



Российский союз промышленников и предпринимателей

Результаты опроса РСПП

**«Эффективность международных платежных операций и взаиморасчетов
с участием российских компаний»,
проведенного в сентябре-октябре 2020 года**

**РАССМОТРЕНО НА ЗАСЕДАНИИ ПОДКОМИССИИ
ПО ПЛАТЕЖИ РАСЧЕТНЫМ СИСТЕМАМ И
ТЕХНОЛОГИЯМ КОМИССИИ РСПП ПО БАНКАМ
И БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

г. Москва, 3 ноября 2020 г.

Андрей Лисицын
Директор Центра по
финансовой политике и
финансовым рынкам
РСПП

КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА

75% рассматривают санкционный риск как наиболее значимый негативный фактор для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов, причем эта оценка практически не зависит от вида ВЭД (экспорт / импорт) или основной валюты расчетов). При этом валютные риски к таким факторам отнесли 55% компаний, а тарифную политику в таком качестве выделили только 25%

83% компаний, выделяющих санкционные риски в системе управления рисками (**70%** из всех компаний), считают прямые взаиморасчёты в «несанкционных валютах»* как наиболее эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов

57% не приветствуют целенаправленную «дедолларизацию»

Наиболее эффективными механизмами увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов считают:

63% развитие инструментов денежного рынка в «несанкционных валютах», прежде всего рынка валютных деривативов (свопов, фьючерсов, опционов)

58 % эффективное функционирование системы прямого привлечения и размещения свободной ликвидности в нужных валютах между корпорациями

44% формирование наднационального фонда ликвидности и привязка курса валют к цифровой расчетно-клиринговой единице данного фонда

* валюты, отличные от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС)



Характеристика респондентов



- В опросе приняли участие **55** компаний.
- Для опросов РСПП выборка не очень большая, однако достаточно репрезентативная для целей исследования, поскольку опрошены компании:
 - из всех ключевых отраслей экономики
 - относящиеся к средним и крупным компаниям реального сектора, преимущественно обрабатывающее производство
 - из всех федеральных округов
 - в основном работающие в B2B сегменте
 - осуществляющие как экспорт, так и импорт
 - работающие на всех географических рынках (Европа, ЕАЭС, СНГ, Азия)
- Количество компаний принявших участие в опросе связано с тем, что не всем бизнесам актуальна тематика международных расчетов (только тем, кто участвуют в ВЭД) и в настоящее время основной фокус бизнеса сосредоточен на общих вопросах работы в условиях пандемии



КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ОПРОШЕННЫХ КОМПАНИЙ

100% российские компании

80% нефинансовые

49% обрабатывающие производства

85 % численностью более 100 человек, причем 69% - 500 и более

80 % работающих на корпоративном (B2B) рынке внешнеэкономической деятельности

59% осуществляющих преимущественно экспорт

30% осуществляющих преимущественно импорт

69% на рынках постсоветского пространства (ЕАЭС, СНГ) и БРИКС

60% на рынке стран Европы

Отрасли, к которым компании относятся в наибольшей степени

| | |
|--|-----|
| Обрабатывающие производства | 49% |
| Финансовая и страховая деятельность | 20% |
| Другое* | 15% |
| Оптовая и розничная торговля | 13% |
| Добыча и переработка полезных ископаемых | 11% |
| Транспортировка и хранение (включая услуги почтовой связи) | 9% |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром | 5% |
| Деятельность: научная, техническая и профессиональная | 4% |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов | 2% |
| Сельское хозяйство, охота, Лесоводство и лесозаготовки, Рыбное хозяйство | 0% |
| Строительство | 0% |

* В качестве других отраслей компании указали, в частности:

- Производство электрической и тепловой энергии
- Разработка и производство боеприпасов и спецхимии
- Деятельность учреждений культуры и искусства
- Деятельность по организации выставок и конференций

Обрабатывающие производства

| | |
|---|------------|
| Производство металлургическое | 19% |
| Производство пищевых продуктов | 15% |
| Производство машин и оборудования | 11% |
| Производство химических веществ и химических продуктов | 11% |
| Производство лекарственных средств и материалов | 11% |
| Производство готовых металлических изделий (кроме машиностроения) | 11% |
| Производство текстильных изделий, производство одежды, кожи и изделий из кожи | 7% |
| Другие производства* | 7% |
| Производство напитков | 4% |
| Обработка древесины и производство изделий из дерева | 4% |
| Производство кокса и нефтепродуктов | 4% |

