предлагает в новой формуле базовую часть пенсии финансировать напрямую из федерального бюджета, а накопительную — вовсе вывести за пределы формулы.

В пятницу на Красноярском экономическом форуме заместитель главы Минтруда Андрей Пудов представил основные параметры разрабатываемой министерством пенсионной формулы в рамках проходящей пенсионной реформы. Новая формула должна стать "понятной гражданину и позволять легко подсчитать размер будущей пенсии" в отличие от нынешней, которая содержит "идеологический подвох, заключающийся в том, что в распределительной модели, в страховой части, есть элемент, который не выполняет функцию накопительного компонента, но как таковой продекларирован". Таким образом, действующая формула, по словам замминистра, не только инородна солидарной пенсионной системе, но и чрезвычайно сложна при расчетах пенсии — справиться с ней могут только специалисты при помощи специальных IT-программ.

Господин Пудов еще раз огласил основные параметры формулы, уже прописанной в утвержденной в конце декабря Стратегии развития пенсионной системы РФ до 2030 года. Во-первых, для "вхождения в систему" предполагается увеличить легальный минимальный стаж, который дает право на получение трудовой пенсии по старости, с нынешних 5 лет до 15 лет. Для того чтобы получать так называемую полную трудовую пенсию — 40% от заработка, с которого платятся страховые взносы (47,3 тыс. руб. в месяц в 2013 году), необходимо проработать 35 лет. Стаж сверх этого периода будет увеличивать размер пенсии — впрочем, насколько именно, господин Пудов затруднился ответить, сославшись на то, что механизмы стимулирования более позднего выхода граждан на пенсию сейчас обсуждаются.

Минтруд в Красноярске впервые публично огласил главное новшество пенсионной формулы — из нее, по сути, предлагается исключить накопительный компонент, а также базовую часть пенсии, которая станет неким пособием от бедности с отдельным источником финансирования. Как пояснил господин Пудов, накопительный элемент инороден солидарной системе и будет регулироваться отдельными законами — часть из них уже внесена в Госдуму (о сохранности средств пенсионных накоплений, о расширении состава финансовых институтов и создании системы пенсионных программ). Нечто похожее ждет и базовую часть пенсии. По сути, эта минимальная гарантированная государством сумма формально остается в формуле и будет зависеть от стажа,

возраста и категории ее получателей. Но в формуле базовая часть не будет участвовать, поскольку будет финансироваться напрямую из федерального бюджета.

Таким образом, основой формулы станет страховая часть, которая как раз и будет рассчитываться исходя из суммы коэффициентов личного участия застрахованного, то есть учитывать его страховой стаж и заработок. Кроме того, в формуле будут

учитываться макроэкономические и демографические показатели. "Трудовая пенсия возвращается в то понятие солидарности, которое было изначально",— заявил заместитель главы Минтруда, имея в виду пенсионную систему до реформы 2002 года. Исключив, по сути, накопительную часть и базовую часть пенсии, Минтруд не скрывает, что получит возможность сбалансировать саму страховую часть, "четко посчитать" в бюджетном процессе потребность в виде страховых взносов.

Согласованную формулу правительство должно представить президенту до 1 апреля. Пока, как заверили "Ъ" в Минфине, проект формулы от Минтруда в ведомстве не получали. Все ключевые законопроекты по пенсионной реформе должны быть внесены в Госдуму не позднее 30 сентября.

Дарья Николаева

МАШИНОСТРОЕНИЕ

ВЕДОМОСТИ

«АвтоВАЗ» наградил топ-менеджеров

Членам правления «АвтоВАЗа» в 2012 г. было выплачено 335 млн руб. — в 2,2 раза больше, чем в 2011 г., следует из квартального отчета компании. Топ-менеджерам была выплачена зарплата — 180,5 млн руб. (в 2011 г. — почти 119 млн руб.), премии — 145,6 млн руб. (21,8 млн руб.) и компенсации расходов — 8,8 млн руб. (7,8 млн руб.), говорится в отчете. Выплаты включают вознаграждения, начисленные по итогам работы правления в 2011 г., объясняет рост представитель «АвтоВАЗа».

В правлении концерна 14 человек. Но в 2012 г. трое из них покинули компанию: исполнительный вице-президент Виталий Вильчик, вице-президенты Григорий Хворостянов и Полина Гришина, а один человек вошел в состав правления. Выходит, в среднем на каждого из 12 топ-менеджеров, работавших в 2012 г.,

пришлось 27,9 млн руб. «Золотые парашюты» тем, кто покинул компанию, не выплачивались, уверяет представитель «АвтоВАЗа».

12 членов совета директоров «АвтоВАЗа» в 2012 г. получили 45 млн руб. — в 24 раза больше, чем в 2011 г. (на каждого в среднем пришлось 3,75 млн руб.).

«Все задачи, поставленные акционерами на 2011 г., менеджмент выполнил. Перевыполнен план продаж и производства. Компания завершила год с прибылью», — объясняет щедрость представитель завода. В 2011 г. продажи Lada в России увеличились на 11% до 578 387 шт., гласят данные АЕБ (весь рынок — на 39% до 2,65 млн легковых автомобилей и LCV). Выручка «АвтоВАЗа» по МСФО выросла на 27% до 175,1 млрд руб., а чистая прибыль — на 86% до 6,7 млрд руб.

