**Innovative activity in Russia in the current economic conditions and how it is influenced by integration process**

(Слайд 1)

Для России вопрос развития инновационного сектора всегда стоял очень остро – мы не самая инновационно активная экономика. По данным Росстата доля организаций, осуществлявших технологические инновации в 2013 году, составляла 8,9 % - это катастрофически мало. В первую очередь это вопрос не санкций, хотя российская экономика очень сильно зависит от импорта оборудования и технологий. Ключевую роль играют внутренние причины.

(Слайд 2)

Тенденция к ухудшению макропоказателей началась задолго до событий на Украине. На протяжении 13 из последних 20 месяцев инвестиции в основной капитал падали по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, причем падение инвестиций началось еще в сентябре 2012 года. Ситуация с промышленным производством не намного лучше. Падение наблюдалось в течение 6 месяцев из 20, в течение еще 4 рост был нулевым или составлял менее 1 %.

Заметно ускоряется инфляция. Вряд ли мы вернемся к двузначной цифре – для этого нет объективным предпосылок, но очевидно, она превзойдет прогнозы и в этом, и в следующем году.

На экономических показателях не могли не сказаться санкции. В соответствии с опросом РСПП наиболее «травмирующим» последствием введения санкций для российских компаний оказался запрет на поставки техники, оборудования, технологий – все компании выбрали данный вариант ответа на вопрос «какие именно санкции оказывают влияние на деятельность вашей организации?». 80% отметили негативное воздействие на их компании прекращения/ограничения сотрудничества в финансовой сфере. Остальные санкции и их последствия носят скорее индивидуальный, максимум – секторальных характер.

(Слайд 3)

РСПП ежемесячно формирует Индекс деловой среды РСПП на основе опроса компаний-членов. Индекс базируется на субъективных ощущениях бизнеса и не использует макроэкономической статистики. Компоненты индекса: 1. Индекс рынка производимой продукции 2. Индекс логистики и инфраструктуры 3. Индекс B2B 4. Индекс B2G 5. Индекс финансовых рынков 6. Индекс личной оценки делового климата 7. Индекс инвестиционной и социальной активности.

В соответствии с Бизнес почувствовал первые признаки стагнации еще в начале 2012 года, а с ноября 2012 года индекс рынка производимой продукции устойчиво перешел в негативную зону – ниже 50 пунктов. Сводный индекс деловой среды ушел в негатив уже в апреле 2012 г.

(Слайд 4)

Россия не очень удачно смотрится на фоне партнеров и конкурентов. Если сравнить темпы роста ВВП с нашими партнерами по интеграции, очевидно, что мы проигрываем и Казахстану, и Белоруссии.

Во многом это вопрос качества деловой среды. Россия прибавила в рейтинге Doing business, переместившись на 92 место, но так и не догнала ни Белоруссию (63 место), ни Казахстан (50 место).

Российские компании пока слабо почувствовали влияние интеграционных процессов на их деятельность. Конкуренция со стороны производителей из стран Таможенного союза не влияет на деятельность практически 60 % опрошенных РСПП компаний.

Правда, углубление интеграции в рамках Евразийского экономического союза с одной стороны, и ухудшение условий ведения бизнеса в России с другой может усилить конкуренцию юрисдикций, которую мы уже проигрываем. Очевидное последствие – дальнейшее снижение макроэкономических показателей.

(Слайд 5)

Прогнозы органов власти - 1,2 % роста ВВП в 2015 году в базовом сценарии - выглядят слишком оптимистичными, поскольку базируются на завышенной цене на нефть – 100 долларов США за баррель нефти в 2015 году, рост инвестиций в основной капитал – 2,4 % и инфляция 5,1 %.

В соответствии с ранее разработанным стрессовым сценарием Минэкономразвития России при снижении в 2015 году цены на нефть до 91 долл./баррель вероятно падение ВВП на 0,6%. Банк России завершает подготовку стрессового сценария при цене на нефть 60 долларов за баррель, результат может оказаться еще ниже.

Высокие темпы роста не будут характерны для российской экономики и в среднесрочной перспективе. Прогноз до 2030 года еще предстоит пересчитать, но оснований для оптимизма нет.

