*Тезисы к выступлению на конференции   
Россия в ВТО: 2 года участия*

*•* Бизнес оценивает ***современные вызовы экономическому росту и конкурентоспособности российской экономики как крайне серьезные.*** Ограничения нашего доступа к рынкам товаров и капитала, с которыми мы столкнулись в последнее время, могут не только серьезно подорвать наши текущие рыночные позиции, но и ограничить доступ к лучшим технологиям и ресурсам для долгосрочного развития. ***Мы считаем, что самый правильный ответ в таких условиях – снижение подконтрольных нам барьеров и издержек, более эффективное государство и более эффективный бизнес.***

*•* ***По масштабу вызовов, с которыми мы столкнулись, сегодняшнюю ситуацию можно сравнить с концом 90х годов***, когда Россия прошла через дефолт, цены на нефть рухнули до исторических минимумов, и для нас фактически закрылись международные рынки капитала. ***Тогда наш ответ заключался в быстром создании и внедрении комплекса эффективных изменений.*** Были резко снижены барьеры и издержки для бизнеса, снизили и упростили налоги и администрирование. Среди примеров: сокращение в 3 раза количества взимаемых налогов и их эффективной ставки, принятие нового Земельного кодекса, реформы трудовых отношений, электроэнергетики и железнодорожного транспорта. Всё это, в совокупности с ростом цен на наш экспорт, начавшимся с 2002 года, создало мощный импульс для экономического развития, способствовало многократному росту внутренних и внешних инвестиций. Именно тогда был взят, на наш взгляд, стратегически верный курс на встраивание России в мировую торговую систему как полноценного игрока, вступление в ВТО.

* В недавнем послании президента федеральному собранию обозначен ряд шагов в этом направлении: амнистия капитала, надзорные каникулы, гарантии стабильности налоговых условий для бизнеса, однако мы убеждены, что нам необходима ***комплексная система мер,*** направленных на снятие ***внутренних барьеров, сдерживающих динамику экономического развития, важнейшими из которых является слабое развитие инфраструктуры, высокий уровень транзакционных расходов, обусловленный сложным и неудобным регулированием.***
* *•* Конечно, многое в этом направлении уже делается - упрощение контрольных процедур было инициировано в 2012-м году в рамках дорожных карт АСИ. Тем не менее, на данный момент ***только часть мер, предусмотренных дорожными картами, реализована.***
* • В целом, реально прорывных результатов можно добиться не только за счет повышения административной эффективности, но и за счет изменения отношения к делу. ***Мы все – и предприниматели, и чиновники, ответственны за конкурентоспособность.*** Создание лучшего предложения, потребительской стоимости, постоянное снижение издержек – это ответственность бизнеса. Скорость и стоимость выполнения необходимых формальностей и процедур – это ответственность контролёров и регуляторов. ***Контроль, как таковой, не должен быть самоцелью - его стоимость закладывается в конечную стоимость продукта, и чем он дороже – тем дороже и менее конкурентоспособнее конечный продукт.*** Бизнес решает проблему конкурентоспособности путем создания плоских управленческих структур, минимизирует стоимость административных расходов, снижая количество участников процесса. ***В условиях жесткого государственного бюджета, возможно, стоит подумать о более широком использовании этих подходов в сфере государственного управления: необходима ответственная и непредвзятая ревизия существующих практик, соотнесение нужности и стоимости исполнения контрольной функции и ее эффективности с точки зрения бюджета и предпринимателей.*** Мнение бизнеса об эффективности и оперативности контрольных процедур, получаемое через регулярные опросы, должно стать главным критерием эффективности соответствующих служб.

• Вообще, стоит посмотреть, ***что конкретно сегодня мешает международно-конкурентоспособным отраслям увеличивать свою долю на мировых рынках – какие недостатки в инфраструктуре или излишние издержки, связанные с регулированием.*** Далее, в отношении идентифицированных недостатков построить соответствующие планы развития. ***Причем в условиях бюджетных ограничений следует сосредоточиться именно на глобально конкурентоспособных товарах и услугах.*** Кстати, это еще одна рекомендация «Деловой Двадцатки". Как пример - в России уровень логистических расходов в производственном комплексе – один из самых высоких в мире. Совокупные внутренние и внешние затраты на логистику в России составляют порядка 20% ВВП. ***По оценке BCG, если РФ снизит затраты на транспортировку и логистику до средне-мирового уровня (порядка 11% ВВП), это позволит экономить порядка 180 млрд. долл. ежегодно.*** Для сравнения: ежегодные инвестиции в инфраструктуру составляют в России порядка 45 млрд. долл.

• ***Россия - больше не страна с низкими издержками.*** При этом наша демография и социальные обязательства близки к уровню развитых стран. ***Так что рост возможен только за счет увеличения эффективности, а эффективность возможна только если есть конкуренция, открытая, честная и постоянная, доступ к лучшим технологиям и включенность в мировые цепочки создания стоимости.***

• Наши контакты с зарубежными партнерами показывают, что даже несмотря на напряженность в отношениях России с Западом, интерес к расширению сотрудничества остается очень высоким и у российских компаний, и у наших западных партнеров. Если мы создадим привлекательные условия ведения бизнеса под российской юрисдикцией, с минимальной бюрократией, невысокими и стабильными налогами - это будет способствовать и росту конкурентоспособности отечественных предприятий, и снятию международных ограничений. В ***конце концов, главную цель можно сформулировать так: Россия должна быть страной, где просто очень удобно делать бизнес как отечественным, так и зарубежным инвесторам. Об этом в мире должны все знать и именно это должно быть главным KPI для госорганов.***