В 2012 г. продажи Lada в России снизились на 7% до 537 625 шт., хотя рынок подрос на 11% до 2,935 млн (по данным АЕБ). Экспорт «АвтоВАЗа» в 2012 г. в Европу сократился на 37,8% до 4313 автомобилей — против роста на 30,5% годом ранее, говорится в квартальном отчете автоконцерна.

Тем не менее чистая прибыль группы «АвтоВАЗ»

в 2012 г. по МСФО может увеличиться в 4,5 раза до 30,3 млрд руб., по оценке аналитика «ВТБ капитала» Владимира Беспалова (на основе отчетности группы Renault за 2012 г., которая владеет 25% «АвтоВАЗа»). Впрочем, большую часть прибыли российского автоконцерна сформирует доход от дисконтирования беспроцентных займов, выданных заводу «Ростехом», отмечает аналитик.

Рост автомобильного рынка России замедляется, и в 2013 г. его емкость, по прогнозу АЕБ и «Автостата», скорее всего останется на уровне прошлого года. Но едва ли это приведет к снижению выплат членам советов и правлений автомобильных компаний, считает инвестдиректор SI Capital Partners Иван Бончев. Автопроизводители обновляют модельный ряд (в том числе с участием иностранных партнеров — Daimler, Renault-Nissan и др.), выходят в более высокие ценовые сегменты и повышают общую эффективность бизнеса, поясняет он.

Владимир Штанов

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Вагонам нужны банки

UCL Rail выбирает банки для проведения IPO. Это поможет железнодорожному оператору рефинансировать гигантский долг

Крупнейший железнодорожный оператор России — UCL Rail Владимира Лисина (Первая грузовая компания, ПГК, и Независимая транспортная компания, НТК) — выбирает банки для проведения IPO, сообщили «Ведомостям» человек, близкий к кредитору НТК, и знакомый топ-менеджеров UCL Rail. Размещение планируется на весну, знает один из них. Какой пакет будет продан и на какой бирже, они

не говорят. Об IPO впервые заявил в конце мая 2012 г. гендиректор ПГК Олег Букин — без указания сроков. В конце 2012 г. совет директоров ПГК решил, что размещение пройдет в первом полугодии 2013 г. Представитель ПГК от комментариев отказался.

25% ПГК прошлой осенью РЖД оценивала в 45 млрд руб., следовательно, 100% ПГК может стоить 180 млрд. НТК гендиректор «Infoline-аналитики» Михаил Бурмистров оценивает в 210 млрд. Максимум UCL Rail разместит 20%, считает он, может и меньше — для компании Лисина важно получить оценку рынка, чтобы было легче рефинансировать долг. Из 175,5 млрд, потраченных на ПГК, 117 млрд руб. — кредиты Сбербанка и ВТБ.

В начале 2013 г. «Нефтетранссервис» (НТС) объявил об IPO, оно планируется на апрель, организаторы — Morgan Stanley,

JPMorgan и «Ренессанс капитал». UCL Rail не выберет их, будет конфликт интересов, уверен аналитик Raiffeisenbank Константин Юминов.

Вряд ли IPO состоятся в апреле — рынка нет, считает топ-менеджер инвестбанка: снизились котировки Globaltrans, на который будут ориентироваться инвесторы при оценке НТС и UCL Rail.

На размещение может повлиять и уменьшение перевозок, полагает Бурмистров: в декабре 2012 г. к декабрю 2011 г., по данным РЖД, — на 3,7%, а в январе 2013 г. к январю 2012 г. — на 6,2%. Еще негативный фактор — сокращение срока службы вагонов, которое обсуждается в правительстве, предупреждает Бурмистров: это грозит уменьшением парка UCL Rail на 30%.

Милана Челпанова

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

ВЕДОМОСТИ

Эквайринг по телефону

Мобильный телефон уже давно не только средство связи, но и портативный компьютер с выходом в интернет, и фотокамера, а теперь еще и средство для проведения платежей с банковских карт

На российском рынке появился новый продукт: мобильный терминал, с помощью которого любой планшет или мобильный телефон на платформах iOS, Android и Windows позволяет принять оплату покупки по карте Visa или MasterCard. Услугу нашли для себя интересной и сотовые операторы, и платежные системы, и банки. Но делать выводы о ее востребованности у клиентов пока рано.

Эволюция лишнего звена

Наличные остаются самым популярным средством расчетов в России (см. врез), но доля безналичного оборота мало-помалу все-таки растет. В 2012 г., по оценке процессингового центра PayOnline, объем операций по банковским картам на массовом рынке удвоился. Каждый год соотношение наличных и безналичных платежных операций по картам смещается на 1-2% в пользу безналичных платежей, считает исполнительный директор консалтинговой группы «Аспект» Артем Генкин. Не отстают и компании: если еще 10 лет назад установка обычного стационарного терминала для приема банковских карт была событием для организации, то сейчас наличие такого терминала —

норма для любого магазина в любом крупном городе, констатирует руководитель отдела развития розничного бизнеса «Банк24.ру» Ксения Власова.

Росту популярности безналичной оплаты способствует и взрывной рост продаж смартфонов, добавляет начальник управления электронной коммерции Альфа-банка Игорь Арефьев: платежи начинают перераспределяться в пользу мобильной коммерции. «С развитием рынка мобильной коммерции

естественным образом убирается лишнее звено в виде традиционных терминалов для снятия наличных денег и ускоряется процесс оплаты услуг», — резюмирует директор центра управленческого и IT-консалтинга РДТЕХ Илья Подорванов.

