Горячебрикетированное железо для мини - заводов РФ



Долгосрочные тенденции в ломообразовании

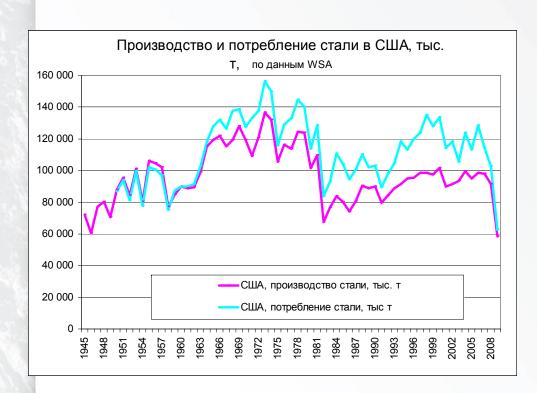
- •Накопление не выгорающих примесей (никель, медь и т. д);
- •Повышение качества и характеристик стали => снижение качества будущего лома, увеличение примесей и доли легковеса;
- •Борьба за эффективное использование стали = > снижение ломообразования в черной металлургии и машиностроении ;
- •Повышение доходов населения = > увеличение издержек сбора амортизационного лома;
- •Развитый мир вступает в период стабильного ломофонда (по западным методикам срок ломо образования 20-40 лет), мировой рынок лома будет стагнировать,
- •Перенос машиностроения в Китай удалит лом с привычного рынка.

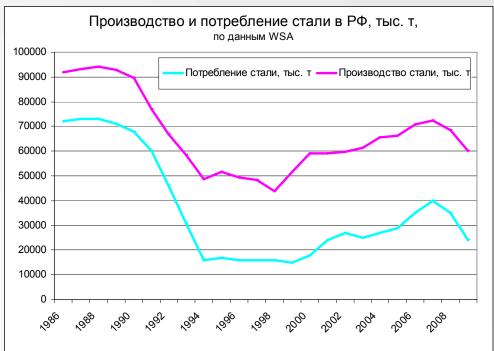
<u>Бизнес модель Нукор успешна в США - как она сработает в</u> РФ

Основные черты бизнес модели мини заводов на примере Нукор

- •В семидесятые годы в момент старта и развития сталеплавильного бизнеса Нукор лом был скорее отходом и стоил дешево.
- •Для США характерен прямой и косвенный импорт стали— для РФ экспорт стали и небольшой косвенный импорт
- •Избыток сталеплавильных мощностей в США(особенно в 80 годы) при увеличении образования амортизационного лома (В РФ сейчас скорее стагнация ломообразования и растущие сталеплавильные мощности)
- •Распределенный спрос на сталь коммерческого сортамента
- •Распределенное образование амортизационного лома в РФ сейчас советский резервуар иссяк, основной поток лома пойдет от машиностроения и утилизации техники
- •На развитом рынке лом стал ценным сырьем = > тенденция к качественному листу в сортаменте мини-заводов
- •Вывод шансов на повторение успеха бизнес модели Нукор у минизаводов РФ мало.

РФ-США





Неопределенности прогноза ломообразования в РФ

- •Изменение структуры потребления стали и оборачиваемости проката по сравнению с СССР
- •Машиностроение и Севера' как будущий источник лома перспективы туманны
- •Положительные факторы косвенный импорт авто и бытовой техники в РФ в постсоветское время масштаб вряд ли сопоставим с потребностями металлургии
- Пример Украины от экспорта к балансу

<u>Импорт лома в РФ извне СНГ – ограничения</u>

- •Лом на Балтике и Черном море является конкурентным товаром
- •Заготовка и сорт производства РФ конкурируют с аналогичными продуктами на этих рынках, производимых из лома
- •Завоз лома в материковые регионы РФ и производство сорта из него создадут ситуацию, когда эта продукция будет конкурировать с аналогичной, поставляемой из РФ на экспорт в порты Балтики и Черного моря
- •Вывод импортный лом в значимых количествах во внутренних регионах не появится и рынок ломосбора сохранится

Чугун как замена лома – экономические ограничения

•Если мини-заводы станут основным потребителем чугуна, они будут проигрывать конвертерному процессу, так как будут плавить привезенный и холодный чугун и платить все издержки, связанные с его производством- производственные, капитальные и связанные с дефицитом сырья - коксующихся углей.

<u>Экономические и технологические и плюсы ГБЖ в</u> производстве стали

- Издержки производства лома, чугуна и ГБЖ зависят от разных факторов
- Использование ГБЖ позволяет производить качественные стали

Малые печи - получение качественных и специальных сталей в машиностроении

Плюсы в электросталеплавильном процессе

- Хорошая насыпная плотность
- Комфортная фракция
- Гарантированная химия, уменьшение неопределенности химического состава расплава

Минусы –

- Кислые шлаки
- Содержит не восстановленное железо
- Увеличение времени плавки, увеличение расхода электроэнергии

МЕТАЛЛОИНВЕСТ–производитель и потребитель ПВЖ и ГБЖ

- Холдинг МЕТАЛЛОИНВЕСТ производит 2.5 млн. т в год товарного ГБЖ и расширяет его производство
- ОЭМК имеет двадцатилетний успешный опыт использования ПВЖ собственного производства
- Молдавский и Белорусский Металлургические Заводы используют ГБЖ при производстве качественных сталей
- Металлоинвест предоставляет консультации технических специалистов по оптимальному использованию ГБЖ при выплавке стали
- Холдинг заинтересован в выстраивании долгосрочных отношений с потребителями ГБЖ.

География поставок ГБЖ производства Металлоинвест

Металлоинвест поставляет ГБЖ десяткам металлургических предприятий в 25 странах мира.

Зарубежные предприятия-потребители ГБЖ производства холдинга Метаплоинвест

Регион	Страна	Предприятие
Европа	Австрия	Voest Alpine
	Великобритания	Tata- Europe (Corus UK)
	Греция	Sidenor
	Испания	Arcelor-Mittal Spain
	Италия	ABS
		Lucchini
		Ferriere Nord
		Arvedi
		Verona Steel
		Duefferdofin
	Нидерланды	Corus Strip Products Ijmuiden
	Словакия	USSK
	Швеция	Hoganas
ЮВА	Таиланд	GJ-Steel
		NTS (Tata-Corus)
		UMC
	Ю. Корея	Hyundai
		Posco
	Япония	JFE
Ближний Восток	Турция	Cer Celik
		Imex
		Ege Celik
		Kroman
СНГ	Украина	ММК Ильича
		Алчевский МК
		Азовсталь

Поставки ГБЖ Холдингом Металлоинвест в 2009 г., по странам-импортерам



Источник: Метаплоинвест

Вывод – для обеспечения устойчивости бизнеса мини-заводы и все сталеплавильщики будут выбирать состав металлошихты с учетом цен на лом, чугун, ГБЖ, прокат и доступности сырья. В этих условиях отработанная технология плавки с использованием ГБЖ и стабильные отношения с его поставщиками становятся факторами устойчивости производителей стали.

Спасибо за внимание!