* В качестве других обрабатывающих производств отраслей компании указали, в частности, производство радио и теле передающей аппаратуры



Округа, в которых компании осуществляют свою деятельность

| | |
|-------------------------------------|------------|
| Центральный федеральный округ | 58% |
| Приволжский федеральный округ | 51% |
| Северо-Западный федеральный округ | 45% |
| Сибирский федеральный округ | 38% |
| Уральский федеральный округ | 36% |
| Южный федеральный округ | 33% |
| Дальневосточный федеральный округ | 33% |
| Северо-Кавказский федеральный округ | 20% |

Численность сотрудников компаний

| | |
|---------------------|------------|
| 500 человек и более | 69% |
| 16-100 человек | 11% |
| 251-499 человек | 9% |
| 101-250 человек | 7% |
| До 15 человек | 4% |

Причем

| | |
|----------------------------|------------|
| Компании до 100 человек | 15% |
| Компании более 100 человек | 85% |

Основной рынок внешнеэкономической деятельности компаний

| | |
|--|-----|
| Корпоративный (B2B) | 80% |
| Потребительский (B2C) | 14% |
| Одинаково развит корпоративный и полтребительский бизнес | 6% |

Вид внешнеэкономической активности, который преимущественно (по оборотам взаиморасчётов) осуществляют компании

| | |
|---|-----|
| Экспорт | 59% |
| Импорт | 30% |
| В равной степени осуществляют импорт и экспорт* | 11% |

Географические рынки внешнеэкономической активности (без учета приоритизации)

| | |
|---------------------------|-----|
| рынок стран Европы | 60% |
| рынок стран ЕАЭС | 44% |
| рынок стран Азии | 33% |
| рынок остальных стран СНГ | 31% |
| рынок стран БРИКС | 18% |
| рынок АТР | 15% |
| рынок Ближнего Востока | 15% |
| рынок Южной Америки | 7% |
| рынок Сев. Америки | 5% |
| другое | 0% |

Суммируя:

| | |
|---|-----|
| Рынки постсоветского пространства (ЕАЭС, СНГ) и БРИКС | 69% |
| рынок стран Европы | 60% |
| Рынки Азии и Ближнего Востока | 42% |
| Рынок Америки и АТР | 25% |

В качестве основных рынков внешнеэкономической активности компании указали (из определивших приоритет)

| | |
|---------------------------|------------|
| рынок стран Европы | 50% |
| рынок стран ЕАЭС | 20% |
| рынок стран Азии | 10% |
| рынок остальных стран СНГ | 10% |
| рынок стран БРИКС | 10% |
| рынок АТР | 0% |
| рынок Ближнего Востока | 0% |
| рынок Южной Америки | 0% |
| рынок Сев. Америки | 0% |
| другое | 0% |



ОСНОВНЫЕ ВАЛЮТЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЁЖНЫХ ОПЕРАЦИЙ И ВЗАИМОРАСЧЁТОВ

КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО СОСТАВУ ВАЛЮТ РАСЧЕТОВ

50% в настоящее время используют в качестве приоритетной валюты расчетов доллар; рубль – 26%; евро – 24%. При этом преимущественно доллар и(или) евро ожидаемо используют в основном экспортеры (62%), который неожиданно также используют преимущественно рубль РФ и(или) иные валюты стран – членов ЕАЭС (58%)

рубль в настоящее время в основном используют не на рынке ЕАЭС(63%), а на рынках Южной Америки и АТР (по 75%), БРИКС (70%), Сев. Америки (67%), причем примерно такая же неожиданная ситуация наблюдается по валютам, которые предпочли бы использовать компании: ЕАЭС(79%), а на рынке Южной Америки (100%), АТР (88%), БРИКС (80%)

рубль предпочли бы использовать не только импортеры (64%), но даже в большей степени (что неожиданно) экспортеры (56%), а также экспортно-импортные компании (100%)