Довесок к смартфону

Первые аналоги мобильных терминалов появились в США. В 2009 г. основатель Twitter Джек Дорси учредил компанию Square, а в 2010 г. она вывела на рынок готовое устройство для расчетов и софт для него. В первый же год работы Square заключила договоры более чем с 1 млн предпринимателей и провела операций на \$5 млрд. В августе 2012 г. о начале использования Square объявила сеть кофеен Starbucks. А к сентябрю 2012 г. сервис использовали более 2 млн компаний и предпринимателей в США.

Мобильный терминал позволяет использовать смартфон или планшет как эквайринговое устройство и принимать оплату товаров и услуг с банковских карт Visa и MasterCard. Гаджет должен быть подключен к интернету и иметь стандартный аудиоразъем для наушников — туда и подключается мини-терминал размером 1,5 × 1,5 см, оснащенный чипом для считывания данных с магнитной ленты банковской карты.

Для проведения оплаты необходимо провести банковскую карту покупателя через приемное устройство мини-картридера, указать сумму и валюту платежа. Для подтверждения платежа требуется ввести номер мобильного телефона покупателя, на который придет пароль в виде sms. Все данные передаются по защищенному каналу

по технологии one-time password.

В апреле 2012 г. заработал сервис RBK Card от RBK Money; в июле свою систему запустил «Банк24.ру», назвав ее «Термит»; в августе начал работу iPay — совместный сервис МТС и Приватбанка; в октябре на рынок вышли сервисы «Яндекс.Касса» (провайдер — «Яндекс.Деньги»), 2cap (Visa, Промсвязьбанк и «Смартфин») и Pay-me (Альфа-банк, «Билайн», Visa и Pay-me). Наконец, в декабре стартовал пилотный проект Московского кредитного банка, совместный со Страховым домом ВСК и Visa. Не исключает запуска

сервиса оплаты через мини-терминалы под собственным брендом и МТС, говорит сотрудник ее пресс-службы.

Терминал для малышки

Мобильные терминалы не конкуренты, а дополнение для стандартных систем эквайринга, полезное в первую очередь частным предпринимателям, считает руководитель пресс-службы МТС Валерия Кузьменко. Основная целевая аудитория «термита» — малый и средний бизнес, подтверждает Власова из «Банк24.ру». Это те компании, для которых установка обычного платежного терминала либо затратна и трудоемка, либо просто неудобна по роду деятельности: интернет-магазины, службы доставки, такси и т. п. Для установки эквайрингового POS-терминала нужно предъявить множество документов, начиная со свидетельства о регистрации и договора аренды и заканчивая подтверждением размера оборота, рассказывает Власова. Для работы же с «термитом» достаточно открыть в банке расчетный счет. Все мы сталкиваемся с тем, что у таксистов и курьеров нет сдачи, говорит Подорванов из РДТЕХ; распространение мини-терминалов позволяет об этой проблеме забыть.

Аналогичной услугой Московского кредитного банка за два месяца успели заинтересоваться и крупные страховые компании, добавляет начальник отдела развития эквайринга этого банка Артем Касабов.

«В нашем бизнесе прием безналичных платежей просто необходим, около 20% всех покупок клиенты совершают по картам», — говорит директор интернет-магазина UniQM Александр Ржанников. Поэтому все курьеры этого магазина оснащены терминалами (в том числе «термитами» «Банк24.ру»). У компании «Такси-ритм» мини-терминалами (iPay или «Яндекс.Касса») оснащено около трети всех машин, говорит заместитель ее гендиректора Руслан Садретдинов. «Мобильный эквайринг стал находкой по сравнению с громоздкой и бюрократической процедурой оформления обычных платежных терминалов, которые стоят в других наших машинах, — рассказывает он. — К тому же нет страха, что водитель потеряет устройство, так

как оно стоит совсем недорого». Правда, пассажирам не очень привычно прокатывать карточку в небольшом ридере на мобильном телефоне, да и водители привыкли получать деньги наличными, чтобы, например, сразу оплатить заправку, признается Садретдинов.

Благодаря мобильному эквайрингу в городах присутствия «Банк24.ру» количество точек, принимающих к оплате карты, уже увеличилось почти в 1,5 раза, радуется Власова. Предприятия малого и среднего бизнеса теряют до 20% клиентов из-за невозможности принимать оплату по пластиковым картам, добавляет гендиректор Рауте Владимир Канин. Тогда как возможность оплатить что-либо картой «позволяет еще и увеличить размер чека на 30-35%», считает он.

Риски присутствуют

Технически запустить подобный сервис несложно, говорит руководитель проекта Robokassa Олег Покровский: в Китае устройства-ридеры стоят оптом по \$1,5 за штуку, остается добавить лишь «немного программирования». Другое дело, что мини-терминал узвзим, так как работает в паре с мобильным устройством, опасается руководитель направления информбезопасности КРОК Михаил Башлыков. Всего за год вирусы-строены эволюционировали от простой sms-рассылки на платные сервисы до шпионажа за владельцем телефона, вплоть до пересылки злоумышленнику разовых паролей, предупреждает он. «Смушает отсутствие бумажного подтверждения операции, отсутствие необходимости вводить pin-код, а следовательно, и более высокая вероятность оспоримости транзакций», — согласен Генкин из «Аспекта». Он готов оплатить покупку с помощью мини-терминала из «научно-практического любопытства», но не более чем на \$100.