(Слайд 6)

Попробовать совершить рывок можно благодаря инновационной активности компаний. Определенные предпосылки для этого есть. Если проанализировать инновационные и технологические компоненты Global Competitiveness Index 2014-2015 Россия обгоняет Казахстан по качеству научных исследовательских институтов и патентам, но уступает по доступности новых технологий и трансферу технологий. В целом можно говорить о балансе оценок (*Справочно: Белоруссия в данном рэнкинге не рассматривается*).

(Слайд 7)

Сравнение инновационной активности со странами БРИК еще менее комплементарно.

Индию Россия обгоняет только по трем параметрам (*количество патентов, уровень восприятия технологий компаниями и доступность новых технологий*), Бразилию - по двум параметрам (*количество патентов и доступность исследователей и инженеров*). Китаю Россия уступает по всем показателям.

(Слайд 8)

Учитывая перечень проблем, с которыми сталкивается предпринимательское сообщество России, недостаточная инвестиционная и инновационная активность не вызывает удивления.

Бизнес много делает для повышения эффективности системы профессионального образования (*системная работа – профстандарты, Национальный совет по профессиональным квалификациям, «индивидуальная» работа – корпоративные университеты, оплата обучения целевых студентов, производственная практика, покупка оборудования и оснащение лабораторий в учреждениях профобразования,* оплата стажировок преподавателей и т.д.), но дефицит кадров необходимой квалификации остается главным ограничителем для развития бизнеса.

На третьем месте в списке ограничений уровень налоговой нагрузки, на седьмом – нагрузка в части обязательного социального страхования. Последовательно увеличивается нагрузка по обоим компонентам фискальной системы.

Предлагаемые новации – увеличение ставок налога на доходы от дивидендов; рост ставок водного налога; отказ от пороговой величины заработной платы, свыше которого ранее не взимались взносы в Фонд обязательного медицинского страхования; рост нагрузки на малый бизнес через появление новых сборов за право заниматься отдельными видами деятельности и возможность снижения порогового значения оборота и количества занятых для получения права на использование упрощенной системы налогообложения; «нефтяной налоговый маневр».

Эти инициативы увеличат нагрузку на бизнес в условиях экономической стагнации и высокого уровня внешней неопределенности.

(Слайд 9)

В завершение выступления – немного позитивной информации. В России существует разветвленная система институтов развития, в том числе ориентированных на поддержку инновационных проектов.

Формируются новые институты и инструменты поддержки бизнеса.

**Май 2014 г. - Агентство кредитных организаций.** Задача - предоставление контргарантий региональным гарантийным организациям для увеличения объёмов гарантийной поддержки малых и средних предприятий и прямых гарантий субъектам МСП, реализующим инвестиционные проекты, в случае, когда сумма кредита превышает возможности региональных гарантийных организаций предоставить поручительства в достаточной для обеспечения кредита сумме.

Бизнес-планом агентства на пять лет с учётом уставного капитала в сумме 50 млрд рублей предусматриваются следующие финансово-экономические результаты:

- совокупный объём выданных гарантий – не менее 439,9 млрд рублей;

- совокупный объём обеспеченных гарантиями кредитов МСП – 824,9–879,9 млрд рублей;

- общее количество выданных гарантий – 7321–7732 договора.

**Август 2014 – Фонд развития промышленности.** Основная задача – выдача займов на этапе предбанковского финансирования промышленных предприятий (разработка научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, технико-экономических и финансово-экономических обоснований, проектно-изыскательских работ). Создается на базе «Российского фонда технологического развития». Финансирование Фонда развития промышленности предусмотрено за счёт средств федерального бюджета: в 2014 году – в размере 1 млрд рублей, в 2015–2017 годах – 18,5 млрд рублей.

**Октябрь - Программа поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования**. Источник финансирования – кредитные средства Банка России. Банк России предоставляет средства отобранным для участия в Программе уполномоченным банкам для рефинансирования кредитов на реализацию инвестиционных проектов.

Размер процентной ставки для конечного заемщика не должен превышать уровень ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации плюс 1 процент годовых, полная стоимость инвестиционного проекта - не менее 1 млрд. рублей и не более 20 млрд. рублей (для конечного заемщика наличие статуса юридического лица, зарегистрированного на территории Российской Федерации).

В рамках создаваемого механизма проектного финансирования планируется предоставить кредиты в объёме до 500 млрд рублей нарастающим итогом на конец 2018 года, а также государственные гарантии в объёме до 125 млрд рублей.