



Кадры для экспорта



Школа
экспорта РФ



Программа магистратуры
«Управление ВЭД»

Что такое ВЭД?

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) — это сфера деятельности, которая связана с взаимодействием компаний из разных стран в области экономики, торговли, финансов и инвестиций

К ВЭД относятся:

- Импорт и экспорт товаров и услуг
- Инвестиции в иностранные компании
- Участие в международных проектах
- Получение финансирования за границей и т. д.

Чаще всего о ВЭД говорят в контексте международной торговли. Участвовать в ВЭД заключая договоры с иностранными партнерами могут государства и их структуры, банки, компании, индивидуальные предприниматели и даже физические лица





Кто такой менеджер ВЭД?


Менеджер ВЭД — занимается организацией и управлением внешнеторговыми операциями компании





В его обязанности входит:

 Коммуникации с иностранными партнерами, ведение деловой переписки и документооборота на русском и иностранных языках


 Консультирование руководства и сотрудников компании по вопросам международной торговли и экспортно-импортных операций

 Мониторинг изменений в законодательстве и нормативах, касающихся ВЭД

 Подготовка и заключение международных договоров с партнерами

 Разработка стратегии экспорта и импорта, выстраивание бизнес-процессов

 Соблюдение применимых норм и правил в области торговли и экспорта

 Минимизация рисков, анализ эффективности ВЭД компании

Преимущества и вызовы профессии

Преимущества:

- + Высокий спрос на специалистов по ВЭД
- + Конкурентная заработная плата
- + Международные связи и контакты
- + Совершенствование языковых навыков
- + Работа в различных отраслях экономики
- + Знакомство с различными культурами и особенностями международного бизнеса

Вызовы:

- Необходимость постоянного обучения и отслеживания изменений в законодательстве и международных стандартах
- Риск столкнуться со сложностями в работе из-за геополитических и экономических факторов
- Высокая ответственность за правильное оформление документов и соблюдение всех процедур
- Жизнь с учетом различных часовых поясов, частые командировки



О программе магистратуры

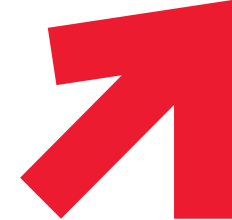
Магистерская программа «Управление ВЭД» — нацелена на подготовку нового поколения управленцев в сфере международной торговли, готовых внести существенный вклад в развитие экономики своей страны в ответ на вызовы времени



- ➔ **Направление подготовки:** менеджмент
- ➔ **Специализация:** Управление ВЭД
- ➔ **Форма обучения:** очная *
- ➔ **Обучение проходит на платной основе:** 350 тыс. рублей в год
- ➔ **Продолжительность обучения:** 2 года
- ➔ **Язык обучения:** русский

* Количество мест ограничено

Актуальность программы



Способствует достижению национальной цели развития до 2030 года



Прирост объема экспорта несырьевых неэнергетических товаров — не менее чем на две трети по сравнению с показателем 2023 года – это одна из задач национальной цели развития «Устойчивая и динамичная экономика», закрепленных в указе Президента России от 07.04.2024

Совместный вклад вуза, бизнеса и государственного института поддержки экспорта в развитие кадрового потенциала сферы ВЭД



Для устойчивого развития экономики страны выделена и задача по кадровому обеспечению отраслей. К 2030 году необходимо создать эффективную систему подготовки, профессиональной переподготовки и повышения квалификации кадров для приоритетных отраслей экономики, исходя из прогноза потребности в них. Развитие кадрового потенциала – это общая задача для учебных заведений и бизнеса

Ответ на актуальный запрос рынка труда



Высокий спрос на рынке труда: бизнесу уже сейчас необходимы специалисты с практическими знаниями для выхода на новые дружественные рынки. Из 80 тысяч экспортеров каждый второй заявляет о дефиците кадров сегодня

Кому подойдет эта программа?



**Выпускникам бакалавриата
профильных направлений —**

чтобы глубже изучить тематику ВЭД



**Выпускникам бакалавриата
других направлений —**

чтобы дополнить профессиональные
компетенции или сменить карьерный трек

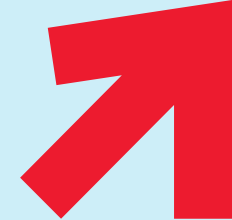


**Специалистам с опытом
работы в сфере ВЭД —**

чтобы систематизировать знания
в своей профессиональной области



В чем уникальность и новизна программы?