Операционный риск присутствует и при использовании стандартного терминала, парирует представитель «Банк24.ру». Мобильный эквайринг обеспечивает тот же уровень безопасности, что и любые другие решения, вторит Кузьменко из МТС. А для подтверждения транзакций предусмотрена возможность отправки на e-mail покупателя электронного чека.

Совместная разработка Альфа-банка, «Вымпелкома» и Рауте предполагает прием к оплате не только карт с магнитной полосой, но и карт с чипом, что более безопасно, говорит Канин. Но даже прием чипованных карт (а следовательно, и

подтверждение операции pin-кодом) вызывает у некоторых экспертов беспокойство. «Я не стану вводить pin-код своей карты в неизвестный мне смартфон курьера», — заявляет руководитель «Аристос ритейл» (официальный провайдер интернет-магазина Philips в России) Андрей Хромов. Он предпочел бы вводить pin-код на собственном телефоне.

Екатерина Суворова

ВЕДОМОСТИ

Брендировано в России

Несмотря на жесткую конкуренцию со стороны крупнейших мировых производителей электроники, российские бренды чувствуют себя в некоторых сегментах рынка вполне уютно

С распадом СССР в небытие ушла и советская потребительская электроника. Но бренды, созданные дистрибуторами и разработчиками оборудования с постсоветского пространства, по-прежнему присутствуют в электронной рознице.

Где «наших» берут

Российские бренды практически полностью заняли нишу дешевых (10 000-12 000 руб.) планшетов, куда сознательно не идут Apple и Samsung. На локальные бренды (В-бренды) приходится около 40% продаж этих устройств в России, рассказывает начальник отдела портативной техники «Евросети» Павел Волков. А с электронными книгами вообще уникальная ситуация. Глобальные лидеры этого рынка, такие как Amazon и Barnes & Noble, не идут в Россию, поскольку уверены, что не смогут конкурировать с локальными брендами Wexler, Опух и др., отмечает он. Причина очевидна — отсутствие в России цивилизованного рынка электронной литературы.

Нет у В-брендов конкурентов и в сегменте автонавигаторов и видеорегистраторов — крупные международные производители не присутствуют в России, говорит представитель «М.видео» Антон Пантелеев. В сегменте автогаджетов крупные зарубежные компании давно не могут похвастаться значительными успехами — первая пятерка по продажам тех же навигаторов состоит в основном из российских брендов, согласен

гендиректор «Лаборатории «Лександ» (продает навигаторы, регистраторы и ридеры Lexand) Александр Чумадин.

Еще одна ниша, где присутствие В-брендов заметно, — продажа компьютерных аксессуаров, в первую очередь компьютерных мышей. Лидеры этого рынка — Logitech и Microsoft не могут занять весь рынок, поэтому во всех ценовых сегментах есть и локальные игроки — Defender, OKlick, Genius, A4Tech, говорит Волков.

Но есть, конечно, и такие сегменты рынка, где ситуация прямо противоположная. Например, в фототехнике у российских брендов нет никаких шансов занять сколь-нибудь заметные позиции, никто даже и не пытается, рассказывает Волков. Конкуренция между мировыми игроками здесь настолько жесткая, что речь идет о выживании самих глобальных компаний: несколько лет назад с рынка ушла Konica Minolta, в 2012 г. — Kodak.

Как закалялся бренд

Бренд Lexand с полным правом можно называть советским — зарегистрирован он еще в 1989 г. «Лаборатория «Лександ» стала первой компанией, начавшей выпускать в СССР компьютерные модемы, с гордостью рассказывает Чумадин. Но полный цикл выпуска продукции в России — от разработки до производства — оказался нерентабельным. Модемов не осталось, зато остался бренд. Чумадин решил сосредоточиться на потребительской электронике, и в 2008 г. увидел свет первый автонавигатор Lexand. Сейчас «Лександ» выпускает еще видеорегистраторы, ридеры, аксессуары для портативной электроники (держатели и т. п.). В ближайшие два месяца компания обещает дополнить этот ряд беспроводными маршрутизаторами, мини-роутерами и планшетами.

«Вобис компьютер» выпускает смартфоны и другую электронику под маркой Highscreen. В 2005 г. «Вобис» одним из первых начал ввозить в Россию смартфоны HTC, вспоминает коммерческий директор компании Михаил Чернышов. А в 2000 г. был зарегистрирован бренд Highscreen. Изначально он принадлежал немецкой Vobis —

подразделению Metro Cash & Carry Group, которая в 1980-е гг. продавала под брендом Highscreen компьютеры. Тем же самым до 2003 г. занимался и российский «Вобис компьютер». А потом решил использовать этот бренд в России для выпуска портативных устройств.

В 2002 г. была основана еще одна российская компания — Explay. «Мы начинали с создания аксессуаров для мобильных телефонов — тогда рынок был заполнен разве что мешочками и сумочками, а мы решили заниматься более серьезными, электронными вещами, например зарядными устройствами и беспроводными Bluetooth-гарнитурами», — вспоминает ее гендиректор Эдуард Ващенко. К 2006 г. в сегменте аксессуаров стало тесно, и Explay (в то время еще Profile) начала заниматься MP3-плеерами. Сейчас под брендом Explay выпускаются мобильные телефоны, смартфоны, планшеты, ридеры, MP3-плееры, флеш-накопители, наушники, портативные колонки, диктофоны, видеорегистраторы.