в 2 раза меньше (по сравнению с использующими в настоящее время) компаний предпочли бы использовать доллар (48% против 81%) или евро (40% против 81%)

| Основные валюты международных платёжных операций и взаиморасчётов | используемые компаниями в настоящее время (без учета приоритизации) | которые предпочли бы использовать (приоритизация не осуществлялась) |
|---|---|---|
| доллар США | 81% | 48% |
| евро | 81% | 40% |
| рубль Российской Федерации | 58% | 66% |
| юань | 19% | 10% |
| другие* | 8% | 4% |
| иные валюты стран – членов ЕАЭС** | 4% | 0% |
| индийская рупия | 2% | 4% |

*в качестве других валют международных платёжных операций и взаиморасчётов, используемых компаниями в настоящее время, указан швейцарский франк; которые компании предпочли бы использовать - швейцарский франк и сингапурский доллар

** в составе других валют стран – членов ЕАЭС, используемых компаниями международных платёжных операций и взаиморасчётов в настоящее время, указан казахский тенге

К основной валюте расчетов, используемых в настоящее время указали (из всех, определивших приоритет)

| | |
|---------------------------------|------------|
| доллар США | 50% |
| рубль Российской Федерации | 26% |
| евро | 24% |
| иные валюты стран – членов ЕАЭС | 2% |
| индийская рупия | 2% |
| юань | 5% |

В качестве основных валют расчетов, используемых в настоящее время указали (из определивших приоритет)*

| | |
|---|------------|
| Доллар и(или)евро, из них выделили* | 69% |
| <i>импортеры</i> | <i>21%</i> |
| <i>экспортеры</i> | <i>62%</i> |
| <i>экспортно-импортных компаний</i> | <i>7%</i> |
| Рубль РФ и(или) иные валюты стран – членов ЕАЭС, из них выделили** | 29% |
| <i>импортеры</i> | <i>25%</i> |
| <i>экспортеры</i> | <i>58%</i> |
| <i>экспортно-импортных компаний</i> | <i>8%</i> |

*10% компаний не указали, какой вид ВЭД осуществляют

** 9% компаний не указали, какой вид ВЭД осуществляют

| Доля компаний, работающих на определённых рынках и использующих (1) или предпочитающих использовать (2) соответствующие валюты (из числа всех указавших данную валюту) | доля, работающих на рынке | доллар США | | евро | | рубль РФ | | иные валюты стран – членов ЕАЭС | | юань | | индийская рупия | |
|--|---------------------------|--------------------|-----|------|-----|----------|------|---------------------------------|-----|------|-----|-----------------|-----|
| | | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 |
| | | рынок стран Европы | 60% | 85% | 52% | 85% | 33% | 55% | 58% | 0% | 0% | 18% | 12% |
| рынок стран ЕАЭС | 44% | 75% | 21% | 88% | 29% | 63% | 79% | 8% | 0% | 17% | 13% | 0% | 0% |
| рынок стран Азии | 33% | 89% | 39% | 83% | 61% | 61% | 61% | 0% | 0% | 28% | 22% | 0% | 0% |
| рынок остальных стран СНГ | 31% | 94% | 71% | 100% | 53% | 59% | 59% | 6% | 0% | 24% | 12% | 0% | 6% |
| рынок стран БРИКС | 18% | 90% | 80% | 90% | 40% | 70% | 80% | 10% | 0% | 30% | 10% | 0% | 0% |
| рынок АТР | 15% | 100% | 50% | 100% | 63% | 75% | 88% | 0% | 0% | 13% | 25% | 0% | 0% |
| рынок Ближнего Востока | 15% | 75% | 63% | 50% | 25% | 63% | 38% | 0% | 0% | 25% | 13% | 13% | 13% |
| рынок Южной Америки | 7% | 100% | 50% | 75% | 0% | 75% | 100% | 0% | 0% | 25% | 0% | 0% | 0% |
| рынок Сев. Америки | 5% | 100% | 67% | 67% | 33% | 67% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| другое | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% |

| Предпочли бы использовать при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | доллар США | евро | рубль РФ | иные валюты стран – членов ЕАЭС | юань | индийская рупия |
|---|------------|------------|-------------|---------------------------------|------------|-----------------|
| импортеров | 43% | 36% | 64% | 0% | 14% | 14% |
| экспортеров | 52% | 41% | 56% | 0% | 11% | 0% |
| экспортно-импортных компаний | 40% | 40% | 100% | 0% | 0% | 0% |