При разработке программы были учтены требования работодателей, студентов, рынка, времени

Учим ВЭДу, сочетая разные подходы

Новая магистерская программа – это кооперация академического партнера и профильной бизнес-школы

По новому взглянули на классическую профессию

Формирование образовательного контента и выбор форматов обучения учитывает потребности работодателей и ожидания студентов

Готовим профессионалов, готовых занять менеджерские позиции

В обучении студентов будет принимать участие бизнес и профильные эксперты, готовые передавать свои практические знания и выступать наставниками

Учитываем актуальные приоритеты Стратегии ВЭД России

Страновой фокус программы на специфику дружественных стран и регионов: ЕАЭС, СНГ, Китай, Ближний Восток, Юго-Восточная Азия, Африка, Латинская Америка



Из чего состоит программа

13 обязательных дисциплин базовой и вариативной компоненты

16 дисциплин по выбору



отдельный проектный трек



Блок 1

Организация и управление бизнесом во внешнеэкономической деятельности и товароведение



Блок 3

Экономика и финансы



Блок 5

Таможня и логистика



Блок 2

Регулирование ВЭД



Блок 4

Маркетинг и коммуникации



Список дисциплин

Современная модель обучения



Акцент на практике

40% теории, 60% - практики



Разнообразие форматов

Мастер-классы, бизнес-игры, переговорные поединки и т.д.



Проектное портфолио

Решение реальных бизнес-кейсов и разработка стратегии по выходу на внешний рынок как выпускная работа



Поддержка и сопровождение

Развивающая обратная связь на протяжении всего обучения и карьерные консультации



Полезные контакты и связи

50% преподавателей - руководители и топ-менеджмент компаний-экспортеров



Диплом магистра РУДН
и диплом о профессиональной
переподготовке Школы экспорта РЭЦ

Навыки и компетенции выпускников



Профессиональные знания и навыки

- предметное знание основ ВЭД, включая жизненный цикл экспортного проекта
- навыки применения инструментов господдержки экспорта
- знание иностранных языков *

Цифровые навыки

- навыки работы с информационными ресурсами, в т.ч. зарубежными, для выбора рынка и поиска покупателя
- владение основами интернет-маркетинга
- умение работать в CRM

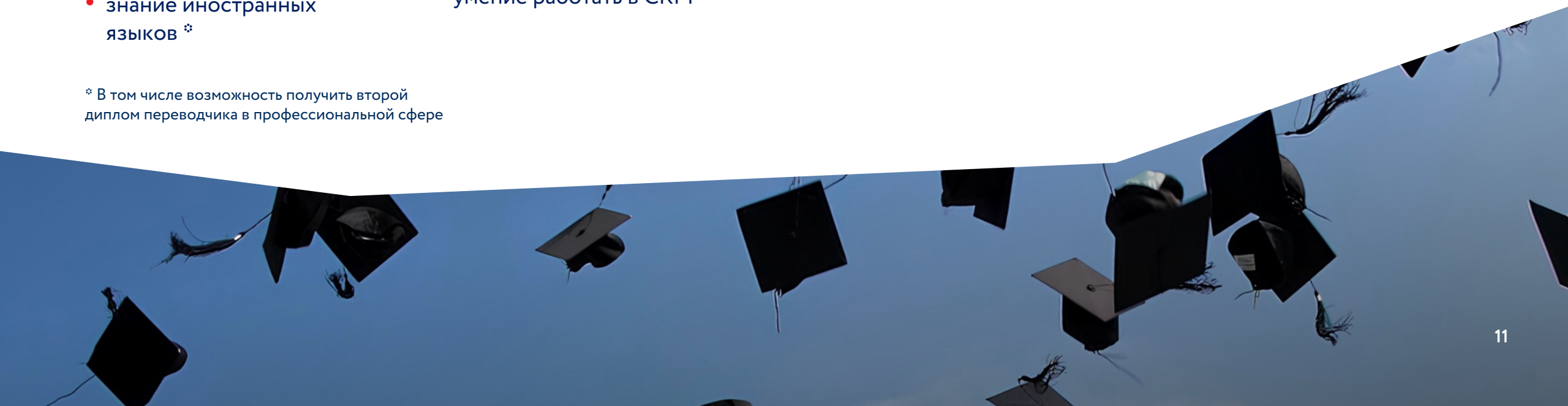
Мягкие навыки

- стратегическое и критическое мышление
- умение работать в условиях постоянных изменений
- навыки ведения переговоров с иностранным партнером