Трудности перевода

Опрошенные «Ведомостями» производители гаджетов под В-брендами признаются: выпуск такой продукции крайне низкорентабелен. Проблема, которую Ващенко считает основной, — присутствие на рынке дешевой техники, ввезенной в Россию по неофициальным схемам. Еще одна проблема — многие зарубежные компании уклоняются от уплаты так называемого михалковского сбора — 1% от стоимости цифровых носителей; Explay платит этот сбор, а некоторые его конкуренты — нет, возмущается Ващенко.

Lexand, по словам Чумадина, помогают масштабы российского рынка и жесткий контроль затрат. На чем можно сэкономить затраты? Прежде всего — на площадке для сборки продукции. Электроника локальных брендов собирается в Юго-Восточной Азии, в первую очередь в Китае и на Тайване. Но дело не только в дешевой рабочей силе: в Китае можно организовать полный производственный цикл — от выпуска электронных компонентов до сборки готового устройства, объясняет Чумадин. Перенос производства туда, где выпускаются комплектующие, — обычная международная практика вне зависимости от того, говорим мы о локальной марке Lexand или о какой-либо крупной международной корпорации, добавляет он. Концепции же новых устройств создаются исключительно в России, заверяет Чумадин. Например, под руководством Lexand китайская сторона занялась разработкой навигаторов с функцией видеорегистратора, предложив устройства с разной диагональю экрана, вспоминает он.

Процесс создания смартфона примерно таков: бюро разработок в

Москве формирует спецификацию устройства, потом дизайн-бюро в Китае по заказу «Вобис компьютера» разрабатывает «железную» начинку нового смартфона, затем подбираются дизайн и материалы элементов корпуса, формируется внешний вид аппарата, рассказывает Чернышов. После этого российские программисты с азиатскими партнерами создают прошивку, а специалисты «Вобис компьютера» создают дизайн упаковки и подбирают аксессуары.

Все устройства Explay собираются в Китае, на Тайване, в Южной Корее, говорит Ващенко. Доля российских ноу-хау в них варьируется от 80% (мобильные аксессуары) до 20% (смартфоны, планшеты и др.).

Принципиально ту же схему разработки использовала российская Yota Devices, представившая в конце 2012 г. свой первый смартфон YotaPhone с двумя экранами: один — традиционный, а другой — на основе технологии «электронной бумаги». Такой дисплей потребляет в разы меньше энергии и сохраняет изображение на экране постоянно, не затухая, объяснял «Ведомостям» гендиректор Yota Devices Владислав Мартынов. Пока этот второй экран черно-белый, но в будущем может стать цветным. Весь дизайн смартфона разработан в России, хотя комплектующие зарубежные (чипы — от Qualcomm, дисплеи — от Japan Display и eInk и т. д.), а сборщик — «крупный азиатский производитель», рассказывал Мартынов. Это будет, возможно, первая попытка российского бренда пробиться в нишу устройств среднего ценового сегмента: стоит этот аппарат в России будет около 20 000 руб., рассказывал Мартынов.

Валерий Кодачигов

ВЕДОМОСТИ

Настоящее четвертое

Рекламные щиты призывают нас переходить на связь четвертого поколения (4G). Но технология LTE, которую внедряют сейчас операторы, строго говоря, не совсем 4G. Другое дело LTE Advance

В 2008 г. Международный союз электросвязи утвердил требования к технологиям 4G. Они касались в том числе пиковой скорости передачи данных: для быстро движущегося

абонента это около 100 Мбит/с, а для стоящего на месте — 1 Гбит/с. Стандарт LTE, который внедряют российские операторы, не удовлетворяет этим требованиям. А вот LTE-A — одна из двух технологий, претендующих на соответствие им (вторая — WirelessMAN Advanced, следующее поколение WiMax).

Еще в октябре 2012 г. «Скартел» (бренд Yota) внедрил технологию LTE Advanced (LTE-A) на фрагменте коммерческой сети в Москве. В ноябре 10% базовых станций этой сети было полностью готово к переключению в режим LTE-A, говорит представитель компании. В Москве у «Скартела» две зоны действия LTE-A — в центре и в Гольянове. Чтобы протестировать технологию, корреспондент «Ведомостей» с сотрудниками «Скартела» отправились в Гольяново, запасшись клиентским устройством Huawei. По размерам оно напоминает dial-up модемы середины 1990-х гг., но это не модем и даже не прототип, обращает внимание представитель «Скартела». Производители чипов переходят на топологический размер 28 нанометров, что позволяет производить модемы и смартфоны с поддержкой LTE-A привычных размеров, а также снижает энергопотребление, говорит он.

Цель нашего путешествия — базовая станция LTE-A, установленная на крыше многоэтажного общежития. Наш микроавтобус останавливается в зоне ее прямой видимости — примерно в 300 м, и мы выводим на крышу машины четыре антенки. Для начала проверяем, как работает то же оборудование в режиме LTE. По команде базовая станция начала передавать на устройство поток данных, и показатели скорости на ноутбуке запрыгали в районе отметки 65 Мбит/с.