НЕГАТИВНЫЕ ФАКТОРЫ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЁЖНЫХ ОПЕРАЦИЙ И ВЗАИМОРАСЧЁТОВ



КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО НЕГАТИВНЫМ ФАКТОРАМ

79% использующих доллар и(или) евро **82%** предпочитающих использовать рубль и(или) валюты ЕАЭС

ВЫДЕЛИЛИ САНКЦИОННЫЕ РИСКИ КАК КЛЮЧЕВОЙ НЕГАТИВНЫЙ ФАКТОР

25% (только!) выделили комиссии за перевод денежных средств и (или) комиссии, связанные с обслуживанием счетов как негативный фактор развития международных расчетов

55% выделили валютные риски

неожиданно мало (до 20%) выделили в качестве негативных факторов так называемые административные барьеры: меры в части валютного контроля (20%); ПОДиФТ (AML) (12%), осуществления налогового контроля (12%), информационной безопасности (4%), включая блокировки и отказы в осуществлении операций

ничтожно мало (2%) выделили в качестве негативного фактора отсутствие единой системы обмена финансовыми сообщениями



Наиболее значимые негативные факторы для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов

| | Все компании | доля импортеров, выделивших фактор | доля экспортеров, выделивших фактор | доля эксп.-имп. компаний, выделивших фактор |
|--|--------------|------------------------------------|-------------------------------------|---|
| Санкционные риски | 75% | 71% | 70% | 80% |
| Валютные риски | 55% | 40% | 60% | 80% |
| Комиссии за перевод денежных средств и (или) комиссии, связанные с обслуживанием счетов | 25% | 40% | 20% | 0% |
| Необходимость тщательного контроля корректности платёжных реквизитов в связи с отсутствием единых идентификаторов получателей платежа | 24% | 20% | 20% | 20% |
| Меры в части валютного контроля | 20% | 10% | 20% | 60% |
| Отсутствие единых стандартов осуществления расчётов | 12% | 10% | 10% | 0% |
| Меры в части ПОДиФТ (AML), в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по основаниям в сфере ПОДиФТ (AML) | 12% | 0% | 20% | 20% |
| Меры в части осуществления налогового контроля, в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям налогового законодательства | 12% | 10% | 10% | 20% |
| Низкий уровень цифровизации в сфере расчетов, включая возможность удалённого осуществления переводов денежных средств | 4% | 10% | 0% | 0% |
| Меры в части информационной безопасности, включая блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям законодательства о противодействии совершению операций без согласия клиента (антифрод-мониторинга) | 4% | 10% | 0% | 0% |
| Другие* | 4% | 0% | 10% | 0% |
| Отсутствие единой системы обмена финансовыми сообщениями | 2% | 0% | 0% | 0% |

* в качестве других факторов компании указали дистанцирование от бизнеса, связанного с РФ, а также отметили отсутствие негативных факторов

| Наиболее значимые негативные факторы для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов | Все компании | Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и указавших как | | | |
|--|--------------|--|------------------------|-------------------------|------------------------|
| | | основную валюту | | предпочтительную валюту | |
| | | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС |
| Санкционные риски | 75% | 79% | 67% | 68% | 82% |
| Валютные риски | 55% | 50% | 40% | 50% | 50% |
| Комиссии за перевод денежных средств и (или) комиссии, связанные с обслуживанием счетов | 25% | 10% | 30% | 20% | 30% |
| Необходимость тщательного контроля корректности платёжных реквизитов в связи с отсутствием единых идентификаторов получателей платежа | 24% | 20% | 30% | 20% | 20% |
| Меры в части валютного контроля | 20% | 20% | 40% | 20% | 30% |
| Отсутствие единых стандартов осуществления расчётов | 12% | 10% | 20% | 10% | 10% |
| Меры в части ПОДиФТ (AML), в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по основаниям в сфере ПОДиФТ (AML) | 12% | 10% | 30% | 10% | 20% |
| Меры в части осуществления налогового контроля, в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям налогового законодательства | 12% | 0% | 30% | 10% | 10% |
| Низкий уровень цифровизации в сфере расчетов, включая возможность удалённого осуществления переводов денежных средств | 4% | 10% | 0% | 10% | 0% |
| Меры в части информационной безопасности, включая блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям законодательства о противодействии совершению операций без согласия клиента (антифрод-мониторинга) | 4% | 10% | 10% | 10% | 10% |
| Другие* | 4% | 10% | 10% | 0% | 10% |
| Отсутствие единой системы обмена финансовыми сообщениями | 2% | 0% | 0% | 0% | 0% |