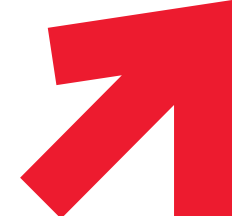
Культурный интеллект

- умение учитывать кросс-культурные особенности при коммуникации с иностранным партнером

* В том числе возможность получить второй диплом переводчика в профессиональной сфере



Чему ты научишься на программе



Основные компетенции:



Привлекать лучших клиентов и партнеров



Разрабатывать стратегии развития внешнеэкономической деятельности компании



Эффективно вести переговоры с международными партнерами



Анализировать рынок с целью максимально выгодного сотрудничества



Осуществлять логистические операции и таможенное оформление грузов

В том числе:

- ➔ Знание иностранных языков
- ➔ Стратегическое и критическое мышление
- ➔ Владение основами интернет-маркетинга и др.

Инициаторы программы

Партнеры-разработчики



Школа экспорта РЭЦ

Бизнес-школа для обучения предпринимателей практическим знаниям и навыкам по экспортной тематике, входит в Группу Российского экспортного центра – ключевой государственный институт поддержки экспорта (группа ВЭБ.РФ)

40 тыс.

компаний
воспользовались
услугами

60

регионов реализуют
программы для
предпринимателей



Перейдите на страницу
программы



Российский университет дружбы народов

Крупнейший многопрофильный университет страны, единственный в мире ВУЗ, где одновременно учатся студенты из более чем 160 стран

занимает **4** место

в России и **342-е** в мире
по версии рейтингового
агентства QS

обладает **5** звездами

в международном рейтинге
лучших университетов
мира QS Stars



Перейдите на страницу
программы

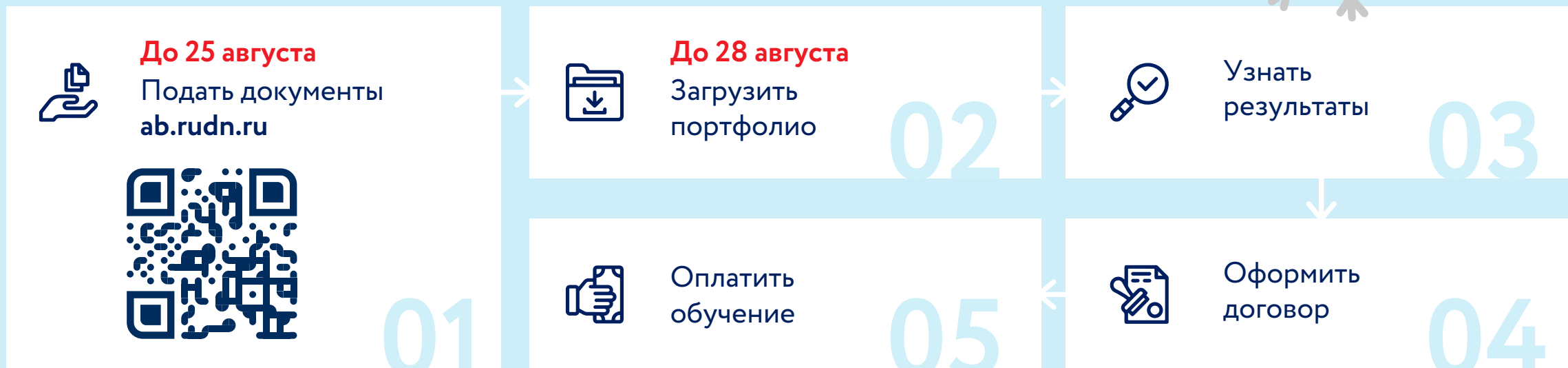
Пошаговая инструкция по поступлению

Условия поступления

➔ Наличие высшего образования любого уровня:

- бакалавриат
- магистратура
- специалитет
- аспирантура

➔ Прохождение конкурса портфолио





**Школа
экспорта РЭЦ**

**Подавайте заявки,
звоните нам
или пишите**

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
тел. +7 (495) 937-47-42
info@exportedu.ru