Переключение базовой станции в режим LTE-A произошло плавно, соединение с пользовательским устройством не прервалось — зато скорость приема данных на графике подскочила выше 190 Мбит/с. Тесты проводились на действующей сети: судя по показаниям системы (второй ноутбук был, по сути, пультом управления всей сетью LTE), к базовой станции, на которой проводились тесты, было подключено 15 абонентов. Веб-страницы загружались быстро, но не то чтобы заметно быстрее обычного. Разница для пользователя на таких скоростях не очень заметна — уже для просмотра потокового HD-видео достаточно скорости 5 Мбит/с, объясняет представитель «Скартела». Но применение LTE-A должно

повысить качество услуги в целом за счет увеличения средней скорости на абонента при большой загрузке базовой станции, а также числа абонентов, которые могут одновременно работать на одной базовой станции. На скорости 190 Мбит/с можно одновременно смотреть около 40 фильмов в отличном качестве или, например, развернуть домашний центр трансляций с выборов, аналогичный тому, что был организован в марте 2012 г. в центре Digital October.

Программа SpeedTest показывает меньшую скорость передачи данных: «Скартел» не регистрировал в этом сервисе собственный хост, чтобы передавать файлы, а их пересылка в сети LTE-A с хостов «Вымпелкома» и МТС давала 40-80 Мбит/с. Зато хост в Дубне передает данные со скоростью 106 Мбит/с.

Когда микроавтобус начал двигаться и нас стали заслонять от базовой станции дома, скорость начала снижаться до 20-30 Мбит/с, а когда расстояние до базовой станции возросло примерно до 800 м, ноутбук автоматически переключился на другую, уже обычную LTE-станцию. Всего у «Скартела» в Москве около 2500 базовых станций LTE. Технически они готовы к переключению на LTE-A, говорит представитель оператора, и, как только на российском рынке появятся абонентские устройства для новых сетей, переход на LTE-A будет проведен в течение месяца.

Олег Сальманов

ВЕДОМОСТИ

Замена кандидатов

Госкорпорация «Ростех» (бывшие «Ростехнологии») внедряется в управление телекоммуникационными компаниями. Ее представитель номинирован государством в совет «Ростелекома»

Правительство заменило кандидата в совет «Ростелекома»: вместо исполнительного директора Ассоциации по защите прав инвесторов Дениса Куликова выдвинут его однофамилец, руководитель аппарата гендиректора «Ростеха» Сергей Куликов, рассказали «Ведомостям» федеральный чиновник и источник в правительстве. Идея замены исходила не из правительства, признается источник в его аппарате. Представители Минкомсвязи, вице-преьера Аркадия Дворковича

(курирует связь в правительстве) и «Ростеха» это не комментируют.

На днях Куликов из «Ростеха» стал независимым директором в совете «Воентелекома» (структура Минобороны, владеет 25% плюс 1 акция «Основы телеком», одной из первых в России получившей частоты для LTE). Он же представлял интересы «Ростеха» в кипрской Wimax Holding, контролировавшей до лета 2012 г. 100% «Скартела» (бренд Yota). Возможно, есть идея наделить «Ростех» функциями управления госактивами в связи, рассуждает федеральный чиновник.

У Дениса Куликова замена вызывает недоумение: его кандидатуру поддерживали и Росимущество, и инвесторы. Но похожий случай уже был, замечает Куликов: фильтр администрации президента не прошел Марлен Манасов, выдвинутый Росимуществом и правительством в «Газпром». Сергей Куликов был вчера недоступен для связи.

Изменения есть и среди кандидатов в совет директоров госхолдинга «Связьинвест» (контролирует 45,3% «Ростелекома»), следует из распоряжения премьера Дмитрия Медведева. Вместо заместителя гендиректора IBS Антона Евгеньева и замруководителя департамента имущества Москвы Константина Песоцкого туда номинированы

гендиректор ФК «Открытие» Рубен Аганбегян и сопредседатель «Другой России» Евгений Юрьев — один из основателей инвестгруппы «Атон», работавший советником по социальным вопросам у Медведева, когда тот был президентом. Аганбегян и Юрьев номинированы как независимые директора, а интересы государства будут представлять гендиректор «ВЭБ капитала» Юрий Кудимов, президент «ВТБ 24» Михаил Задорнов, гендиректор «Связьинвеста» Вадим Семенов (уже входят в совет) и два новичка — председатель совета директоров НИИ «Теплоприбор» Сергей Малинов и Владимир Яковлев, советник гендиректора НТЦ «Промтехазро» («дочка» концерна «Алмаз-антей»).

Новые руководители Минкомсвязи стремятся поменять руководство в госкомпаниях связи, в том числе председателя совета «Связьинвеста». Сейчас это соуправляющий Trading France князь Александр Трубецкой, которого поддерживали бывший министр связи Игорь Щеголев и крупнейший частный миноритарий «Ростелекома» Константин Малофеев. Администрация президента не согласовала его замену. Но в новый

совет, который предстоит избрать летом, Трубецкой уже не выдвинут, зато в списке Кудимов, которого Минкомсвязи как раз прочило в председатели.

Представитель Дворковича назвал грядущие изменения в совете «Связьинвеста» плановой ротацией. Представитель Минкомсвязи Екатерина Осадчая назвала его будущий состав «вполне работоспособным».