САНКЦИОННЫЕ РИСКИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЁЖНЫХ ОПЕРАЦИЙ И ВЗАИМОРАСЧЁТОВ

| В системе управления рисками компании санкционный риск в части осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов выделяется (по импортерам и экспортерам) | Все компании | доля импортеров, выделевших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп.-имп. компаний, выделивших |
|---|--------------|-----------------------------|------------------------------|--------------------------------------|
| | | | | |
| Выделяется | 44% | 43% | 37% | 80% |
| Не выделяется, из которых | 58% | 57% | 63% | 20% |
| <i>не выделяют, но внимательно отслеживают</i> | 77% | 29% | 56% | 20% |

| В системе управления рисками компании санкционный риск в части осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов выделяется (по ключевым валютам расчетов без приоритезации по ним) | Все компании | Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и указавших как | | | |
|---|--------------|--|------------------------|-------------------------|------------------------|
| | | основную валюту | | предпочтительную валюту | |
| | | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС |
| Выделяется | 44% | 59% | 17% | 39% | 45% |
| Не выделяется, из которых | 58% | 41% | 83% | 61% | 55% |
| <i>не выделяют, но внимательно отслеживают</i> | 77% | 34% | 58% | 48% | 45% |

60% компаний, отметивших санкционный риск как наиболее значимый негативный фактор для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов, в числе компаний, указали, то не выделяют санкционный риск в системе управления рисками

| Наиболее эффективные инструменты управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов по видам ВЭД (с учетом приоритезации) | доля импортеров, выделивших их | доля экспортеров, выделивших их | доля эксп.-имп. компаний, выделивших их |
|--|--------------------------------|---------------------------------|---|
| прямые взаиморасчёты в национальных валютах, отличных от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС) («несанкционные валюты») | 70% | 57% | 100% |
| развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют» | 32% | 29% | 15% |
| диверсификация каналов осуществления платежей и расчётов, в том числе расширение состава специализированных компаний, осуществляющих платежи от имени других участников рынка | 30% | 21% | 20% |
| развитие систем зачёта взаимных требований, в том числе на основе оборота цифровых активов, вместо прямых платежей и расчётов | 18% | 7% | 4% |
| другое* | 14% | 7% | 19% |
| развитие взаиморасчётов в частных цифровых валютах | 4% | 7% | 0% |

* Другое: укрепление рубля; диверсификация каналов осуществления расчетов и платежей; разработка корпоративных (локальных) актов, методик и политик; отказ от некоторых сделок во избежание санкционных рисков; расчеты в иностранной валюте посредством системы передачи финансовых сообщений Банка России; введение инструментов защиты национальных банков РФ от штрафов за нарушение санкционного режима ЕС/США с целью устранения внутренних барьеров для свободного проведения между банками РФ взаиморасчетов и платежей, считающихся банками ЕС/США нарушением действующих санкций; расширена корп. сеть российских банков за пределами РФ для проведения международных транзакций внутри группы росс.банков

| Наиболее эффективные инструменты управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов по основным валютам расчётам (без учета приоритезации) | Все компании | Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и указавших как | | | |
|--|--------------|--|------------------------|-------------------------|------------------------|
| | | основную валюту | | предпочтительную валюту | |
| | | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС |
| прямые взаиморасчёты в национальных валютах, отличных от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС) («несанкционные валюты») | 70% | 66% | 67% | 58% | 67% |
| развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют» | 32% | 34% | 25% | 35% | 27% |
| диверсификация каналов осуществления платежей и расчётов, в том числе расширение состава специализированных компаний, осуществляющих платежи от имени других участников рынка | 30% | 34% | 8% | 29% | 33% |
| развитие систем зачёта взаимных требований, в том числе на основе оборота цифровых активов, вместо прямых платежей и расчётов | 18% | 14% | 33% | 19% | 18% |
| другое* | 14% | 8% | 9% | 17% | 23% |
| развитие взаиморасчётов в частных цифровых валютах | 4% | 3% | 0% | 3% | 6% |

Компании, выделившие прямые взаиморасчёты в национальных валютах, отличных от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС) («несанкционные валюты») как один из основных наиболее эффективных инструментов управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов указали, что

требуется создание механизмов снижения доли расчётов в долларах США **46%**

не требуется создание механизмов снижения доли расчётов в долларах США **54%**



РАЗВИТИЕ РАСЧЕТОВ В «НЕСАНКЦИОННЫХ ВАЛЮТАХ»

| Требуется ли с точки зрения Вашей компании создание механизмов снижения доли расчётов в долларах США | | доля импортеров, выделивших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп.-имп. компаний, выделивших |
|--|------------|-----------------------------|------------------------------|--------------------------------------|
| Да | 42% | 29% | 41% | 60% |
| Нет | 57% | 71% | 56% | 40% |
| Другое* | 6% | 7% | 7% | 0% |

*В качестве другого компании выделили:

- расчеты в Азиатские страны многие банки блокируют и это не зависит от валюты расчета (евро или доллар США), идет проверка сделки и предприятия получателя в общем, а также запрос доп.информации о нас со стороны получаемого банка
- да, но механизм не должен быть административным/нормативно внедренным в РФ, иначе ВЭД станет убыточной для российской компании

| Наиболее эффективные механизмы увеличения доли использования «несанкционных валют» * при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | | доля импортеров, выделивших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп.-имп. компаний, выделивших |
|---|------------|-----------------------------|------------------------------|--------------------------------------|
| развитие инструментов денежного рынка в «несанкционных валютах», прежде всего рынка валютных деривативов (свопов, фьючерсов, опционов) | 63% | 36% | 63% | 80% |
| эффективное функционирование системы прямого привлечения и размещения свободной ликвидности в нужных валютах между корпорациями | 58% | 57% | 52% | 60% |
| формирование наднационального фонда ликвидности и привязка курса валют к цифровой расчетно-клиринговой единице данного фонда, из них предпочитают, чтобы фонд был сформирован в: | 44% | 64% | 33% | 20% |
| <i>«несанкционных валютах»</i> | <i>81%</i> | | | |
| <i>в золоте</i> | <i>71%</i> | | | |
| формирование корпорациями резервов в необходимых валютах | 38% | 43% | 26% | 40% |
| другое** | 8% | 0% | 15% | 0% |

* «Несанкционные валюты» - это национальные валюты, отличные от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний, в том числе валют США, стран ЕС

** Другое: укреплять рубль; становление российского рубля резервной валютой; формирование фонда ликвидности в несанкционных валютах (а уровне ЦБ РФ); создание наднационального фонда рублевой ликвидности для покрытия потребностей иностр. банков в валюте РФ для проведения клиентских взаиморасчетов формирование соответствующей платежной системы; создание условий для внешней торговли в росс. рублях (валюта цены= RUB)



**КОМИССИИ
ЗА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЛАТЁЖНЫЕ ОПЕРАЦИИ
И ВЗАИМОРАСЧЁТЫ
И СПОСОБЫ ИХ СНИЖЕНИЯ**

| Средний уровень комиссий, уплачиваемых компаниями при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов (по видам ВЭД) | Все компании | доля импортеров, имеющих соотв. уровень комиссии | доля экспортеров, имеющих соотв. уровень комиссии | доля эксп-имп. компаний |
|--|--------------|--|---|-------------------------|
| от 0,001% до 0,5% | 62% | 43% | 67% | 60% |
| от 0,5% до 1% | 16% | 29% | 7% | 0% |
| от 1% до 5% | 16% | 21% | 15% | 20% |
| <i>т.е. до 5%</i> | 92% | 93% | 89% | 80% |
| от 5% до 10% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| от 10% до 25% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| более 25%** | 2% | 7% | 0% | 0% |
| другое* | 6% | 0% | 7% | 0% |

96% определили уровень комиссий до 0,5% как приемлемый при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов, при этом 2% компаний указали в качестве приемлемых комиссии в размере от 5% до 10% и 2% - комиссии в размере более 25%