Олег Сальманов

ВЕДОМОСТИ

«Ростелеком» умерил амбиции

В ближайшие четыре года «Ростелеком» обещает запустить сети в 10 новых регионах и увеличить долю по абонентам с 6 до 9%

«Ростелеком», еще недавно готовивший широкую экспансию на мобильный рынок, решил сконцентрироваться на развитии сотовых сетей в основном там, где у него уже есть 2G- и 3G-сети, а также в городах-миллионниках, говорится в опубликованных компанией материалах. Новых регионов будет всего 10, рассказал «Ведомостям» вице-президент по стратегическому развитию «Ростелекома» Михаил Магрилов: в пяти сети будут запущены уже до конца этого года (Москва, Петербург, Краснодар, Новосибирск и Самара), еще в пяти — в 2014 г. В остальных регионах «Ростелеком» намерен договариваться об использовании местных сетей на правах виртуального оператора.

Голосовая мобильная связь развита уже хорошо, поэтому «Ростелеком» решил сосредоточиться на мобильной передаче данных, тем более что, согласно его прогнозам, доходы мобильных операторов от голоса в 2013-2017 гг. будут снижаться в среднем на 3% в год, а от передачи данных — расти в среднем на 23%. Цель «Ростелекома» — обслуживать к 2017 г. 9% российских мобильных абонентов (в конце декабря 2012 г. его доля оценивалась AC&M-Consulting в 5,9%).

Министр связи Николай Никифоров не раз упрекал «Ростелеком» за увлечение мобильной связью в ущерб фиксированному широкополосному интернет-доступу. «Мы [«Ростелеком»] развиваем сотовую связь там, где она уже есть,

в надежде поконкурировать с «большой тройкой», — говорил министр в интервью телеканалу «Дождь». — С точки зрения бизнеса, может, это хорошая задача, но у «Ростелекома» есть специальная миссия <...> предоставлять связь там, где сегодня у нее есть конкурентное преимущество и где другие операторы не могут этого

сделать». Вице-премьер Аркадий Дворкович поручил оператору скорректировать инвестпрограмму, что и было сделано в декабре 2012 г.

Завоевав 9% рынка, «Ростелеком» фактически вернется к показателю трехлетней давности: такую долю рынка занимали компании «Связьинвеста» (еще не присоединившиеся к «Ростелекому»)

в 2009 г. Старший аналитик БКС Анна Курбатова называет аппетиты «Ростелекома» «весьма умеренными»: очевидно, государственный оператор исполняет пожелания государства.

Елизавета Серьгина

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

ВЕДОМОСТИ

Дорогой университет

Строительство корпоративного университета Сбербанка обошлось на 2 млрд руб. дороже запланированного, утверждает его проектировщик — архитектор Эрик ван Эгераат. Он подозревает нецелевое использование средств. Банк отвечает, что финансовых нарушений пока не нашёл

Сбербанк расторг контракт с Эриком ван Эгераатом, который проектировал для госбанка корпоративный университет в Истринском районе Подмосковья, следует из письма архитектора председателю правления банка Герману Грефу (копия письма есть у «Ведомостей»). Цель расторжения контракта, утверждает в письме архитектор, — покрыть «нецелевое расходование средств генеральным подрядчиком «СКМ инжиниринг». Дело в том, пишет ван Эгераат, что разница между подготовленной его архитектурным бюро сметой затрат на строительство и затратами, которые по документам понесла компания «СКМ инжиниринг», составляет 2 млрд руб.

Архитектор подтвердил «Ведомостям», что обратился в Сбербанк с письмом, но его содержание обсуждать отказался, сообщив, что заинтересован не в скандале, а в том, чтобы довести проект до конца и убедиться, что Сбербанк получит именно тот объект, за который заплатил.

АНО «Корпоративный университет Сбербанка» было зарегистрировано в 2012 г. Сейчас университет, по информации «Сбера», занимается программами для высшего и среднего менеджмента банка. В ближайшие годы, сообщил ранее представитель банка, намечено расширение масштабов и спектра программ подготовки менеджеров. Кампус университета строится на 23 га земли рядом с д. Аносино. Общая площадь объекта — 32 000 кв. м, это учебные корпуса, конференц-залы,

общезития для студентов и преподавателей, клуб и спортивные сооружения. Объект планируется ввести в эксплуатацию в августе-сентябре этого года.

Смета строительства университета, подготовленная ван Эгераатом, составляла 145 млн евро (примерно 5,8 млрд руб.), говорит близкий к архитектору источник. С учетом инфраструктуры (дороги, коммуникации и т. д.) первоначальная смета проекта составляла более 8 млрд руб. Но генеральный подрядчик предъявил Сбербанку счет более

чем на 10 млрд руб., утверждает источник. О конфликте архитектора со Сбербанком по поводу разницы в смете и расторжения договора с ним знает также гендиректор технического заказчика проекта — компании DB Development Дмитрий Гаркуша.

Все взаимоотношения с архитектором ван Эгераатом находятся в рамках заключенного договора, срок действия которого истек, говорится в ответе «Сбера» на запрос «Ведомостей». Если одна из сторон считает, что условия договора не соблюдены (их банк не разглашает), она может обратиться в судебные органы, указано в ответе, банк же готов защищать свои интересы в судах любой инстанции.

«Насколько я знаю, все работы осуществляются в полном соответствии с утвержденным ван Эгераатом проектом», — говорит гендиректор SKM Group (в нее входит «СКМ инжиниринг») Роман Семенов. Другие комментарии он давать не стал. Письма архитектора он, по собственным словам, не видел.

Банк отказался от сотрудничества с ван Эгераатом, так как тот сорвал сроки строительства на 7-12 месяцев, утверждает источник, близкий к руководству Сбербанка. Но факты, изложенные в письме архитектора, все же будут проверены, продолжает он. Правда, предварительный результат, оговаривается источник, нецелевого использования средств не подтвердил.

Сроки строительства вообще не входят в зону ответственности

генерального проектировщика — он осуществляет лишь авторский надзор за проектом, удивляется ван Эгераат. «Если мы нарушили сроки строительства, то почему договор не был расторгнут с нами раньше, ведь все работы над университетом практически завершены?» —

говорит архитектор.

Повышение сметы на проекты — явление частое, говорит управляющий партнер Московской центральной биржи недвижимости Артем Цогоев. В коммерческом сегменте, по его словам, это происходит реже и касается в основном сложных и крупных объектов.

Генпрокуратура уже проводит проверку факта нецелевого использования средств Сбербанка, утверждает в письме ван Эгераат. Обращение в Генпрокуратуру по факту хищения 81 млн руб. средств Сбербанка написала компания ООО «Гор-строй», которая осуществляла остекление университета, говорит близкий к архитектору источник. Представитель «Гор-строя» Василий Якушев подтвердил, что такое обращение действительно было направлено в декабре прошлого года. Но результат проверки, по его словам, пока не известен. Получить официальные комментарии представителей Генпрокуратуры не удалось. Источник в МВД подтвердил, что такое обращение поступало, но подробности по нему обещал уточнить позже.

По проектам ван Эгераата построены башня The Rock в Амстердаме, музей естествознания в Роттердаме, штаб-квартира ING в Будапеште. В России он проектировал «ВТБ арену» (стадион «Динамо»), искусственный остров «Федерация» в Сочи, Мариинский театр в Санкт-Петербурге, комплексы «Барвиха хилс», «Сетунь», «Город яхт» и т. д. Несколько лет назад он судился в Стокгольме с компанией «Капитал групп», которая, по его мнению, отдала без его согласия проект в комплексе «Город столиц» другому архитектору.

Антон Филатов

Татьяна Воронова

ВЕДОМОСТИ

«Регионы»

выходят поиграть

Первые в мире парки развлечений DreamWorks Animation откроются в России. Контракт с голливудской студией, снявшей «Шрека», «Кунг-фу панду» и «Мадагаскар», подписала девелоперская группа «Регионы»

Три крытых тематических парка DreamWorks Animation в Москве, Санкт-Петербурге и Екатеринбурге построит группа компаний «Регионы», принадлежащая семье Муцоевых и бизнесмену Амирхану Мори и Александру Карпову.

«Объем рынка развлечений в России сейчас составляет \$24 млрд и растет не меньше чем на 10% в год. Более 60% этого рынка аккумулируют Москва, Петербург и Екатеринбург. Около 70% россиян едут за развлечениями в торгово-развлекательные центры. При этом в стране по-прежнему ощущается острый дефицит качественных мест для семейного отдыха», — объясняет генеральный директор DreamWorks

Animation Джеффри Катценберг решение компании о выходе в Россию. Аналогичные парки, по его словам, скоро откроются в Нью-Йорке и Шанхае.

Общая стоимость российского проекта — около \$1 млрд. Планируется, что \$300 млн вложат сами «Регионы», остальное привлекут у банков-партнеров, сказал член совета директоров девелопера Амиран Муцоев.

Строительство первого парка DreamWorks в Петербурге начнется весной 2013 г., объект должен заработать в 2015 г. Площадка уже найдена — у развязки КАД и Индустриального проспекта (рядом с построенным «Регионами» ТРЦ «Июнь»). В Екатеринбурге земля для парка также подобрана, а в столичном регионе рассматриваются три участка площадью около 100 га в Московской области. «Наш парк будет удален от Варшавского шоссе, где строится проект «Бина», — обещает Муцоев.

«В столичном регионе недалеко от МКАД свободных участков такой площади наберется не больше 10. Самые вероятные направления, где может появиться парк, — ленинградское, новорязанское, ярославское. Стоимость сотки будет варьироваться от \$5000 до \$20 000 в зависимости от статуса земли», —

говорит Максим Лещев, гендиректор «Гео девелопмента».

«Регионы» рассчитывают вывести проект на окупаемость за 10 лет и надеются ежегодно привлекать в свои парки 11,7 млн посетителей. Каждый парк будет адаптирован к менталитету региона, входной билет будет стоить от \$50 до \$80, обещает член совета директоров компании Алик Муцоев.

Группе «Регионы» принадлежит 10 торгово-развлекательных центров «Июнь» и 22 торгцентра «Сибирский городок». Эти объекты принесли группе по итогам 2011 г. (более свежие данные не публиковались) \$230 млн выручки, или чистого арендного потока. Общая площадь действующих объектов группы, по ее данным, — больше 600 000 кв. м. Управляющий партнер Blackwood Константин Ковалев говорит, что денежный поток от 600 000 кв. м недвижимости скорее всего позволяет реализовать совместный проект с DreamWorks и обслуживать кредиты.

Акционеры ОАО «Регионы», как следует из списка аффилированных лиц, — Амиран Муцоев (13,8%), Амирхан Мори (27,5%) и Александр Карпов (27,5%).

Юлия Петрова
Александра Крекнина