*фиксированный размер за операцию

** комиссия по индийской рупии

| Наиболее значимые негативные факторы для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов (по основной валюте расчетов) | Все компании | Доля компаний, указавших валюту основную, имеющих соотв. уровень комиссии | | Доля компаний, указавших валюту как предпочтительную для себя, имеющих соотв. уровень комиссии | |
|--|--------------|---|---|--|---|
| | | Доллар и(или)евро | Рубль РФ и(или) иные валюты стран – членов ЕАЭС | Доллар и(или)евро | Рубль РФ и(или) иные валюты стран – членов ЕАЭС |
| от 0,001% до 0,5% | 62% | 59% | 75% | 61% | 64% |
| от 0,5% до 1% | 16% | 10% | 8% | 23% | 9% |
| от 1% до 5% | 16% | 17% | 17% | 13% | 21% |
| <i>т.е. до 5%</i> | 92% | 86% | 100% | 94% | 91% |
| от 5% до 10% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| от 10% до 25% | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| более 25%** | 2% | 0% | 0% | 0% | 0% |
| другое* | 6% | 0% | 0% | 0% | 0% |

*фиксированный размер за операцию (компании не определили приоритетную валюту)

** комиссия по индийской рупии

| Эффективными способами снижения уровня комиссий за международные платёжные операции и взаиморасчёты компании считают (без учета приоритезации способов) | Все компании | доля импортеров, выделивших их | доля экспортеров, выделивших их | доля эксп. компаний, выделивших их |
|--|--------------|--------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|
| Поддержка развития большого количества операторов, предоставляющих услуги по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов, и конкуренции между ними | 52% | 57% | 44% | 40% |
| Наличие централизованной инфраструктуры осуществления международных платежных операций и взаиморасчетов | 50% | 64% | 41% | 40% |
| Устранение выделенных выше барьеров самими компаниями | 31% | 36% | 22% | 20% |
| Развитие систем обращения цифровых активов и оборота цифровых валют | 25% | 36% | 15% | 40% |
| Развитие и доминирование государственных сервисов по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов | 21% | 36% | 7% | 40% |
| Иной* | 8% | 0% | 15% | 0% |

*к иным эффективным способам снижения комиссии компании отнесли: развитие системы передачи финансовых сообщений (распространение использования при международных расчетах); пересмотр тарифов банками; отмена комиссий за валютный контроль, комиссий на остаток по счету евро (компенсирующая банку отрицательных процентных ставок); расширить корреспондентскую сеть российских банков за рубежом для снижения транзакционных расходов на проведение операций

| Наиболее эффективными способами снижения уровня комиссий за международные платёжные операции и взаиморасчёты компании считают (с учетом приоритезации способов) | Все компании | доля импортеров, выделивших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп. компаний, выделивших |
|--|--------------|-----------------------------|------------------------------|---------------------------------|
| Поддержка развития большого количества операторов, предоставляющих услуги по осуществлению международных платёжных операций и взаиморасчетов, и конкуренции между ними | 49% | 36% | 22% | 20% |
| Наличие централизованной инфраструктуры осуществления международных платёжных операций и взаиморасчетов | 21% | 50% | 30% | 20% |
| Устранение выделенных выше барьеров самими компаниями | 49% | 14% | 7% | 20% |
| Развитие систем обращения цифровых активов и оборота цифровых валют | 28% | 14% | 7% | 0% |
| Развитие и доминирование государственных сервисов по осуществлению международных платёжных операций и взаиморасчетов | 28% | 7% | 4% | 40% |
| Иной* | 0% | 0% | 15% | 0% |

| Эффективными способами снижения уровня комиссий за международные платёжные операции и взаиморасчёты компании считают (без учета приоритезации) | Все компании и | Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и указавших как | | | |
|--|----------------|--|------------------------|-------------------------|------------------------|
| | | основную валюту | | предпочтительную валюту | |
| | | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС |
| Поддержка развития большого количества операторов, предоставляющих услуги по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов, и конкуренции между ними | 52% | 45% | 50% | 52% | 55% |
| Наличие централизованной инфраструктуры осуществления международных платежных операций и взаиморасчетов | 50% | 45% | 58% | 48% | 48% |
| Устранение выделенных выше барьеров самими компаниями | 31% | 34% | 33% | 23% | 27% |
| Развитие систем обращения цифровых активов и оборота цифровых валют | 25% | 45% | 50% | 52% | 55% |
| Развитие и доминирование государственных сервисов по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов | 21% | 17% | 33% | 16% | 21% |
| Иной* | 8% | 45% | 50% | 52% | 55% |

| Эффективными способами снижения уровня комиссий за международные платёжные операции и взаиморасчёты компании считают (с учетом приоритизации) | Все компании и | Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и указавших как | | | |
|--|----------------|--|------------------------|-------------------------|------------------------|
| | | основную валюту | | предпочтительную валюту | |
| | | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС | доллар / евро | рубль РФ / валюты ЕАЭС |
| Поддержка развития большого количества операторов, предоставляющих услуги по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов, и конкуренции между ними | 49% | 17% | 25% | 23% | 27% |
| Наличие централизованной инфраструктуры осуществления международных платежных операций и взаиморасчетов | 21% | 31% | 25% | 39% | 33% |
| Устранение выделенных выше барьеров самими компаниями | 49% | 10% | 25% | 6% | 21% |
| Развитие систем обращения цифровых активов и оборота цифровых валют | 28% | 3% | 0% | 3% | 6% |
| Развитие и доминирование государственных сервисов по осуществлению международных платежных операций и взаиморасчетов | 28% | 7% | 8% | 6% | 12% |
| Иной* | 0% | 0% | 0% | 0% | 0% |



ЦИФРОВИЗАЦИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЁЖНЫХ ОПЕРАЦИЯХ И ВЗАИМОРАСЧЁТАХ

| Рассматриваете ли Вы использование цифровизации активов, в том числе оборот цифровых финансовых активов), как эффективный инструмент снижения рисков и/или издержек при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | | доля импортеров, выделивших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп.-имп. компаний, выделивших |
|---|------------|-----------------------------|------------------------------|--------------------------------------|
| Нет | 65% | 57% | 70% | 40% |
| Да | 33% | 43% | 26% | 60% |
| Другое | 4% | 7% | 0% | 0% |

| Компании, которые выделяли следующий цифровой инструментарий в других разделах опроса и которые использование цифровизации активов (в том числе оборот цифровых финансовых активов), как эффективный инструмент снижения рисков и/или издержек при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов,.. | НЕ рассматривают | РАССМАТРИВАЮТ |
|--|------------------|---------------|
| развитие систем обращения цифровых активов и оборота цифровых валют как эффективный способ снижения уровня комиссий за международные платёжные операции и взаиморасчёты | 15% | 35% |
| развитие взаиморасчётов в частных цифровых валютах как эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | 0% | 12% |
| развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют» как эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | 24% | 41% |
| развитие систем зачёта взаимных требований, в том числе на основе оборота цифровых активов, вместо прямых платежей и расчётов как эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | 24% | 6% |
| формирование наднационального фонда ликвидности в «несанкционных валютах» и определение курса фиатных валют в привязке к цифровой расчётно-клиринговой единице данного фонда как эффективный механизм увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | 35% | 29% |
| формирование наднационального фонда ликвидности в золоте и определение курса фиатных валют в привязке к цифровой расчётно-клиринговой единице данного фонда как эффективный механизм увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов | 26% | 35% |

| Информация об участии компании (группы компаний) в формировании системы цифровизации активов и обеспечении оборота цифровых активов, включая оборот цифровых финансовых активов | | доля импортеров, выделевших | доля экспортеров, выделивших | доля эксп.-имп. компаний, выделивших |
|---|------------|-----------------------------|------------------------------|--------------------------------------|
| Не участвует и не планирует участвовать | 63% | 50% | 67% | 80% |
| Участвует в качестве оператора информационной системы, обеспечивающей выпуск и обращение цифровых активов | 0% | 0% | 0% | 0% |
| Участвует в качестве оператора по обмену цифровых активов | 2% | 0% | 4% | 0% |
| Участвует в качестве пользователя системы оборота цифровых активов | 2% | 7% | 0% | 0% |
| Не участвует, но планирует участвовать в качестве оператора информационной системы, обеспечивающей выпуск и обращение цифровых активов | 4% | 0% | 4% | 0% |
| Не участвует, но планирует участвовать в качестве оператора по обмену цифровых активов | 6% | 14% | 0% | 0% |
| Не участвует, но планирует участвовать в качестве пользователя системы оборота цифровых активов | 20% | 29% | 15% | 20% |
| Другое* | 10% | 7% | 7% | 0% |

*Другое:

- на данный момент не рассматривали, в случае распространения цифровизации готовы поучаствовать
- рассматриваем необходимость участия
- будет рассмотрен при необходимости
- не планировали участвовать из-за отсутствия законодательной базы
- вопрос требует дополнительной проработки



Спасибо за внимание !

Андрей Лисицын
+7(929)944-1010
LisitsynAY@rspp.ru